МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ТАШКЕНТСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ

Л. Ш. САБИРОВА, Э. И. НОСИРОВ

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Учебное пособие

Ташкент - 2015

Учебное пособие разработано на основе Государственного образовательного стандарта по подготовке кадров и учебной программы по предмету «Иностранные инвестиции». В данном учебном пособии освещены сущность и значение иностранных инвестиций, их классификация, условия привлечения в национальную экономику и их регулирования, влияние иностранных инвестиций на ускорение процессов модернизации национальной экономики, рассматривается роль свободных экономических зон и международных финансовых институтов в привлечении иностранных инвестиций в экономику страны, а также представлены перспективы привлечения иностранных инвестиций.

Учебное пособие предназначено для студентов и преподавателей экономических вузов, а также для практических работников, специализирующихся в области иностранных инвестиций.

Рецензенты: Н. Каримов - доктор экономических наук, профессор кафедры «Банковское дело и корпоративные финансы» Ташкентского Государственного экономического университета

Д. Хужамкулов - кандидат экономических наук, и. о. доцента кафедры «Оценочное дело и инвестиции» Ташкентского финансового института

Опубликовано на основе постановления учебно-методического Совета Ташкентского финансового института № 4/8.13 от 30 ноября 2015 года.

СОДЕРЖАНИЕ

	ВВЕДЕНИЕ……	8
ГЛАВА I.	**СУЩНОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ .....**	11
1.1.	Понятие иностранных инвестиций и их роль в мировой экономике……..	11
1.2.	Предмет, цель и задачи дисциплины “Иностранные инвестиции”…….....	21
1.3.	Классификация иностранных инвестиций.....	23
1.4.	Значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики…….	29
ГЛАВА II.	**РОЛЬ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ…….....**	37
2.1.	Особенности инвестиционной политики на современном этапе……	37
2.2.	Значение прямых иностранных инвестиций при проведении инвестиционной политики в условиях глобализации экономики…….	40
2.3.	Влияние прямых иностранных инвестиций на проведение инновационной деятельности…..	43
ГЛАВА III.	**ПРАВОВЫЕ УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ И УСЛОВИЯ, СОЗДАННЫЕ ДЛЯ**	

ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ 48

3.1. Гарантии и льготы, созданные для иностранных инвесторов……..... 48

3.2. Права и обязанности иностранных инвесторов……... 53

3.3. Законодательные предпосылки для осуществления хозяйственной деятельности иностранных инвесторов…… 55

ГЛАВА IV. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ….. 61

4.1. Условия и направления привлечения иностранных инвесторов……..... 61

4.2. Внешнеэкономическая деятельность в качестве приоритета экономической политики Узбекистана……..... 66

4.3. Факторы, характеризующие инвестиционный климат Узбекистана……... 70

ГЛАВА V. РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ…… 77

5.1. Система регулирования внешних экономических связей Республики Узбекистан и задачи ее органов ……. 77

5.2. Государственное национальное регулирование инвестиций……. 83

ГЛАВА VI. ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ

ИНВЕСТИЦИЙ СО СТОРОНЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ……. 93

6.1. Роль международных финансовых институтов на современном этапе…… 93

6.2. Условия кредитования Международного валютного фонда…….. 96

6.3. Сотрудничество с Европейским банком реконструкции и развития……. 100

6.4. Особенности финансирования инвестиционных проектов Азиатским банком развития…… 102

6.5. Исламский банк развития и его деятельность…….. 105

ГЛАВА VII. ЗНАЧЕНИЕ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ……. 112

7.1. Сущность свободных экономических зон, цели их создания и проблемы……..... 112

7.2. Мировой опыт в организации свободных экономических зон…… 114

7.3. История создания свободных экономических зон, их структура и виды…….. 118

7.4. Группировка и географическая структура оффшорных зон……. 123

7.5. Предпосылки создания свободных экономических зон и нормативно-правовая база, регулирующая создание и организацию деятельности свободных экономических зон в Узбекистане…… 127

ГЛАВА VIII. ЗНАЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В МОДЕРНИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ…… 141

8.1. Иностранные инвестиции как фактор ускорения экономического роста страны……. 141

8.2. Перспективные направления модернизации экономики страны……..... 147

ГЛАВА IX. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ…… 155

9.1. Значение иностранных инвестиций в структурных преобразованиях национальной экономики……..... 155

9.2. Совершенствование путей привлечения иностранных инвестиций в экономику Узбекистана…… 166

ГЛОССАРИЙ……. 172

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ……..... 190

ВВЕДЕНИЕ

Набирающие темпы процессы интернационализации и глобализации мировых хозяйственных связей особенно усилились после знаковых событий, произошедших на рубеже XX–XXI веков. Одним из таких событий явилось создание Содружества независимых государств (СНГ), отказавшихся от прежней административно-командной системы управления экономикой, с последующим законодательным признанием в них многообразия форм собственности, подразумевающее снижение роли государства в экономических процессах.

Начавшиеся рыночные реформы не могли не пробудить интерес иностранных инвесторов к странам с переходной экономикой как к новым рынкам вложения капитала и извлечения прибыли. Иностранные инвестиции для стран приема капитала при этом выступили необходимым средством восстановления национальных хозяйств из состояния застоя, явившегося следствием длительного экономического спада, а, зачастую, и приостановки промышленного и сельскохозяйственного производства, развития науки и техники, что, в общем-то, и дало толчок к признанию ошибочности планового пути развития

В крайне тяжелом положении находилась и экономика Республики Узбекистан. Экономические связи, соединявшие когда-то 15 республик в едином народно-хозяйственном комплексе, где каждая республика специализировалась в силу присущих ей природно-климатических, сырьевых и других исторически сложившихся факторов на развитии определенных отраслей экономики и имела возможность последующего централизованного обмена продукцией этой отрасли с другими республиками, были разрушены. В стране росла инфляция. Появилась безработица. Все это не могло не отразиться на уровне жизни народа.

Принятые к осуществлению экономические преобразования на основе собственной модели перехода к рынку, которые были направлены для вывода

страны из состояния застоя, за сравнительно короткий период времени дали ощутимые положительные результаты.

Сегодняшний Узбекистан, по оценкам международных организаций, является государством со стабильно развивающейся экономикой, низкими темпами инфляции, в структуре его экспорта преобладает готовая продукция. Президент страны И. А. Каримов отметил, что «За годы независимости республика с ее односторонней гипертрофированной, сырьевой экономикой, разрушительной монополией по производству хлопка-сырца, примитивной производственной и социальной инфраструктурой, низким душевым потреблением вышла на рубежи, которые полностью изменили ее облик и место в мировом сообществе»[1].

Существенную роль в развитии национальной экономики сыграли иностранные инвестиции. Активная политика по привлечению иностранных инвестиций, проводимая правительством Узбекистана, направлена на дальнейшую либерализацию экономики, устойчивый экономический рост и улучшение благосостояния народа.

Благоприятный инвестиционный климат, созданный в республике, а это политическая и экономическая стабильность, законодательное закрепление гарантий защиты прав иностранных инвесторов, внедрение широкой системы льгот, создает новые перспективы для привлечения иностранных инвесторов и дальнейшему продвижению страны по пути социально-экономических реформ.

Из-за повышения роли иностранных инвестиций на современном этапе развития Республики Узбекистан в экономических вузах введена дисциплина «Иностранные инвестиции». По своему характеру она тесно связана с такими экономическими дисциплинами, как «Организация и финансирование инвестиций», «Финансы», «Анализ хозяйственной деятельности», «Менеджмент», «Финансовый рынок и ценные бумаги», «Страховое дело»,

[1] Выступление Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на Пленарном заседании Саммита ООН. Цели развития тысячелетия// Народное слово. 2010 г. 22 сентября.

«Банковское дело», «Финансовый менеджмент». Ориентация в этих дисциплинах окажется полезной для студентов при изучении «Иностранных инвестиций».

Для облегчения усвоения материала, содержащегося в учебном пособии, его текст подробно структурирован на 9 глав.

Содержание материала в главах соответствует учебной и рабочей программам по дисциплине «Иностранные инвестиции». В конце каждой главы находят отражение основные выводы и приводятся вопросы для самоконтроля усвоения материала.

Учебное пособие снабжено кратким тематическим глоссарием. Завершает предлагаемое пособие перечень используемой авторами при его разработке литературы, изучение которой, несомненно, будет способствовать расширению знаний студентов по изучаемой дисциплине.

Авторы надеются, что предлагаемое пособие будет полезно также для специалистов фирм и финансовых институтов, осуществляющих инвестиционную деятельность в Республике Узбекистан, вызовет интерес у широкой аудитории читателей.

Со всеми пожеланиями и замечаниями по содержанию учебного пособия можно обращаться на кафедру «Оценочное дело и инвестиции» Ташкентского финансового института, а также по e-mail: sabirowa@inbox.ru

ГЛАВА I. СУЩНОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

1.1. Понятие «Иностранные инвестиции» и роль иностранных инвестиций в мировой экономике
1.2. Предмет, цель и задачи дисциплины “Иностранные инвестиции”
1.3. Классификация иностранных инвестиций
1.4. Значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики

1.1. Понятие «Иностранные инвестиции» и роль иностранных инвестиций в мировой экономике

В самом общем смысле понятие *«Инвестиции»* означает вложение капитала в предприятия, организации, долгосрочные проекты, осуществляемые сегодня с целью извлечения прибыли завтра. Такой подход к определению понятия «Инвестиции» является господствующим как в европейской, так и в американской методологии[2].

Очень часто инвестиции на практике и в литературе отождествляются с капитальными вложениями. Однако ряд специалистов считает «Инвестиции» более широким понятием, чем «Капиталовложения», поскольку последние являются одной из составляющих понятия «Инвестиции». Следует добавить, что если в условиях плановой экономики капитальные вложения рассматривались как единовременные затраты на воспроизводство основных фондов, то термин «Инвестиции», вошедший в экономический обиход в рыночных условиях, представляет все виды имущественных, интеллектуальных ценностей (ресурсов), вкладываемых в объекты

[2] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Экономистъ», 2005. С. 22.

предпринимательской и других видов деятельности для получения прибыли или социального эффекта.

В энциклопедическом словаре под инвестициями (от лат. investio − облачаю) подразумеваются денежные средства, целевые банковские вклады, паи, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в т.ч. и на товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта[3].

1. Согласно Закону Республики Узбекистан "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Узбекистан "Об инвестиционной деятельности" от 9 декабря 2014 года, инвестиции — материальные и нематериальные блага и права на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также реинвестиции, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством.

Некоторые источники трактуют термин «инвестиции» как «долгосрочные вложения капитала в отрасли экономики внутри страны и за границей»[4].

По мнению же Игониной Л.Л., капитальные средства, вывезенные из одной страны и вложенные в различные виды предпринимательской деятельности за рубежом с целью извлечения предпринимательской прибыли или процента представляют собой иностранные инвестиции[5].

В экономической литературе известны различные трактовки термина «Иностранные инвестиции». Например, по мнению Хмыз О.В., иностранными инвестициями являются все виды вложений имущественных и интеллектуальных ценностей иностранными инвесторами в целях получения

[3] http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic_economic_law/ Экономический словарь экономики и права
[4] http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc3p/138646
[5] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 50.

дохода, в том числе в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если они не изъяты из оборота или не ограничены в нем (деньги, ценные бумаги, иное имущество, имущественные права и др.)[6].

По мнению Ивасенко А.Г., к иностранным инвестициям относятся:

- недвижимое и движимое имущество;
- соответствующие имущественные права, и право залога;
- вклады;
- денежные средства;
- финансовые инструменты;
- право требования по денежным средствам, вложенным для создания экономических ценностей;
- право требования по услугам, имеющим экономическую ценность;
- право на результаты экономической деятельности;
- право на осуществление хозяйственной деятельности, право на разведку и эксплуатацию природных ресурсов и др.[7].

Приведенные выше точки зрения по определению терминов «Инвестиции» и «Иностранные инвестиции» свидетельствуют о продолжающейся дискуссии в научных кругах о сущности обоих терминов.

В соответствии с Законом Республики Узбекистан от 30.04.1998 года «Иностранными инвестициями признаются все виды материальных и нематериальных благ и прав на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также реинвестиции, вкладываемые иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством».

Рассмотрим формы осуществления иностранных инвестиций на территории Республики Узбекистан.

---

[6].Хмыз О.В. Привлечение иностранных инвестиций в Россию. Особенности. – Москва: «Книга сервис», 2002. С.14.

[7].Ивасенко А.Г. Инвестиции: источники и методы финансирования/ А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: «ОМЕГА-Л», 2009. С. 93.

Иностранные инвесторы могут осуществлять инвестиции на территории Республики Узбекистан путем:

- долевого участия в уставных фондах и ином имуществе хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, созданных совместно с юридическими и (или) физическими лицами Республики Узбекистан;

- создания и развития хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам;

- приобретения имущества, акций и других ценных бумаг;

- вложения прав на интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты, товарные знаки, полезные модели, промышленные образцы, фирменные наименования и ноу-хау, а также деловую репутацию (гудвилл);

- приобретения концессий, включая концессии на разведку, разработку, добычу либо использование природных ресурсов;

- приобретения права собственности на объекты торговли и сферы обслуживания, на жилые помещения вместе с земельными участками, на которых они размещены, а также права владения и пользования землей (в том числе на основе аренды) и природными ресурсами.

- приобретения права на поиск, разведку месторождений и добычу полезных ископаемых на участках недр в соответствии с соглашениями о разделе продукции.

Иностранные инвесторы могут осуществлять инвестиции на территории Республики Узбекистан и в иных формах, не противоречащих действующему законодательству.

Изменения форм, в которых первоначально или повторно осуществляются иностранные инвестиции, не приводит к изменению их квалификации в качестве инвестиций.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 30 ноября 1996 года № УП-1652 к предприятиям с иностранными инвестициями, подлежащим государственной регистрации в Министерстве юстиции Республики Узбекистан и его территориальных органах, относятся вновь создаваемые предприятия, отвечающие следующим условиям:

а) размер уставного фонда предприятия не может быть менее суммы, эквивалентной 150 тыс. долларов США;

б) одним из участников предприятия обязательно является иностранное юридическое лицо;

в) доля иностранных инвестиций составляет не менее 30 процентов уставного фонда предприятия.

Порядок государственной регистрации установлен Положением о порядке государственной регистрации, постановки на учет субъектов предпринимательства и оформления разрешительных документов, утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 20 августа 2003 года № 357.

Анализ нормативно-законодательных актов, направленных для привлечения иностранных инвестиций в Узбекистане, в странах СНГ, результаты, проведенных в научных кругах исследований, а также распространенная практика привлечения иностранных инвестиций свидетельствуют об их значении, особенно для стран с переходной экономикой, о том, что процессы экономического обновления и роста определяются размерами и структурой инвестиций, качеством и скоростью их осуществления. Без иностранных инвестиций невозможны современное создание капитала, обеспечение конкурентоспособности товаров и их производителей на отечественном и международном рынках. Процессы структурного и качественного обновления мирового товарного производства и рыночной инфраструктуры происходят исключительно путем и за счет инвестирования. Чем интенсивней оно осуществляется, тем быстрее

происходит воспроизводственный процесс и эффективнее рыночные преобразования.

В настоящее время, как никогда, многие страны мира поставлены перед объективной необходимостью активизации инвестиционной деятельности на создание конкурентоспособных хозяйственных систем, модернизацию и реконструкцию действующих структур, обеспечение диверсификации капитала в направлении социально ориентированных структурных реформ.

Иностранные инвестиции при этом становятся одним из двигателей экономической политики многих государств. Без них не удается быстро преодолевать экономические кризисы, обеспечивать прирост социального эффекта, повышение заработной платы до уровня рыночной платежеспособности, осуществлять общеэкономический подъем и активизировать прогрессивные тенденции в стране.

При этом определяющим фактором прогресса является технологическое лидерство. По данному оценочному критерию страны разделились на группы:

а) быстро прогрессирующие страны, производительность труда в которых самая высокая;

б) страны со средним уровнем технологического развития и производительности труда;

в) страны технологически отсталые с низким научно-техническим развитием и производительностью труда.

Последние в большинстве случаев и выступают сырьевыми придатками экономически развитых стран, выпадая из перспектив лидерства, а иногда и из региональных мировых рынков конечных продуктов потребления вследствие своей неконкурентоспособности.

В стратегии инвестиционной деятельности важную роль играет обоснованный выбор направлений инвестирования. Реализация долгосрочных инвестиционных проектов, как известно, формирует перспективную макроэкономическую структуру страны, изменения во

внутреннем (региональном и отраслевом) и внешнем разделении труда, соответствующую нишу страны в мировой рыночной структуре.

В связи с этим будущее экономическое развитие каждой отдельно взятой страны мира следует рассматривать в контексте и тенденциями развития мировой экономической системы.

Распределение объемов прямых инвестиций, в качестве оказывающих существенное влияние на национальный и международный бизнес, между различными группами стран выглядит следующим образом: около 52% приходится на промышленно-развитые страны, 39% − на развивающиеся страны и только 9% составляет удельный вес стран с переходной экономикой (рис. 1.1.1.)[8].

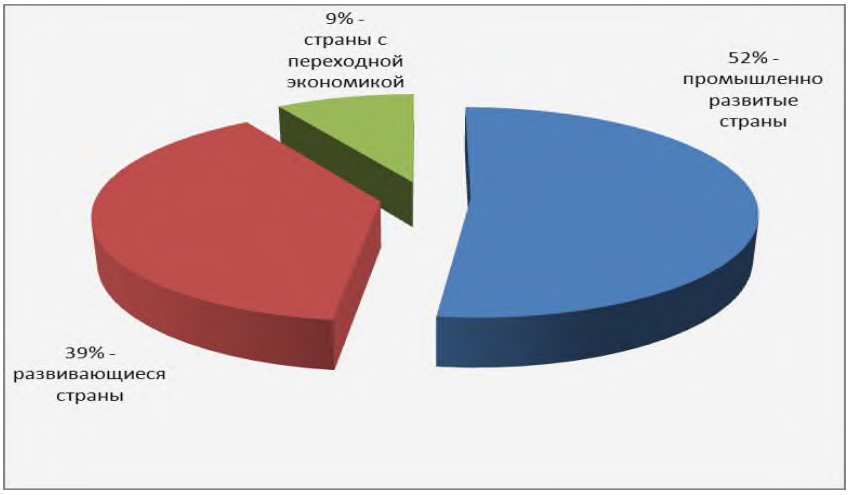

Рис. 1.1.1. Распределение притоков объемов прямых инвестиций между группами стран на 1.01.2014 года, в %

Как видно из рис 1.1.1, капиталы преимущественно концентрируются в индустриально развитых странах мира, отличающихся высокой производительностью труда, характеризующихся динамично и эффективно развивающимися рыночными отношениями. Именно сюда поступает и значительная часть финансового капитала экономически отсталых стран, их

[8] http://woc-org.com/news-view-2599.html World Organization of Creditors

природных ресурсов и талантов. Основная доля общего вывоза и ввоза инвестиций принадлежит США, Евросоюзу и Японии.

Так, на современном этапе происходит активное формирование глобальных мировых рынков капитала, охватывающих группы стран огромных регионов мира. Среди них − единый рынок Европейского Союза, рынки стран Американского континента во главе с США и стран Тихоокеанского бассейна во главе с Японией и Китаем. Каждый рынок имеет свои особенности.

Так, например, Европейский рынок мирохозяйственных связей отличается наиболее дешевыми долгосрочными ресурсами, предоставляемыми иностранными инвесторами из расчета 2−4 % годовых[9].

Отличительной чертой Североамериканского полюса мирохозяйственных связей является значительная доля импортируемых финансовых ресурсов и существенный объем сделок с ценными бумагами иностранных инвесторов[10].

Азиатско-тихоокеанский рынок характеризуется невысокой долей заемного капитала и базируется в основном на собственных ресурсах и по сравнению с рынком США характеризуется невысокой долей заемного капитала[11].

Как и любое другое сложное экономическое явление, вложения иностранных капиталов могут оказывать на экономику принимающих стран как положительные, так и отрицательные воздействия. Как показывает международная практика, к положительным последствиям привлечения иностранного капитала можно отнести:

- увеличение объема реальных капиталовложений, ускорение темпов экономического развития и улучшение состояния платежного баланса страны;

[9] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 52.
[10] Там же. С. 52.
[11] Там же. С. 52.

- поступление передовой иностранной технологии, организационного и управленческого опыта, результатов научно-исследовательских работ, воплощаемых в новой технике, патентах, лицензиях, ноу-хау и т.д.;

- использование местных сбережений для реализации проектов;

- привлечение местных капиталов и укрепление местного финансового рынка за счет использования его ресурсов в производительных целях;

- более полное использование местных природных ресурсов; повышение уровня занятости, квалификации, производительности местной рабочей силы;

- расширение ассортимента выпускаемой продукции; развитие импортозамещающего производства и сокращение валютных расходов па оплату импорта;

- расширение экспорта и поступления иностранной валюты;

- увеличение объема налоговых поступлений, позволяющее расширить государственное финансирование социальных и других программ;

- повышение уровня жизни и покупательной способности населения;

- использование более высоких стандартов качества окружающей среды, расширение доступа к более чистой технологии, снижение общего уровня загрязнения окружающей среды;

- развитие инфраструктуры и сферы услуг;

- повышение доверия к стране, что позволит привлечь новых иностранных инвесторов;

- усиление конкуренции в национальной экономике и снижение ее монополизации;

- оздоровление социально-культурной обстановки в стране, распространение международных стандартов не только в производстве, но и потреблении.

К *отрицательным последствиям* привлечения иностранных инвестиций относятся:

- репатриация капитала и перевод прибыли в различных формах (дивидендов, процентов, и др.), что ухудшает состояние платежного баланса принимающей страны;

- увеличение импорта оборудования, материалов и комплектующих, требующее дополнительных валютных расходов;

- подавление местных производителей и ограничение конкуренции;

- усиление зависимости национальной экономики, угрожающее ее экономической и политической безопасности;

- игнорирование иностранными инвесторами местных условий и особенностей;

- возможная деформация структуры национальной экономики;

- упадок традиционных отраслей национальной экономики;

- усиление социальной напряженности и дифференциации (в частности, за счет более высокой оплаты труда на иностранных предприятиях);

- ослабление стимулов для проведения национальных научных разработок вследствие ввоза иностранной технологии, что, в конечном счете, может привести к усилению технологической зависимости;

- ухудшение состояния окружающей среды в результате перевода в страну «грязных» производств и хищнической эксплуатации местных ресурсов;

- негативное воздействие на социально-культурные условия, связанное с игнорированием национальных традиций, культурных особенностей народа, с насаждением чуждых национальной культуре стандартов, образа жизни и др.

Разумеется, все перечисленные выше как положительные, так и отрицательные экономические последствия проникновения иностранных капиталов в экономику принимающих стран не реализуются автоматически, а существуют лишь потенциально. Именно поэтому, принимающие страны и их субъекты экономической деятельности, намеренные развивать совместное предпринимательство с участием иностранных партнеров, должны

внимательно оценивать все «за» и «против» подобных проектов, и проводить разумную политику регулирования иностранных инвестиций, которая позволяла бы в полной мере использовать их положительные эффекты и устранять или, по возможности, минимизировать отрицательные последствия.

1.2. **Цель, задачи и предмет дисциплины “Иностранные инвестиции”**

Цель изучения данной дисциплины в учебных заведениях страны вызвана возросшей актуальностью привлечения иностранных инвестиций для решения многих социально-экономических задач, стоящих перед республикой. По сути своей она сводится к подготовке высококвалифицированных экономистов, работников банковской и финансовой сферы через получение ими знаний:

- о роли и месте иностранных инвестиций в условиях рыночного преобразования экономики страны;

- о значении прямого инвестирования в условиях международной интеграции;

- об организации и проведении инвестиционной политики;

- об эффективности созданной в стране нормативно-правовой базы осуществления инвестиционной политики; а также о роли прямых иностранных инвестиций в финансировании инвестиционной деятельности на современном этапе.

Для достижения этой цели настоящим учебным пособием решаются следующие *задачи:*

- определение смыслового значения понятия «иностранные инвестиции»;

- определение значения иностранных инвестиций в рыночном реформировании экономики страны;

- изучение нормативно-правовой базы, созданной для иностранных инвесторов;

- изучение условий привлечения иностранных инвестиций;

- изучение особенностей инвестиционной политики;

- изучение возможностей создания предприятий с участием иностранных инвестиций;

- освоение аналитической информации о привлечении иностранных инвестиций в Узбекистан;

- изучение осуществления финансирования инвестиционной деятельности посредством зарубежных кредитных линий;

- определение значения свободных экономических зон в привлечении иностранных инвестиций;

- определение значения привлечения иностранных инвестиций в модернизации экономики страны;

- определение перспектив привлечения иностранных инвестиций в национальную экономику.

Предметом изучения дисциплины в высших учебных заведениях нашей страны служат факторы, влияющие на возможности привлечения иностранных инвестиций в Республику Узбекистан, включая:

- исторически сформированную природно-сырьевую базу с огромным минерально-сырьевым потенциалом, которая позволяет осуществлять производство продукции по сниженной себестоимости, и обеспечивающую энергетическую независимость страны;

- преимущества географического положения страны с учетом развитых транспортных коммуникаций международного значения;

- демографические факторы, а именно динамичный рост трудоспособного населения, уровень развития трудовых ресурсов, кадровый потенциал республики;

- потенциал развития хозяйственной системы;

- также стабильную нормативно-законодательную базу, предусматривающую стимулы и льготы для иностранных инвесторов, разработанные с целью наиболее выгодного привлечения их капиталов в экономику Республики Узбекистан в отраслевом и региональном разрезах.

1.3. Классификация иностранных инвестиций

В экономической науке известны различные классификации иностранных инвестиций. Так, например, одна из них предполагает выделение иностранных инвестиций по объектам, целям, сфере, срокам вложений, формам собственности на инвестиционные ресурсы, рискам и другим признакам[12]. Специфика иностранных инвестиций определяет необходимость уточнения ряда классификационных признаков применительно к конкретному типу инвестиций[13] (рис. 1.3.1).

Так, по формам собственности на инвестиционные ресурсы иностранные инвестиции могут быть государственными, частными и смешанными.

Государственные инвестиции представляют собой средства государственных бюджетов, направляемые за рубеж по решению правительственных или межправительственных организаций в виде государственных займов, кредитов, международное перемещение которых определяется межправительственными соглашениями. Сюда же относятся кредиты и иные средства международных организаций (к примеру, кредиты МВФ).

Частные (негосударственные) инвестиции подразумевают средства частных инвесторов, вложенные в различные объекты предпринимательской и иных видов деятельности, расположенные вне территории данного государства.

[12] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 12.
[13] Там же. С. 50.

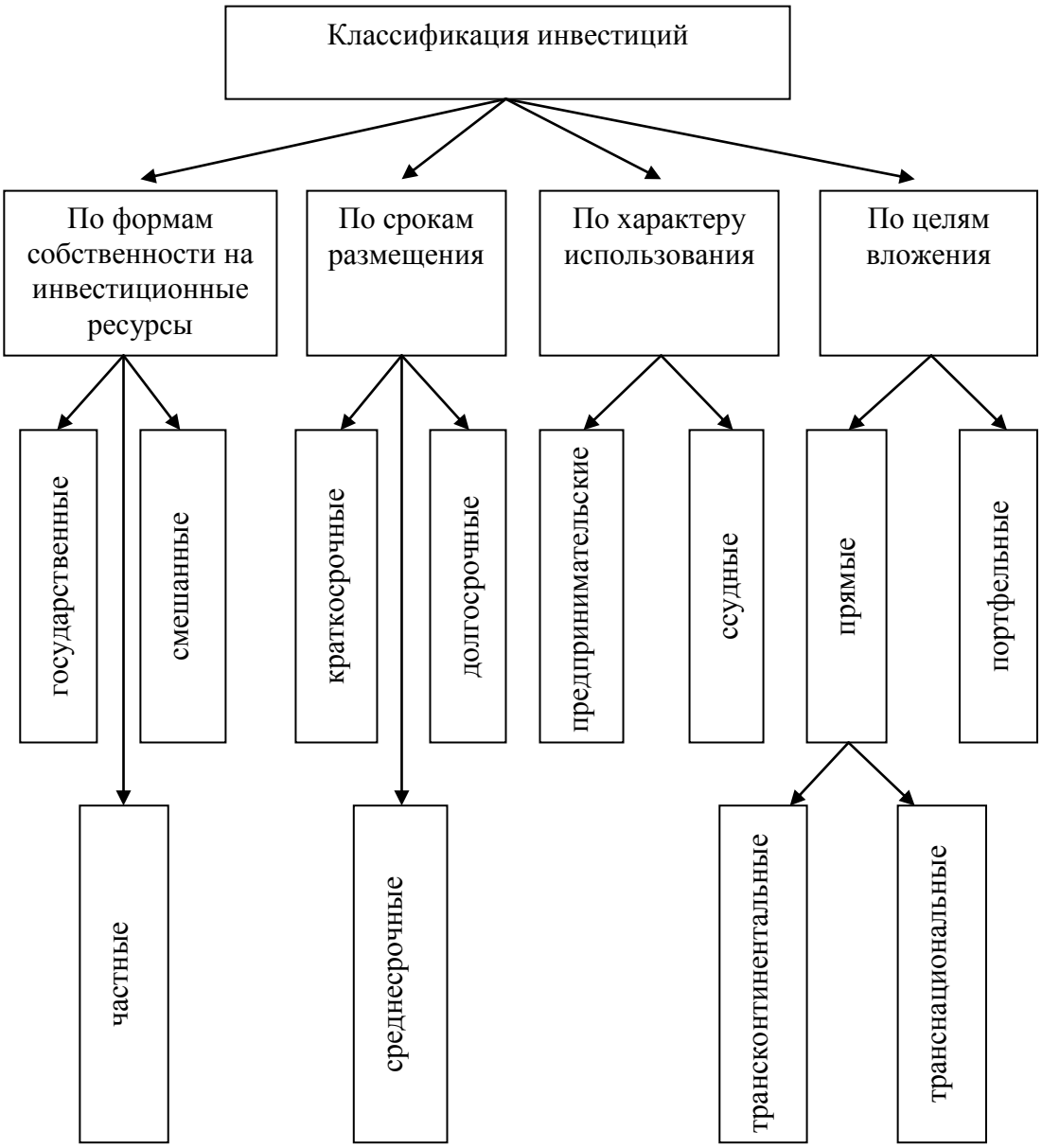

Рис. 1.3.1. Классификация иностранных инвестиций

Под смешанными инвестициями понимают вложения, осуществляемые за рубеж государством и частными инвесторами совместно друг с другом.

По срокам размещения заграничные капиталовложения делятся на краткосрочные и долгосрочные.

К краткосрочным инвестициям относятся вложения, осуществляемые в течение года.

К долгосрочным инвестициям относят вложения, осуществляемые в течение более одного года. В данную группу входят наиболее значимые

капиталовложения, то есть, все вложения предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций (преимущественно частные), а также ссудный капитал (государственные и частные кредиты).

По характеру использования зарубежные капиталовложения бывают ссудными и предпринимательскими.

Ссудные инвестиции связаны с предоставлением средств на заемной основе с целью получения процента[14]. Они выступают в виде вложений, как из государственных, так и из частных источников.

Например, иностранный инвестор представил отечественному предприятию 500 млн. долларов США под 15% годовых сроком на 5 лет, то через указанный период времени предприятию следует вернуть инвестору 875 млн. долл. млн. долларов:

$$75 \text{ млн. долл.} \times 5 + 500 \text{ млн. долл.} = 875 \text{ млн. долл.}$$

В данном случае, речь идет о представлении иностранным инвестором ссуды на пять лет под проценты. Как правило, при ссудных инвестициях, инвестор не наделяется правом управления предприятием или вложенными средствами.

Предпринимательские инвестиции представляют собой прямые или косвенные вложения средств в различные виды бизнеса, направленные на получение тех или иных прав на извлечение прибыли в форме дивиденда[15]. Чаще всего речь идет здесь о вложениях частного капитала.

Например, инвестор вкладывает в тот или иной объект хозяйственной деятельности 500 млн. долларов США на условиях получения 40% от ежегодно получаемой в течение 5 лет прибыли. Если предположить, что прибыль после первого года деятельности составила 400 млн. долларов, то по условию договора, инвестор получит первоначально 160 млн. долларов. После второго года опять − 40% от полученной уже во втором году прибыли, и после третьего года − 40% и т.д.

[14] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 51.
[15] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 52.

В этом случае, речь идет о доли прибыли, независимо от суммы представленных инвестиций.

Инвестор, осуществляющий предпринимательские инвестиции, обретает при этом право управления предприятием на период указанный в договоре между ним и принимающей стороной (предприятием).

По целям вложения инвестиции делятся на: прямые и портфельные.

Прямые инвестиции − основная форма экспорта частного предпринимательского капитала, обеспечивающая установление эффективного контроля и дающая право непосредственного распоряжения заграничной компанией. Они являются вложением капитала в целях получения долгосрочного интереса.

Согласно классификации Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) к прямым иностранным инвестициям относят зарубежные вложения, предполагающие долговременные отношения между партнерами с устойчивым вовлечением в них экономических агентов одной страны (иностранный инвестор или «материнская фирма») с их контролем над хозяйственной организацией, расположенной в принимающей стране[16].

По определению МВФ, прямыми иностранные инвестиции являются в том случае, когда иностранный собственник владеет не менее 25% уставного капитала акционерного общества.

По американскому законодательству же к прямым инвестициям относятся инвестиции, доля которых составляет не менее 10% в общей величине акционерного капитала.

В станах Европейского Сообщества эта доля составляет 20−25%, в Канаде, Австралии и Новой Зеландии – 50%.

По определению же Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) к прямым инвестициям относятся вложения на уровне 10% и выше обыкновенных акций, дающих право контроля над соответствующим

[16] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 51.

количеством голосов, или, так называемым, эффективным голосом в управлении предприятием.

Такие вариации удельного веса объемов иностранных инвестиций свидетельствуют об отсутствии четких количественных ограничений для отнесения их к прямым иностранным инвестициям.

Другой вид иностранных инвестиций, осуществляемых с целью получения определенного дохода, но уже без права контроля над объектом вложений, относят к разряду *портфельных инвестиций.*

В соответствии с положениями ЮНКТАД портфельные инвестиции, в отличие от прямых, представляют собой вложения в покупку акций, не дающих право вкладчикам влиять на деятельность предприятия и составляющих менее 10% общего объема акционерного капитала.[17]

Ввиду количественных разногласий, обычно на практике предполагают, что вложения на уровне 10−20% и выше в величине акционерного капитала предприятия, являются прямыми инвестициями, а менее 10−20% − *портфельными*[18].

В ряде случаев международные корпорации реально контролируют иностранные предприятия, обладая портфельными инвестициями, что имеет место по двум причинам:

- из-за значительной распыленности акций среди инвесторов;
- из-за дополнительных договорных обязательств, ограничивающих оперативную самостоятельность иностранной фирмы. Здесь имеются в виду лицензионные соглашения, контракты на маркетинговые услуги и техническое обслуживание.

В последнее десятилетия заметно повышение роли портфельных инвестиций, что вызвано возможностью проведения спекулятивных операций, наращиванию масштабов которых способствовал ряд факторов,

[17] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 51
[18] Там же. С. 51.

таких как интернационализация деятельности фондовых бирж, снятие ограничений на допуск иностранных компаний на многих крупнейших фондовых биржах, расширение международных операций банков с ценными бумагами пенсионных фондов и других сберегательных учреждений.

Как видно из рис. 1.3.1., прямые инвестиции делятся в свою очередь на две группы:

- *трансконтинентальные капитальные вложения*, − обусловленные по возможности лучшими условиями рынка. При осуществлении таких инвестиций издержки играют не самую важную роль, главное − нахождение на рынке. Разница в издержках производства в новой стране, по сравнению с издержками в материнской компании, не является существенным фактором размещения производства на новом континенте. Они являются решающим фактором для определения страны нового континента, в которой необходимо создать новые производственные мощности (отсюда и название: трансконтинентальные);

- *транснациональные вложения* − прямые вложения, совершаемые часто в соседнюю страну. Целью осуществления таковых является минимизация издержек по сравнению с издержками производства, имеющими место в материнской компании.

Рассмотрим основные черты, характерные для прямых инвестиций:

- при прямых зарубежных инвестициях инвесторы, как правило, лишаются возможности быстрого ухода с рынка, по причине связывания их капитала на долгосрочный период времени;

- большая сумма вложений, чем при портфельных инвестициях, и, соответственно большая степень риска;

- прямые инвестиции являются долгосрочными вложениями капитала, в связи с чем они более предпочтительны для стран-импортеров иностранного капитала.

Путями направления прямых зарубежных инвестиций в принимающие страны служат:

- организация новых предприятий;
- скупка или поглощение уже существующих компаний.

Прочие инвестиции − группа инвестиций, в которую в основном входят международные займы, банковские депозиты и товарные кредиты.

Таким образом, мы ознакомились с международной классификацией иностранных инвестиций, в соответствии с которой потенциальный иностранный инвестор может выбрать наиболее подходящую для себя форму осуществления инвестиций.

Согласно Закону Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях» иностранные инвесторы могут осуществлять инвестиции и в иных формах, не противоречащих действующему законодательству.

Прежде, чем выбрать ту или иную форму вложения капитала, иностранные инвесторы должны быть уверены в том, что страна-реципиент имеет благоприятный инвестиционный климат, который определяется уровнем политической и экономической стабильности, динамичной инвестиционной политикой, устойчивостью денежной единицы и прочими существенными для него факторами.

Если задуматься о значении различных видов иностранных вложений капитала в управление реальным производством, то и здесь в экономической литературе наметились некоторого рода разногласия. Но все же более признаваемым считается мнение, поддерживающее приоритетное значение прямых инвестиций как наиболее удачно объединяющих национальные (или государственные) интересы различных слоев общества. К тому же они преимущественно связаны с финансово-промышленными группами и поэтому они более управляемы. Их «правила игры» более определенны, что особенно важно с точки зрения обеспечения реальных конкурентных стандартов для национальных экономик.

1.4. Значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики

Приоритетное значение среди рассмотренных форм иностранных инвестиций, как было отмечено выше, имеют прямые инвестиции, поскольку они оказывают существенное воздействие на национальную экономику и международный бизнес (рис. 1.4.1).

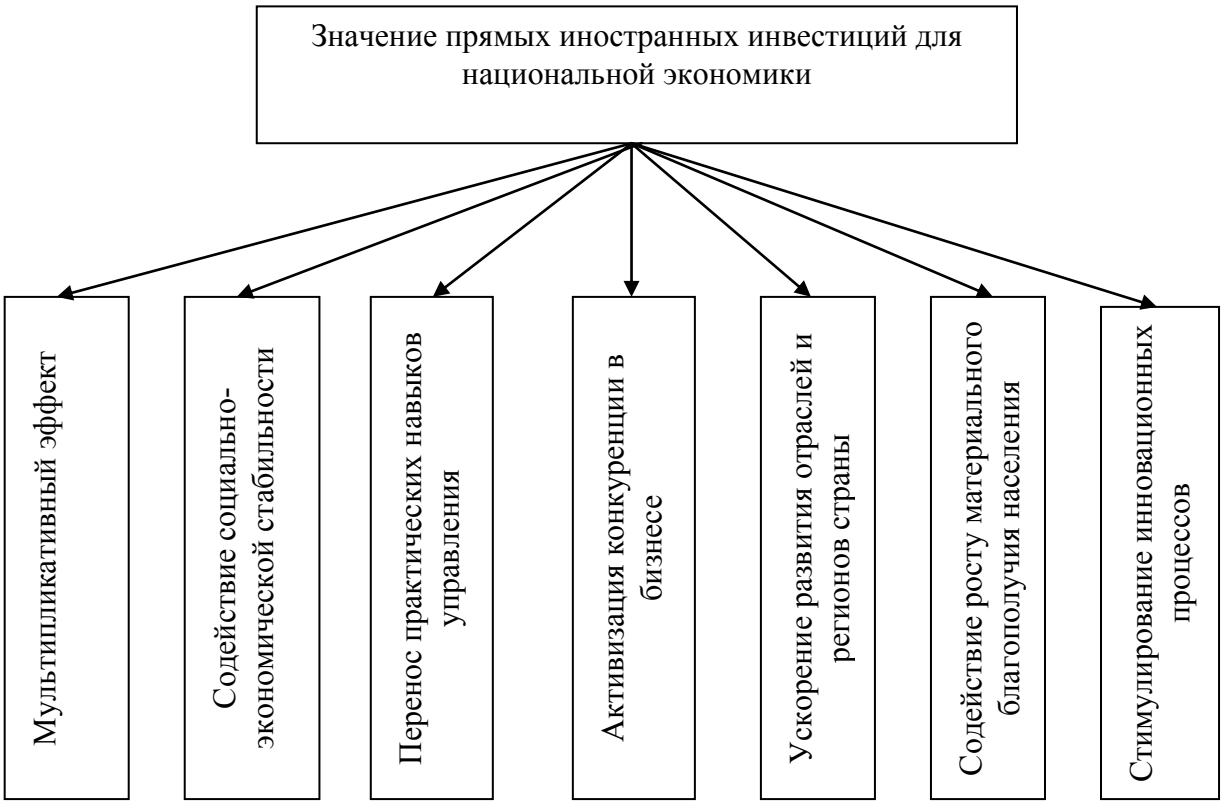

Рис. 1.4.1 Значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики

На основании приведенного в параграфе 1.1. обширного перечня положительных последствий привлечения иностранного капитала для принимающих его стран, рассмотрим подробнее, какое значение оказывают прямые иностранные инвестиции для экономики Республики Узбекистан.

Оно заключается, прежде всего:

- *в способствовании активизации инвестиционных процессов благодаря присущему им, так называемому, мультипликативному эффекту*[19]**.**

[19] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 51.

Мультипликативный эффект (Multiplier effect) – это изменение в равновесном уровне национального дохода в большем размере, чем инициирующее его изменение в планируемых расходах[20].

Понятие "мультипликатор" (от лат. multiplicator − умножающий) было введено в экономическую теорию в 1931 году английским экономистом Р. Каном.

В кейнсианской теории под мультипликатором понимается коэффициент, показывающий зависимость изменения объема производства и национального дохода от изменения объемов инвестиций. При этом Кейнс доказывал, что увеличение инвестиций приводит к росту национального дохода, причем на величину большую, чем первоначальный прирост инвестиций. Немаловажным здесь является и то, что осуществление инвестиций в экономику вызывают цепную реакцию в виде прироста дохода и занятости населения;

- *в стабилизации социально-экономической ситуации, благодаря вложениям в материальную базу*. В качестве примера общественного значения привлечения иностранных предпринимателей можно привести возможность осуществления при помощи прямых иностранных инвестиций строительства и расширения имеющихся предприятий на территории страны, сопутствующих созданию дополнительных рабочих мест, снижению уровня безработицы среди населения, столь характерной для рыночной экономики, и улучшению, таким образом, криминогенной ситуации в регионе;

- *в способствовании овладения навыками квалифицированного менеджмента, облегчающими выход на международные рынки*. Ведь, как известно, иностранные инвесторы, пребывающие на территорию нашей страны, вместе с передовой техникой и современными технологиями, являются импортерами также и передовых навыков управления, благодаря которым страны-инвесторы, большей частью развитые в промышленном

[20] http://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/multiplikacionnyj-effekt.html

отношении государства, добились существенных экономических результатов и высокого уровня благосостояния населения. Овладение этими навыками управления бизнесом оказывает практическую помощь отечественным бизнесменам, приобщает их мировому опыту рыночной цивилизации и позволяет национальной экономике занять достойное место среди развитых стран мира.

Изучение разнообразных систем управления (японский менеджмент, американский менеджмент и т.д.), с их отличительными свойствами, привносят в принимающую капитал страну особенности управления стран-инвесторов, безусловно, с учетом возможной адаптации их к условиям современного периода страны-получателя инвестиций.

Например, японская пословица «Торчащий гвоздь − забивают», характерная для японской системы менеджмента, позволяет выработать в фирме чувство единства с компанией и направленность на ее цели. Честолюбивые замыслы отдельных сотрудников отходят на задний план.

Американская же система менеджмента предусматривает и, даже, поощряет выпячивание собственной персоны в преследовании карьерных продвижений и связанных с ними материальных благ, не пренебрегает при этом использованием «подножек» коллегам по цеху и умением «работать локтями», которые совершенно не приемлемы в японских фирмах.

Между тем, как японская, так и американская системы управления персоналом и бизнесом нацелены на максимизацию прибыли в качестве основной цели компании.

Как можно судить по уровню социально-экономического развития этих стран, несмотря на видимые различия в управлении, обе системы менеджмента являются успешными. Опыт передовых стран мира весьма полезен для стран с переходной экономикой;

- *в активизации конкуренции и стимулировании развития малого бизнеса и частного предпринимательства.* Высококачественная продукция, произведенная с помощью иностранных инвестиций, является импульсом

для местного класса предпринимателей для овладения более эффективными способами изготовления продукции, в целях сохранения конкурентоспособных позиций на отечественном рынке. Это, в свою очередь, позволяет наполнить его товарами республиканского производства, соответствующими возросшему спросу отечественных потребителей;

- *в способности при правильной организации, стимулировании и размещении производств ускорить развитие отраслей экономики и регионов страны.* Привлечение иностранных инвестиций во временно отстающие отрасли и области республики позволяет придать им нужное ускорение, послужит своеобразным толчком для выравнивания и дальнейшего развития республики;

- *в содействии динамичному росту уровня жизни населения страны, благодаря решению проблемы занятости.* Надо отметить, что разрешение проблемы малообеспеченности и неполноценного питания, особенно в регионах, где уровень безработицы выше, чем в столице посредством создания рабочих мест, является одной из восьми Целей развития тысячелетия. Необходимость их достижения была признана при подписании Декларации Целей развития тысячелетия 189 странами-членами ООН, в том числе и Узбекистаном в 2000 году на рубеже тысячелетий[21];

- *в стимулировании развития производства инновационных товаров и производственных технологий, управлении качеством*. Вложения средств иностранных предпринимателей в инновационные технологии преследует цель насыщение отечественного рынка высококачественными товарами, отвечающими мировым стандартам и продвижению рыночных реформ в стране.

Таким образом, возрастание роли прямых иностранных инвестиций для современной национальной экономики во многом связано с расширением

[21] Цели развития тысячелетия в контексте Республики Узбекистан// Общественное мнение. Права человека. – Ташкент, 2010. − № 3. С. 13.

масштабов международного производства, а привлечение их является отличительной чертой современной инвестиционной политики государства.

Краткие выводы по первой главе

1. В соответствии с Законом Республики Узбекистан от 30.04.1998 года «Иностранными инвестициями признаются все виды материальных и нематериальных благ и прав на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также реинвестиции, вкладываемые иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством».

2. Классификация инвестиций предполагает их выделение по объектам, целям и срокам вложений, формам собственности на инвестиционные ресурсы, рискам и другим признакам.

3. Значение иностранных инвестиций, особенно велико для стран с переходной экономикой, где процессы экономического обновления и роста определяются размерами и структурой инвестиций, качеством и скоростью их осуществления.

4. Прямые иностранные инвестиций выступают как наиболее удачно объединяющие как национальные интересы, так и интересы международного бизнеса.

5. Значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики определяется:

- присущим им мультипликативным эффектом;
- содействием общей социально-экономической стабильности, посредством создания дополнительных рабочих мест и снижению, таким образом, криминогенной ситуации;
- переносом навыков международной системы управления со взаимовыгодным обменом ноу-хау, облегчающими выход на внешний рынок;

- активизацией конкуренции и стимулирования развития отечественного малого бизнеса и частного предпринимательства;

- способностью ускорения развития отраслей экономики и регионов республики;

- содействием росту уровня жизни населения;

- стимулированием развития производства инновационных товаров и производственных технологий.

6. Привлечение иностранных инвестиций в национальную экономику сопряжено как с положительными, так и отрицательными экономическими последствиями для принимающих стран. Разумная политика регулирования иностранных инвестиций позволит в полной мере использовать положительные эффекты и устранять или минимизировать отрицательные последствия их привлечения.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое иностранные инвестиции?
2. Какие формы осуществления иностранных инвестиций вам известны?
3. Каким условиям должны соответствовать предприятия для отнесения их к предприятиям с иностранными инвестициями?
4. Какое значение имеют прямые иностранные инвестиции в ускорении экономического роста страны?
5. Какие глобальные рынки капитала вам известны?
6. В каких странах мира преимущественно концентрируется капитал?
7. Каковы положительные и отрицательные последствия привлечения прямых иностранных инвестиций для принимающих капитал стран?
8. Какие классификации иностранных инвестиций вам известны? Раскройте их сущность.

9. Как и в чем проявляется мультипликативный эффект, присущий инвестициям?

10. Каково значение прямых иностранных инвестиций для национальной экономики?

ГЛАВА II. РОЛЬ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

2.1. Особенности инвестиционной политики на современном этапе
2.2. Значение прямых иностранных инвестиций при проведении инвестиционной политики в условиях глобализации экономики
2.3. Влияние прямых иностранных инвестиций на проведение инновационной деятельности

2.1. Особенности инвестиционной политики на современном этапе

Инвестиционная политика, как и финансовая политика, является составной частью экономической политики любого государства. Инвестиционная политика – это, в свою очередь, важный рычаг воздействия, как на экономику страны, так и на предпринимательскую деятельность ее хозяйствующих субъектов.

Под *инвестиционной политикой государства* понимается комплекс целенаправленных мероприятий по созданию благоприятных условий для всех субъектов хозяйствования с целью оживления инвестиционной деятельности, подъема экономики, повышения эффективности производства и решения социальных проблем (рис. 2.1.1).

Основной *целью инвестиционной политики* является создание оптимальных условий для активизации инвестиционного потенциала.

Основными *направлениями инвестиционной политики* выступают меры по организации благоприятного режима для деятельности отечественных и иностранных инвесторов, увеличению прибыльности и минимизации рисков в интересах стабильного экономического и социального развития, повышению жизненного уровня населения.



Рис. 2.1.1. Инвестиционная политика, ее цель, направления и результат

Результат осуществления инвестиционной политики оценивается в зависимости от объема вовлеченных в развитие экономики инвестиционных ресурсов.

На активизацию инвестиционных процессов государство может влиять при помощи амортизационной политики, научно-технической политики, а также политики в отношении иностранных инвестиций.

Амортизационная политика государства устанавливает порядок начисления и использования амортизационных отчислений. При ее осуществлении государство регулирует темпы и характер общественного воспроизводства, и в первую очередь, скорость обновления парка основных фондов. Грамотная амортизационная политика государства позволяет предприятиям обрести достаточные инвестиционные средства для простого и, в определенной мере, для расширенного воспроизводства основных фондов.

Под *научно-технической политикой государства* понимается система целенаправленных мер, обеспечивающих комплексное развитие науки и техники, внедрение их результатов в экономику страны.

Научно-техническая политика является составной частью инновационной политики и предполагает выбор приоритетных направлений в развитии науки и техники коммерческих предприятий и всяческую поддержку государства в их развитии.

В связи с этим, под инвестиционной политикой коммерческого предприятия понимается комплекс мероприятий, обеспечивающих выгодное вложение собственных, заемных и других средств, с целью обеспечения финансовой устойчивости предприятия в ближайшей и долгосрочной перспективах. Инвестиционная политика предприятия при этом базируется на стратегических целях его бизнес-плана.

Так как, многие проблемы формирования инвестиционного процесса в современных условиях вызваны отсутствием четко разработанной системы принципов инвестиционной политики, являющейся стержнем развития экономики, обеспечивающим эффективное взаимодействие на всех уровнях, остановимся на них подробнее.

Согласно теории инвестиций основными принципами инвестиционной политики являются: целенаправленность, эффективность, многовариантность, системность, гибкость, готовность к освоению ресурсов,

регулируемость действий, комплексность и социальная, экологическая и экономическая безопасность.

Эти принципы должны найти свое выражение в инвестиционной политике органов власти различного уровня (подробнее в Главе V). Так, инвестиционная политика на государственном уровне должна способствовать активизации инвестиционной деятельности на уровне областей и предприятий.

По мнению западных экспертов, инвестиционное законодательство, лежащее в основе инвестиционной политики Республики Узбекистан, является одним из передовых в системе законодательства стран СНГ. Оно вбирает в себя основные положения международного инвестиционного права, в частности, положения о гарантиях прав иностранных инвесторов, предоставлении определенных преференций для инвесторов и другие.

Основой правового регулирования в области привлечения иностранных инвестиций в Республики Узбекистан являются:

- Закон «Об иностранных инвестициях»;
- Закон «Об инвестиционной деятельности»;
- Закон «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов»;
- а также ряд нормативно-правовых актов, принимаемых в форме решений Президента Республики Узбекистан и Постановлений правительства.

2.2. Значение прямых иностранных инвестиций при проведении инвестиционной политики в условиях глобализации экономики

Экономическая глобализация как современная стадия интернационализации обусловлена возникновением и развитием международных монополий, транснациональных корпораций, международных экономических организаций. Ее необходимо оценивать как

закономерный итог становления и развития мирового хозяйства, как результат качественных изменений в состоянии мирового производства.

Известно, что с развитием мировой экономики увеличивается доступ к ресурсам, которые сосредоточены в рамках ограниченного числа развитых стран, что, безусловно, обостряет конкуренцию за инвестиции.

Характерной чертой развитых стран мира является то, что они значительно унифицировали правовую среду для национальных и иностранных вложений, в результате чего понятие «Иностранные инвестиции» все больше становится условностью внутри этого пространства. Безусловно, сохраняются различия, на базе которых идет конкурентная борьба, но основные факторы определились. Это, прежде всего, права собственности и прозрачность административных правил. Именно они влияют на условия, которые должны создавать у себя развивающиеся страны и страны с переходной экономикой для привлечения инвестиций.

В 80−90-е годы прошлого века значительно возросла роль прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Они стали одним из основных средств интеграции национальных экономик в мировое хозяйство, обеспечивая перенос производственных мощностей, капитала, передачу технологий, управленческого опыта, инноваций в принимающие страны. Так, например, ПИИ в такие отрасли промышленности как электроника и автомобилестроение в таких странах, как Малайзия, Филиппины содействовали трансформации структуры их экономик и изменению их международной специализации − от экспортеров сельскохозяйственной продукции и минерального сырья до крупных производителей и экспортеров, уже преимущественно готовой промышленной продукции.

При этом для оценки эффекта ПИИ наиболее целесообразно ориентироваться на такие показатели, как «доля продаж», «доля занятых», «доля прибыли» у иностранных филиалов, на данные об их активах, а также об исследованиях, научных разработках, осуществляемых благодаря прямым иностранным инвестициям. Нужно учитывать и эффект обусловленный

влиянием ПИИ на платежный баланс страны, в связи с сокращением импорта и экономией валютных средств, а также эффект от увеличения занятости населения и изменения ее структуры.

Особое значение имеет оценка влияния ПИИ на конкурентоспособность хозяйственных систем развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Она определяется по расширению инновационной сферы, которая приводит к принципиальным изменениям в качестве производимой продукции и услуг.

Повышение эффективности привлечения инвестиций, в свою очередь, зависит от комплекса факторов, формирующих инвестиционный климат страны.

Одним из важнейших факторов привлекательности страны для иностранных инвесторов выступает Национальная политика регулирования ПИИ.

Так в Республике Узбекистан был осуществлен ряд мер, направленных на устранение барьеров для привлечения ПИИ, а именно:

- совершенствование национальных стандартов, относящихся к филиалам иностранных компаний (в частности, многие страны гарантируют иностранным компаниям юридическую защиту инвестиций, режим наибольшего благоприятствования, равный подход, а также свободный перевод прибыли, репатриацию капитала и справедливое разрешение споров);

- проведение либерализации иммиграционного законодательства в части использования иностранных специалистов для руководства и работы в филиалах зарубежных фирм;

- либерализация валютного регулирования;

- уменьшение или отмена требования относительно минимального объема капиталовложений;

- упрощение процедур регистрации на основе минимального набора единых для всех хозяйствующих субъектов требований.

2.3. Влияние прямых иностранных инвестиций на проведение инновационной деятельности

Значение инвестиций при вложении в основной капитал состоит и в том, что они служат базой для освоения и распространения инноваций. При этом придание инвестициям инновационного характера усиливает конкурентоспособность отечественных товаров и услуг на мировом рынке.

Ориентация на принципиально новые технологии позволяет осуществить модернизацию экономики страны на современной научно-технической базе, заменить физически и морально устаревший парк основных фондов во всех сферах экономики на новейшие эффективные технологические системы, обеспечивающие ресурсо- и энергосбережение. Учитывая то, что в 90-е годы из-за трудностей переходного периода практически не осуществлялось обновление основного капитала, в последующие годы необходимо было обеспечить рост инвестиций и ориентацию их на освоение приоритетных базисных инноваций.

В условиях глобализации и открытости экономики, так называемый, инновационно-технологический прорыв[22] опирается на интеграционные механизмы и носит глобальный характер. При выборе приоритетных направлений этого прорыва следует не только учитывать глобальные тенденции технологической динамики, но и активно включаться в них путем расширения экспорта и импорта патентов и технологий, привлечения прямых иностранных инвестиций и стратегических партнеров.

В качестве первоочередной задачи здесь выступает повышение доли Узбекистана на мировом высокотехнологичном рынке, в том числе и за счет использования интеграционных механизмов в инновационной сфере и обеспечение положительного сальдо во внешней торговле технологиями.

[22] Яковец Ю.В. Грамматика инноваций и стратегия инновационно- технологического прорыва/ Пособие для молодых инноваторов. М.: МИСК, 2015, 43 С.

Нельзя забывать, что инновационный прорыв в рыночной экономике возможен только на основе партнерства государства, предпринимателей, творческих личностей, где у каждого из партнеров свои функции. Так, государство определяет стратегию инновационно-технологического прорыва, выбирает его приоритеты и осуществляет селективную инновационную политику, обеспечивающую реализацию этих приоритетов; поддерживает базисные инновации в рыночном секторе и финансирует инновации в нерыночном секторе; формирует благоприятный инновационный климат, поддерживает малый и частный инновационный бизнес; развивает научно-техническую и инновационную инфраструктуру. Предприниматели же осуществляют за счет собственных средств и привлеченных инвестиций инновации, подхватывают и распространяют результаты их освоения, обеспечивают повышение конкурентоспособности своих товаров и услуг на внутреннем и внешнем рынках.

Общество также не остается в стороне от этих процессов, поддерживая творческую активность ученых, изобретателей, конструкторов, инженеров, квалифицированных рабочих и т.д. А с помощью средств массовой информации формируется инновационная атмосфера и творческий дух.

Исходя из изложенных выше принципиальных подходов, определим *стратегические инновационные приоритеты* в развитии экономики Узбекистана:

- обеспечение населения качественными экологически чистыми продовольственными товарами;

- коренное улучшение медицинского обслуживания населения с помощью отечественных лекарственных препаратов и медицинских технологий новых поколений;

- возрождение отечественной легкой промышленности с использованием принципиально новых технологий производства конкурентоспособных товаров народного потребления;

- развитие ряда направлений современной техники для населения, и прежде всего автомобилей новых поколений, бытовой радиоэлектроники, домашних информационных систем;

- инновационная трансформация жилищно-коммунального хозяйства, строительства энергосберегающих жилых домов и коммунальных сетей новых поколений;

- создание национальных и международных информационных систем в области образования, культуры, здравоохранения, обеспечивающих сохранение и передачу научного и культурного наследия, развитие эффективной системы непрерывного и дистанционного образования, возможность оказания квалифицированной медицинской помощи в любой точке страны, мониторинга экологических условий жизни населения;

- технологическое преобразование внутреннего и международного туризма, обеспечивающее более полное использование отечественного туристского потенциала и приток средств для социокультурной сферы и для развития регионов.

Источниками финансирования инновационных проектов выступают прямые иностранные инвестиции, собственные средства партнёров совместных предприятий и привлечённые дополнительные кредитные ресурсы. Нормативно-правовые условия, созданные в Республике Узбекистан, для привлечения иностранных инвестиций, освещены в следующем разделе учебного пособия.

Краткие выводы по второй главе

1. Под инвестиционной политикой государства понимается комплекс целенаправленных мероприятий по созданию благоприятных условий для всех субъектов хозяйствования с целью оживления инвестиционной деятельности, подъема экономики, повышения эффективности производства и решения социальных проблем.

2. Основной целью инвестиционной политики является создание оптимальных условий для активизации инвестиционного потенциала.

3. Основными направлениями инвестиционной политики выступают меры по организации благоприятного режима для деятельности отечественных и иностранных инвесторов, увеличению прибыльности и минимизации рисков в интересах стабильного экономического и социального развития, повышению жизненного уровня населения.

4. Результат осуществления инвестиционной политики оценивается в зависимости от объема вовлеченных в развитие экономики инвестиционных ресурсов.

5. На активизацию инвестиционных процессов государство может влиять при помощи амортизационной политики, научно-технической политики, а также политики в отношении иностранных инвестиций.

6. Инвестиции в основной капитал, являясь базой для освоения и распространения инноваций, усиливают конкурентоспособность отечественных товаров и услуг. Ориентация на принципиально новые технологии позволит осуществить модернизацию экономики страны с применением ресурсо- и энергосберегающих технологий.

7. Первоочередной задачей инновационно-технологического прорыва выступает повышение доли Узбекистана на мировом рынке высокотехнологичной продукции, в том числе и за счет использования интеграционных механизмов в инновационной сфере и обеспечение положительного сальдо во внешней торговле технологиями.

8. Особое внимание уделяется в стране устранению барьеров по привлечению ПИИ в Узбекистане, которое достигается за счет:

- совершенствования национальных стандартов, относящихся к иностранным компаниям (в частности, многие страны гарантируют иностранным компаниям юридическую защиту инвестиций, режим наибольшего благоприятствования, равный подход, а также свободный

перевод прибыли, репатриацию капитала и справедливое разрешение споров);

- проведения либерализации иммиграционного законодательства в части использования иностранных специалистов для руководства и работы в филиалах зарубежных фирм;

- либерализации валютного регулирования;

- уменьшения или отмены требования относительно минимального объема капиталовложений;

- упрощения процедур регистрации на основе минимального набора единых для всех хозяйствующих субъектов требований.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое «Инвестиционная политика»?
2. Каковы цели инвестиционной политики?
3. По каким критериям оценивается результат осуществления инвестиционной политики?
4. В чем смысл амортизационной политики государства как фактора активизации инвестиционных процессов в стране?
5. В чем проявляется научно-техническая политика государства?
6. Что понимается под инвестиционной политикой коммерческого предприятия?
7. Какие принципы инвестиционной политики вам известны?
8. Какие законы в области привлечения иностранных инвестиций разработаны в Республики Узбекистан?
9. На какие показатели следует ориентироваться для оценки эффекта ПИИ?
10. Как вы понимаете выражение «Инновационно-технологический прорыв»?

ГЛАВА III. ПРАВОВЫЕ УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ И УСЛОВИЯ, СОЗДАННЫЕ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

3.1. Гарантии и льготы, созданные для иностранных инвесторов

3.2. Права и обязанности иностранных инвесторов

3.3. Законодательные предпосылки для осуществления хозяйственной деятельности иностранных инвесторов

3.1. Гарантии и льготы, созданные для иностранных инвесторов

Гарантии и льготы, созданные для иностранных инвесторов, нашли отражение в Законе Республики Узбекистан «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов» от 30.04.1998г. № 611-1. В соответствии со статьей 3 «Гарантии прав иностранных инвесторов» Закона государство гарантирует и защищает права иностранных инвесторов, осуществляющих инвестиционную деятельность на территории Республики Узбекистан.

Согласно Закону не допускается дискриминация в отношении иностранных инвесторов не зависимо от их гражданства, места жительства, вероисповедания, места проведения экономической деятельности, а также страны происхождения инвесторов или инвестиций с учетом обеспечения реализации международных договоров Республики Узбекистан.

В случае если последующее законодательство Республики Узбекистан ухудшает условия инвестирования, то к иностранным инвесторам в течение десяти лет с момента инвестирования применяется законодательство, действовавшее на дату инвестирования. Иностранный инвестор имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства, которые улучшают условия его инвестирования.

Ухудшением условий инвестирования считаются внесение изменений и дополнений в законодательство, а также принятие новых актов законодательства Республики Узбекистан, предусматривающих:

- увеличение размера (ставки) налога на прибыль по доходам, получаемым в виде дивидендов, выплачиваемых иностранному инвестору;

- введение дополнительных требований, усложняющих процедуру репатриации или уменьшающих размер доходов (прибыли) иностранного инвестора, переводимых за пределы Республики Узбекистан, за исключением случаев приостановления уполномоченным государственным органом репатриации средств иностранного инвестора на условиях недискриминационного применения актов законодательства в случаях неплатежеспособности и банкротства предприятия с иностранными инвестициями или защиты прав кредиторов, преступлений или административных правонарушений, совершенных иностранным инвестором-физическим лицом, либо иной необходимости приостановления такой репатриации в соответствии с судебным или арбитражным решением;

- введение количественных ограничений на объемы осуществления инвестирования и иных дополнительных требований по размеру инвестиций, в том числе в виде увеличения минимального размера иностранных инвестиций в предприятия с иностранными инвестициями;

- введение ограничений по долевому участию иностранного инвестора в уставных фондах (уставных капиталах) предприятий;

- введение дополнительных процедур оформления и продления виз иностранных инвесторов-физических лиц, а также иных дополнительных требований по осуществлению иностранных инвестиций.

Все договоры по иностранным инвестициям, прежде всего частным, в части обеспечения безусловных гарантий их выполнения находятся под контролем соответствующих органов, уполномоченных Правительством Республики Узбекистан.

Органы государственного управления и органы государственной власти на местах не вправе вмешиваться в хозяйственную деятельность иностранных инвесторов, осуществляемую в соответствии с законодательством Республики Узбекистан.

В случае, если при использовании своих законных полномочий органы государственного управления и органы государственной власти на местах обнаружат нарушение иностранным инвестором законодательства, они могут принять только те меры, на которые они уполномочены и которые прямо связаны с устранением конкретного нарушения. Органы государственного управления или органы государственной власти на местах не могут использовать факт наличия нарушения в качестве основания для вмешательства или ограничения иной законной деятельности иностранного инвестора.

Данная статья не распространяется на принятие, дополнение либо отмену актов законодательства, которые непосредственно связаны с обеспечением защиты интересов национальной безопасности Республики Узбекистан, определяемых в соответствии с общепринятыми принципами международного права.

Иностранные инвестиции и иные активы иностранных инвесторов не подлежат реквизиции, за исключением случаев стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий.

Решение о реквизиции принимается Кабинетом Министров Республики Узбекистан при соблюдении требований, по которым реквизиция:

- ограничивается минимальным размером инвестиций или иных активов, необходимых для решения задач, вытекающих из указанных случаев;

- осуществляется не на дискриминационной основе и в установленном законодательством порядке;

- сопровождается выплатой компенсации, адекватной причиненному убытку. Государство выступает гарантом своевременного осуществления указанных компенсационных выплат.

Иностранный инвестор вправе оспаривать в судебном и арбитражном порядке, в частности:

- законность цели, используемой для осуществления реквизиции;
- размер реквизиций;
- оценку реквизируемых инвестиций и иных активов;
- соответствие выплаты компенсации, подлежащей уплате;
- процедуру, которую соблюдали органы государственного управления и органы государственной власти на местах при осуществлении реквизиций.

Согласно статье 7 Закона Республики Узбекистан «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов» иностранным инвесторам гарантируется свободный перевод денежных средств в иностранной валюте в Республику Узбекистан и из нее без каких-либо ограничений при условии уплаты ими налогов и других обязательных платежей в порядке, установленном законодательством Республики Узбекистан. Такие переводы включают в себя:

- первоначальные и дополнительные суммы для поддержания либо увеличения иностранных инвестиций;
- доход от осуществления инвестиций;
- средства, полученные в качестве возмещения за причиненные убытки в соответствии с настоящим Законом;
- платежи, осуществленные в порядке исполнения договоров;
- выручку от продажи всех или части иностранных инвестиций;
- платежи, возникающие вследствие урегулирования спора, включая любое судебное или арбитражное решение;
- заработную плату и другие выплаты работникам;
- средства из других источников, полученные в соответствии с законодательством.

В соответствии с нормами международного права, государство может приостановить репатриацию средств иностранного инвестора на условиях недискриминационного применения актов законодательства в случаях неплатежеспособности и банкротства предприятия с иностранными инвестициями или защиты прав кредиторов, уголовных деяний или административных правонарушений, совершенных иностранным инвестором-физическим лицом, либо иной необходимости приостановления такой репатриации в соответствии с судебным или арбитражным решением.

Статья 8 «Гарантии возврата иностранных инвестиций в связи с прекращением инвестиционной деятельности» свидетельствует о том, что иностранный инвестор имеет право на прекращение инвестиционной деятельности в Республике Узбекистан в порядке, установленном законодательством.

После прекращения инвестиционной деятельности иностранный инвестор имеет право на свободную репатриацию в денежной либо натуральной форме своих активов, полученных в результате прекращения инвестиционной деятельности, без ущерба для выполнения обязательств иностранного инвестора в отношении Республики Узбекистан либо других кредиторов.

Согласно статье 9 «Свободный доступ к открытой информации» акты законодательства, в том числе ведомственные нормативные акты, а также судебные решения, затрагивающие каким-либо образом интересы иностранных инвесторов, должны быть им доступны, а в случаях, прямо предусмотренных законодательством Республики Узбекистан, − опубликованы.

Органы государственного управления и органы государственной власти на местах обязаны предоставлять по запросам иностранных инвесторов интересующую их информацию в порядке, предусмотренном законодательством.

3.2. Права и обязанности иностранных инвесторов

Наряду со льготами и гарантиями прав в соответствии со статьей 10 Закона Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях» иностранные инвесторы в ходе осуществления инвестиционной деятельности наделяются как правами, так и обязанностями. Так, в соответствии с принципами международного права и законодательством Республики Узбекистан, иностранный инвестор имеет право:

- самостоятельно определять объемы, виды и направления осуществления инвестирования;

- заключать договоры с юридическими и физическими лицами для осуществления инвестиционной деятельности;

- владеть, пользоваться и распоряжаться своими инвестициями и результатами инвестиционной деятельности. По решению иностранного инвестора право владения, пользования, распоряжения инвестициями, их результатами могут быть переданы другим юридическим и физическим лицам в порядке, установленном законодательством Республики Узбекистан. Взаимоотношения сторон при передаче прав регулируются ими на основе договоров;

- самостоятельно принимать решение о патентовании за рубежом и в Республике Узбекистан принадлежащих ему изобретений, полезных моделей и промышленных образцов, полученных в результате инвестиционной деятельности в Республике Узбекистан;

- самостоятельно и свободно распоряжаться доходом (включая его беспрепятственную репатриацию), полученным в результате инвестиционной деятельности, после уплаты налогов и других обязательных платежей;

- привлекать в Республику Узбекистан денежные средства в виде кредитов и займов;

- использовать средства в национальной валюте на своих счетах для приобретения иностранной валюты на внутреннем валютном рынке;

- приобретать права на земельные участки в случаях и на условиях, предусмотренных законодательством;

- использовать имущество и любые имущественные права, принадлежащие ему на правах собственности, в качестве обеспечения по всем видам принятых им обязательств, включая обязательства, направленные на привлечение заемных средств в соответствии с законодательством Республики Узбекистан;

- на получение адекватной компенсации в случае реквизиции его инвестиций и иных активов;

- получать возмещение убытков, причиненных в результате незаконных действий (бездействия) и решений органов государственного управления, органов государственной власти на местах и их должностных лиц;

Иностранные инвесторы — физические лица, должностные лица иностранных инвесторов — юридических лиц имеют право въезжать и оставаться на территории Республики Узбекистан на весь период существования их долей (вкладов, акций) в предприятиях с иностранными инвестициями с получением соответствующих многоразовых виз.

Иностранный инвестор имеет и другие права, предусмотренные законодательством Республики Узбекистан.

Согласно статье 11 этого же Закона иностранные инвесторы при осуществлении инвестиционной деятельности на территории Республики Узбекистан обязаны:

- соблюдать действующее законодательство Республики Узбекистан;

- уплачивать налоги и производить иные платежи в соответствии с законодательством Республики Узбекистан;

- отвечать по договорным обязательствам, взятым им в связи с инвестированием;

- получать заключения экспертизы инвестиционных проектов в части соблюдения санитарно-гигиенических, экологических и иных требований, вытекающих из законодательства Республики Узбекистан;

- воздерживаться от любых форм прямого и (или) косвенного незаконного воздействия на своих партнеров по инвестиционной деятельности или на органы государственного управления и органы государственной власти на местах с целью получения дополнительных льгот и преимуществ по сравнению со своими конкурентами.

Иностранный инвестор несет ответственность за нарушение законодательства Республики Узбекистан на общих основаниях и отвечает своим имуществом, принадлежащим ему на праве собственности, на которое может быть обращено взыскание в соответствии с законодательными актами Республики Узбекистан.

3.3. Законодательные предпосылки для осуществления хозяйственной деятельности иностранных инвесторов

В соответствии со статьей 12 Закона Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях»:

- Хозяйственная деятельность иностранных инвесторов, в том числе по созданию, продаже, реорганизации или ликвидации предприятий с иностранными инвестициями, их дочерних предприятий, филиалов и иных структур, а также хозяйственных ассоциаций и объединений, формированию фондов предприятий с иностранными инвестициями, заключению вредных и иных договоров, регулируется законодательством Республики Узбекистан.

- Предприятия с иностранными инвестициями уплачивают налоги и другие обязательные платежи в соответствии с законодательством Республики Узбекистан.

- Вновь создаваемые предприятия с иностранными инвестициями, в которых вклад иностранного инвестора в денежной форме составляет не менее пяти миллионов долларов США, при изменении налогового законодательства вправе применять в течение десяти лет с момента их государственной регистрации нормы и положения по уплате налогов и

других обязательных платежей, перечень которых установлен решением Президента Республики Узбекистан, действовавшие на дату их государственной регистрации.

- Все расходы предприятий с иностранными инвестициями в иностранной валюте должны обеспечиваться за счет их собственных валютных поступлений, а также других разрешенных законодательством Республики Узбекистан источников получения иностранной валюты. Их валютная самоокупаемость может быть обеспечена также в рамках создаваемых консорциумов, объединений и других организационных структур.

- Предприятия с иностранными инвестициями самостоятельно осуществляют экспортно-импортные операции с соблюдением требований законодательства Республики Узбекистан. Экспорт продукции собственного производства не подлежит лицензированию и квотированию.

- Предприятия с иностранными инвестициями вправе без лицензии импортировать продукцию для собственных производственных нужд в соответствии с законодательством Республики Узбекистан. Порядок определения продукции собственного производства, поставляемой на экспорт, и продукции, импортируемой предприятиями для собственных нужд, устанавливается Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

- Имущество, ввозимое иностранными инвесторами и предприятиями с иностранными инвестициями с долей иностранных инвестиций в уставном фонде не менее тридцати трех процентов в Республику Узбекистан для собственных производственных нужд, освобождается от обложения таможенной пошлиной в порядке, установленном законодательством. Имущество, ввозимое для личных нужд иностранных инвесторов и граждан иностранных государств, находящихся в Республике Узбекистан в соответствии с заключенными с иностранными инвесторами трудовыми договорами, не облагается таможенной пошлиной.

- Патентование изобретений и внедрение промышленных образцов, принадлежащих иностранным инвесторам, вкладывающим их в качестве инвестиций, и предприятиям с иностранными инвестициями, осуществляются в порядке, установленном законодательством Республики Узбекистан.

- Предприятия с иностранными инвестициями самостоятельно устанавливают перечень, порядок образования и использования фондов предприятия.

- Трудовые отношения работников предприятий с иностранными инвестициями регулируются законодательством Республики Узбекистан.

- Пенсионное обеспечение работников предприятия с иностранными инвестициями регулируется законодательством Республики Узбекистан.

- предприятия с иностранными инвестициями могут приобретать земельные участки в случаях и на условиях, предусмотренных законодательством.

- При переходе права собственности на строения и сооружения с этими объектами переходит и право пользования земельными участками в порядке и на условиях, устанавливаемых законодательством Республики Узбекистан.

- Сдача имущества в аренду иностранным инвесторам осуществляется арендодателем на основании договоров и в соответствии с законодательством.

- Предприятия с иностранными инвестициями осуществляют учет и отчетность в порядке, установленном законодательством Республики Узбекистан. Они ведут бухгалтерские книги и записи в национальной валюте Республики Узбекистан, а также, по своему усмотрению, в свободно конвертируемой валюте.

Краткие выводы по третьей главе

1. Закон Республики Узбекистан «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов» от 30.04.1998г. № 611-1 гарантирует и защищает права иностранных инвесторов, осуществляющих инвестиционную деятельность на территории Республики Узбекистан.

2. Согласно ему не допускается дискриминация в отношении инвесторов не зависимо от их гражданства, места жительства, вероисповедания, места проведения экономической деятельности, а также страны происхождения инвесторов или инвестиций. Акты законодательства, в том числе ведомственные нормативные акты, не имеют обратной силы в случаях, если их исполнение наносит ущерб иностранному инвестору или иностранным инвестициям.

3. Существенным преимуществом этого Закона является то, что если последующее законодательство ухудшит условия инвестирования, то к иностранным инвесторам в течение десяти лет с момента инвестирования применяется законодательство, действовавшее на дату инвестирования. Иностранный инвестор имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства, которые улучшают условия его инвестирования.

4. Иностранным инвесторам гарантируется свободный перевод денежных средств в иностранной валюте в Республику Узбекистан и из нее без каких-либо ограничений при условии уплаты ими налогов и других обязательных платежей в порядке, установленном законодательством Республики Узбекистан.

5. Иностранный инвестор имеет право на прекращение инвестиционной деятельности в Республике Узбекистан в порядке, установленном законодательством, на свободную репатриацию в денежной либо натуральной форме своих активов, полученных в результате прекращения инвестиционной деятельности, без ущерба для выполнения обязательств иностранного инвестора в отношении Республики Узбекистан.

6. Согласно Закону, органы государственного управления и органы государственной власти на местах обязаны предоставлять по запросам иностранных инвесторов интересующую их информацию в порядке, предусмотренном законодательством.

7. Права и обязанности иностранных инвесторов в соответствии с принципами международного права и законодательством Республики Узбекистан нашли свое отражение в статье 10 и статьей 11 Закона Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях».

Вопросы для самоконтроля

1. Какие гарантии и льготы в соответствии с Законом Республики Узбекистан «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов» предоставляются иностранным инвесторам, осуществляющим деятельность на территории Республики Узбекистан?

2. Что понимается под ухудшением условий инвестирования иностранных инвесторов?

3. Имеют ли право Органы государственного управления и органы государственной власти на местах вмешиваться в хозяйственную деятельность иностранных инвесторов?

4. В каких случаях иностранные инвестиции и иные активы иностранных инвесторов подлежат реквизиции?

5. Обязаны ли органы государственного управления и органы государственной власти на местах предоставлять по запросам иностранных инвесторов интересующую их информацию?

6. Какими правами наделяются иностранные инвесторы?

7. Какие обязанности имеют иностранные инвесторы в соответствии с законодательством Республики Узбекистан?

8. В соответствии с каким Законом Республики Узбекистан регулируется хозяйственная деятельность иностранных инвесторов?

9. Подлежит ли лицензированию и квотированию экспорт продукции собственного производства иностранных инвесторов?

10. Какой должна быть доля иностранных инвестиций в уставном фонде предприятия для освобождения имущества, ввозимого иностранными инвесторами, от обложения таможенной пошлиной?

ГЛАВА IV. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

4.1. Условия и направления привлечения иностранных инвесторов
4.2. Внешнеэкономическая деятельность в качестве приоритета экономической политики Узбекистана
4.3. Факторы, характеризующие инвестиционный климат Узбекистана

4.1. Условия и направления привлечения иностранных инвесторов

Важными предпосылками привлечения зарубежного капитала в экономику республики, как свидетельствует ретроспективный взгляд в историю становления рыночных отношений в стране, выступают:

- достигнутая социально-политическая и экономическая стабильность в обществе;
- наличие стратегических направлений и программы социально-экономического развития республики на долгосрочную перспективу;
- формирование основ многоукладной переходной экономики и определение важнейших направлений ее реформирования;
- осуществление процессов либерализации и углубления экономических реформ;
- возрастание роли инвестиций как главного фактора экономического роста Республики Узбекистан.

Рассмотренные условия для широкого привлечения иностранных инвестиций подкреплены сформировавшимся и динамично развивающимися промышленным, строительным и аграрным потенциалом, отраслями инфраструктуры общества и наличием квалифицированных отечественных кадров. Все это и создает прочную основу для дальнейшего продвижения Республики Узбекистан по пути дальнейшего реформирования ее экономики.

Нельзя не отметить те положительные тенденции, проявившиеся в ходе активизации инвестиционного процесса в республике за последние годы. Анализ инвестиционного процесса в республике свидетельствует об усилении взаимосвязи и взаимодействия привлечения инвестиций и роста внутреннего валового продукта (ВВП), представленные в табл. 4.1.1.

Таблица 4.1.1.

Динамика изменения ВВП и инвестиций в основной капитал, в Республике Узбекистан за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы, в млрд. сум [23]

Годы	ВВП		Инвестиции в основной капитал	
	в млрд. сум.	в % к предыдущему году	в млрд. сум.	в % к предыдущему году
2000	3255,6	103,8	744,5	101,0
2005	15923,4	107,0	3165,2	105,7
2010	62388,3	108,5	15338,7	108,7
2011	78764,2	108,3	17953,4	103,8
2012	97929,3	108,2	22797,3	112,7
2013	118986,9	108,0	28694,6	112,1
2014	144867,9	108,1	33715,3	109,6

Как показывают расчеты, объем ВВП в Узбекистане с 2000 по 2014 годы вырос с 3255,6 млрд. сум. до 144867,9 млрд. сум., т.е. в 44,5 раза. За этот же период объем инвестиционных вложений увеличился в 45,3 раза. Хотя это свидетельствует о некотором отставании темпов роста ВВП от темпов роста инвестиций в экономику страны, не следует забывать, что в условиях углубления экономических реформ и реализации программы либерализации

[23] Разработано авторами на основе:
1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. С. 81-82.
2. www.stat.uz Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике.
3. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. С. 3.

экономики обеспечение непрерывного роста объема всех видов инвестиций для экономического роста страны особенно важно

Сравнительная характеристика Узбекистана на фоне некоторых стран СНГ по показателю ВВП, представленная в табл. 4.1.2., показывает что, темп роста ВВП в Узбекистане за последние 5 лет не опускается ниже отметки 108% от уровня предыдущего года.

Таблица 4.1.2.

Динамика изменения валового внутреннего продукта (в постоянных ценах) GROSS DOMESTIC PRODUCT (constant prices), за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы в %[24]

Страны	Изменение ВВП по годам						
	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
Узбекистан	103,8	107,0	108,5	108,3	108,2	108,0	108,1
Кыргызстан	105,4	99,8	99,5	106,0	99,9	110,5	104,1
Казахстан	109,8	109,7	107,3	107,5	105,0	106,0	104,6
Россия	110,0	106,4	104,5	104,3	103,4	101,3	100,6

Как видно из табл. 4.1.2., в России наблюдается динамичное снижение темпов роста ВВП со 110,0% до 100,6% соответственно с 2000 по 2014 годы.

В соседнем Казахстане так же темп роста ВВП за рассматриваемый период снижается со 109,8% в 2000 году до 104,6% в 2014 году.

Проследив ситуацию в другой среднеазиатской республике Кыргызстане, отмечаем, что достигнутый объем ВВП в 2000 году – 105,4% к показателю предыдущего года, практически не менялся в течение последующих десяти лет. Увеличение, достигнутое в 2011 году на уровне 106,0%, приостанавливается, и только в 2013 году темп роста ВВП достигает наивысшей отметки 110,5%. В 2014 году это показатель составил уже 104,1%.

Примечательным является то, что дальнейшие действия по привлечению инвестиций в национальную экономику обусловливают выработку и

[24] http://www.ereport.ru/ Мировая экономика

осуществление новой стратегии, основанной не на «точечном» подходе к инвестированию отдельных отраслей, производств, а на комплексном, программно-целевом подходе.

Такая стратегия предусматривает взаимосвязанную совокупность различных отраслей, расположенных на той или иной территории. Это могут быть территориально-производственные комплексы, специальные экономические, экспортные или другие зоны. При этом важным является разработка не столько текущих краткосрочных, сколько долгосрочных инвестиционных программ (проектов).

В качестве одного из приоритетов инвестиционной политики республики является развитие и укрепление экспортного потенциала страны (подробнее рассмотрим в параграфе 4.2.), либерализация внешнеэкономической деятельности и, в первую очередь, валютного рынка, обеспечение конвертируемости национальной валюты по текущим операциям.

В целях достижения этого видится необходимым решить ряд стратегических задач, таких как расширение и укрепление внешнеэкономических связей через активное привлечение иностранных инвестиций в экономику страны, расширение присутствия иностранного капитала в банковском и финансовом секторах, реальной экономике и в первую очередь в базовых отраслях. Как подчеркивает Президент Республики Узбекистан И. Каримов: «Мы всегда должны помнить простую истину – без инвестиций нет прогресса, нет технического, технологического обновления и модернизации производства и в целом страны»[25].

В результате целенаправленного привлечения иностранных инвестиций структурная политика в Узбекистане, осуществляемая на основе

[25] Каримов И. 2014 год станет годом развития страны высокими темпами, мобилизации всех возможностей, последовательного продолжения оправдавшей себя стратегии реформ». Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2013 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год. 17 января 2014 г. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2014. − С. 43.

национальной модели экономических реформ, прежде всего, ориентирована на обеспечение топливно-энергетической и продовольственной независимости, а также на ускоренное развитие стратегически важных отраслей горнодобывающей промышленности, связанных с использованием богатых минерально-сырьевых ресурсов.

В настоящий момент в республике сформировались благоприятные условия для внедрения ресурсосберегающих инноваций в капиталоемкие горнодобывающие, перерабатывающие отрасли, что в свою очередь, создает прочную основу для инвестирования в наукоемкие и высокотехнологичные производства.

Основным документом, обеспечивающим механизм по определению приоритетов инвестиционных решений в соответствии со стратегическими задачами Правительства является *Программа государственных инвестиций* (ПГИ). В данной программе проведено четкое выделение проектов по источникам финансирования, т.е, финансируемых за счет централизованных источников, не централизованных источников и средств населения.

ПГИ, рассчитанная на среднесрочный период (3 года), является основой для утверждения годовых инвестиционных программ. Опираясь на ПГИ, Правительство соответствующим Постановлением ежегодно утверждает «Инвестиционную программу Республики Узбекистан». В разработке Программы участвуют министерства, ведомства, ассоциации, компании, Центральный банк республики.

Однако в этой области имеется ряд проблем. Так, чтобы осуществить долгосрочные проекты, нужны благоприятные условия, и в первую очередь, такие стимулы привлечения иностранных инвестиций, которые полностью отвечали бы требованиям либерализации экономики. Особенно актуальным представляется совершенствование налоговой системы в направлении усиления ее стимулирующей роли, главным образом частного предпринимательства.

Важной проблемой в стимулировании иностранных инвестиций в Узбекистане является обеспечение процесса интеграции производительного и банковского капиталов на основе организации управления банками, промышленными, аграрными и другими предприятиями, испытывающими финансовые затруднения. Такая интеграция, получила название *«финансово-промышленные группы»* (ФПГ).

4.2. Внешнеэкономическая деятельность в качестве приоритета экономической политики Узбекистана.

В качестве одного из приоритетов экономической политики Узбекистана по привлечению инвестиций вступает внешнеэкономическая деятельность. Только при развитии экспортного потенциала республика сможет выйти на передовые рубежи, а продукция занять достойное место на мировом рынке.

Успешное продвижение в этом направлении характеризует динамика изменения объемов экспорта, представленная на рис. 4.2.1.

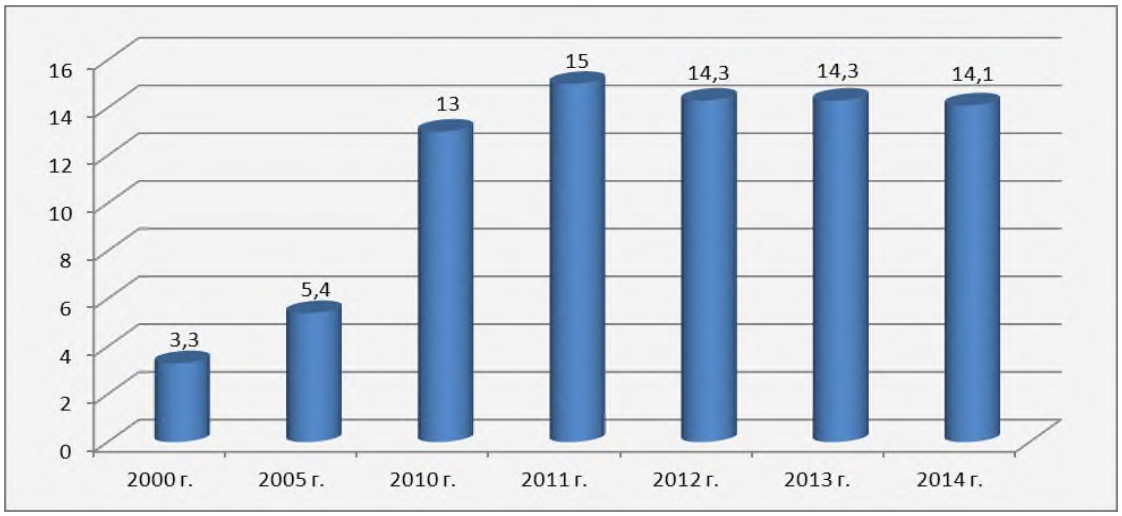

Рис. 4.2.1. Объем экспорта Республики Узбекистан за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы, в млрд. долл. США[26]

[26] Разработано авторами на основе:
1. Альманах Узбекистан 2013, Центр экономических исследований, Ташкент, 2013. − С. 81.

Как свидетельствует анализ, за последние пятнадцать лет объем экспорта страны возрос с 3,3 до 14,1 млрд. долларов США, т.е. в 4,3 раза.

Для достижения таких результатов стране потребовалось следующее:

- во-первых, проведение целенаправленной политики по дальнейшей либерализации внешнеэкономической деятельности, созданию льготных условий для привлечения иностранных инвестиций, гарантии зарубежным инвесторам получения ими реальной прибыли;

- во-вторых, дальнейшее совершенствование правовых, социально-экономических и других условий, обеспечивающих широкое привлечение прямых капитальных вложений в экономику республики;

в-третьих, концентрация средств на наиболее жизненно важных, перспективных направлениях — аграрном секторе, топливно-энергетическом комплексе и других базовых отраслях, обеспечивающих независимость республики, а также связанных с освоением выпуска конкурентоспособной продукции.

Эти стратегически важные направления внешнеэкономической деятельности в республике в условиях перехода к рынку, создали необходимые предпосылки для выбора пути экономического развития, ориентированного на экспорт продукции.

Так, наибольший удельный вес в структуре экспорта Республики Узбекистан по итогам 2014 года приходится на энергоносители и нефтепродукты – 26%, услуги – 21,5%.

Доля продовольственных товаров составляет – 11,9%, хлопка-волокна – 7,4%, черных и цветных металлов – 6,9%, химической продукции и изделий из нее – 4,6%, машин и оборудования – 3,9%.

Доля прочей продукции, экспортируемой из страны находится в пределах − 17,8%.

---

2. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год, Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике, Ташкент, 2015. – С. 11.

Что же касается стран, куда осуществляется вывоз продукции, произведенной в Узбекистане, то чуть больше половины всего экспорта − 50,6% приходится на страны СНГ[27].

Объективные предпосылки формирования рыночной экономики потребовали использовать все имеющиеся резервы импортозамещающего пути развития как объективной закономерности экономического развития многих азиатских стран.

На основе проведенных исследований ученые пришли к выводу, что, несмотря на явные преимущества стратегии расширения экспорта, большинство стран в своем развитии первоначально проходили стадию импортозамещения. Это связано с низким качеством выпускаемых товаров на базе устаревшего оборудования, недостатком специалистов в области маркетинга и прочими причинами, затрудняющими рост экспортных операций, характерными для стран с переходной экономикой.

Узбекистану также пришлось пройти в начале 90-ых годов преимущественно импортозамещающую экономическую политику. Она дала возможность недопущения резкого падения производства, а также укрепления индустриальной базы, созданию новых отраслей промышленности.

Переход на экономическую политику, ориентированную на экспорт, ставит главной целью получение максимальных выгод от процесса интеграции в мировую экономику.

Так, только «в истекшем 2014 году в экспортную деятельность вовлечено свыше 500 новых предприятий, прежде всего субъектов малого бизнеса, внешнеторговый баланс определился с положительным сальдо в 180 миллионов долларов, золотовалютные резервы возросли на 1,6 миллиарда долларов. Все возрастающая роль в этом отводится созданному при Национальном банке внешнеэкономической деятельности специальному

[27] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год, Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике, Ташкент, 2015. – С. 11

Фонду поддержки экспорта субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства. В 2014 году фондом оказаны юридические, финансовые и организационные услуги 2 тысячам 400 субъектам предпринимательства по продвижению их товаров и услуг на внешние рынки. При содействии фонда субъектами предпринимательства заключены экспортные контракты в размере 1,25 миллиарда долларов, из которых в истекшем году осуществлен экспорт товаров на сумму более 840 миллионов долларов»[28].

Привлечение иностранных инвестиций для расширения экспорта продиктовано, в свою очередь отраслевыми приоритетами привлечения иностранного капитала, определяемыми исходя из технологических, размещенческих, экономических, социальных и других оценок.

К показателям, на основе которых оцениваются отраслевые приоритеты, можно отнести следующие:

- отрасль экономики, ее место и роль в промышленном производстве, в аграрном секторе, в сфере услуг или в проведении природоохранных мероприятий ;
- вид производимой продукции и степень обеспеченности отрасли местным сырьем;
- уровень используемой технологии и техники;
- доля и характер экспортного производства;
- территориальное размещение отрасли и степень ее влияния на развитие региональной экономики.

О том, насколько благоприятен инвестиционный климат, созданный в Узбекистане для привлечения иностранных инвесторов, узнаем из следующего параграфа.

[28] И. Каримов. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача. Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год, 16 января 2015 года, Ташкент: «Ўзбекистон», 2015. − С. 41-42.

4.3. Факторы, характеризующие инвестиционный климат Узбекистана

Под *инвестиционным климатом* подразумевают совокупность политических, организационных, правовых, социально-экономических, технических и экологических условий, созданных в стране, а также уровень трудовых ресурсов, определяющих целесообразность вложения капитала в данную страну для иностранных инвесторов.

Современный Узбекистан – это ведущее индустриальное государство в регионе Центральной Азии, обеспечивающее стабильность и экономическое развитие региона в целом.

В числе положительных для иностранных компаний факторов, которыми располагает современный Узбекистан, можно назвать политическую и макроэкономическую стабильность, передовую, по оценке западных экспертов, законодательную базу, благоприятные природно-климатические условия, гостеприимный и трудолюбивый народ и многие другие.

Ключевыми факторами успеха ведения бизнеса в Узбекистане являются: богатая сырьевая база, выгодное географическое расположение страны в центре крупнейших региональных рынков, интегрированная в сеть наземных и воздушных коммуникаций международного значения транспортно-логистическая система, диверсифицированная индустриальная база и научно-интеллектуальный, кадровый потенциал республики.

Так, доступ к широкой номенклатуре сырья позволяет максимально оптимизировать себестоимость производимой продукции путем существенного сокращения затрат на транспортировку сырья и материалов, предоставляет возможность углубленной переработки с производством продукции с высокой добавленной стоимостью и уровнем локализации свыше 30%.

В республике, к примеру, выявлено более 2800 месторождений и перспективных проявлений полезных ископаемых. Общий минерально-

сырьевой потенциал страны, по оценкам экспертов, составляет порядка 3,5 трлн. долл. По многим позициям, в т.ч. неметаллическим и металлическим полезным ископаемым, сельскохозяйственному сырью, Узбекистан занимает одни из ведущих мест в мире. В частности, по запасам меди – 11-ое место, по объемам производства золота – 9-ое, урана – 8-ое, хлопкового волокна – 5-ое место.

В настоящий момент экономика Узбекистана – одна из немногих в мире, характеризующихся абсолютной энергетической независимостью. Промышленность республики полностью обеспечена собственными топливными ресурсами, а именно природным газом, нефтью и нефтепродуктами, углем. На территории страны разведано 188 месторождений нефти, газа и конденсата, 3 месторождения угля. Доля энергоносителей и нефтепродуктов в структуре экспорта Узбекистана составляет 26 %[29]

По запасам и добыче урана Узбекистан входит в первую десятку стран мира. Совокупные запасы энергоносителей Узбекистана являются достаточными для покрытия потребностей экономики как минимум на 100 лет.

Производимая в стране электроэнергия полностью покрывает растущий спрос республики и по стоимости в 4,5 раза ниже средней цены, которую платят промышленные потребители в развитых странах мира.

Дополнительные возможности создает неограниченный потенциал альтернативных источников энергии, в том числе солнечной, ветряной, получаемой от переработки твердых бытовых отходов, которые ежегодно позволяют генерировать энергию в объеме более 51 млрд. тонн нефтяного эквивалента.

Важным поставщиком сырья для промышленных производств является сельское хозяйство. Благодаря благоприятным природно-климатическим

[29] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике, Ташкент, 2015. − С. 12.

условиям и исторически накопленному опыту народа Узбекистан обладает богатейшим сельскохозяйственным потенциалом. Так, республика является пятым крупнейшим в мире производителем наиболее востребованного в текстильной промышленности сырья – хлопкового волокна. «Удельный вес хлопка-волокна в экспорте страны составляет 7,4%»[30].

Узбекистан обладает возможностью для производства более 10 млн. тонн плодоовощной продукции в год. Доля продовольственных товаров в структуре экспорта составляет 11%[31].

Близость к обширным рынкам сбыта и развитая транспортная инфраструктура Узбекистана, интегрированная в *мультимодальную систему коммуникаций Евразии*, также предопределяют перспективность инвестиционного и торгово-экономического сотрудничества.

При этом такие факторы как:

- развитая мультимодальная сеть, значительно сокращающая время и издержки доставки грузов из Узбекистана и транзитом через территорию нашей страны;

- соглашения о создании режима наибольшего благоприятствования в торговле с 44 странами;

- зона свободной торговли, установленная между 12 государствами СНГ, позволяют существенно повысить на внешних рынках конкурентоспособность продукции, производимой в Узбекистане.

Удельный вес стран СНГ во внешней торговле республики составляет 44,4%, причем доля экспорта в эти страны превышает половину, составляя 50,6%, в другие страны − 49,4%[32]. Наибольший удельный вес в товарообороте республики принадлежит России – 21,8%, Китаю – 16,9%, Казахстану – 12,6%[33].

---

[30] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике, Ташкент, 2015. − С.12.
[31] Там же. С. 12.
[32] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике, Ташкент, 2015. − С. 11.
[33] Там же. С. 13.

Главным гарантом безопасности средств, вкладываемых зарубежными инвесторами, служит стабильное законодательство, с низкой степенью зависимости от мировой конъюнктуры и оптимальным участием государства в хозяйственной деятельности. На сегодняшний день инвестиционное законодательство Республики Узбекистан, признаваемое, как уже упоминалось, одним из передовых в системе законодательства стран СНГ, вбирает в себя основные положения международного инвестиционного права, в частности, положения о гарантиях прав иностранных инвесторов, предоставлении значительных преференций для инвесторов и другие.

Известно, что не менее важным фактором для иностранных инвесторов выступают трудовые ресурсы. Узбекистан, являющийся одним из наиболее густонаселенных государств мира, находящихся на пересечении путей между Западом и Востоком, исторически является местом концентрации ведущих научно-исследовательских и образовательных учреждений. Сегодня в Узбекистане действует 68 высших учебных заведений, в т.ч. филиалы ведущих британских, сингапурских, итальянских, российских ВУЗов. Половина из наших ВУЗов специализируется на подготовке специалистов по техническим, специальным отраслевым направлениям.

Исторически сформировавшаяся богатая научная культура Узбекистана, разветвленная сеть многоотраслевых научно-прикладных организаций создает объективные предпосылки для развития прогрессивных инновационных механизмов развития экономики. «Центром инноваций» в регионе является Академия наук Республики Узбекистан, объединяющая 18 научно-исследовательских институтов.

Все это позволяет с полным основанием признать инвестиционный климат Республики Узбекистана привлекательным для иностранных инвесторов.

Краткие выводы по четвертой главе

1. Важными предпосылками привлечения зарубежного капитала в экономику республики, выступают:

- достигнутая социально-политическая и экономическая стабильность в обществе;

- наличие стратегических направлений и программы социально-экономического развития республики на долгосрочную перспективу;

- формирование основ многоукладной переходной экономики и определение важнейших направлений ее реформирования;

- осуществление процессов либерализации и углубления экономических реформ;

- возрастание роли инвестиций как главного фактора экономического роста Республики Узбекистан.

2. Интерес иностранных инвесторов подкреплен также сформировавшимся и динамично развивающимися промышленным, строительным и аграрным потенциалом, отраслями инфраструктуры общества и наличием квалифицированных отечественных кадров.

3. Новая стратегия привлечения иностранных инвестиций на базе комплексного, программно-целевого подхода, предусматривает выработку и реализацию комплексных инвестиционных программ, охватывающих не отдельные отрасли и предприятия, а взаимосвязанную совокупность различных отраслей, расположенных на той или иной территории.

4. Стратегически важными направлениями внешнеэкономической деятельности в Республике являются:

- проведение целенаправленной политики по дальнейшей либерализации внешнеэкономической деятельности, созданию льготных условий для привлечения иностранных инвестиций, гарантии зарубежным инвесторам получения ими реальной прибыли;

- концентрация средств на наиболее жизненно важных, перспективных направлениях — аграрном секторе, топливно-энергетическом комплексе и

других базовых отраслях, обеспечивающих независимость республики, а также связанных с освоением выпуска конкурентоспособной продукции.

5. Под инвестиционным климатом подразумевают совокупность политических, организационных, правовых, социально-экономических, технических и экологических условий, созданных в стране, а также уровень трудовых ресурсов, определяющих целесообразность вложения капитала в данную страну для иностранных инвесторов.

6. В числе положительных для иностранных компаний факторов, которыми располагает современный Узбекистан, можно назвать политическую и макроэкономическую стабильность, передовую законодательную базу, благоприятные природно-климатические условия.

7. Ключевыми факторами успеха ведения бизнеса в Узбекистане являются: богатая сырьевая база, выгодное географическое расположение страны в центре крупнейших региональных рынков, интегрированная в сеть наземных и воздушных коммуникаций международного значения транспортно-логистическая система, диверсифицированная индустриальная база и научно-интеллектуальный, кадровый потенциал республики.

Вопросы для самоконтроля

1. Чем вызвано масштабное привлечение иностранных инвестиций в национальную экономику?
2. Каковы предпосылки привлечения зарубежного капитала в экономику республики?
3. Какая взаимосвязь существует между привлечением инвестиций и ростом внутреннего валового продукта?
4. В чем состоит сущность новой стратегии привлечения иностранных инвестиций, основанной на комплексном, программно-целевом подходе?
5. Что такое Программа государственных инвестиций?

6. Какова роль финансово-промышленных групп в стимулировании иностранных инвестиций?

7. Какая роль отводится внешнеэкономической деятельности на современном этапе?

8. Чем была обоснована политика импортозамещения на раннем этапе становления независимости Республики Узбекистан?

9. На основании, каких показателей оцениваются отраслевые приоритеты привлечения иностранного капитала?

10. Что понимается под инвестиционным климатом?

11. По каким критериям оценивается инвестиционный климат?

ГЛАВА V. РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

5.1. Система регулирования внешних экономических связей Республики Узбекистан и задачи ее органов
5.2. Государственное национальное регулирование инвестиций

5.1. Система регулирования внешних экономических связей Республики Узбекистан и задачи ее органов

Создание условий, благоприятствующих привлечению иностранных инвестиций в национальную экономику, неразрывно связано с необходимостью регулирования инвестиционной деятельности.

Регулирование инвестиционной деятельности в качестве целенаправленных действий, нацеленных на упорядочение, налаживание, определение направлений развития республиканской экономики представляет одну из основных функций системы управления на всех уровнях.

Наряду с рыночными экономическими *саморегуляторами* в виде использования таких маркетинговых инструментов, как спрос, предложение, цена и конкуренция, государство применяет определенные государственные регуляторы, используя как организационные методы, так и методы прямого воздействия на инвестиционную деятельность.

Система регулирования внешних экономических связей Республики Узбекистан включает:

- членство Республики Узбекистан в международных организациях;
- участие Республики Узбекистан в международных интеграционных объединениях;
- подписанные Республикой Узбекистан международные двух- и многосторонние соглашения;

- Государственное национальное регулирование.

Законом Республики Узбекистан № 621-XII от 2 июля 1992 г. «О членстве Республики Узбекистан в Международном валютном фонде, Международном банке реконструкции и развития, Международной ассоциации развития, Международной финансовой корпорации, Многостороннем агентстве гарантии инвестиций»[34] определены правовые основы вступления Республики Узбекистан в международные финансовые организации, исходя из необходимости вхождения в мировое сообщество на равноправной основе, членства в этих организациях и использования их возможностей для развития Республики.

В соответствии с Законом Президент Республики Узбекистан уполномочен от имени Республики Узбекистан принимать членство в Международном валютном фонде, Международном банке реконструкции и развития, Международной ассоциации развития, Международной финансовой корпорации, Многостороннем агентстве гарантии инвестиций. Президент Республики Узбекистан или назначенное им лицо вправе от имени Республики Узбекистан подписать оригинал Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и гражданами других государств.

Центральному банку Республики Узбекистан предоставляется право осуществлять займы и оплачивать от имени Республики Узбекистан счета, периодически подлежащие оплате вышеназванным организациям, а также осуществлять платежи в связи с участием Республики Узбекистан в Отделе специальных прав заимствования Международного валютного фонда.

Министерству финансов предписано обеспечивать источники для осуществления Центральным банком Республики Узбекистан вышеуказанных платежей.

[34] http://lex.uz/pages/getpage.aspx?lact_id=6113

В соответствии с настоящим Законом Центральный банк Республики Узбекистан функционирует как финансовое учреждение и имеет право от имени Республики Узбекистан осуществлять все операции и сделки, предусмотренные положениями статей соглашений Фонда и Банка.

Центральный банк Республики Узбекистан будет выступать, таким образом, в качестве канала связи, который вправе принимать любые суммы, которые могут быть оплачены или переведены в Республику в операциях и сделках, предусмотренных различными положениями статей Соглашений вышеуказанных Фонда и Банка.

Принципиальной особенностью современного периода является то, что правовое регулирование международного движения иностранных инвестиций имеет *разноуровневый характер*, поскольку охватывает отношения между государствами, международными организациями, юридическими и физическими лицами. Они регулируются как международно-правовыми, так и национальными нормами.

В рамках межгосударственного финансового сотрудничества большую роль играют и многочисленные двухсторонние соглашения о поощрении и защите инвестиций и об избежании двойного налогообложения. Например, Вашингтонская конвенция 1965 года регулирует порядок разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами, а на основе Сеульской конвенции 1985 года учреждено Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций.

Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям − Multilateral Investment Guarantee Agency (МИГА), созданное в 1988 году, содействует притоку иностранных инвестиций в развивающиеся страны, предоставляя страхование (гарантии) иностранным частным инвесторам сроком до 20 лет от политических рисков, связанных с переводом валюты, экспроприацией, военными действиями и гражданскими беспорядками, нарушением договора (в случаях, когда инвестор не имеет возможности обратиться за судебным или арбитражным разбирательством, когда решение по иску не выносится в

течение разумного срока, или когда вынесенное решение не может быть исполнено).

В целях дальнейшей интеграция в систему мирового хозяйствования для дальнейшего привлечения современных технологий и развития международной торговли на современном этапе экономического развития Узбекистана является усиление кооперационных связей и укрепление сотрудничества с транснациональными корпорациями (ТНК).

ТНК представляют собой наиболее мощную и развитую часть международного кооперативного бизнеса и играют ведущую роль в формировании единой системы мирового хозяйства. Им принадлежит 90% прямых зарубежных инвестиций[35]. Именно их деятельность связывает национальные банки и производственный процесс в единое целое.

В этой связи, позиция Узбекистана относительно эффективного и взаимовыгодного установления кооперационных деловых связей вполне обоснована.[36]

Структура государственных органов управления внешнеэкономическими связями в Республики Узбекистан представлена следующим образом:

Высшие органы:

- Олий Мажлис Республики Узбекистан;
- Президент Республики Узбекистан (Аппарат Президента);
- Правительство Республики Узбекистан (Кабинет Министров Республики Узбекистан).

Центральные органы:

- Министерство внешних экономических связей, инвестиций и торговли;

---

[35] Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002. С. 52.

[36] Камалов М. М. Значение транснациональных корпораций в инвестиционных процессах Республики Узбекистан. http://maqola.uz/doku.php/articles/tnc-and-investment Узбекистон университетлариаро илмий амалий журнали.

- Министерство экономики;
- Министерство финансов;
- Центральный Банк;
- Национальный Банк внешнеэкономической деятельности;
- Государственный Таможенный комитет;
- Государственный Комитет по стандартизации, метрологии и сертификации;
- Министерство труда.

Отраслевые органы:

- Управление внешних экономических связей (ВЭС);
- Отделы ВЭС министерств и ведомств.

Территориальные органы:

- Управления и службы представительства центральных органов.

Рассмотрим функции этих органов.

Олий Мажлисом Республики Узбекистан принимаются законы, законодательно-нормативные акты, регулирующие деятельность хозяйствующих субъектов, государственных структур в сфере внешнеэкономической деятельности.

Одним из наиболее важных органов управления, регулирования и координации внешнеэкономической деятельности в Узбекистане является Аппарат Президента.

Президент Республики Узбекистан является главой государства и исполнительной власти в Республике Узбекистан, являясь одновременно Председателем Кабинета Министров Республики Узбекистан.

Вторым по значению органом управления в сфере внешнеэкономической деятельности является Кабинет Министров Республики Узбекистан, обеспечивающий руководство эффективным функционированием экономики, социальной и духовной сферы, исполнение законов Олий Мажлиса, указов, распоряжений и постановлений Президента Республики Узбекистан.

Кабинет Министров возглавляет систему органов государственного управления, обеспечивает их согласованную деятельность; правомочен решать все вопросы государственного и хозяйственного управления, отнесенные к ведению Республики Узбекистан.

Управление всеми сферами внешнеэкономической деятельности Кабинетом Министров Республики Узбекистан осуществляется через Департамент Кабинета Министров по координации внешнеэкономической деятельности. Деятельность Департамента направлена на развитие и повышение эффективности внешнеэкономических связей Республики Узбекистан, обеспечение в этих целях координации работы государственных органов, предприятий и организаций республики, укрепление сотрудничества с международными финансовыми и экономическими организациями, создание благоприятного инвестиционного климата в Узбекистане.

Центральным звеном механизма регулирования внешнеэкономической деятельности в Республике Узбекистан является Министерство внешних экономических связей, инвестиций и торговли Республики Узбекистан, основными задачами которого определены:

- обеспечение проведения единой государственной политики в области внешнеэкономической деятельности и участие в формировании стратегии ее развития;
- создание условий и осуществление мер по развитию и повышению конкурентоспособности национальной экономики и ее интеграции в мировую экономическую систему;
- содействие в реализации программ развития экспортного потенциала республики;
- реализация комплекса мер обеспечению благоприятных условий для доступа товаров отечественных производителей на внешние рынки;
- обеспечение реализации государственной политики в области привлечения иностранных инвестиций;

- осуществление комплекса мер по регулированию внешнеэкономической деятельности;

- обеспечение развития торгово экономического, финансового сотрудничества Республики Узбекистан с иностранными государствами, международными экономическими финансовыми институтами, другим субъектами международного права;

- обеспечение внешнеэкономической безопасности и защиты экономических интересов Республики Узбекистан, прав и интересов субъектов внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан.

5.2. Государственное национальное регулирование инвестиций

Государственное национальное регулирование инвестиций проводится на основе нормативно-правовых актов Республики Узбекистан. С учетом постоянной трансформации рыночных отношений в Республике Узбекистан принят Закон "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Узбекистан "Об инвестиционной деятельности" от 9 декабря 2014 года.

В соответствии со Статьей 15 Закона Республики Узбекистан «Об инвестиционной деятельности» (2014 г.) «*Государственное регулирование инвестиционной деятельности* осуществляется путем:

- совершенствования законодательной базы инвестиционной деятельности;
- предоставления права ускоренной амортизации основных фондов;
- установления норм, правил и требований технического регулирования;
- применения мер по поддержке конкуренции;
- проведения кредитной политики и политики ценообразования;
- установления условий владения и пользования землей и другими природными ресурсами;

- установления механизмов экспертизы инвестиционных проектов;
- мониторинга реализации инвестиционных проектов, включенных в Инвестиционную программу Республики Узбекистан.

Государственное регулирование инвестиционной деятельности может осуществляться и иными путями в соответствии с законодательством».

В соответствии со статьей 16 "Стимулирование инвестиционной деятельности", «Государство стимулирует инвестиционную деятельность путем:

- создания благоприятного инвестиционного климата для осуществления инвестиционной деятельности;
- защиты прав и законных интересов инвесторов;
- предоставления налоговых и таможенных льгот, а также преференций на сроки, определяемые в каждом отдельном случае, в зависимости от вида деятельности и объемов инвестиций;
- создания свободных экономических зон;
- заключения международных договоров».

Согласно статье 17 Закона Республики Узбекистана «Об инвестиционной деятельности» инвестиции разделены на централизованные и нецентрализованные.

Централизованные инвестиции осуществляются за счет:

- средств Государственного бюджета Республики Узбекистан, бюджетов государственных целевых фондов;
- привлечения иностранных инвестиций и кредитов, займов под гарантию Республики Узбекистан.

Управление централизованными инвестициями осуществляется органами государственного управления и органами государственной власти на местах в пределах их полномочий.

Централизованные инвестиции выделяются преимущественно на реализацию государственных целевых программ в приоритетных

направлениях экономики страны, а также в рамках международных договоров Республики Узбекистан.

Решения об использовании средств Государственного бюджета Республики Узбекистан, бюджетов государственных целевых фондов для софинансирования инвестиционных проектов, осуществляемых совместно с международными финансовыми организациями, принимаются на основе договоров, заключенных с Республикой Узбекистан.

Нецентрализованными инвестициями являются:

- собственные средства инвестора;
- кредиты банков, в том числе полученные от иностранных банков, без гарантии Республики Узбекистан;
- прямые иностранные инвестиции.

Нецентрализованные инвестиции могут осуществляться и из иных источников, не противоречащих законодательству.

Управление нецентрализованными инвестициями осуществляется инвестором самостоятельно.

Согласно статье 18 «Принятие решений по осуществлению инвестиций» «Решения по осуществлению централизованных инвестиций принимаются государственными органами на основе прогнозов социально-экономического развития страны, целевых научно-технических и комплексных государственных программ и технико-экономических обоснований, определяющих целесообразность этих инвестиций.

Проекты целевых комплексных государственных программ общегосударственного значения разрабатываются и утверждаются в порядке, определяемом Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

Палаты Олий Мажлиса Республики Узбекистан утверждают объемы инвестиций, финансируемых из Государственного бюджета Республики Узбекистан, бюджетов государственных целевых фондов.

Решения по осуществлению нецентрализованных инвестиций принимаются инвестором самостоятельно».

В соответствии со статьей 19 «Размещение инвестиций» «Размещение централизованных инвестиций осуществляется, как правило, по результатам конкурсных (тендерных) торгов на основании решений Президента Республики Узбекистан или Кабинета Министров Республики Узбекистан.

Размещение нецентрализованных инвестиций осуществляется инвестором в установленном порядке.

Согласно статье 21 «Экспертиза инвестиционных проектов» «Инвестиционные проекты, финансируемые за счет средств Государственного бюджета Республики Узбекистан и бюджетов государственных целевых фондов, а также с привлечением иностранных инвестиций под гарантию Республики Узбекистан, подлежат обязательной государственной экспертизе в порядке, устанавливаемом Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

Инвестиционные проекты, финансируемые за счет других источников, подлежат государственной экспертизе в части выполнения санитарно-гигиенических, радиационных, экологических, архитектурно-градостроительных и иных требований в порядке, установленном законодательством.

Инвестиционные проекты субъектов малого предпринимательства, финансируемые за счет кредитных ресурсов банков, подлежат экспертизе коммерческими банками о целесообразности осуществления данных инвестиционных проектов.

Инвестиционные проекты, реализуемые в рамках международных договоров Республики Узбекистан, подлежат экспертизе в порядке, установленном законодательством».

В соответствии со статьей 23 «Гарантии прав субъектов инвестиционной деятельности» «Государство гарантирует права субъектов инвестиционной деятельности. Государственные органы и их должностные лица не вправе вмешиваться в деятельность субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемую в соответствии с законодательством.

Если государственные органы и их должностные лица обнаружат нарушения законодательства в деятельности субъектов инвестиционной деятельности, они могут принять те меры, на которые они уполномочены и которые непосредственно связаны с устранением конкретного нарушения. Государственные органы и их должностные лица не могут использовать факт наличия нарушения в качестве основания для вмешательства или ограничения иной законной деятельности субъектов инвестиционной деятельности.

Правила настоящей статьи не распространяются на принятие, изменение, дополнение или отмену актов законодательства, которые непосредственно связаны с обеспечением национальной безопасности Республики Узбекистан, определяемых в соответствии с общепринятыми принципами и нормами международного права».

Согласно статье 24 «Защита инвестиций» «Государство гарантирует защиту инвестиций.

Инвестиции и иные активы инвесторов в Республике Узбекистан не подлежат национализации.

Инвестиции и иные активы инвесторов не подлежат реквизиции, за исключением случаев стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий и при других обстоятельствах, носящих чрезвычайный характер.

Решение о реквизиции инвестиций принимается Кабинетом Министров Республики Узбекистан при соблюдении требований, по которым реквизиция:

- ограничивается минимальным размером инвестиций или иных активов инвесторов, необходимых для решения задач, вытекающих из случаев, указанных в части третьей настоящей статьи;

- осуществляется не на дискриминационной основе и в установленном законодательством порядке;

- сопровождается выплатой компенсации, адекватной причиненному убытку. Государство выступает гарантом своевременного осуществления указанной компенсационной выплаты.

Инвестор вправе оспаривать в судебном порядке решения о реквизиции инвестиций».

Согласно статье 25 «Гарантии использования средств» «Прибыль (доход) субъекта инвестиционной деятельности, полученная в результате инвестиционной деятельности, может быть после уплаты налогов и других обязательных платежей реинвестирована или использована любым иным способом по его усмотрению.

Приобретенные субъектом инвестиционной деятельности ценные бумаги, его целевые банковские вклады, а также стоимость приобретенного имущества или платежи за аренду, в случаях их изъятия (реквизиции), возмещаются (компенсируются) ему в соответствии с законодательством.

Ограничение использования или принудительное снятие средств со счетов субъекта инвестиционной деятельности может быть осуществлено в порядке, установленном законом».

В соответствии со Статьей 26 «Дополнительные гарантии и меры защиты инвестиций» «Дополнительные гарантии и меры защиты инвестиций могут включать предоставление гарантий Республики Узбекистан, оказание содействия в финансировании инвестиционных проектов, создание специального налогового и платежного режима, проведение государственного мониторинга реализации инвестиционных проектов и иные меры в соответствии с законодательством.

Дополнительные гарантии и меры защиты инвестиций предоставляются субъектам инвестиционной деятельности в соответствии с законодательством».

Статья 27 «Свободный доступ к открытой информации» предусматривает то, что «Акты законодательства, имеющие

общеобязательный характер, затрагивающие каким-либо образом интересы субъектов инвестиционной деятельности, должны быть им доступны.

Органы государственного управления и органы государственной власти на местах обязаны предоставлять по запросам субъектов инвестиционной деятельности информацию, необходимую для осуществления их инвестиционной деятельности, в порядке, предусмотренном законодательством».

Статья 28 «Ограничение, приостановление или прекращение инвестиционной деятельности» свидетельствует о том, что «Ограничение, приостановление или прекращение инвестиционной деятельности может производиться по решению инвестора, по решению уполномоченного государственного органа, принятому в установленном законодательством порядке, или по решению суда.

Решение об ограничении, приостановлении или прекращении инвестиционной деятельности может быть принято в случаях:

- объявления или признания в установленном законом порядке инвестора банкротом;
- возникновения чрезвычайных ситуаций;
- выявления в ходе инвестиционной деятельности обстоятельств, которые могут привести к нарушению установленных законодательством санитарно-гигиенических, радиационных, экологических, архитектурно-градостроительных и других требований, прав и охраняемых законом интересов юридических и физических лиц.

Ограничение, приостановление (за исключением случаев ограничения, приостановления инвестиционной деятельности на срок не более десяти рабочих дней в связи с предотвращением возникновения чрезвычайных ситуаций, эпидемий и иной реальной угрозы жизни и здоровью населения) или прекращение инвестиционной деятельности, влекущее за собой приостановление или прекращение деятельности субъекта предпринимательства, осуществляется в судебном порядке.

Порядок возмещения убытков, причиненных субъекту инвестиционной деятельности в случаях, указанных в абзаце третьем части второй настоящей статьи, определяется законодательством».

Статья 29 «Разрешение споров» гласит о том, что «Споры, возникающие в ходе инвестиционной деятельности, разрешаются в порядке, установленном законодательством.

Согласно статье 30 «Ответственность за нарушение законодательства об инвестиционной деятельности» «Лица, виновные в нарушении законодательства об инвестиционной деятельности, несут ответственность в установленном порядке.

В случае нарушения законодательства об инвестиционной деятельности субъект инвестиционной деятельности имеет право требовать возмещения причиненных ему убытков, включая упущенную выгоду, в порядке, установленном законодательством».

Краткие выводы по пятой главе

1. Принципиальной особенностью современного периода является то, что правовое регулирование международного движения иностранных инвестиций имеет разноуровневый характер, поскольку охватывает отношения между государствами, международными организациями, юридическими и физическими лицами, которые регулируются как международно-правовыми, так и национальными нормами.

2. Система регулирования международных потоков иностранных инвестиций Республики Узбекистан предполагает как ее членство в международных организациях; участие в международных интеграционных объединениях, международные двух- и многосторонние соглашения, так и государственное национальное регулирование.

3. В Законе Республики Узбекистан № 621-XII от 2 июля 1992 г. «О членстве Республики Узбекистан в Международном валютном фонде,

Международном банке реконструкции и развития, Международной ассоциации развития, Международной финансовой корпорации, Многостороннем агентстве гарантии инвестиций» определены правовые основы вступления Республики Узбекистан в международные финансовые организации, исходя из необходимости вхождения в мировое сообщество на равноправной основе, членства в этих организациях и использования их возможностей для развития республики, где представлены права Центрального банка Республики Узбекистан и Министерства финансов Республики Узбекистан.

4. Одним из основополагающих направлений в целях дальнейшей интеграции Республики Узбекистан в систему мирового хозяйствования, привлечение иностранного капитала является усиление кооперационных связей и укрепление сотрудничества с транснациональными корпорациями, поскольку именно их деятельность связывает национальные банки и производственный процесс в единое целое.

5. Структура государственных органов управления внешнеэкономическими связями в Республики Узбекистан, представленная Центральными, высшими, отраслевыми и территориальными органами направлена на улучшение управления, регулирования и координации внешнеэкономической деятельности в Узбекистане.

6. Государственное национальное регулирование инвестиционной деятельности в Республике Узбекистан осуществляется с учетом постоянной трансформации рыночных отношений, на основе принятого 9 декабря 2014 года Закона "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Узбекистан "Об инвестиционной деятельности".

Вопросы для самоконтроля

1. Какие права представлены Центральному банку Республики Узбекистан и Министерству финансов Республики Узбекистан Законом

Республики Узбекистан № 621-XII от 2 июля 1992 г. «О членстве Республики Узбекистан в Международном валютном фонде, Международном банке реконструкции и развития, Международной ассоциации развития, Международной финансовой корпорации, Многостороннем агентстве гарантии инвестиций»?

2. Какова роль Многостороннего агентства гарантии инвестиций в регулировании международного движения иностранных инвестиций?

3. Какова роль ТНК на современном этапе?

4. Опишите структуру и функции государственных органов управления внешнеэкономическими связями в Республики Узбекистан?

5. Что подразумевает Государственное регулирование инвестиционной деятельности?

6. Каковы пути стимулирования инвестиционной деятельности?

7. Каковы особенности размещения централизованных и нецентрализованных инвестиций?

8. Кем устанавливается порядок проведения экспертизы инвестиционных проектов, финансируемых за счет бюджетных и внебюджетных средств, а также с привлечением иностранных инвестиций под гарантию Республики Узбекистан?

9. Какие дополнительные гарантии и меры защиты инвестиций представляются в соответствии с Законом Республики Узбекистан «Об инвестиционной деятельности»?

ГЛАВА VI. ФИНАНСИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ СО СТОРОНЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ

6.1. Роль международных финансовых институтов на современном этапе
6.2. Условия кредитования Международного валютного фонда
6.3. Сотрудничество с Европейским банком реконструкции и развития
6.4. Особенности финансирования инвестиционных проектов Азиатским банком развития
6.5. Исламский банк развития и его деятельность

6.1. Роль международных финансовых институтов на современном этапе

Выбор рыночного пути развития определил участие Республики Узбекистан в международных финансовых организациях.

Международная финансовая организация — организация, создаваемая на основе межгосударственных (международных) соглашений в сфере международных финансов, участниками которых могут выступать как государства, так и негосударственные институты.

Сама идея создания межгосударственных организаций, регулирующих основные формы международных экономических отношений, возникла под влиянием мирового экономического кризиса еще в 1929-1933 годах. Целью создания международных финансовых организаций явилась необходимость решения актуальных задач в области развития мировой экономики и международных экономических отношений через объединение финансовых ресурсов стран-участниц.

К международным финансовым организациям в числе прочих относят:

1. Международный валютный фонд;
2. Европейский банк реконструкции и развития;

3. Азиатский банк развития;
4. Исламский банк развития;
5. Международный банк экономического сотрудничества;
6. Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям;
7. Банк международных расчётов;
8. Черноморский банк торговли и развития;
9. Евразийский банк развития;
10. Базельский комитет по банковскому надзору;
11. Международная ассоциация по страхованию кредитов и поручительству.

Целями международных финансовых организаций на современном этапе служат развитие сотрудничества, стабилизация сложных ситуаций в странах и в мире, а также сглаживание противоречий мирового хозяйства.

Задачами международных валютных и кредитно-финансовых организаций являются:

- анализ сложившейся ситуации, динамики и факторов развития мировой экономики; регулирование мировой экономики, стимулирование международной торговли;
- инвестиционная деятельность и финансирование программ международной помощи;
- финансирование научных исследований;
- благотворительная деятельность.

Утверждая себя как суверенное независимое государство, Республика Узбекистан осуществляет свое право вступать в международные организации, системы коллективной безопасности, а также межгосударственные образования.

После 1991 года Узбекистан вступил и начал проводить активную политику в авторитетных международных финансовых и экономических организациях, таких как Организация Объединенных Наций и ее институты, Всемирный банк, Международный валютный фонд, Международная

финансовая корпорация, Организация содействия экономическому развитию, Международная организация труда, Всемирная организация здравоохранения и других.

Многие международные организации − ООН, МВФ, Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Комиссия Европейского Союза и другие ведут активное сотрудничество с нашей страной, открыли в республике свои региональные представительства.

Узбекистан вместе с государствами Центральной Азии стал членом организации экономического сотрудничества, созданной Турцией, Ираном и Пакистаном, в рамках которой он принимает активное участие в разработке и реализации проектов по совместному строительству межгосударственных транспортных коммуникаций, обеспечивающих для Узбекистана выход к морским портам, к транснациональным транспортным сетям, мировым рынкам товаров и капитала.

Республика Узбекистан является членом более 37 международных организаций, сотрудничество с которыми строится исходя из долгосрочных и текущих приоритетов.

Долгосрочные цели сотрудничества Узбекистана являются стратегической задачей для взаимодействия всех хозяйствующих субъектов Узбекистана с внешним миром.

К текущим приоритетам относятся прямое содействие решению текущих проблем страны, поддержка проводимых реформ на основе имеющегося международного опыта посредством получения финансовой, технической и консультативной помощи со стороны этих организаций.

Субрегиональный уровень интеграционных взаимодействий Узбекистана представлен ее членством в Содружестве независимых государств. Его основу, составляет Экономический союз стран-членов СНГ посредством проведения согласованной финансово-кредитной и валютной политики через:

- ограничение верхних пределов дефицитов консолидированных бюджетов на определенном уровне по отношению к ВВП;

- согласование дефицитов внебюджетных фондов;

- нормализацию способов финансирования дефицита бюджетов и внебюджетных фондов;

- согласование налоговых систем при унификации основных налогов, порядка их взимания и применения налоговых скидок; обеспечения единого учета затрат на продукцию.

На региональном уровне Узбекистан участвует в усилении интеграционных процессов Содружества государств Средней Азии, представленного тремя странами (Казахстан, Узбекистан и Киргизия), которые подписали в 1994 году Договор о создании единого экономического пространства. По мнению некоторых экспертов, формирование единого экономического пространства этих стран подразумевает создание экономического союза, зон свободной торговли, таможенного платежного и в перспективе валютного союза, приграничных хозяйственных экспортных зон.

6.2. Условия кредитования Международного валютного фонда

Одним из международных финансовых институтов, членом которого стал Узбекистан, является Международный валютный фонд.

Международный валютный фонд, МВФ (англ. International Monetary Fund, IMF) − специализированное учреждение ООН, со штаб-квартирой в Вашингтоне, США.

На Бреттон-Вудской конференции ООН по валютно-финансовым вопросам 22 июля 1944 года была разработана основа соглашения (Хартия МВФ). Наиболее существенный вклад в разработку концепции МВФ при том внесли Джон Мейнард Кейнс, возглавлявший британскую делегацию, и Гарри Декстер Уайт − высокопоставленный сотрудник Министерства

финансов США. Окончательный вариант соглашения первые 22 государства-члены МВФ подписали 27 декабря 1945 года, который и вошел в историю как официальная дата создания МВФ.

Свою деятельность МВФ начал 1 марта 1947 года как часть Бреттон-Вудской системы. В этом же году Франция взяла первый кредит. В настоящее время МВФ объединяет 188 государств, а в его структурах работают 2500 человек из 133 стран мира.

МВФ предоставляет кратко- и среднесрочные кредиты при дефиците платёжного баланса государства. Предоставление кредитов обычно сопровождается набором условий и рекомендаций, направленных на улучшение ситуации в стране-заемщике.

Надо заметить, что за время существования МВФ его политика и рекомендации в отношении развивающихся стран неоднократно подвергались критике. Суть этих замечаний состоит в том, что рекомендации и условия МВФ в конечном итоге направлены не на повышение самостоятельности, стабильности и развитие национальных экономик, а лишь на привязывание её к международным финансовым потокам.

Официальными *целями МВФ* признаны:

1. Способствование международному сотрудничеству в валютно-финансовой сфере.
2. Содействие расширению и сбалансированному росту международной торговли в интересах развития производственных ресурсов, достижения высокого уровня занятости и реальных доходов государств-членов.
3. Обеспечение стабильности валют, поддержание упорядоченных отношений в валютной области среди государств-членов и недопущение обесценивания валют с целью получения конкурентных преимуществ.
4. Оказание помощи в создании многосторонней системы расчётов между государствами-членами, а также в устранении валютных ограничений.

5. Временное предоставление средств в иностранной валюте государствам-членам, которые давали бы им возможность исправлять нарушения равновесия в их платежных балансах.

Основными *функциями МВФ* для достижения этих целей выступают:

- содействие международному сотрудничеству в денежной политике;
- расширение мировой торговли;
- кредитование;
- стабилизация денежных обменных курсов;
- консультирование стран-дебиторов (должников) ;
- разработка стандартов международной финансовой статистики;
- сбор и публикация международной финансовой статистики.

Рассмотрим основные механизмы кредитования МВФ:

1. Резервная доля. Первая порция иностранной валюты, которую страна-член может приобрести в МВФ в пределах 25 % квоты, называлась до Ямайского соглашения «золотой», а с 1978 г. − резервной долей (Reserve Tranche). Резервная доля определяется как превышение величины квоты страны-члена над суммой, находящейся на счете Фонда национальной валюты данной страны.

Если МВФ использует часть национальной валюты страны-члена для предоставления кредита другим странам, то резервная доля такой страны соответственно увеличивается. Непогашенная сумма займов, предоставленных страной-членом Фонду в рамках кредитных соглашений, образует её кредитную позицию. Резервная доля и кредитная позиция вместе составляют «резервную позицию» страны-члена МВФ.

2. Кредитные доли. Средства в иностранной валюте, которые могут быть приобретены страной-членом сверх резервной доли, делятся на четыре кредитные доли или транша (Credit Tranches), составляющие по 25% квоты. Доступ стран-членов к кредитным ресурсам МВФ в рамках кредитных долей ограничен: сумма валюты страны в активах МВФ не может превышать 200% её квоты (включая 75% квоты, внесенных по подписке). Таким образом,

предельная сумма кредита, которую страна может получить у Фонда в результате использования резервной и кредитных долей, составляет 125% её квоты. Однако устав предоставляет МВФ право приостанавливать это ограничение. На этом основании ресурсы Фонда во многих случаях используются в размерах, превышающих зафиксированный в уставе предел. Поэтому понятие «верхние кредитные доли» (Upper Credit Tranches) стало означать не только 75% квоты, как в ранний период деятельности МВФ, а суммы, превосходящие первую кредитную долю.

3. Договоренности о резервных кредитах − стэнд-бай (англ. Stand-by Arrangements), введенные с 1952 года, обеспечивают стране-члену гарантию того, что в пределах определённой суммы и в течение срока действия договоренности при соблюдении оговоренных условий страна может беспрепятственно получать иностранную валюту от МВФ в обмен на национальную. Подобная практика предоставления кредитов представляет собой открытие кредитной линии. Если использование первой кредитной доли может быть осуществлено в форме прямой покупки иностранной валюты после одобрения Фондом её запроса, то выделение средств в счет верхних кредитных долей обычно проводится посредством договоренностей со странами-членами о резервных кредитах. Начиная с 50-х и до середины 70-х годов прошлого века, соглашения о кредитах стэнд-бай имели срок до 1 года, с 1977 года − до 18 месяцев и даже до 3 лет в связи с увеличением дефицитов платежных балансов.

4. Механизм расширенного кредитования (англ. Extended Fund Facility) введен с 1974 года и дополнил резервную и кредитную доли. Он предназначен для предоставления кредитов на более длительные сроки и в больших размерах по отношению к квотам, чем в рамках обычных кредитных долей. Основанием для обращения страны к МВФ с просьбой о предоставлении кредита в рамках расширенного кредитования является серьезное нарушение равновесия платёжного баланса, вызванное неблагоприятными структурными изменениями производства, торговли или

цен. Расширенные кредиты обычно предоставляются сроком на три года, при необходимости − до четырёх лет, определёнными порциями (траншами) через установленные промежутки времени − один раз в полугодие, ежеквартально или (в некоторых случаях) помесячно. Главным назначением кредитов стэнд-бай и расширенных кредитов является содействие странам-членам МВФ в осуществлении макроэкономических стабилизационных программ или структурных реформ. При этом фонд требует от страны-заемщика выполнения определённых условий, причём степень их жесткости нарастает по мере перехода от одной кредитной доли к другой. Некоторые условия должны быть выполнены до получения кредита. Обязательства страны-заемщика, предусматривающие проведение ею соответствующих финансово-экономических мероприятий, фиксируются в «Письме о намерениях» (Letter of intent) или Меморандуме об экономической и финансовой политике (Memorandum of Economic and Financial Policies), направляемых в МВФ. Ход выполнения обязательств страной-получателем кредита контролируется путём периодической оценки предусмотренных договоренностью специальных целевых критериев реализации (Performance criteria). Эти критерии могут быть либо количественными, относящимися к определённым макроэкономическим показателям, либо структурными, отражающими институциональные изменения. Если МВФ сочтет, что страна использует кредит в противоречии с целями Фонда, не выполняет взятых обязательств, он может ограничить её кредитование или отказать в предоставлении очередного транша. Таким образом, этот механизм позволяет МВФ оказывать своеобразное экономическое давление на страны-заемщики.

Если Всемирный банк предоставляет кредиты только бедным странам, то МВФ может давать кредиты любой из своих стран-членов, которая испытывает нехватку иностранной валюты для покрытия краткосрочных финансовых обязательств.

6.3. Сотрудничество с Европейским банком реконструкции и развития

Созданный в 1991 году *Европейский банк реконструкции и развития* (ЕБРР) стал крупнейшим финансовым инвестором в Центральной и Восточной Европе, а также в Центральной Азии. Целью его создания была помощь при осуществлении рыночных реформ в странах, отказавшихся идти по пути планово-административного ведения хозяйства. Штаб-квартира ЕБРР расположена в Лондоне.

ЕБРР осуществляет проектное финансирование банков, промышленных предприятий и компаний, вкладывая средства, как в новые, так и в действующие предприятия. Он работает и с государственными компаниями в целях поддержки процессов приватизации и их структурной реорганизации, а также совершенствования коммунального хозяйства. ЕБРР является крупнейшим инвестором в регионе, и помимо выделения своих средств, привлекает значительные объемы прямых иностранных инвестиций. Объем прямых инвестиций банка обычно варьируют в пределах от 5 миллионов евро до 230 миллионов евро. Инструменты финансирования ЕБРР включают займы и финансирование акционерного капитала, гарантии, лизинговые инструменты и торговое финансирование.

ЕБРР является международным финансовым учреждением, которое финансирует проекты в 29 странах Центральной Европы и Средней Азии. Сфера деятельности банка распространяется на развитие, прежде всего, предпринимательского сектора в целях ускорения рыночных реформ в стране.

Инвестиционная деятельность ЕБРР направлена на:

- проведение структурных и отраслевых реформ в стране;
- развитие конкуренции, приватизации и предпринимательства;
- укрепление финансовых организаций и правовых систем;
- развитие необходимой инфраструктуры для поддержки частного сектора;
- внедрение надежно работающей системы корпоративного управления, в том числе и в целях решения экологических проблем.

Участниками ЕБРР в настоящий момент являются 61 страна и две международные организации.

Во всех своих операциях ЕБРР следует самым высоким стандартам корпоративного управления и устойчивого развития, следует строгим принципам информирования общественности.

Узбекистан стал членом ЕБРР 30 апреля 1992 года после распределения акций Банка между государствами СНГ. Республике Узбекистан принадлежит 4200 акций ЕБРР, на общую сумму 42 млн. ЭКЮ.

С мая 1993 года в Ташкенте функционирует Представительство ЕБРР, возглавляемое с 2009 года Матье Ле Блан.

Реализацию своего первого проекта в Узбекистане Банк начал 23 ноября 1993 года, когда была получена первая кредитная линия на поддержку малого и среднего бизнеса на сумму 60 млн. долл. США.

26 июля 2005 года Президент ЕБРР Ж. Лемьер направил Руководству Республики Узбекистан письменное послание, в котором он сообщил о принятом в Совете директоров Банка решении по дальнейшему сотрудничеству с Узбекистаном.

Приоритетами деятельности ЕБРР в Узбекистане с тех пор являются:

- поддержка частных инвестиций и предпринимательства;
- усиление финансовых институтов;
- улучшение инфраструктуры.

При этом в качестве одного из "узких мест" инфраструктуры в целях «улучшения условий для выхода на рынок частных предприятий и повышения конкурентоспособности экономики являются транспорт, коммунальное хозяйство и энергетика, которые станут важным направлением деятельности ЕБРР в государственном секторе»[37].

6.4. Особенности финансирования инвестиционных проектов

[37] http://www.ebrd.com Стратегия деятельности ЕБРР в Узбекистане. Документ Европейского банка реконструкции и развития от 4 марта 2003 года.

Азиатским банком развития

Азиатский банк развития (англ. Asian Development Bank) был основан в 1966 году в целях стимулирования роста экономики в Азии и на Дальнем Востоке, путем направления в эти регионы прямых займов и оказания технического содействия.

Штаб-квартира банка располагается в Маниле (Филиппины).

Президентом АБР с 2005 года является Харухико Курода.

Азиатский банк развития (АБР) является международным финансовым институтом, основной целью которого является сокращение бедности и повышение благосостояния в странах Азиатско-Тихоокеанского региона.

Узбекистан присоединился к АБР в 1995 году. Постоянное представительство АБР в Узбекистане открыто в 1998 году. С октября 2009г. главой Постоянного представительства АБР в Узбекистане является Казухико Хигучи (Япония).

Постоянное представительство осуществляет роль основного связующего звена между АБР и правительством Республики Узбекистан, а также частным сектором и гражданским обществом в Узбекистане. Его деятельность содействует установлению взаимоотношений между АБР и его клиентами, партнерами и заинтересованными организациями в Узбекистане, служит в качестве источника сведений об Узбекистане для АБР. Она включает подготовку стратегий партнерства со страной (каждые 3−5 лет) и бизнес-планов по операциям по стране (ежегодно), а также периодических обзоров инвестиционного портфеля по стране (ежеквартально).

Узбекистан является 15-м крупнейшим акционером среди региональных членов и 22-м среди всех стран-членов АБР. За годы членства Узбекистана в АБР банк поддерживает мероприятия, направленные на достижение экологически устойчивого развития в сельской местности, развитие частного сектора, региональных перевозок и транзитных маршрутов, а также

трудового потенциала путем обеспечения водоснабжением, поддержкой образования и здравоохранения.

Претендовать на заёмные средства АБР могут как правительства стран-участниц, так и юридические лица. Средняя сумма одного кредита банка составляет 15 млн. долларов, более крупные кредиты (до 50 млн. долларов) банк предоставляет довольно редко.

Приоритетными сферами экономики для вложений средств АБР выступают транспорт и связь, промышленность, энергетика, сельское хозяйство и финансовый сектор.

Кредиты банка выдаются из двух фондов: обычного и специального. Первый предназначен для кредитования на коммерческих условиях, то есть по рыночной процентной ставке и на более короткий срок, обычно на 15−25 лет.

Специальный фонд предназначен для долгосрочного кредитования мероприятий, т.е. на период 25−40 лет по льготной процентной ставке (1−3%).

Льготный период для кредитов из обычного фонда составляет 3−5 лет, а из специального фонда, как правило, 10 лет.

Другими инструментами АБР в оказании помощи странам-членам, помимо кредитов, являются техническое содействие, гарантии и покупка акций.

В 2006 году банк принял решение ввести «азиатскую валютную единицу» АКЮ, которая будет отражать котировки акций денежных единиц 13 стран региона, и, возможно, превратится со временем в азиатский аналог евро.

Средства банка формируются за счет взносов стран-членов (7% от уставного капитала Банка, составляющего около 55 млрд. долл. США), заимствований на международном рынке облигаций и дохода от кредитования.

В Узбекистане правительственным ведомством, занимающимся вопросами сотрудничества с АБР, является Министерство финансов Республики Узбекистан.

«Совместно с АБР в Узбекистане осуществляются стратегически важные инвестиционные проекты и программы, такие как строительство двух парогазовых установок общей мощностью 900 МВт на Талимарджанской ТЭС, масштабная программа строительства и реконструкции автомобильных дорог, строительство Устюртского газохимического комплекса на базе месторождения Сургиль, программа жилищного строительства в сельской местности. В настоящее время одним из перспективных направлений двустороннего сотрудничества становится реализация инициативы АБР по развитию в Азиатском регионе солнечной энергетики.

В рамках данной инициативы Узбекистан и АБР приступили к реализации проекта строительства солнечной фотоэлектрической станции мощностью 100 МВт в Самаркандской области, которая станет первой подобной станцией в регионе. Совместно с АБР в 2013 году в Ташкенте создан Международный институт солнечной энергии, который в перспективе станет генератором новых совместных проектов, направленных на расширение использования возобновляемых источников энергии не только в Узбекистане, но и в других странах Азиатского континента.

В рамках последнего визита президента АБР в Узбекистан подписаны заемные соглашения на общую сумму 380 млн. долларов США по проектам «Строительство солнечной фотоэлектрической станции мощностью 100 МВт в Самаркандской области», «Реабилитация Аму-Бухарской ирригационной системы» и «Развитие малого бизнеса и микрофинансирования»[38].

6.5. Исламский банк развития и его деятельность

[38] http://www.mfer.uz/ru/international-cooperation/international-organizations/947/ МВЭСИТ.

Исламский банк развития был создан 18 декабря 1973 года на первой конференции министров финансов стран-участниц Организации Исламская конференция и начал свою деятельность 20 октября 1975 года. Капитал банка образован за счёт взносов стран-учредителей, основными из которых являются Саудовская Аравия, Судан, Кувейт, Ливия, Турция, ОАЭ, Иран, Египет, Индонезия, Пакистан.

В настоящее время образована группа Исламского банка развития, которая включает следующие организации:

- Исламская корпорация по развитию частного сектора (Islamic Corporation for the Development of the Private Sector (ICD));

- Исламская корпорация по страхованию инвестиций и экспортных кредитов (Islamic Corporation for the Insurance of Investment & Export Credit (ICIEC));

- Исламский исследовательский и учебный институт (Islamic Research and Training Institute (IRTI));

- Международная исламская торгово-финансовая корпорация (International Islamic Trade Finance Corporation (ITFC)).

Функции группы Исламского банка развития сводятся к участию путем финансирования проектов экономического и социального развития в странах-членах банка. Банк, при этом осуществляет свою деятельность, основываясь на законах и принципах шариата. Денежной единицей банка является исламский динар. Официальным языком служит арабский, однако английский и французский также используются как рабочие языки.

Собственный капитал Банка составляет 15 млрд. исламских динаров.

В настоящее время *членами банка* являются 56 государств мира. Основным требованием для принятия в члены банка является участие в Организации исламская конференция, уплата членского взноса в капитал банка и соблюдение правил, процедур, терминов, принятых Советом директоров банка.

Сотрудничество между Узбекистаном и ИБР началось в 1992 году, когда Банк одобрил выделение грантов Духовному управлению мусульман Узбекистана для финансирования ряда проектов на общую сумму 1,4 млн. долл. США. Средства предназначались для строительства общежития для института Аль-Бухари и госпиталя в Ташкенте, реконструкции Медресе Мир-Араб в Бухаре, поддержки изучения арабского языка.

Сегодня среди международных финансовых институтов, являющихся партнерами Узбекистана, ИБР занимает одно из ведущих мест, играя важную роль в проведении структурных реформ экономики страны.

Исламский банк развития оказывает странам-членам долгосрочное кредитование в основном в таких сферах, как сельское хозяйство (ирригация и мелиорация), образование, здравоохранение, водоснабжение, развитие инфраструктуры и др.

В годы сотрудничества с банком в Узбекистан были привлечены значительные средства этого банка для социально-экономического развития, модернизации промышленности и развития инфраструктуры, а именно для строительства школ, больниц, дорог, мостов, линий электропередач, ирригационных каналов и т.д.

Реализация указанных проектов позволила за короткие сроки добиться высоких результатов в сфере развития экономики и повышения благосостояния населения, в т.ч. проживающего в сельских регионах Республики.

Банк также осуществляет координирующую роль в развитии сотрудничества Узбекистана с арабскими фондами Координационной группы (Саудовский фонд развития, Кувейтский фонд арабского экономического развития, Фонд международного сотрудничества ОПЕК и Абу-Дабийский фонд развития).

Коммерческие банки ГК «Халк Банк», АКБ «Микрокредитбанк», АКИБ «Ипотека Банк», ОАКБ «Азия Альянс Банк», ГАКБ «Асака Банк», ОАИКБ «Ипак Йули Банк», АКБ «Узпромстройбанк», ОАКБ «Агробанк», страховая

компания «Узбеклизинг Интернешнл» другие активно сотрудничают с Исламской корпорацией по развитию частного сектора. В результате этого сотрудничества в республике реализуются 170 проектов малого и среднего бизнеса с привлечением кредитных линий корпорации в размере 183 млн. долл. США.

В настоящее время ведется разработка Стратегии партнерства ИБР с Узбекистаном на 2014−2018 годы, определяющая перспективные направления дальнейшего сотрудничества, исходя из приоритетов развития Узбекистана, состоящая из 22 проектов на общую сумму кредитов ИБР 1,3 млрд. долл. США.

Кроме того, ИБР является активным участником проводимых в Узбекистане международных конференций, таких как «Современное жилищное строительство как локомотив комплексного развития и преобразования села, улучшения качества жизни населения» (апрель 2013г.) и «О важнейших резервах реализации Продовольственной программы в Узбекистане» (июнь 2014г.), по итогам которых Банк дал согласие финансировать проекты, о которых шла речь на этих конференциях[39].

Краткие выводы по шестой главе

1. Международные финансовые организации как организации, существующие на основе межгосударственных (международных) соглашений в сфере международных финансов, создаются в целях решения определенных задач в области развития мировой экономики и международных экономических отношений путем объединения финансовых ресурсов странами-участниками.

2. Целями международных финансовых организаций служат развитие

[39] Газета «Деловой Партнер.uz

сотрудничества, стабилизация сложных ситуаций в странах и в мире, а также сглаживание противоречий мирового хозяйства.

3. Задачами международных валютных и кредитно-финансовых организаций являются:

- анализ сложившейся ситуации, тенденций и факторов развития мировой экономики; операций на мировом валютном и фондовом рынке с целью регулирования мировой экономики, поддержания и стимулирования международной торговли;

- инвестиционная деятельность, кредитование государственных проектов;

- финансирование программ международной помощи и научных исследований;

- благотворительная деятельность.

4. Долгосрочные цели сотрудничества Узбекистана с международными финансовыми организациями представляют собой непосредственное включение в международные валютно-финансовые и торговые механизмы на основе создания равноправных и отвечающих национальным интересам условий для взаимодействия всех хозяйствующих субъектов Узбекистана с внешним миром.

5. К текущим приоритетам сотрудничества относятся прямое содействие решению текущих проблем страны, путем получения финансовой, технической и консультативной помощи со стороны международных институтов.

6. Международный валютный фонд − специализированное учреждение ООН, предоставляющее кратко-и среднесрочные кредиты при дефиците платёжного баланса государства, что сопровождается набором условий и рекомендаций, направленных на улучшение ситуации в стране-заемщике.

7. К основным механизмам кредитования МВФ относят:

- Резервную долю;

- Кредитные доли;
- Договоренности о резервных кредитах;
- Механизм расширенного кредитования

8. Целью Европейского банка реконструкции и развития, созданного в 1991 году, является помощь при осуществлении рыночных реформ в странах, отказавшихся идти по пути планово-административного ведения хозяйства. Банк ориентирован на развитие, прежде всего, предпринимательского сектора

9. Основной целью Азиатского банка развития, основанного в 1966 году, является сокращение бедности и повышение благосостояния в странах Азиатско-Тихоокеанского региона.

10. Приоритетными сферами экономики для вложений средств АБР выступают транспорт и связь, промышленность, энергетика, сельское хозяйство и финансовый сектор.

11. Исламский банк развития начал свою деятельность в 1975 году. Сотрудничество между Узбекистаном и ИБР началось с 1992 года. Сегодня среди международных финансовых институтов-партнеров Узбекистана ИБР занимает одно из ведущих мест, играя важную роль в процессе осуществления структурного реформирования экономики страны.

Вопросы для самоконтроля

1. Что послужило поводом для создания международных финансовых организаций?
2. Какие цели преследуют международные финансовые организации?
3. Членом каких международных финансовых организаций является Узбекистан?
4. Какие функции выполняет Международный валютный фонд?
5. Какие механизмы кредитования МВФ вам известны?

6. Что является целями создания Европейского банка реконструкции и развития?

7. Какие инструменты финансирования использует ЕБРР?

8. Какие основные направления инвестиционной деятельности ЕБРР в Узбекистане?

9. Каковы цели создания Азиатского банка развития?

10. Каковы условия членства в Исламском банке развития?

11. Какие отрасли экономики в Узбекистане финансирует Исламский банк развития?

ГЛАВА VII. ЗНАЧЕНИЕ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

7.1. Сущность свободных экономических зон, цели их создания и проблемы
7.2. Мировой опыт в организации свободных экономических зон
7.3. История создания свободных экономических зон, их структура и виды
7.4. Группировка и географическая структура оффшорных зон
7.5. Предпосылки создания свободных экономических зон в Узбекистане и нормативно-правовая база, регулирующая создание и организацию деятельности СЭЗ в Узбекистане

7.1. Сущность свободных экономических зон, цели их создания и проблемы

Неотъемлемой частью международных экономических отношений второй половины XX века выступают *свободные (специальные) экономические зоны* (СЭЗ).

Международные корпорации в поисках льготных условий для своей деятельности рассматривают свободные экономические зоны как территории, благоприятные для получения высокой прибыли, в качестве важнейшего направления освоения новых рынков.

Для мирохозяйственных связей свободные экономические зоны предстают в основном как фактор ускоренного экономического роста за счет активизации международного товарообмена, привлечения инвестиций, углубления процессов интеграции.

Киотская конвенция, подписания в 1973 году, определила свободную зону как территорию, где товары считаются находящимися за пределами таможенных пошлин.

В 90-е годы в мире функционировало несколько тысяч разного рода свободных экономических зон. До 30% мирового товарооборота в 2000 году, по оценкам экспертов, проходило через СЭЗ.

Причины и цели создания свободных экономических зон в каждой стране различны и зависят от уровня их социально-экономического развития, стратегических планов. Так, в промышленно развитых странах, свободные экономические зоны создавались для активизации внешнеэкономических связей, реализации региональной политики, ориентированной на оживление малого и среднего бизнеса в застойных районах, выравнивания межрегиональных диспропорций.

Общей *характерной чертой свободных экономических зон* является наличие благоприятного инвестиционного климата, включающего в себя, помимо налоговых льгот, таможенные, финансовые преимущества по сравнению с общим режимом для предпринимателей, существующим в стране приема капитала.

Несмотря на то, что конкретные льготы и стимулы на таких территориях количественно отличаются в зависимости от принимающей страны, по существу, они схожи. Так, можно выделить *четыре основные группы льгот*:

1. Внешнеторговые льготы, которые предусматривают снижение или отмену экспортно-импортных пошлин и упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций.

2. Налоговые льготы, направленные на налоговое стимулирование конкретных видов деятельности или поведения предпринимателей.

3. Финансовые льготы, включающие различные формы субсидий, которые предоставляются, например, в виде более низких цен на коммунальные услуги, снижения арендной платы за пользование земельными участками и производственными помещениями, и. т.д.

4. Административные льготы, предоставляемые администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий и режима въезда-выезда иностранных граждан, а также оказания различных услуг.

На практике эти льготы применяются в различных комбинациях. Несмотря на то, что они являются стимулирующим фактором, однако не всегда главным при определении страны иностранного капитала. Приоритеты отдаются таким факторам, как политическая стабильность, инвестиционные гарантии, уровень развития инфраструктуры и трудовых ресурсов

Другим стимулирующим фактором, для иностранных инвесторов является возможность получения прямого выхода на внутренний рынок страны, объем и возможность использования средств, получаемых в результате их деятельности в зоне, гарантии перевода прибыли за рубеж, включая дивиденды по находящимся в обороте акциям.

С этих позиций прямые иностранные инвестиции в свободные экономические зоны можно рассматривать в качестве способа постепенной интеграции национальной экономики в мировое хозяйство.

Одной из проблем при создании зон является то, что стимулы и побудительные мотивы могут по-разному пониматься иностранными и национальными инвесторами. Например, для местных инвесторов наличие в зонах хорошо развитой инфраструктуры может иметь большое стимулирующее значение для осуществления капиталовложений, а для иностранного инвестора такой «стимул» является обязательным предварительным условием рассмотрения возможности инвестиций в зону. Такие моменты должны быть учтены организаторами при создании СЭЗ. В основе их успеха лежит как грамотное планирование начальных стадий их развития, так и гибкость управления зонами.

7.2. Мировой опыт в организации Свободных экономических зон

При создании свободных экономических зон изучение мирового опыта их организации и адаптации его к стране, где они отсутствовали в силу тех или иных причин, имеет большое значение.

Важным аспектом деятельности СЭЗ в промышленно развитых странах является то, что они работают не только на мировой, но и на внутренний рынок.

Как показал опыт, социально-экономические выгоды от создания зон достаточно велики. Так, на пример, благодаря внешнеторговым зонам в США, "Шеннон" в Ирландии было создано значительное число рабочих мест, произошло оживление международной торговли, а также развитие научно-производственного потенциала этих стран.

Рассмотрим ряд общих черт развития свободных экономических зон, функционирующих в развивающихся странах. Наибольшее распространение здесь получили, экспортно-производственные зоны. Целесообразность создания таких зон определяется рядом экономических предпосылок, в числе которых:

- потребность развития индустрии и производства промышленных товаров на экспорт;

- привлечение в страну иностранного капитала, передовой науки и технологии, современной технической информации.

Это не замедлило вылиться в преимущества такие, как:

- особый режим хозяйствования в СЭЗ развивающихся стран обретает тенденцию к большей либерализации и развитию системы льгот для иностранных предпринимателей, что связано с усилением международной конкуренции между зонами и, соответственно, попытками продемонстрировать сравнительные преимущества данной зоны перед другими подобными свободными экономическими зонами.

- в процессе функционирования свободных экономических зон происходит торгово-промышленная диверсификация их деятельности и комплексное развитие.

Отличительной чертой современных экономических зон является развитие наукоемких отраслей производства, связанных с разработками новой и высокой технологий.

Среди зон развивающихся стран весьма заметное развитие получили свободные экономические зоны Китая. Начав с небольших территорий, объединенных специальными зонами в начале 80-х годов, китайское руководство к середине 90-х годов распространило их режим на сотни квадратных километров.

Особая роль отводится шанхайской зоне экономического развития "Пудун". Значение проекта, рассчитанного на несколько десятилетий, определяется не только тем, что зона "Пудун" должна стать в перспективе крупным центром промышленного производства Китая, но, и призвана способствовать превращению Шанхая в крупнейший торговый и финансовый центр Азиатско-Тихоокеанского региона.

Создание специальных экономических зон стало важной составной частью проведения открытой внешнеэкономической политики, провозглашенной китайским руководством в конце 70-х годов прошлого века. При выборе модели развития СЭЗ китайское руководство исходило из текущих потребностей страны и опыта функционирования таких зон в других странах. Так, наиболее детально изучался опыт Сингапура, Тайваня, США. В ходе подготовки организации специальных экономических зон было предложено несколько вариантов режима их функционирования, и в результате был избран путь создания в их рамках структуры хозяйства, ориентированного на экспорт, всемерное привлечение иностранного капитала, а также существенное улучшение технологии производства. Специальные экономические зоны стали играть связующую роль с другими районами страны, осуществляя политику "открытых дверей".

С начала 90-х годов в портовых городах, специальных экономических зонах КНР начинают возникать свободные таможенные территории, то есть *зоны свободной (беспошлинной) торговли* (ЗСТ). Такие зоны, по утверждению китайских специалистов, будут развиваться по моделям, сходными с теми, которые существуют в других странах.

Изучение опыта функционирования китайских свободных экономических зон со льготным инвестиционными условиями свидетельствует об их успеха. К числу достижений СЭЗ относятся, прежде всего, высокие, устойчивые темпы экономического роста, большие объемы привлеченных в зоны иностранных инвестиций, значительное повышение производительности труда и ощутимый рост уровня жизни населения.

Надо заметить, что в Китае свободные экономические зоны являются, по сути своей, экспериментом по использованию рыночных отношений в условиях преобладания государственной собственности. Переход "все разом" к рыночному хозяйству признан в Китае неприемлемым, вследствие возможных серьезных потрясений для народа и экономики страны. Поэтому специфика китайского опыта регулирования свободных экономических зон заключается в том, что здесь происходит апробирование китайской экономической модели, по которой в XXI веке, предположительно, будет жить весь Китай.

Однако значительная роль свободных экономических зон в социально-экономическом развитии отдельных стран, той или иной отрасли, в привлечении иностранного капитала, тем не менее, не является веским основанием рассматривать их в качестве универсального способа модернизации экономики. Например, степень влияния свободных экономических зон на остальную территорию многих развивающихся стран является довольно ограниченной, а для промышленно развитых стран распространение такого влияния вообще не ставится в качестве задачи.

Таким образом, организация свободных экономических зон играет поддерживающую, стимулирующую роль в оживлении предпринимательской деятельности в регионе ее расположения или в развитии определенной отрасли экономики. Для многих развивающихся стран свободные зоны становятся территориями торгового, научно-технического и социального роста и в в качестве пути интеграции в мировую экономику.

Образование свободных экономических зон, особенно развивающихся странах, сопряжено со значительными государственными капитальными вложениями и последующими усилиями государства по их развитию. По существу, вся инфраструктура свободных экономических зон КНР была создана за счет централизованных государственных средств.

Однако при многочисленных примерах успешного функционирования свободных экономических зон имеют место и *неудачные попытки их организации*, изучением которых также не следует пренебрегать. Так, попытки создания свободных экономических зон в Шри-Ланке, Гватемале, Либерии, Сенегале и других странах не только не увенчалось успехом, но многие из них вообще перестали функционировать. Позднее были предприняты попытки их реанимации, которые оказались в той или иной степени успешными.

К основным причинам неудач в работе СЭЗ в этих странах можно отнести:

- политические причины, связанные с общеполитической нестабильностью;

- экономические причины, вызванные чрезмерно усложненным, запутанным, с точки зрения иностранных инвесторов, законодательством об инвестиционном режиме в зоне;

- организационные причины, например, излишние бюрократические препоны.

Таким образом, изучение мирового опыта в организации свободных экономических зон, а также проблем и ошибок позволит многим странам, в том числе и с переходной экономикой, менее болезненно решить проблему создания СЭЗ на своих территориях.

7.3. История создания свободных экономических зон, их структура и виды

Как свидетельствует опыт организации СЭЗ, при их создании используют *территориальный и функциональный (точечный) концептуальные подходы*. В первом случае зона рассматривается как обособленная территория, на которой все предприятия-резиденты пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности.

Согласно второму подходу, льготный режим применяется к определенному виду предпринимательской деятельности, независимо от местоположения соответствующей фирмы в стране.

Примером реализации первого подхода являются свободные экономические зоны Китая, зона «Манаус» (Бразилия), многие экспортно-производственные зоны в развивающихся странах.

Результатом второго подхода являются «точечные» зоны, представленные отдельными предприятиями (оффшорные фирмы, магазины «дьюти фри»).

Одной из простейших форм свободных экономических зон являются свободные (беспошлинные) таможенные зоны (СТЗ). Эти зоны, как и свободные торговые зоны, относятся к *зонам первого поколения*. Они существуют уже с XVII−XVIII веков. Эти зоны представляют собой транзитные склады для хранения, упаковки и незначительной обработки товаров, предназначенных для экспорта. «При этом зона свободной торговли подразумевает отмену тарифных и нетарифных ограничений для перемещения товаров внутри зоны при сохранении каждой страной-участницей собственной внешнеторговой политики по отношению к третьим странам»[40]. Такие зоны часто называют свободными таможенными территориями, так как они освобождаются от таможенных пошлин на экспорт и импорт товаров. Они распространены во многих странах мира, получили широкое развитие в США.

[40] Сабирова Л. Экономическая интеграция: предпосылки, динамика, анализ// Молия. – Ташкент, 2013. − № 1. − С.133.

Зоны свободной торговли, действующие на территории страны, подразделяются на зоны общего назначения и специализированные (субзоны). Зоны общего назначения занимают небольшое пространство (несколько квадратных км.) и находятся за пределами национальной таможенной территории. В них осуществляются операции по складированию и переработке ввезенных товаров (упаковка, сортировка, маркировка, доработка).

Субзоны создаются для отдельных крупных компаний, деятельность которых выходит за рамки зон общего назначения. В субзонах производится экспортная или импортозамещающая продукция. Субзоны являются результатом использования комбинации режимов зон свободной торговли и импортозамещающих производственных зон.

К числу простейших зон свободной торговли можно отнести специальные магазины «Дьюти фри» в крупных международных аэропортах. С точки зрения режима, они рассматриваются как находящиеся за пределами государственных границ.

К зонам свободной торговли относятся также и традиционные свободные гавани (порты) со льготным торговым режимом.

Промышленно-производственные зоны относятся уже к *зонам второго поколения.* Они возникли в результате эволюции торговых зон, когда в них стали ввозить не только товар, но и капитал, т.е. заниматься не только торговлей, но и производственной деятельностью.

Промышленно-производственные зоны создаются на территории со специальным таможенным режимом, где производится экспортная или импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами.

Наибольшее распространение, особенно в развивающихся странах, получили экспортно-производственные зоны (ЭПЗ). Современная модель таких зон берет начало от зональной структуры, созданной в 1959 году в ирландском аэропорту Шэннон. Закономерность образования экспортно-

производственных зон была предопределена экономикой развивающихся стран, когда с середины 60-х годов возникла необходимость стимулирования промышленного экспорта и занятости за счет притока иностранного капитала.

Технико-внедренческие зоны относятся к *зонам третьего поколения*. Временем становления таковых считаются 70−80-е годы XX века. Они образуются стихийно или специально с государственной поддержкой вокруг крупных научных центров. В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

Наибольшее число технико-внедренческих зон действуют в США, Японии и Китае. Называются они по-разному. В США − технопарками, в Японии − технополисами, в Китае − зонами развития новой и высокой технологии.

Характерно, что в азиатских «новых индустриальных странах» технико-внедренческие зоны формируются как инновационные центры сложившихся экспортно-производственных зон, которые уже находятся в достаточной степени развития как экспортно-производственные зоны, и им требуется переориентация на выпуск наукоемкой продукции.

Другая категория зон – *сервисные зоны*. Они представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. К числу сервисных зон относятся оффшорные зоны (ОЗ) и налоговые гавани (НГ). ОЗ и НГ привлекают предпринимателей благоприятным валютно-финансовым и фискальным режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, а также лояльностью государственного регулирования.

Главным требование от компании, зарегистрированной в оффшорной зоне и претендующей на получение налоговых и иных льгот, является не

быть резидентом страны, где находится оффшорный центр, и не извлекать на его территории прибыль.

Налоговые гавани отличаются от оффшорных зон тем, что в них все фирмы (как местные, так и иностранные) получают налоговые льготы на все или некоторые виды деятельности.

В настоящее время в мире насчитывается более 300 оффшорных центров. Среди них налоговых гаваней − около 70.

В число стран, где уже давно функционируют оффшорные компании, входят Лихтенштейн, Панама, Нормандские острова, остров Мэн (Британия), Антильские острова, Гонконг, Мадейра, Либерия, Ирландия, Швейцария и другие

В последние десятилетия оффшорные зоны появились на Мальте, Маврикии, в Западном Самоа, Израиле, Малайзии (О. Лабуан) и других странах.

Промышленные, торговые, банковские, страховые и другие компании в оффшорных зонах либо вообще не подлежат налогообложению как, например, в Ирландии и Либерии, либо облагаются небольшим паушальным налогом. Примером тому служат Лихтенштейн, Антильские острова, Панама, и другие. Льготный режим в оффшорных зонах определяется также отсутствием валютных ограничений, свободным вывозом прибылей, низким уровнем уставного капитала, отсутствием таможенных пошлин и сборов для иностранного инвестора.

Что же касается выгоды для стран, организующих оффшорные зоны, то она состоит в возможности привлечения дополнительных иностранных инвестиций, получении дохода от пребывания зарегистрированной компании в оффшорной зоне, создании дополнительных рабочих мест, что в целом содействует развитию национальной экономики.

Характерным для оффшорного бизнеса является его концентрация, в банковском, страховом деле, морском судоходстве, операциях с

недвижимостью, во всех видах экспортно-импортных операций и в консалтинге.

Комплексные зоны образуются путем установления особого, льготного, по сравнению с общим, режима хозяйственной деятельности на территории отдельных административных образований. К ним можно отнести специальные экономические зоны Китая, «открытые районы» КНР, а также бразильскую зону «Манаус», территорию «Огненная Земля» в Аргентине, зоны свободного предпринимательства. Эти зоны создаются промышленно-развитыми странами в районах, характеризующихся экономическим застоем в развитии.

7.4. Группировка и географическая структура оффшорных зон.

В этом параграфе учебного пособия подробнее остановимся на характеристике оффшорных зон.

Итак, *оффшор* (offshore – “вне границ”) – юридическое лицо, зарегистрированное в юрисдикции с льготным налогообложением, при отсутствии валютного контроля. Это компания, которая не ведет хозяйственной деятельности в стране своей регистрации, а владельцы этих компаний – нерезиденты этих стран.

Для полноценной работы оффшора в любой другой стране требуется межстрановое соглашение о недопущении двойного налогообложения данной страны со страной регистрации оффшора.

С точки зрения международного права оффшорная компания является самостоятельным юридическим лицом и ведет свою деятельность согласно законам страны регистрации.

В настоящий момент в мире насчитывается порядка 60 стран, предусматривающих налоговые льготы для оффшорных компаний. Оффшорные компании вправе открывать неограниченное количество счетов в любых банках мира. Их деятельность фактически никому не подотчетна, в

большинстве “налоговых гаваней” ежегодная отчетность сводится к перечислению фиксированного сбора.

Выбор места расположения оффшорной компании, в первую очередь, зависит от профиля ее деятельности. В мировой практике фирмы, расположенные в “налоговых гаванях” и местах с льготным налогообложением можно разделить на следующие виды:

1. Компании финансовой ориентации (оффшорные банки, финансово-посреднические компании, страховые компании);

2. Компании торгово-посреднического профиля (экспортно-импортные, закупочные, дистрибьюторские и т.п.);

3. Фирмы с международными активами, которые могут создавать оффшорную компанию холдингового типа для инвестирования за рубежом. К таким компаниям можно отнести: оперативно-холдинговые компании, инвестиционные, компании по владению интеллектуальной собственностью (лицензионные), недвижимостью, судами.

На сегодняшний день наибольшей популярностью среди оффшорных зон пользуются: Кипр, остров Мэн, Гибралтар, Мальта, Багамские острова, Панама, Либерия, Лихтенштейн, Люксембург и др.

Оффшорные зоны служат своего рода «налоговыми оазисами» обслуживающими международные финансовые операции. Примерами крупнейших оффшорных центров являются, прежде всего, островные территории − Антильские, Багамские, Каймановы острова, Барбадос, Гернси, Джерси, Кипр, Мальта и т.д.

Оффшорные зоны предлагают инвесторам большие *преимущества*, в частности, налоговые льготы, практически полное отсутствие валютного контроля, возможность проведения операций с резидентами в любой иностранной валюте, списание затрат на месте, анонимность, секретность финансовых операций. При этом по налоговым льготам в оффшорах возможны различные варианты. В оффшорных зонах Ирландии, Либерии налоги не взимаются. В Швейцарии взимаются, но по ставкам гораздо более

низким, чем в целом по стране. В оффшорных зонах Лихтенштейна, Антильских островов и Панамы в момент регистрации фирм в качестве налога уплачивается единая сумма, так называемый паушальный налог. В таких зонах обычно также взимаются ежегодные регистрационные взносы компаний, сборы за предоставление банковских и страховых лицензий.

Принципиальным моментом является то, что оффшорный режим вводится именно для привлечения иностранных инвестиций. Поэтому, как правило, налоговые и другие льготы устанавливаются лишь для иностранных компаний, и параллельно принимаются меры для изоляции оффшорного бизнеса от внутреннего рынка. Не случайно оффшорными становятся именно островные территории отдельных государств. В большинстве случаев предусматривается, то, что владельцами и акционерами оффшорных компаний могут быть только иностранные юридические и физические лица. Весь необходимый им капитал они должны ввозить из-за рубежа. При этом, как уже упоминалось, ограничивается возможность выхода оффшорных компаний на внутренний рынок, в целях недопущения использования ими льготного статуса для конкурентной борьбы с национальными компаниями и подрыва национального валютного, таможенного и налогового законодательства и контроля.

Если рассматривать их в *группировке* по регионам, то оффшорные компании действуют и регистрируются:

- *в Европе*: на Мальте, Монако, Андорре, Лихтенштейне, Кипре, Гибралтаре;
- *в Азии*: остров Лабуан (Малайзия), Делавер, Файоминг, Сингапур;
- *на Ближнем Востоке*: Бахрейн, Ливан;
- *в Америке*: Панама, Коста-Рика, Бермудские, Каймановы, Виргинские, Багамские острова, Барбадос, Антигуа и Барбуда, Острова Теркс и Кайкос;
- *в Африке*: Либерия, Маврикий;
- *в Океании*: Науру, Фиджи, Западное Самоа.

Интересен опыт создания оффшоров некоторых стан Центральной и Восточной Европы. Например, в Венгрии был реализован, так называемый, режим классического оффшора. Оффшорные компании получали скидку по налогу на прибыль в размере 85%. При этом им было предоставлено право вести операции с иностранной валютой, получать иностранные займы, кредиты без специального разрешения властей, иметь счета в иностранных банках, правда, при условии, что некоторая их часть приходится и на Венгерский Банк.

Что касается оценки деятельности оффшорных зон, то отношение к ним остается неоднозначным. Многие считают, что оффшоры создаются с целью отмывания «грязных денег», сделать непрозрачной финансовую отчетность и тем самым способствовать уходу капитала из страны. В результате, оффшоры стали все чаще приковывать к себе пристальное внимание со стороны специалистов.

Так, в феврале 1999 года по инициативе министров финансов и управляющих Центральных банков стран большой семерки (G7) был создан Форум финансовой стабильности. В состав Форума вошли представители центральных банков и казначейств, органов надзора и регулирования, организаций по разработке и выполнению международных стандартов, а также эксперты по вопросам оценки финансовых систем различных стран.

В рамках данного Форума была образована и группа по оффшорным финансовым центрам, главная цель которой состояла в решении вопросов оценки стабильности оффшорных финансовых центров во всех ее аспектах. Сформированная рабочая группа провела массовое обследование оффшорных зон с изучением и сравнительным анализом 30 ведущих оффшорных финансовых центров и 37 центров преимущественно с оффшорными режимами. В результате оффшорный финансовый центр был разбит *на три группы*.

В первую группу включены юрисдикции, которые отличаются высокой степенью надзора за деятельностью финансового сектора, соблюдают

международные стандарты и сотрудничают с органами надзора других стран. По оценке Форума, указанным критериям отвечает всего четыре страны: Гонконг, Люксембург, Сингапур и Швейцария.

Ко второй группе относятся страны, которые по ряду показателей уступают странам первой группы. Это девять оффшорных юрисдикций: Андорра, Бахрейн, Барбадос, Бермуды, Гибралтар, Малайзия (о-в Лабуан), Макао, Мальта, Монако.

И, наконец, *третью группу* представили 25 стран, финансовый сектор которых требует определенных изменений в плане улучшения прозрачности, расширения обмена информацией, соблюдения международных стандартов. В эту группу были включены: Ангилья, Антигуа и Барбуда, Аруба, Белиз, Британские Виргинские острова, Каймановы острова, острова Кука, Коста-Рика, Кипр, Ливан, Лихтенштейн, Маршалловы острова, Маврикий, Науру, Нидерландские Антильские острова, Ниуэ, Панама, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Самоа, Сейшелы, Багамы, Теркс и Кайкос, Вануату.

7.5. Предпосылки создания свободных экономических зон и нормативно-правовая база, регулирующая создание и организацию деятельности СЭЗ в Узбекистане

Сегодня, в условиях структурных преобразований экономики Узбекистана возросла значимость решения проблем регионального развития. Создание свободных зон явилось новым шагом в реализации политики государства по улучшению развития регионов и размещения в них высокоэффективных производств, ориентированных на внешние рынки, внедрение современных логистических систем и транспортной инфраструктуры.

Опыт зарубежных стран показывает, что именно СЭЗ как территориальная экономическая подсистема национальной экономики,

способны повысить эффективность ее развития через привлечение инвестиций, выступая одним из ускорителей интеграции Узбекистана в систему мирохозяйственных связей.

В самом общем понимании, свободные экономические зоны − это обособленная географическая территория часть национального экономического пространства, с особым правовым режимом, системой льгот и стимулов, не применяемых в остальных частях страны. Государство в этих зонах сокращает масштабы своего вмешательства в экономические процессы.

Однако создание и реализация СЭЗ могут быть осуществлены только при наличии твердого фундамента, которым является нормативно-правовая база функционирования СЭЗ, установленная государством. Таким документом явился *Закон Республики Узбекистан «О свободных экономических зонах»*, принятый 25 апреля 1996 года. Со времени принятия данного закона неоднократно предпринимались безуспешные попытки создания СЭЗ, таких как «Джизак» (1996 г.), специальная открытая экономическая зона по международному туризму «Самарканд» (1997 г.), Нукусская свободная производственно-экономическая зона (1998 г.). По мнению специалистов, «их безуспешность объясняется как отсутствием эффективного механизма реализации Закона, несоответствием его концептуальных основ современным требованиям (отсутствие прозрачности механизма создания, функционирования и администрирования свободных экономических зон, а также органа государственной власти, уполномоченного осуществлять функции по формированию государственной политики в отношении свободных экономических зон), так и слабой развитостью транспортно-логистической системы страны, что вызывало значительные трудности с перемещением товаров и, соответственно, негативно влияло на привлекательность региона»[41].

[41] http://www.eurasialaw.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=5487:2014-01-13-09-16-20&catid=108:2010-06-17-09-29-22 Евразийский юридический журнал

Созданные с учетом опыта прошлого свободные индустриально-экономические зоны «Навои» и «Ангрен», занимают сегодня особое место в реализации проектов по обеспечению модернизации производственного потенциала страны.

СЭЗ в Узбекистане создается решением Президента Республики Узбекистан, границы же СЭЗ определяются Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

Хозяйствующим субъектам, зарегистрированным в СЭЗ, разрешено:

- осуществлять в пределах СЭЗ расчеты и платежи в иностранной валюте в соответствии с заключенными между ними договорами и контрактами;

- оплачивать в свободно конвертируемой валюте поставку товаров, работ и услуг со стороны других хозяйствующих субъектов-резидентов Республики Узбекистан;

- использовать удобные для них условия и формы оплаты и расчетов за экспортируемые и импортируемые товары.

Согласно Закону Республики Узбекистан «О свободных экономических зонах»[42] (статья 1) *СЭЗ − «специально выделенная территория с четко определенными административными границами и особым правовым режимом, создаваемая в целях привлечения отечественного и иностранного капитала, прогрессивной технологии и управленческого опыта для ускоренного социально-экономического развития зоны».*

Первая свободная экономическая зона в Узбекистане − СИЭЗ «Навои» создана 2 декабря 2008 года Указом Президента Узбекистана «О создании свободной индустриально экономической зоны в Навоийской области» на базе международного аэропорта г. Навои. Главной целью ее создания было привлечение иностранных инвестиций и производство продукции, способной конкурировать в перспективе на мировом рынке.

[42] Закон Республики Узбекистан «О свободных экономических зонах» от 25.04.1996 г. № 220-I.

27 января 2009 года Кабинетом Министров Республики Узбекистан было принято «Положение о свободной индустриально-экономической зоне "Навои"», регулирующее правовые основы функционирования зоны. Согласно этому Положению, срок функционирования СИЭЗ «Навои» составляет 30 лет с возможностью последующего продления. В течение этого периода здесь будут действовать особый таможенный, валютный и налоговый режимы, упрощенный порядок въезда, пребывания и выезда, а также получения разрешения на осуществление трудовой деятельности гражданами-нерезидентами Узбекистана.

Предприятия в СИЭЗ «Навои» освобождаются от уплаты земельного налога, налога на имущество, налога на прибыль, налога на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа (для малых предприятий), а также обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд и Республиканский фонд школьного образования, при объеме внесенных прямых инвестиций:

- от 3 млн. евро до 10 млн. евро − сроком на семь лет;
- от 10 млн. евро до 30 млн. евро − сроком на десять лет. В последующие пять лет ставки налога на прибыль и единого налогового платежа устанавливаются в размере на 50% ниже действующих ставок;
- свыше 30 млн. евро − сроком на 15 лет. В последующие десять лет ставки налога на прибыль и единого налогового платежа устанавливаются в размере на 50% ниже действующих ставок.

В соответствии с концепцией создания СИЭЗ «Навои» и выбранных приоритетов в СИЭЗ «Навои» размещаются предприятия таких отраслей и направлений, как производство электротехнических продуктов, производство телекоммуникационного оборудования, предприятия машиностроения, приборостроения и производства комплектующих частей, производство лекарственных изделий и медицинского оборудования, переработка и

упаковка пищевых продуктов, производство пластиковых и полимерных изделий[43].

«Так, с момента создания СИЭЗ «Навои» на ее территории введены в эксплуатацию производства по 19 инвестиционным проектам на общую сумму свыше 100 млн. долларов США. На основе высоких технологий организовано производство таких видов продукции, как модемы и ТВ-приставки, электронные счетчики электроэнергии, силовые кабели, отопительные и водонагревательные котлы, мобильные и стационарные телефонные аппараты, готовые лекарственные средства, и других».[44].

Изучение деятельности СИЭЗ «Навои» свидетельствует о том, что ее создание стало одним из важнейших событий в экономике Узбекистана и послужило стимулом для создания новой СЭЗ.

Учитывая накопленный опыт и перспективное значение использования производственного и ресурсного потенциала Ташкентской области, налаживания прочных экономических связей с предприятиями Ферганской долины, было принято решение о создании второй подобной зоны − специальной индустриальной зоны (СИЗ) «Ангрен».

Указом Президента срок функционирования специальной индустриальной зоны «Ангрен» установлен в 30 лет с возможностью его последующего продления.

Предприятиям-участникам СИЗ «Ангрен» предоставлена широкая система налоговых (налога на прибыль, налога на имущество юридических лиц, налога на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа для малых предприятий, а также обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд) и таможенных льгот (платежей (кроме таможенных сборов) на оборудование, комплектующие

[43] http://fiez.uz/ Free Industrial Economic Zone Navoi Uzbekistan

[44] Каримов И. 2014 год станет годом развития страны высокими темпами, мобилизации всех возможностей, последовательного продолжения оправдавшей себя стратегии реформ. Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2013 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год. 17 января 2014 года. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2014. −. С. 46.

изделия и материалы, не производимые в республике, завозимые на территорию СИЗ «Ангрен» в рамках реализации проектов, по перечням, утверждаемым Кабинетом Министров Республики Узбекистан) при объеме внесенных инвестиций:

- от 300 тыс. долларов США до 3 млн. долларов США — сроком на три года;

- свыше 3 млн. долларов США до 10 млн. долларов США — сроком на пять лет;

- свыше 10 млн. долларов США — сроком на семь лет.

При разработке пакета привилегий Правительство Республики Узбекистан применило индивидуальный подход к каждой СЭЗ, исходя из целого ряда социально-экономических факторов каждого региона. Иными словами, разработанный и успешно функционирующий пакет привилегий для резидентов СИЗ «Ангрен» отличается от привилегий в СИЭЗ «Навои».

Индивидуальный подход осуществляется не только в определении налоговых льгот, но также и в условиях и сроках предоставления этих льгот. Согласно Указу Президента страны УП-4436, в случае СИЗ «Ангрен» нижняя планка необходимого объема инвестиций для получения предлагаемых льгот и преференций была установлена ниже, чем в случае с СИЭЗ «Навои».

Различие между СЭЗ по условиям получения льгот и по срокам их действия обусловлено преимуществами, которыми располагает СИЗ «Ангрен» и которые служат дополнительными стимулами для иностранных инвесторов. К их числу можно отнести то, что:

- город Ангрен близко расположен к столице страны, где на данный момент находится основная часть зарубежных инвесторов (что говорит об их предпочтении вести деятельность в столице и столичной области, где более развита инфраструктура);

- город Ангрен был создан как индустриальный город и, следовательно, имеет немалое количество построенных, хотя и не задействованных

производственных объектов, которые могут быть введены в строй без вложения крупных средств;

- привлечение рабочей силы и специалистов из столицы через создание новых рабочих мест за пределами Ташкента. Это, в свою очередь, явится одним из путей решения проблемы занятости в стране, благодаря привлечению кадров в регионы и поддержки основных отраслей экономики, расположенных на этой территории.

Исходя из концепции создания СИЗ «Ангрен» и выбранных приоритетов, на территории специальной зоны размещаются предприятия таких отраслей и направлений, как электротехника, машиностроение, химия и нефтехимия, фармацевтика, пищевая промышленность и глубокая переработка плодоовощной продукции, производство современных строительных материалов, кожевенная промышленность и др.[45]

В связи с этим, на территории СИЗ «Ангрен» за короткий срок налажено производство высокотехнологичной продукции по 5 проектам на общую сумму около 44 миллионов долларов – энергосберегающих светодиодных ламп, медных труб различного диаметра, брикетного угля, а также завершено строительство нового завода по производству сахара и других предприятий[46].

Таким образом, принятый в апреле 2012 года Указ Президента страны «О создании специальной индустриальной зоны "Ангрен"» подтверждает то, что в Узбекистане был осуществлен тщательно взвешенный подход не только в отношении подготовки экономики и выбора времени, места и направления каждой из СЭЗ, но и в определении наиболее эффективных видов и объемов инвестиций для каждого региона.

[45] http://test.stream.uz/

[46] Каримов И. 2014 год станет годом развития страны высокими темпами, мобилизации всех возможностей, последовательного продолжения оправдавшей себя стратегии реформ. Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2013 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год. 17 января 2014 года. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2014. − С 46.

Подобный подход является итогом хорошо спланированной экономической политики государства, ориентированной на повышение конкурентоспособности национальной продукции и, в целом, национальной экономики.

Третья СЭЗ − Специальная индустриальная зона «Джизак», созданная Указом Президента Республики Узбекистан от 18 марта 2013 года №УП-4516, расположена на территории г. Джизак Джизакской области и имеет филиал в Сырдарьинском районе Сырдарьинской области.

Основной целью создания СИЗ «Джизак» является формирование благоприятных условий по привлечению иностранных и отечественных инвестиций для организации современных высокотехнологичных промышленных производств, обеспечивающих выпуск конкурентоспособной продукции с высокой добавленной стоимостью, комплексное и эффективное использование производственного и ресурсного потенциала Джизакской и Сырдарьинской областей, создание на этой основе новых рабочих мест и повышение доходов населения.

Срок функционирования СИЗ «Джизак» составляет 30 лет с возможным дальнейшим продлением, в течение которого на ее территории действует особый налоговый режим и таможенные льготы.

В частности, участники СИЗ «Джизак» освобождаются от уплаты налога на прибыль, налога на имущество юридических лиц, налога на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа для малых предприятий, обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд, а также таможенных платежей (кроме таможенных сборов) на оборудование, комплектующие изделия и материалы, не производимые в республике (по перечням, утверждаемым Кабинетом Министров) на определенный период в зависимости от суммы внесенных инвестиций, в том числе:

- от 300 тыс. долл. США до 3 млн. долл. США − сроком на 3 года;
- свыше 3 млн. долл. США до 10 млн. долл. США − сроком на 5 лет;

- свыше 10 млн. долл. США − сроком на 7 лет.

Наряду с этим, участники СИЗ «Джизак» обеспечиваются гарантированным подключением к инженерным коммуникациям с их подведением к производственным площадкам.

Статус участника СИЗ «Джизак» предоставляется решениями административного совета СИЗ «Джизак».

Отбор инвестиционных проектов и регистрация участников СИЗ «Джизак» осуществляется на основе Положения, утвержденного Постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 15 мая 2013г. №130.

По свидетельству некоторых источников, “Китайские фирмы "Nan Yang Mulanhu", "Henan Sine", "Pinmian Co. Ltd" и "Hebey An Feng Da Group" до конца 2015 года намерены реализовать шесть проектов по созданию предприятий по выпуску текстиля на территории специальной индустриальной зоны (СИЗ) "Джизак" в Узбекистане. Общая планируемая проектная мощность предприятий составит 30 миллионов квадратных метров хлопчатобумажных тканей, 13 тысяч тонн трикотажного полотна и 15 миллионов единиц швейных и трикотажных изделий в год. В соответствии с условиями создания производств, до 80 процентов продукции будет отправляться на экспорт”.[47]

Сравнительная характеристика существующих на сегодняшний день в Узбекистане СИЭЗ «Навои», СИЗ «Ангрен» и СИЗ «Джизак» представлена в табл. 7.5.1.

Таблица 7.5.1.

Специализация и сравнительные преимущества
СИЭЗ «Навои», СИЗ «Ангрен» и СИЗ «Джизак»

Основ-	Зоны		
ные	СИЭЗ «Навои»	СИЗ «Ангрен»	СИЗ «Джизак»

[47] http://www.trend.az/casia/uzbekistan/2278570.html Trend news agency

характеристики			
Специализация	Производство электротехнических продуктов, телекоммуникационного оборудования, машиностроение, приборостроение, производство комплектующих частей, производство лекарственных изделий и медицинского оборудования, переработка и упаковка пищевых продуктов, производство пластиковых и полимерных изделий.	Производство электротехнических продуктов, машиностроение, химия и нефтехимия, фармацевтика, пищевая промышленность и глубокая переработка плодоовощной продукции, производство современных строительных материалов, кожевенная промышленность	Производство телекоммуникационного оборудования, переработка продуктов, производство кормов, производство хлопчатобумажных тканей, трикотажного полотна, а также швейных и трикотажных изделий
Логистика	Международный аэропорт «Навои», железная дорога, автомагистраль	Международная автомагистраль, железная дорога	Международная автомагистраль, железная дорога
Географические преимущества	Расположение между городами Бухара и Самарканд, выход на рынки Туркменистана, Афганистана и Ближнего Востока	Стратегическое расположение в качестве транспортного узла между Ташкентом и Ферганской долиной, доступ к рынкам Казахстана, России, Китая	Расположение между городами Ташкент и Самарканд, доступ к рынкам Таджикистана, Казахстана, России

Таким образом, создание свободных экономических зон в Республике Узбекистан явилось знаменательным шагом в историческом движении страны по пути ускорения социально-экономических процессов в стране и интеграции в мировое хозяйство.

Краткие выводы по седьмой главе

1. Свободные экономические зоны представляют собой часть национального экономического пространства, где используется особая система льгот и стимулов, не применяемая в остальных частях страны. Цели создания СЭЗ зависят от уровня социально-экономического развития организующих их стран, их стратегических планов.

2. Общей характерной чертой различных видов свободных экономических зон является наличие благоприятного инвестиционного климата, включающего в себя, помимо налоговых льгот, таможенные, финансовые преимущества по сравнению с общим режимом для предпринимателей, существующим в стране приема капитала.

3. Несмотря на то, что конкретные льготы и стимулы на таких территориях имеют некоторые количественные отличия, по существу, они схожи. Так, можно выделить четыре основные группы льгот, которые применяются в самых различных комбинациях:

- внешнеторговые льготы, которые предусматривают введение особого таможенно-тарифного режима и упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций;
- налоговые льготы, содержащие нормы, связанные с налоговым стимулированием конкретных видов деятельности или поведения предпринимателей;
- финансовые льготы, включающие различные формы субсидий;
- административные льготы, которые предоставляются администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий и режима въезда-выезда иностранных граждан, а также оказания различных услуг.

4. К простейшим формам свободных экономических зон относят свободные (беспошлинные) таможенные зоны (СТЗ) и свободные торговые зоны, которые освобождаются от таможенных пошлин на ввоз и вывоз товаров.

5. Промышленно-производственные зоны относятся к зонам второго поколения. Они создаются на территории со специальным таможенным режимом, где производится экспортная или импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами.

6. Технико-внедренческие зоны относятся к зонам третьего поколения. В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

7. Другая категория зон – сервисные зоны. Они представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. К числу сервисных зон относятся оффшорные зоны и налоговые гавани.

8. Комплексные зоны образуются путем установления особого, льготного режима хозяйственной деятельности на территории отдельных административных образований.

9. Оффшорные зоны, относящиеся к числу сервисных зон, создаваемые именно для привлечения иностранных инвестиций, предопределяют то, что, как правило, налоговые и другие льготы устанавливаются лишь для иностранных компаний, и параллельно принимаются меры для изоляции оффшорного бизнеса от внутреннего рынка.

10. Оффшорный бизнес сконцентрирован в банковском, страховом деле, морском судоходстве, операциях с недвижимостью, в трастовой (доверительной) деятельности, во всех видах экспортно-импортных операций и в консалтинге.

11. Оценка деятельности оффшорных зон и отношение к ним остается неоднозначным. Форум финансовой стабильности, созданный в 1999 года по инициативе министров финансов и управляющих Центральных банков стран G7, разбил оффшорный финансовый центр на три группы:

- страны с высокой степенью надзора за деятельностью финансового сектора,

- страны, которые по ряду показателей уступают странам первой группы.

- страны, финансовый сектор которых требует определенных изменений в плане улучшения прозрачности, расширения обмена информацией, соблюдения международных стандартов.

12. С учетом безуспешного опыта создания трех СЭЗ, таких как «Джизак» в 1996 году, специальной открытой экономической зоны по международному туризму «Самарканд» в 1997 году, Нукусской свободной производственно-экономической зоны в 1998 году, в Узбекистане созданы и в настоящее время функционируют СИЭЗ «Навои», СИЗ «Ангрен», СИЗ «Джизак» При разработке пакета привилегий Правительство Республики Узбекистан применило индивидуальный подход к каждой СЭЗ, исходя из целого ряда социально-экономических факторов каждого региона. Индивидуальный подход осуществляется не только в определении налоговых льгот, но также и в условиях и сроках предоставления этих льгот.

13. СЭЗ в Узбекистане создается решением Президента Республики Узбекистан, границы же СЭЗ определяются Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

Вопросы для самоконтроля

1. Какую смысловую нагрузку несет термин «Свободная экономическая зона»?
2. Какие характерные черты свободных экономических зон вам известны?
3. Какие возможны проблемы при создании СЭЗ?
4. Какие социально-экономические выгоды преследуют развивающиеся страны при создании СЭЗ?

5. Какой опыт при создании СЭЗ Китая можно расценивать как положительный?

6. Какова роль государства в образовании СЭЗ в развивающихся странах?

7. В чем состоят территориальный и функциональный концептуальный подходы к созданию СЭЗ?

8. Какие функции выполняли СЭЗ первого поколения?

9. Какие функции выполняли СЭЗ второго поколения?

10. В чем особенности СЭЗ третьего поколения?

11. Какие выгоды обретают страны, создающие на своей территории оффшорные зоны?

12. Что означает понятие «оффшор»?

13. Каковы особенности офшорных зон?

14. Какие группировки оффшорных зон по регионам, и по каким принципам вам известны?

15. Какие законодательные акты регулируют создание и организацию СЭЗ в Узбекистане?

16. Какую цель преследовало создание свободных экономических зон в Узбекистане?

17. Чем объясняется безуспешность попыток создания таких СЭЗ, как «Джизак» (1996 г.), специальная открытая экономическая зона по международному туризму «Самарканд» (1997 г.), Нукусская свободная производственно-экономическая зона (1998 г.)?

18. Какие предпосылки имели место для создания свободной индустриально-экономической зоны «Навои»?

19. Какова цель создания СИЗ «Ангрен»?

20. Какова цель создания СИЗ «Джизак»?

21. В чем выражаются положительные стороны создания свободных экономических зон в стране?

ГЛАВА VIII. ЗНАЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В МОДЕРНИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

8.1. Иностранные инвестиции как фактор ускорения экономического роста страны
8.2. Перспективные направления модернизации экономики страны

8.1. Иностранные инвестиции как фактор ускорения экономического роста страны

За исторически короткий период с 1991 года по наши дни Узбекистан превратился в современное суверенное динамично развивающееся государство. Основой успешного продвижения страны по пути демократических и экономических преобразований, безусловно, остается, как уже отмечалось, принятая государством собственная модель развития, признаваемая мировой общественностью, как «узбекская модель».

Государственная политика по привлечению иностранных инвестиций, как мы имели возможность убедиться при ознакомлении с предыдущими разделами пособия, является при этом одним из значимых факторов структурных преобразований приоритетных отраслей экономики нашей страны.

Так, за годы независимости в Республике Узбекистан создан благоприятный инвестиционный климат, в формировании которого значимую роль играют законодательные акты, предоставляющие широкую систему правовых гарантий и льгот для иностранных инвесторов. Это, прежде всего, Закон Республики Узбекистан "О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов», Закон Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях», Указы Президента «О дополнительных стимулах и льготах предоставляемых предприятиям с иностранными инвестициями»,

«О дополнительных мерах по стимулированию экспорта продукции производимой предприятиями с иностранными инвестициями».

Достигнутые, благодаря политике государства в области иностранных инвестиций, темпы роста основных макроэкономических показателей страны за период с 2000 по 2014 годы, представленные в табл. 8.1.1., являются ярким свидетельством правильности выбранного пути.

Таблица 8.1.1.

Темп роста некоторых макроэкономических показателей Республики Узбекистан за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы, в %[48]

Показатели	Годы						
	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
Промышленная продукция	105,9	107,2	108,5	106,4	107,7	109,6	108,3
Продукция сельского хозяйства	103,1	105,4	106,9	106,6	107,0	106,8	106,9
Розничный товарооборот	107,6	105,1	113,6	117,1	113,9	113,7	114,3
Строительные работы	103,0	110,7	105,1	107,8	111,5	103,6	118,3

Как свидетельствуют статистические данные, за анализируемый период объем промышленной продукции вырос в 39,8 раза, составив 75193,5 млрд. сум. Выпуск продукции сельского хозяйства в национальной валюте достиг 36957,0 млрд. сум., увеличившись в 26,6 раза. Объем розничного товарооборота достиг 58643,4 млрд. сум., превысив объем 2000 года в 32,8 раза. Наибольшего роста достигли строительные работы. Их объем с 2000 по 2014 годы вырос в 50,9 раза, составив 19779,3 млрд. сум.[49].

[48] Разработано авторами на основе:
1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С. 82.
2. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 3.
3. Узбекистан в цифрах 2014/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. – С. 21.

[49] Анализ проведен авторами на основе вышеперечисленных источников.

Намечая перспективы развития страны, в своем выступлении на заседании Кабинета Министров Республики Узбекистан, где были рассмотрены итоги социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшие приоритетные направления экономической программы на 2015 год, Президент Республики Узбекистан И. Каримов также особо отметил важность привлечения иностранных инвестиций и их существенную роль в достижении стабильно высоких темпов развития экономики и ведущих ее отраслей в 2014 году.

Так, «в 2014 году объем инвестирования в экономику возрос на 10,9 процента и составил в эквиваленте 14,6 миллиарда долларов США. При этом свыше 21,2 процента всех капитальных вложений, или более 3 миллиардов долларов, составили иностранные инвестиции и кредиты, из которых три четверти – это прямые иностранные инвестиции»[50].

«По сравнению с 2013 годом объемы кредитов, выделенных банками только на финансирование программ модернизации и технологического обновления производств, увеличились в 1,2 раза, а на пополнение оборотных средств – более, чем в 1,3 раза»[51].

«Валовый внутренний продукт в стране в 2014 году возрос на 8,1 процента, объем производства промышленной продукции – на 8,3 процента, сельскохозяйственного производства – на 6,9. розничного товарооборота – на 14,3 процента по сравнению с прошлым 2013 годом. Около 70 процентов произведенной продукции составили готовые товары с высокой добавленной стоимостью.

Объем производства потребительских товаров за 2014 год возрос на 9,4 процента, в том числе продовольственных – на 8,7 и непродовольственных на

[50] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. – С. 44.
[51] Там же. С. 41.

10 процентов. Уровень инфляции по итогам года составил 6,1 процента, что значительно ниже прогнозируемого[52]».

Государственный бюджет в истекшем году исполнен с профицитом 0,2 процента к валовому внутреннему продукту, при том, что налоговое бремя уменьшилось с 20,5 до 20 процентов, ставка налога на прибыль снижена с 9 до 8 процентов.

«В истекшем 2014 году в экспортную деятельность было вовлечено свыше 500 новых предприятий, внешнеторговый баланс определился с положительным сальдо в 180 миллионов долларов, золотовалютные резервы возросли на 1,6 миллиарда долларов[53]». Об огромных успехах свидетельствует и то, что в опубликованном Всемирным банком обновленном рейтинге стран по уровню экономического развития, определяемого по размеру валового внутреннего продукта, рассчитанного по паритету покупательской способности, среди 190 стран мира Узбекистан поднялся с 72-го места в 2010 году на 66-е место.

При этом Президент страны подчеркивает: «Важнейшим инструментом динамичного и сбалансированного экономического роста, осуществления глубоких структурных преобразований и диверсификации экономики является проведение активной, адресной инвестиционной политики»[54].

Отличительная особенность этой инвестиционной политики состоит в том, что приоритет отдается инвестиционным проектам, направленным на создание новых высокотехнологичных производств, обеспечивающих глубокую переработку местных сырьевых ресурсов. Только «в 2014 году в ведущих отраслях экономики введены в эксплуатацию 154 крупных объекта общей стоимостью 4,2 миллиарда долларов, оснащенные современным

[52] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. – С. 40.
[53] Там же. С. 41.
[54] Там же. С. 44.

высокотехнологичным оборудованием. В их числе такие объекты, как «Организация производства легковых автомобилей моделей «Дамас» и «Орландо» на базе ООО «Хорезмское автомобильное производственное объединение» проектной мощностью 60 тысяч автомобилей в год, «Организация производства 760 тысяч тонн портландцемента или 350 тысяч тонн белого цемента в Джизакской области», «Реконструкция цинкового завода по переработке 80 тысяч тонн цинкового концентрата», «Строительство нового сернокислотного цеха на медеплавильном заводе», «Полномасштабная модернизация Сырдарьинской ТЭС» с выработкой электроэнергии 50 МВт, «Организация прядильного производства на базе ООО «Мангит» в Республике Каракалпакстан мощностью 5 тысяч тонн в год и другие»[55].

Одним из достижений является введение в эксплуатацию третьей ветки газопровода Центральная Азия – Китай общей протяженностью 1830 километров и проектной мощностью 25 миллиардов кубометров газа в год[56].

«Мощным импульсом для развития высокотехнологичных производств стало создание специальных индустриальных зон – СИЗ «Ангрен», СИЭЗ «Навои», СИЗ «Джизак» с предоставлением инвесторам широкого пакета налоговых льгот и преференций, обеспечением их за счет средств республики необходимой внешней инженерной и транспортной инфраструктурой.

Развитию промышленного потенциала способствовало опережающее развитие дорожно-транспортной инфраструктуры. В 2014 году завершены строительство и реконструкция 540 километров автомобильных дорог общего пользования. На участках протяженностью 116 километров

[55] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. – С. 45.
[56] Там же. С. 45.

осуществлен перевод с 2-полосного движения на 4-полосное, что обеспечило повышение пропускной способности на этих участках в 3 раза.

В истекшем 2014 году в ходе реализации проектов по строительству, реконструкции и электрификации железных дорог, восстановлению и модернизации железнодорожного грузового и пассажирского транспорта было освоено в эквиваленте свыше 630 миллионов долларов, более половины из которых направлено на продолжение опережающей реализации проекта по строительству электрифицированной железнодорожной линии Ангрен – Пап. Наряду с этим произведена реабилитация железнодорожных путей протяженностью 240 километров, собственными силами построены 650 грузовых и 20 пассажирских вагонов, реконструирован железнодорожный вокзал в городе Карши. Скоростными поездами «Афросиёб», курсирующими между Ташкентом и Самаркандом, в 2014 году перевезено свыше 180 тысяч пассажиров.

Грузооборот авиационного транспорта вырос на 8,5 процента и составил 126,3 миллиона тонно-километров. Нельзя не отметить, что в 2014 году НАК «Ўзбекистон хаво йуллари» стала полноправным членом Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), которая объединяет более 270 авиакомпаний по всему миру.

Созданный на базе аэропорта города Навои международный центр логистики объединяет грузовые авиаперевозки в Европу, Индию, Китай и Юго-Восточную Азию. За весь период с начала его открытия было перевезено свыше 200 тысяч тонн грузов»[57].

При этом предупреждает И. Каримов: «Происходящие со стремительной скоростью в современном геопространстве процессы, прежде всего, растущее противостояние, труднопредсказуемость и неопределенность мирового

[57] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 44-46.

рынка, продолжающийся глобальный финансово-экономический кризис и его последствия, сокращающаяся инвестиционная активность и падение темпов роста в большинстве стран мира, разумеется, не могут не повлиять на экономику нашей страны, требуют от нас трезвой оценки ситуации и максимального вовлечения всех имеющихся резервов и возможностей»[58].

8.2. Перспективные направления модернизации экономики страны

В качестве нашей приоритетной задачи в сложившихся условиях, как подчеркивает в своем докладе[59] Президент Республики И. Каримов, является создание в 2015 году широких возможностей для развития частной собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации.

«Мы должны хорошо осознавать, что без осуществления диверсификации производства нельзя вести речь о наращивании экспортной программы выхода и продвижения нашей продукции на внешние рынки, обеспечении поступления валютных доходов и создании новых высокотехнологичных производств и рабочих мест, в конечном итоге, достижении поставленных целей»[60].

Подчеркивая важность процессов модернизации парка основных фондов первоочередным, по мнению главы государства, остается обеспечение опережающего развития и адресной поддержки тех отраслей и производств,

[58] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 57.
[59] Там же. С. 57.
[60] Там же. С. 59.

которые имеют и могут иметь высокую конкурентоспособность на мировом рынке и в предстоящий период могут стать локомотивами экономического роста, дальнейшей модернизации и диверсификации экономики[61].

«Исходя из этого, темп роста валового внутреннего продукта по сравнению с прошлым годом в 2015 году предусматривается в размере 108 процентов за счет прироста объемов производства промышленной продукции на 8,3 процента, сельскохозяйственной продукции – на 6 процентов.

Ставится задача увеличить производство потребительских товаров на 11,7 процента, в том числе продовольственных – на 11 и непродовольственных – на 12,1 процента, расширить их реализацию через сеть розничной торговли на 14,2 процента. Более ускоренными темпами намечается развивать сферу услуг с увеличением объемов их оказания на 15,6 процента и доведением доли в структуре валового внутреннего продукта до 54,5 процента.

При этом размер ожидаемой инфляции предусматривается на уровне 5,5–6,5 процента, что значительно ниже, чем в истекшем 2014 году.

Объем капитальных вложений, предусматриваемых на 2015 год, составит в долларовом исчислении свыше 15 миллиардов 960 миллионов, или с ростом против 2014 года 110,1 процента, доля в ВВП – 23,1 процента.

Объем иностранных инвестиций, в качестве фактора ускорения экономики страны, превысит 3,5 миллиарда долларов, их доля в общем объеме капитальных вложений – 22,1 процента. Доля прямых иностранных инвестиций увеличится на 11,2 процента»[62].

С учетом возможного резкого падения цен на сырьевые ресурсы, имевшего место в последние годы, намечается более глубокая переработка хлопка-сырца в текстильной и других отраслях легкой промышленности и

[61] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 59.
[62] Там же. С. 58.

экспорт за пределы страны уже готовой продукции, такой продукции, как крашеная пряжа. Это будет сопровождаться активным освоением современных технологий и дизайна производимой готовой текстильной продукции, что позволит получить огромный эффект.

«Речь идет,… − продолжает И. Каримов: прежде всего о внедрении современных технологий более глубокой переработки исходного сырья и полуфабрикатов, строительстве для этого новых комплексов и производств в таких отраслях, как нефтегазовая, нефтехимическая и химическая, легкая и электротехническая, а также производстве востребованных на мировом, региональном и внутреннем рынках готовых товаров текстильной, кожевенно-обувной, пищевой, фармацевтической промышленности, бытовой химии, электронной и электробытовой техники, строительных и отделочных материалов»[63].

С этой целью перед Кабинетом Министров с участием соответствующих министерств, ведомств, ассоциаций и компаний, Совета Министров Каракалпакстана, хокимиятов областей и города Ташкента поставлена задача по разработке и принятию Программы мер по обеспечению структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства на 2015-2019 годы.

Особая важность в перспективе отводится такой форме собственности, «когда владельцами акций становятся, наряду с отечественными, и иностранные инвесторы»[64].

Подтверждением тому является то, что «сегодня в республике успешно действует свыше 4 тысяч предприятий, созданных с участием иностранного капитала из более, чем 90 стран»[65].

---

[63] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 60.

[64] Там же. С. 65.

[65] Там же. С. 65.

«На территории Узбекистана успешно функционируют предприятия, полностью основанные на иностранном капитале и зарубежных методах корпоративного управления»[66].

Большая роль отводится изучению опыта этих зарубежных компаний и на основе этого анализа создание типовых структур корпоративного управления для наших предприятий, активного внедрения их, перестраивая на этой основе и реформируя всю систему управления нашими акционерными обществами во всех отраслях и сферах реальной экономики.

В качестве следующего важнейшего резерва и фактора экономического роста и структурных преобразований экономики выступает углубление локализацию производства, расширение межотраслевой промышленной кооперации.

«Наш собственный опыт реализации программ локализации показывает, какие преимущества мы от этого получаем, особенно в части снижения зависимости от внешних рисков, формирования внутреннего спроса и насыщения рынка необходимыми потребительскими товарами и комплектующими изделиями, наиболее полной загрузки созданных производственных мощностей, экономии и рационального использования валютных средств, решения проблем занятости населения. Свидетельством этому является быстро растущий уровень локализуемой продукции в объеме промышленного производства, который возрос с 9,2 процента в 2005 году до почти 20 процентов в 2014 году»[67]

В связи с этим было поручено Министерству экономики, Министерству внешних экономических связей, инвестиций и торговли с широким участием всех заинтересованных министерств, ведомств, ассоциаций и компаний

[66] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 65.
[67] Там же. С. 66.

разработать Программу локализации и производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на 2015-2019 годы[68].

Одним из направлений модернизации экономики является создание развитой инфраструктуры, в первую очередь, информационно-коммуникационных систем, дорожно-транспортного и инженерно-коммуникационного строительств для структурных преобразований экономики.

При этом особое внимание, по словам Президента, должно быть обращено на реализацию Комплексной программы развития Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан на период 2013-2020 годы. Следует продолжить работы по дальнейшему увеличению технических возможностей доступа в сеть интернет, расширению оптических сетей широкополосного доступа и строительству оптоволоконных линий связи, завершить перевод всех регионов, включая труднодоступные районы, на цифровое телевидение[69].

«С учетом высокой оценки стратегического значения проводимых работ по строительству и реконструкции участков автомобильных дорог, входящих в состав Узбекской национальной автомагистрали, ГАК «Узавтойул», Республиканскому дорожному фонду, Совету Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятам областей и города Ташкента было поручено принять действенные меры по безусловному выполнению намеченных на 2015 год параметров строительства, реконструкции и ремонта автомобильных дорог и развития придорожной инфраструктуры»[70].

Серьезные задачи стоят и в сфере развития железнодорожных коммуникаций. Для обеспечения надежной и бесперебойной

[68] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 66.
[69] Там же. С. 67.
[70] Там же. С. 67.

транспортировки пассажиров и грузов в 2015 году намечается реабилитация 260 километров железнодорожных путей. Предусмотрена реализация 13 инвестиционных проектов. Прежде всего таких, как строительство новой электрифицированной железнодорожной линии Ангрен-Пап протяженностью 124,1 километра, электрификация железнодорожного участка Мараканд-Карши протяженностью 140 километров и Карши-Термез протяженностью 325 километров, реализация второго этапа строительства двухпутной электрифицированной железнодорожной линии Джизак-Янгиер»[71].

Своевременное и качественное строительство железной дороги Ангрен-Пап возложено под особый контроль ГАЖК «Узбекистон темир йуллари» совместно с Министерством экономики, хокимиятами Ташкентской и Наманганской областей

В качестве приоритетных направлений на перспективу в целях роста благосостояния, уровня и качества жизни населения страны определены дальнейшее развитие, укрепление материально-технической базы и повышение уровня оснащения современным оборудованием образовательных и медицинских учреждений, ускоренное развитие социальной инфраструктуры, обеспечение населения качественной питьевой водой и современной системой санитарной очистки. «На эти цели будет направлено около 60 процентов всех расходов государственного бюджета, что на 4,1 триллиона сумов, или 22,5 процента больше, чем в истекшем году, в том числе на содержание и развитие просвещения и науки – 34,3 процента, сферы здравоохранения – 14,2 процента»[72].

Краткие выводы по восьмой главе

[71] Там же. С. 68.

[72] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 68.

1. Отличительной особенностью проводимой в Узбекистане инвестиционной политики является приоритетность инвестиционных проектов, направленных на осуществление коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательное продолжение процессов ее модернизации и диверсификации, создание новых высокотехнологичных производств, обеспечивающих глубокую переработку местных сырьевых ресурсов.

2. Первоочередным в процессах модернизации парка основных фондов остается обеспечение опережающего развития и адресной поддержки тех отраслей и производств, которые имеют и могут иметь высокую конкурентоспособность на мировом рынке и в предстоящий период могут стать локомотивами экономического роста, дальнейшей модернизации и диверсификации экономики.

3. Одним из направлений модернизации экономики является создание развитой инфраструктуры, в первую очередь, информационно-коммуникационных систем, дорожно-транспортного и инженерно-коммуникационного строительств для структурных преобразований экономики. При этом особое внимание, уделяется реализации Комплексной программы развития Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан на период 2013-2020 годы.

4. Дальнейшее развитие получат укрепление материально-технической базы и повышение уровня оснащения современным оборудованием образовательных и медицинских учреждений, ускоренное развитие социальной инфраструктуры, обеспечение населения качественной питьевой водой и современной системой санитарной очистки.

5. В качестве важнейшего резерва и фактора экономического роста и структурных преобразований экономики выступает углубление локализации производства, расширение межотраслевой промышленной кооперации в связи, с чем Министерством экономики, Министерством внешних экономических связей, инвестиций и торговли с широким участием всех

заинтересованных министерств, ведомств, ассоциаций и компаний будет разработана Программа локализации и производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на 2015−2019 годы.

Вопросы для самоконтроля

1. В чем состоит отличительная особенность современной инвестиционной политики?
2. Какая роль отводится адресной инвестиционной политике в осуществлении глубоких структурных преобразований и диверсификации экономики?
3. Какое значение отводит Президент страны продолжению процессов модернизации и диверсификации экономики?
4. Каковы цели Программы локализации и производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на 2015−2019 годы?
5. Каковы направления Комплексной программы развития Национальной информационно-коммуникационной системы Республики Узбекистан на период 2013−2020 годы?
6. Какое значение отводится росту благосостояния, уровня и качества жизни населения на перспективу?

ГЛАВА IX. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

9.1. Значение иностранных инвестиций в структурных преобразованиях национальной экономики

9.2. Совершенствование путей привлечения иностранных инвестиций в экономику Узбекистана

9.1. Значение иностранных инвестиций в структурных преобразованиях национальной экономики

Проведение глубоких структурных преобразований в экономике республики обусловливает активизацию инвестиционной политики на основе всестороннего использования как внутренних (собственных), так и внешних (зарубежных кредитов и прямых иностранных инвестиций) источников финансирования.

Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы представлена в табл. 9.1.1.

Как видно из таблицы, за указанный период 2000−2014 объем инвестиционных вложений увеличился в 45,3 раза. Серьезные структурные изменения наблюдаются в значительном снижении объема привлеченных государственных средств. Удельный вес финансирования из средств республиканского бюджета снизился в 4 раза с 20,2% в 2000 году до 5,0% в 2014 году. Это вполне соответствует политике нашего государства, направленной на «необходимость критической оценки уровня государственного присутствия в нашей экономике, сокращения его до стратегически и экономически обоснованных размеров[73]».

[73] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике

Таблица 9.1.1.

Структура инвестиций в основной капитал
по источникам финансирования за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы
(в % к общему итогу)[74]

Годы	Всего инвестиций, в млрд. сум.	в. т.ч. финансируемых за счет: (в % к общему итогу)				
		государственного бюджета[75]	предприятий и населения	кредитов банка и других заемных средств	иностранных инвестиций и кредитов	внебюджетных фондов, включая Фонд реконструкции и развития
2000	744,5	20,2	39,1	7,2	23,2	1,3
2005	3165,2	12,2	57,5	3,8	21,7	4,8
2010	15338,7	5,6	49,0	9,7	28,3	7,4
2011	17953,4	6,0	53,4	11,5	21,5	7,6
2012	22797,3	6,1	50,3	11,4	21,2	11,0
2013	28694,6	5,9	53.1	11,0	20,3	9,7
2014	33715,3	5,0	52,7	11,4	20,2	10,7

Одновременно, как следствие сокращения государственных долей в экономике страны, можно наблюдать рост доли средств предприятий и населения в качестве источника финансирования инвестиций. За рассматриваемый период удельный вес последних вырос с 39,1% до 52,7%.

Данные табл. 9.1.1. свидетельствуют также о стабильном укреплении роли банков. Повышение удельного веса заемных источников в общем объеме финансирования инвестиций с 7,2% до 9,7% за десять лет с 2000 по

страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 63.

[74] Разработано авторами на основе:

1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С. 118.
2. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 71.

[75] Включая финансирование из средств Фонда мелиоративного улучшения земель.

2010 годы является подтверждением стабилизации банковской сферы в Узбекистане. В последующие годы доля кредитов банков и других заемных средств в общем объеме финансирования в основной капитал, выросшая до уровня примерно 11% в 2011 году, сохраняется и по 2014 год.

При этом увеличивается и роль внебюджетных фондов в качестве источника финансирования инвестиций в основной капитал. Их удельный вес вырос более, чем в 8 раз, т.е. с 1,3% в 2000 году до 10,7% в 2014 году.

Вместе с тем для обеспечения ускоренного развития экономики с учетом стратегических интересов республики на перспективу одних внутренних накоплений недостаточно.

В качестве важного условия достижения целей структурных преобразований в экономике необходимо масштабное привлечение иностранных инвестиций. За последние годы этот принцип стал главным при осуществлении инвестиционной политики.

Привлечение иностранного капитала в республику осуществляется в виде прямых инвестиций, государственных займов, кредитных ресурсов, предоставляемых международными финансовыми и экономическими организациями, портфельных инвестиций.

Как видно из табл. 9.1.1., иностранные инвестиции и кредиты среди источников финансирования инвестиций в основной капитал сохраняют свои позиции. Их доля за последние 5 лет колеблется в пределах 20−21%.

Это является свидетельством того, что за годы перестройки национальной экономики страна достигла существенных успехов в формировании привлекательного для иностранных инвесторов инвестиционного климата, благодаря, в том числе, и реформированию законодательной и административной системы страны. Подтверждением этому служат высокие оценки инвестиционного климата республики со

стороны международных рейтинговых агентств и ряда известных международных организаций[76].

В результате, за анализируемый период объем ежегодных иностранных вложений в экономику страны возрос в 39,5 раза, т.е. с 172,4 млрд. сум. в 2000 году до 6810,5 млрд. сум. в 2014 году. Доля прямых инвестиций за этот период в них возросла, соответственно с 14,4% до 75% , составив 5107,9 млрд. сум., т. е. в 205,1 раза (рис.9.1.1.).



Рис. 9.1.1. Динамика роста привлечения иностранных инвестиций в национальную экономику за период 2000, 2005, 2010−2014 годы, в млрд. сум.[77].

[76] ,http://unctad.org/en/Docs/wir2001overview_en.pdf United Nations Conference on Trade and development, viewed 15 October 2011.

[77] Разработано авторами на основе:

1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С. 119.
2. Узбекистан в цифрах 2014. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. С. 29.
3. www.stat.uz Государственный Комитет по статистике Республики Узбекистан.
4. Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 44.

Узбекистан с его динамично развивающейся экономикой обладает большим потенциалом для дальнейшего привлечения иностранных инвестиций, в особенности прямых. Одним из необходимых условий укрепления конкурентных позиций страны и расширения притока прямых иностранных инвестиций является диверсификация форм привлечения ПИИ и оптимизация их использования. Одним из путей такой диверсификации является государственно-частное партнерство.

Так, благоприятная для экономики Узбекистана конъюнктура, сложившаяся в результате продолжительного повышения цен на экспортируемые страной товары в период 2008−2012 годы способствовала аккумулированию значительных капиталов, часть которых была направлена на формирование Фонда Реконструкции и Развития Республики Узбекистан. Это позволяет реализовывать дорогостоящие проекты с привлечением частных инвесторов без нагрузки на бюджет страны.

«Изучение достоинств и недостатков существующих форм привлечения иностранных инвестиций показывает, что наиболее приемлемыми можно считать прямые инвестиции, так как они характеризуются наличием долговременных интересов инвестора в хозяйстве принимающей страны и обусловливают большую выгоду по сравнению с внешними займами»[78].

Одним и примеров является то, что, «Как следует из отчета компании по US GAAP, НК ОАО «ЛУКОЙЛ», Российская компания в настоящий момент осуществляет добычу газа на промысле Хаузак-Шады в Бухарской области, а также на месторождении блока Джаркудук-Янги Кызылча в Юго-Западном Гиссаре. Кроме того, «ЛУКОЙЛ» проводит геологоразведку узбекской части Аральского моря в составе международного консорциума. В рамках первых двух проектов на условиях СРП «ЛУКОЙЛ» планирует к 2017 году добывать 18 миллиардов кубометров газа, а объем инвестиций довести до 5

[78] Расулов Н. Прямые иностранные инвестиции в экономике Узбекистана// Рынок, деньги и кредит, № 6, 2000, С 46-47.

миллиардов долларов против почти 2 миллиардов долларов, вложенных на сегодняшний день»[79].

По табл. 9.1.2. проследим динамику роста инвестиций в основной капитал по основным отраслям экономики в Республике Узбекистан за период с 2000 по 2014 годы[80].

Таблица 9.1.2.

Динамика роста инвестиций в основной капитал по основным отраслям экономики в Республике Узбекистан за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы (в фактических ценах, млрд. сум.)

Инвестиции в основной капитал	Годы						
	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
Всего в т. ч.	744,5	3165,2	15338,7	17953,4	22067,0	27557,3	33715,3
Промышленность	221,5	1032,4	4659,9	6070,3	7622,6	9467,5	12239,7
сельское хозяйство	42,6	138,3	530,6	941,9	905,8	1173,7	1435,9
Строительство	3,6	27,3	219,7	317,9	508,1	713,5	775,3
транспорт и связь	124,7	762,1	4562,5	3624,7	4026,9	4790,1	4817,6
торговля и общественное питание	32,1	50,5	743,6	807,4	888	1332,2	1699,3
геология и	3,1	128,0	390,8	498,0	437,1	402,9	809,6

[79] Мусурмонкулов М.У. Привлечение иностранных инвестиций — мощный стимул развития экономики Узбекистан// Экономическая наука и практика: Материалы III международной научной конференции. Чита, апрель 2014 год. — Чита: «Молодой ученый», 2014. — С. 28-31.

[80] Разработано авторами на основе:

1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С. 115.
2. Узбекистан в цифрах 2014. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. − С. 155-158.
3. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 23-24.

разведка недр, заготовки							
жилищное строительст-во	96,8	347,2	2316,8	3342,5	4402,5	5766,7	7147,3
Коммуналь-ное хозяйство	34,8	99,1	292,7	291,1	439,2	626,7	802,8
Здравоохра-нение	17,8	77,5	343,7	442,9	815	782,3	918,8
образование	104,1	353,8	408,3	404,2	609,8	742,1	803,4
культура и искусство	8,4	18,2	142,8	178,7	145,8	167,1	215,8
прочие	53,9	128,0	727,3	1033,8	1266,2	1592,5	2049,8

Анализ приведенных данных свидетельствуют о том, что наибольшими темпами за истекшие 15 лет осуществлялись инвестиции в такие отрасли как промышленность, транспорт и связь, жилищное строительство.

Так, объем инвестиций в промышленность увеличился за рассматриваемый период в 55,3 раза, т.е. с 221,5 млрд. сум. до 12239,7 млрд. сум. Объем вложений в жилищное строительство вырос с 96,8 млрд. сум. в 2000 году до 7147,3 млрд. сум. в 2014 году, т.е. в 73,8 раза, в транспорт и связь – в 38,9 раза.

Изменение структуры инвестиций по отраслям экономики за период представлено в табл. 9.1.3.

Как свидетельствуют данные табл. 9.1.3., перечисленные отрасли экономики еще и являются отраслями с преобладающим удельным весом инвестиционных вложений в общем объеме инвестиций в национальную экономику. И без того высокий удельный вес инвестиций в промышленность с 2000 по 2014 годы вырос с 29,8% до 36,3%, т.е. более трети инвестиций в

Таблица 9.1.3.

Структура инвестиций в основной капитал по отраслям экономики Республики Узбекистан за 2000 и 2014 годы, в млрд. сум. и в % к общему объему

	2000 год		2014 год	
	в млрд. сум.	в %	в млрд. сум.	в %
Всего,	744,5	100	33715,3	100
в том числе:				
промышленность	221,5	29,8	12239,7	36,3
сельское хозяйство	42,6	5,7	1435,9	4,3
строительство	3,6	0,5	775,3	2,3
транспорт и связь	124,7	16,8	4817,6	14,3
торговля и общественное питание	32,1	4,3	1699,3	5,0
геология и разведка недр, заготовки	3,1	0,4	809,6	2,4
жилищное строительство	96,8	13,0	7147,3	21,2
коммунальное хозяйство	34,8	4,7	802,8	2,4
здравоохранение	17,8	2,4	918,8	2,7
образование	104,1	14,0	803,4	2,4
культура и искусство	8,4	1,1	215,8	0,6
прочие	53,9	7,3	2049,8	6,1

2014 году приходилось на развитие отраслей отечественной промышлености. На втором месте с удельным весом – 21,2% находится жилищное строительство, причем доля этой отрасли в 2000 году составляла 13,0%. Доля инвестиций в транспорт и связь в 2014 году определяется величиной – 14,3%.

Анализ статистических данных показывает, что Республика Узбекистан, благодаря инвестиционным вложениям и осуществлению мер по повышению

конкурентоспособности и диверсификации отраслей промышленности, добилась динамичного роста этой отрасли экономики.

Так, в 2014 году объем производства промышленного продукции составил 75193,5 млрд. сум., причем доля электроэнергетики и топливной промышленности составила 20,1%, т. е. 15210 млрд. сум.[81].

Приоритеты, отданные топливно-энергетической промышленности как отрасли определяющей политическую и экономическую независимость нашей страны, вполне оправданы.

Из рис. 9.1.2 видно, что, если инвестиции в топливно-энергетическую промышленость в 2000 году в общем объеме вложений в промышленность

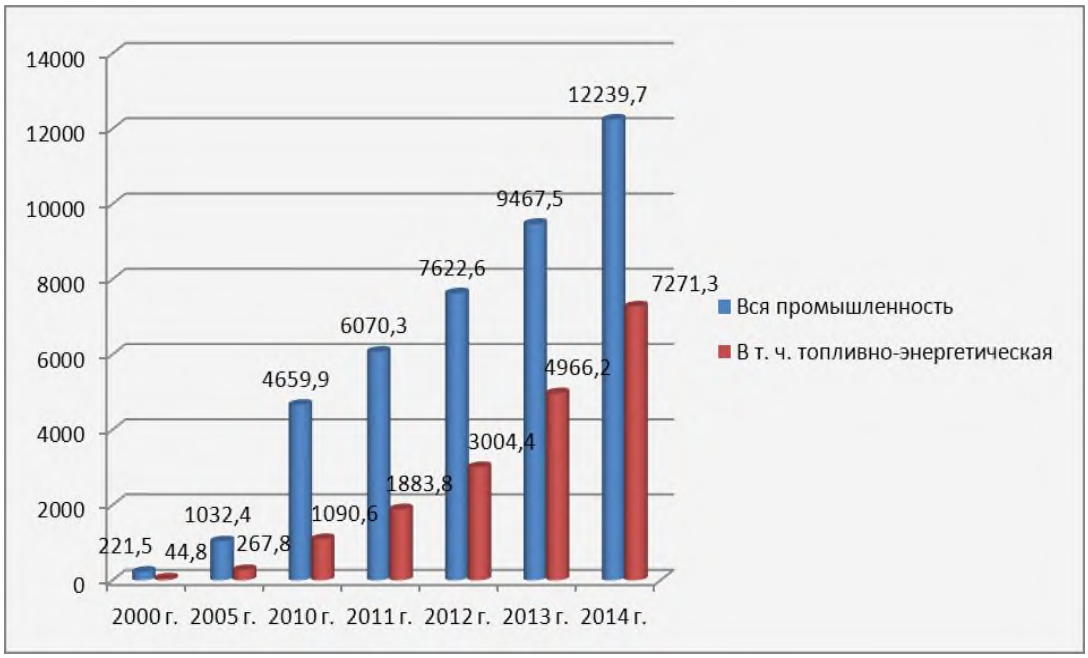

Рис. 9.1.2. Динамика роста инвестиций в основной капитал топливной промышленности Республики Узбекистан за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы (в фактических ценах, млрд. сум.)

Республики составили 44,8 млрд. сум., т.е. лишь 20,2%, то уже в 2014 году инвестиционные вложения в эту отрасль увеличились в 162,3 раза, достигнув

[81] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 16.

7271,3 млрд. сум.[82]. Это составило 59,4% от суммы вложений в промышленность страны в целом, что значительно выше значений 2011, 2012 и 2013 годов, которые составляли соответственно 31,0%, 39,4 % и 52,5%.

На развитие транспорта и связи в 2014 году были привлечены инвестиции в размере 4817,6 млрд. сум., что составило 14,3% в осуществленных инвестициях (см. табл. 9.1.3).

В непроизводственной сфере по вложению инвестиций приоритеты отводятся жилищному строительству. Успешное развитие этой отрасли экономики отметил Президент Республики Узбекистан: «За годы независимости общая площадь жилищного фонда возросла в 1,9 раза. Несмотря на большую демографическую нагрузку, достигнут стабильный рост обеспеченности жильем на одного человека с 12,4 до 15,4 квадратных метра. Практически весь жилищный фонд находится в частной собственности населения страны, в то время как во многих развитых государствах более половины семей живут в арендуемых квартирах и домах»[83]

Объем инвестиций в жилищное строительство в 2014 году составил 7147,3 млрд. сум. или 21,2% в общем объеме инвестиций в экономику страны, что превышает объем осуществленных вложений в эту сферу экономики в 2000 году в 73,8 раза (см. табл. 9.1.3).

Динамику предпочтений иностранных инвесторов при выборе сфер вложения своего капитала за период с 2000−2014 годы можно проследить по рис. 9.1.3[84].

---

[82] Разработано авторами на основе:
1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С. 116.
2. Узбекистан в цифрах 2014. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. − С. 155-158.

[83] Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − С. 52.

[84] Разработано авторами на основе:
1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – С 119.

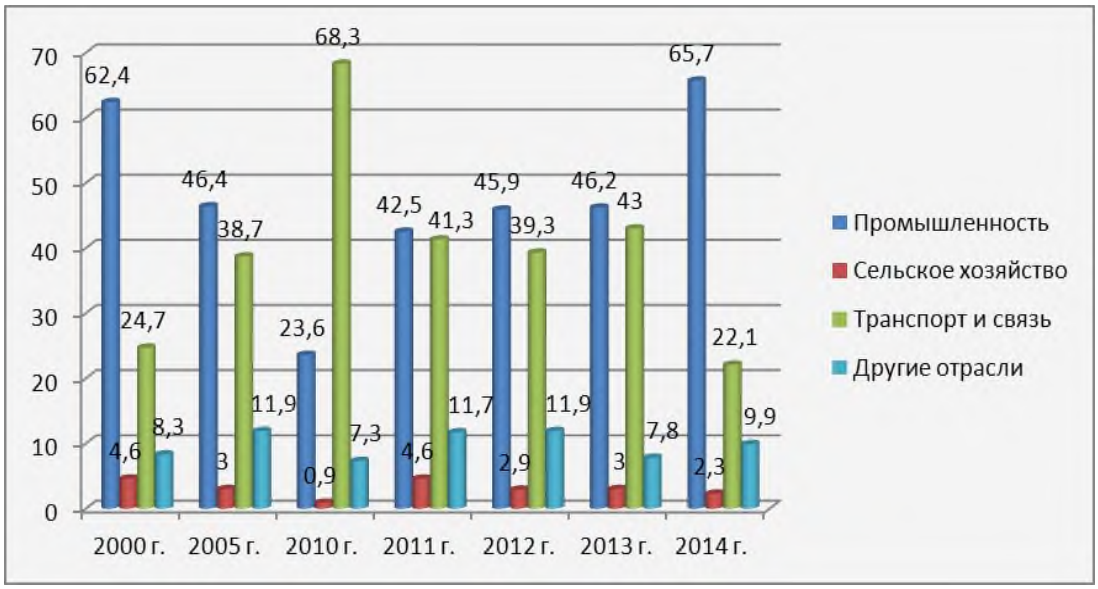

Рис. 9.1.3. Динамика изменения структуры иностранных инвестиций и кредитов по основным отраслям экономики Республики Узбекистан, за период 2000, 2005, 2010 − 2014 годы, в % к году

Как видно из рис. 9.1.3., национальные промышленность, транспорт и связь вызывают огромный интерес у иностранных инвесторов. Именно сюда осуществляется вложение почти 90 % всех иностранного капитала

В инвестициях непроизводственного назначения доминирует удельный вес вложений в здравоохранение, который составил в 2014 году 4,0% в общем объеме иностранных вложений.

Более детальная характеристика структуры иностранных инвестиций и кредитов, использованных в отраслях экономики страны в 2014 году, приведена на рис. 9.1.4.

Как видно из рис. 9.1.4., иностранные инвесторы при вложении своих средств в отечественную промышленность отдают предпочтение топливно-энергетической отрасли. Вложения сюда составили 59,9% в общем объеме иностранных инвестиций в экономику страны.

---

2. Узбекистан в цифрах 2014/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. С. 159.
3. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 25.

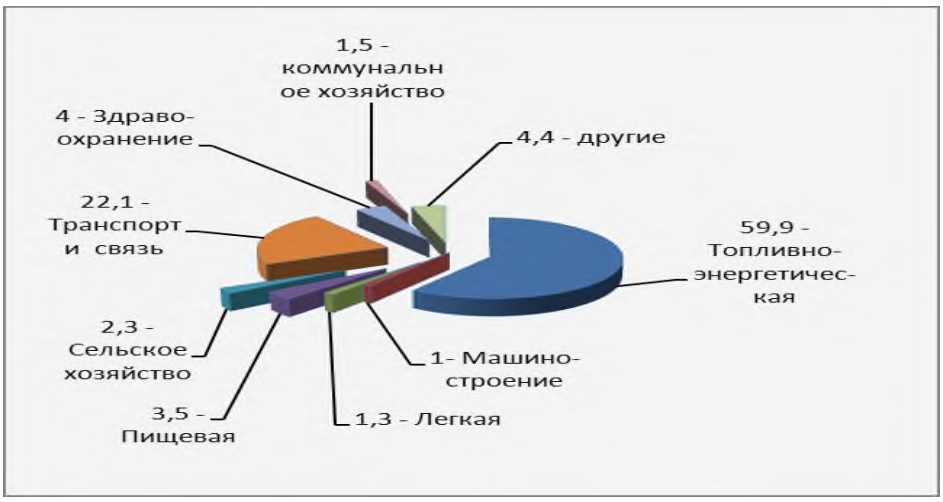

Рис. 9.1.4. Удельный вес иностранных инвестиций и кредитов, используемых в отдельных отраслях экономики Республики Узбекистан в 2014 году, в %[85]

Доля инвестиций в пищевую промышленность составила 3,5%.

Привлекает иностранных инвесторов и сельское хозяйство республики. Доля вложений в эту отрасль составила 2,3%.

Коммунальная и легкая промышленности и машиностроение представляют также определенный интерес для иностранных инвесторов, но размер вложений сюда пока низок и составляет всего 1,5%, 1,3% и 1,0% соответственно.

Приведенный анализ сложившейся ситуации в экономике страны с участием иностранных инвесторов свидетельствует о необходимости совершенствования путей дальнейшего привлечения иностранных инвестиций. Об этом речь пойдет в следующей части учебного пособия.

9.2. Совершенствование путей привлечения иностранных инвестиций в экономику Узбекистана

[85] Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – С. 25.

Для создания более благоприятного инвестиционного климата в стране, стимулирования привлечения иностранных инвестиций Президентом Республики Узбекистан 10 апреля 2012 года подписан Указ № УП-4434 «О дополнительных мерах по стимулированию привлечения прямых иностранных инвестиций». В частности, для предприятий отраслей экономики, привлекающих прямые частные иностранные инвестиции, предоставлены налоговые льготы в виде освобождения от уплаты налога на прибыль, налога на имущество, налога на благоустройство и развитие инфраструктуры, единого налогового платежа, предусмотренного для микрофирм и малых предприятий, а также от уплаты обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд.

Надо отметить упрощение процедуры государственной регистрации предприятий с иностранными инвестициями, а также оформления необходимых разрешительных документов. На уровне закона установлено, что они будут осуществляться по принципу в «одно окно». Ранее порядок создания и государственной регистрации указанных предприятий определялся Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

В качестве одной из мер были расширены обязательства государства по иностранным инвестициям. В частности, министерствам, государственным комитетам, ведомствам, органам государственной власти на местах, правоохранительным и контролирующими органам, банкам запрещается устанавливать дополнительные требования и ограничения, связанные с деятельностью иностранных инвесторов и предприятий с иностранными инвестициями.

Кроме того, законодательное закрепление получили права иностранных инвесторов въезжать и оставаться на территории Республики Узбекистан на весь период существования их долей (вкладов, акций) в предприятиях с иностранными инвестициями с получением соответствующих многоразовых виз. А право на беспошлинный ввоз имущества для личных нужд, наряду с иностранными инвесторами и гражданами иностранных государств,

получили лица без гражданства, при условии, что все обозначенные лица постоянно проживают за пределами Республики Узбекистан и находятся в нашей стране в соответствии с заключенными с иностранными инвесторами трудовыми договорами.

Постановлением Президента от 25 декабря 2013 года № ПП-2099 «О прогнозе основных макроэкономических показателей и параметрах Государственного бюджета Республики Узбекистан на 2014 год» продлены на 5 лет или до 1 января 2019 года действие ряда льгот для сторон, реализующих проект по созданию на базе аэропорта города Навои международного интермодального центра логистики. В частности, авиакомпания «Кореан Эйр» освобождена от уплаты таможенных платежей за товары и оборудование, импортируемые в Узбекистан для управления аэропортом города Навои. Также корейская авиакомпания получила освобождение от налога на прибыль по доходам, полученным на территории республики. Персонал «Кореан Эйр», направленный для постоянной работы в Узбекистан, получил освобождение от налога на доходы физических лиц. Аэропорт города Навои был освобожден от уплаты таможенных платежей за товары, ввозимые для собственных нужд по развитию аэропорта и созданию на его базе международного интермодального центра логистики, а также единого социального платежа в части заработной платы персонала авиакомпании «Кореан Эйр», работающего в республике.

Как отметил, в своем докладе 20 января 2014 года И. Каримов: “Устойчивый приток иностранных инвестиций в нашу экономику убедительно свидетельствует об эффективности проводимого нами экономического курса на обновление и модернизацию нашей экономики, и, в первую очередь, создание в нашей стране благоприятного инвестиционного климата и надежных гарантий для зарубежного инвестора” [86].

[86] Каримов И. 2014 год станет годом развития страны высокими темпами, мобилизации всех возможностей, последовательного продолжения оправдавшей себя стратегии реформ». Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2013 году и важнейшим

При этом привлечение иностранных инвестиций должно осуществляться на основе принципов социально-экономической эффективности, экологической и экономической безопасности, взаимовыгодности и поддержания приоритетности государственной структурной и воспроизводственной политики.

Безусловно, реализация поставленных задач по дальнейшему привлечению и реализации иностранных инвестиций послужит движущей силой для продвижения Республики Узбекистан по пути дальнейших социально-экономических преобразований в стране.

Краткие выводы по девятой главе

1. Для обеспечения ускоренного развития экономики страны с учетом ее стратегических интересов масштабное привлечение иностранных инвестиций стало главным принципом осуществления Государственной инвестиционной политики.

2. Узбекистан с его динамично развивающейся экономикой обладает большим потенциалом для привлечения иностранных инвестиций, в особенности прямых. Наиболее предпочтительными для иностранных инвесторов остаются такие отрасли экономики, как топливно-энергетический комплекс, транспорт и связь.

3. За период с 2000 по 2014 годы объем ежегодных иностранных вложений в экономику страны возрос в 18,4 раза. Удельный вес прямых инвестиций за этот период в них вырос в 205,1 раза.

4. Доля иностранных инвестиций и кредитов в общем объеме финансирования при этом сохраняется на уровне 20%. Такая картина наблюдается при заметном снижении удельного веса государственного финансирования с 20% до 5%.

приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год. 17 января 2014 г. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2014. − С. 44.

5. Для создания более благоприятного инвестиционного климата в стране, стимулирования привлечения иностранных инвестиций Президентом Республики Узбекистан 10 апреля 2012 года принят Указ № УП-4434 «О дополнительных мерах по стимулированию привлечения прямых иностранных инвестиций», Постановление Президента от 25 декабря 2013 года № ПП-2099 «О прогнозе основных макроэкономических показателей и параметрах Государственного бюджета Республики Узбекистан на 2014 год».

6. Для предприятий отраслей экономики, привлекающих прямые частные иностранные инвестиции, предоставлены налоговые льготы в виде освобождения от уплаты налога на прибыль, налога на имущество, налога на благоустройство и развитие инфраструктуры, единого налогового платежа, предусмотренного для микрофирм и малых предприятий, а также от уплаты обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд.

7. Произошло упрощение процедуры государственной регистрации предприятий с иностранными инвестициями, а также оформления необходимых разрешительных документов по принципу в «одно окно».

8. Были расширены обязательства государства по иностранным инвестициям. В частности, министерствам, государственным комитетам, ведомствам, органам государственной власти на местах, правоохранительным и контролирующими органам, банкам запрещается устанавливать дополнительные требования и ограничения, связанные с деятельностью иностранных инвесторов и предприятий с иностранными инвестициями.

9. Законодательное закрепление получили права иностранных инвесторов въезжать и оставаться на территории Республики Узбекистан на весь период существования их долей (вкладов, акций) в предприятиях с иностранными инвестициями с получением соответствующих многоразовых виз. А право на беспошлинный ввоз имущества для личных нужд, наряду с иностранными инвесторами и гражданами иностранных государств, получили лица без гражданства, при условии, что все обозначенные лица

постоянно проживают за пределами Республики Узбекистан и находятся в нашей стране в соответствии с заключенными с иностранными инвесторами трудовыми договорами.

10. Дальнейшее привлечение иностранных инвестиций в экономику страны должно осуществляться на основе принципов социально-экономической эффективности, экологической и экономической безопасности, взаимовыгодности и поддержания приоритетности государственной структурной и воспроизводственной политики.

Вопросы для самоконтроля

1. Какая роль отводится иностранным инвестициям в структурных преобразованиях экономики страны?
2. Как изменилась структура инвестиций в основной капитал в зависимости от форм собственности за период с 2000 по 2014 годы?
3. Каковы тенденции привлечения иностранных инвестиций за период с 2000 по 2014 годы?
4. Какая роль отводится диверсификации форм привлечения ПИИ и оптимизации их использования на современном этапе?
5. Каковы пути дальнейшего привлечения иностранных инвестиций в экономику Узбекистана?

Глоссарий

Азиатский банк развития (англ. Asian Development Bank) (АБР) — международный финансовый институт со штаб-квартирой в Маниле (Филиппины), основной целью которого является сокращение бедности и повышение благосостояния в странах Азиатско-Тихоокеанского региона направлением в эти регионы прямых займов и оказания технического содействия.

Азиатско-тихоокеанский рынок – один из глобальных мировых рынков капитала, охватывающий группы стран огромных регионов мира. Он базируется в основном на собственных ресурсах, а по сравнению с рынком США, характеризуется невысокой долей заемного капитала.

Амортизационная политика государства − политика государства по установлению порядка начисления и использования амортизационных отчислений, при помощи которой государство регулирует темпы и характер общественного воспроизводства, и, в первую очередь, скорость обновления парка основных фондов.

Внешние инвестиции – вложения средств, осуществляемые иностранными инвесторами за пределы своей страны в целях извлечения прибыли.

Внешнеэкономическая деятельность – деятельность государства и предприятий, связанная с осуществлением экспорта продукции и услуг за пределы государства.

Внутренние инвестиции – вложения капитала, осуществляемые инвесторами внутри страны.

Государственная инновационная политика – составная часть социально-экономической политики государства, направленная на развитие и стимулирование инновационной деятельности.

Государственные иностранные инвестиции − средства государственных бюджетов, направляемые за рубеж по решению правительственных или межправительственных организаций в виде государственных займов, кредитов, международное перемещение которых определяется межправительственными соглашениями. Сюда же относятся кредиты и иные средства международных организаций (к примеру, кредиты МВФ).

Государственные регуляторы инвестиционной деятельности – используемые государством организационные методы и методы прямого воздействия на инвестиционную деятельность (посредством издания законов и подзаконных нормативных актов, льготного налогообложения, создания свободных экономических зон, распределения и перераспределения финансовых ресурсов, предоставления кредитов).

Долгосрочные инвестиции − наиболее значимые вложения предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций (преимущественно частных), а также ссудного капитала (государственные и частные кредиты), осуществленные в течение периода, превышающего 1год.

Европейский рынок мирохозяйственных связей – один из глобальных мировых рынков, охватывающий группы стран огромных регионов мира. Его отличительной чертой являются наиболее дешевые долгосрочные ресурсы, предоставляемые иностранными инвесторами из расчета 2−4 годовых.

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) − международный финансовый институт со штаб-квартирой в Лондоне. Это крупнейший

финансовый инвестор в Центральной и Восточной Европе, а также в Центральной Азии. Целью его создания была помощь при осуществлении рыночных реформ в странах, отказавшихся идти по пути планово-административного ведения хозяйства.

Инвестиции — материальные и нематериальные блага и права на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также реинвестиции, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством.

Инвестиционная деятельность – совокупность действий субъектов инвестиционной деятельности, связанная с осуществлением инвестиций.

Инвестиционная политика государства − комплекс целенаправленных мероприятий по созданию благоприятных условий для всех субъектов хозяйствования с целью оживления инвестиционной деятельности, подъема экономики, повышения эффективности производства и решения социальных проблем.

Инвестиционная политика коммерческого предприятия − комплекс мероприятий, обеспечивающих выгодное вложение собственных, заемных и других средств с целью обеспечения финансовой устойчивости предприятия в ближайшей и долгосрочной перспективах. Инвестиционная политика предприятия базируется на стратегических целях его бизнес-плана.

Инвестиционные ресурсы − денежные и иные финансовые средства, включая кредиты, паи, акции и другие ценные бумаги; движимое и недвижимое имущество (здания, сооружения, оборудование и другие материальные ценности) и права на них; объекты интеллектуальной собственности, в том числе совокупность технических, технологических,

коммерческих и других знаний, составленных в виде технической документации, навыков и производственного опыта, необходимых для организации того или иного вида производства, ноу-хау; права владения и пользования землей и другими природными ресурсами, зданиями, сооружениями, оборудованием, а также вытекающие из права собственности иные вещные права.

К инвестиционным ресурсам могут быть отнесены и иные ценности в соответствии с законодательством.

Инвестиционный климат – совокупность политических, организационных, правовых, социально-экономических, технических и экологических условий, созданных в стране, а также уровень трудовых ресурсов, определяющих целесообразность вложения капитала в данную страну для иностранных инвесторов.

Инвестиционный проект — совокупность взаимосвязанных мероприятий, направленных на осуществление инвестиций для получения экономических, социальных и других выгод.

Инвестиционный проект включает в себя:

- разработку технического задания на проектирование;
- определение проектировщика инвестиционного проекта;
- разработку предпроектной и проектной документации;
- определение технологии, оборудования и методов осуществления работ в целях реализации инвестиционного проекта;
- определение источников финансирования;
- определение участников инвестиционной деятельности;
- проведение экспертизы и согласования предпроектной и проектной документации с участниками инвестиционной деятельности и другими предусмотренными законодательством органами, включая оценку

финансовых, экономических, социальных и экологических выгод инвестиционного проекта;

- принятие решения о реализации инвестиционного проекта;
- определение поставщика оборудования и выбор подрядной организации в соответствии с условиями, предусмотренными в предпроектной и проектной документации, а также с требованиями, предусмотренными законодательством;
- выполнение принятых обязательств и достигнутых договоренностей со стороны инвестора и участников инвестиционной деятельности по инвестиционному проекту, включая осуществление финансирования, поставку, монтаж и пуско-наладку оборудования, выполнение строительных и монтажных работ, распределение выгод от реализации инвестиционного проекта;
- осуществление мониторинга за ходом реализации инвестиционного проекта со стороны инвестора и участников инвестиционной деятельности и других органов, предусмотренных законодательством.

Инвестор – субъект инвестиционной деятельности, осуществляющий инвестирование собственных, заемных и привлеченных средств, имущественных ценностей и прав на них, а также прав на интеллектуальную собственность в объекты инвестиционной деятельности.

Инновация – результат инновационной деятельности, выраженный в новой продукции, новом способе ведения бизнеса, представлении различного вида услуг, обеспеченный финансовыми ресурсами для его реализации в экономике.

Инновационная деятельность – процесс, направленный на создание инноваций, востребованных на рынке, и реализацию их в экономике.

Инновационно-технологический прорыв − глобальный процесс, опирающийся на интеграционные механизмы, при выборе приоритетных направлений которого следует не только учитывать мировые тенденции технологической динамики, но и активно включаться в них путем расширения экспорта и импорта патентов и технологий, привлечения прямых иностранных инвестиций и стратегических партнеров.

Инновационные инвестиции – инвестиции, вкладываемые в разработку и освоение новых или усовершенствованных товаров (работ, услуг), производственного процесса, нового маркетингового метода или организационного метода в ведении предпринимательской деятельности.

Иностранные инвестиции на территории Республики Узбекистан − все виды материальных и нематериальных благ и прав на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также реинвестиции, вкладываемые иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством.

Иностранные инвесторы на территории Республики Узбекистан – иностранные государства, административные или территориальные органы иностранных государств; международные организации, основанные в соответствии с соглашениями или другими договорами между государствами или являющиеся субъектами международного публичного права; юридические лица, любые иные товарищества, организации или ассоциации, основанные и действующие в соответствии с актами законодательства иностранных государств; граждане иностранного государства и лица без гражданства, постоянно проживающие за пределами Республики Узбекистан.

Интеллектуальные инвестиции − авторские права, научные изыскания, лицензии, ноу-хау и другие.

Исламский банк развития − международный финансовый институт, который осуществляет свою деятельность, основываясь на законах и принципах шариата, финансирует проекты экономического и социального развития в странах-членах банка. Капитал банка образован за счёт взносов стран-учредителей, основными из которых являются Саудовская Аравия, Судан, Кувейт, Ливия, Турция, ОАЭ, Иран, Египет, Индонезия, Пакистан.

Капитальные вложения – сумма финансовых, экономических, материальных и трудовых расходов, направленных на создание, реконструкцию, техническое перевооружение объектов материальной и нематериальной сферы.

Капитальные инвестиции – инвестиции, вкладываемые в создание и воспроизводство основных фондов, в том числе в новое строительство, модернизацию, реконструкцию, техническое перевооружение, а также в развитие иных форм материального производства.

Комплексные зоны − территории отдельных административных образований, где устанавливается особый, льготный, по сравнению с общим, режим хозяйственной деятельности.

Краткосрочные инвестиции − вложения, осуществленные в течение года.

Лизинг – форма финансирования капитальных вложений на приобретение техники, оборудования, машин, недвижимого имущества длительного пользования и др. основных фондов посредством специализированной (лизинговой) финансовой организации, которая приобретает для третьего лица право собственности на имущество и отдает его в аренду на средне- и долгосрочный периоды.

Международная финансовая организация — организация, создаваемая на основе межгосударственных (международных) соглашений в сфере международных финансов. Участниками соглашений могут выступать государства и негосударственные институты.

Международный валютный фонд (МВФ) (англ. International Monetary Fund, IMF) — специализированное учреждение ООН, со штаб-квартирой в Вашингтоне, предоставляющее кратко- и среднесрочные кредиты при дефиците платёжного баланса государства. Предоставление кредитов обычно сопровождается набором условий и рекомендаций, направленных на улучшение ситуации в стране-заемщике.

Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям − Multilateral Investment Guarantee Agency (МИГА), созданное в 1988 году, содействует притоку иностранных инвестиций в развивающиеся страны, предоставляя страхование (гарантии) иностранным частным инвесторам сроком до 20 лет от политических рисков, связанных с переводом валюты, экспроприацией, военными действиями и гражданскими беспорядками, нарушением договора (в случаях, когда инвестор не имеет возможности обратиться за судебным или арбитражным разбирательством, когда решение по иску не выносится в течение разумного срока, или когда вынесенное решение не может быть исполнено).

Модернизация − преобразования в экономике страны и предприятий, направленные на освоение новой техники и технологии в соответствии с требованиями времени.

Мультимодальная сеть Узбекистана − система коммуникаций Евразии, предопределяющая перспективность инвестиционного и торгово-

экономического сотрудничества, значительно сокращающая время и издержки доставки грузов из Узбекистана и транзитом через территорию нашей страны, позволяющая существенно повысить конкурентоспособность продукции, производимой в Узбекистане, на внешних рынках.

Мультипликативный эффект (multiplier effect) – это изменение в равновесном уровне национального дохода в большем размере, чем инициирующее его изменение в планируемых расходах.

Мультипликатор (от лат. multiplicator − умножающий) было введено в экономическую теорию в 1931 году английским экономистом Р. Каном. В кейнсианской теории под мультипликатором понимается коэффициент, показывающий зависимость изменения объема производства и национального дохода от изменения объемов инвестиций.

Налоговые гавани – территории, где все фирмы (как местные, так и иностранные) получают налоговые льготы на все или некоторые виды деятельности.

Налоговые льготы – льготы, отраженные в законодательных актах по стимулированию инвесторов к участию в инвестиционной деятельности.

Научно-техническая политика − составная часть инновационной политики государства, предполагающая выбор приоритетных направлений в развитии науки и техники коммерческих предприятий и поддержку государства в их развитии.

Нетто-инвестиции – начальные инвестиции, т.е. осуществляемые на момент создания или покупки предприятия.

Объекты инвестиционной деятельности – объекты предпринимательской и иных видов деятельности, не запрещенных законодательством.

Оффшор – юридическое лицо, зарегистрированное в юрисдикции с льготным налогообложением, при отсутствии валютного контроля. Это компании, которые не ведут хозяйственной деятельности в стране своей регистрации, а владельцы которых – нерезиденты этих стран.

Портфельные иностранные инвестиции − вложения иностранных инвесторов с целью получения определенного дохода без права вкладчиков влиять на деятельность предприятия и составляющие менее 10% от общего объема акционерного капитала.

Предпринимательские инвестиции – инвестиции, направленные на получение прав на извлечение прибыли.

Предприятия с иностранными инвестициями на территории Республики Узбекистан – предприятия, в которых иностранные инвестиции составляют не менее тридцати процентов акций (долей, паев) или уставного фонда. Они действуют в любых организационно-правовых формах, не противоречащих законодательству Республики Узбекистан. Одним из участников предприятия с иностранными инвестициями обязательно является иностранный инвестор, указанный в абзацах втором, третьем или четвертом статьи 4 Закона» Об иностранных инвестициях».

Предприятие с иностранными инвестициями может быть создано либо путем его учреждения, либо в результате приобретения иностранным инвестором доли участия (пая, акций) в ранее учрежденном предприятии без иностранных инвестиций или приобретения такого предприятия полностью, в том числе в ходе процесса приватизации.

Предприятие с иностранными инвестициями приобретает права юридического лица с момента государственной регистрации.

Приоритетные отрасли – наиболее важные, с точки зрения национальных интересов, отрасли промышленности и социальной сферы (топливно-энергетический комплекс, транспорт и др.)

Программа государственных инвестиций (ПГИ) − основной документ, обеспечивающий механизм по определению приоритетов инвестиционных решений в соответствии со стратегическими задачами Правительства, где проведено четкое отделение проектов по источникам их финансирования. Опираясь на ПГИ, Правительство соответствующим Постановлением ежегодно утверждает «Инвестиционную программу Республики Узбекистан».

Проект – чертежи, макеты и другие материалы, содержащие смету и расчетную информацию.

Промышленно-производственные зоны – зоны, возникшие в результате эволюции торговых зон, когда в них стали ввозить не только товар, но и капитал, т.е. заниматься не только торговлей, но и производственной деятельностью. Промышленно-производственные зоны создаются на территории со специальным таможенным режимом, где производится экспортная или импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами. Их относят к зонам второго поколения.

Прочие инвестиции − группа инвестиций, в которую в основном входят международные займы, банковские депозиты и товарные кредиты.

Прямое государственное регулирование инвестиционной деятельности − направление финансовых ресурсов на выполнение государственных целевых программ и на другие государственные нужды, определяемые в порядке, устанавливаемом законодательством страны.

Прямые иностранные инвестиции − зарубежные вложения, предполагающие долговременные отношения между партнерами с устойчивым вовлечением в них экономических агентов одной страны (иностранный инвестор или «материнская фирма») с их контролем над хозяйственной организацией, расположенной в другой, т.е. в принимающей стране.

Прямые иностранные инвестиции - инвестиции, дающие право управления предприятием и направляемые на приобретение инвестором пакета акций, в который он вкладывает свой капитал, в размере не менее, чем 10−20% стоимости объявленного акционерного капитала.

Регулирование (экономическое) — целенаправленные действия на упорядочение, налаживание, развитие экономических явлений и процессов.

Реинвестиции –. любой доход от инвестиций, вкладываемый в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством, включая прибыль, проценты, дивиденды, роялти, лицензионные и комиссионные вознаграждения, платежи за техническую помощь, техническое обслуживание и другие формы вознаграждений.

Рыночные экономические саморегуляторы − маркетинговые инструменты, такие как спрос, предложение, цена и конкуренция, оказывающие влияние на инвестиционную деятельность.

Свободная экономическая зона – специально выделенная территория с четко определенными административными границами и особым правовым режимом, создаваемая в целях привлечения отечественного и иностранного капитала, прогрессивной технологии и управленческого опыта для ускорения социально-экономического развития определенной территории.

Свободные (беспошлинные) таможенные зоны (СТЗ) − одна из простейших форм свободных экономических зон. Они относятся к зонам первого поколения, существуют уже с XVII−XVIII веков и представляют собой транзитные склады для хранения, упаковки и незначительной обработки товаров, предназначенных для экспорта. Такие зоны часто называют свободными таможенными территориями, так как они освобождаются от таможенных пошлин на экспорт и импорт товаров. Они распространены во многих странах мира, получили широкое развитие в США.

Североамериканский рынок мирохозяйственных связей – один из глобальных мировых рынков капитала, охватывающий группы стран огромных регионов мира. Его отличительной чертой является значительная доля импортируемых финансовых ресурсов и существенный объем сделок с ценными бумагами иностранных инвесторов.

Сервисные зоны − территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. К числу сервисных зон относятся оффшорные зоны (ОЗ) и налоговые гавани (НГ).

Смешанные инвестиции − вложения, осуществляемые за рубеж государством и частными инвесторами совместно друг с другом.

Социальные инвестиции – инвестиции, вкладываемые в развитие человеческого потенциала, навыков и производственного опыта, а также в развитие иных форм нематериальных благ.

Ссудные инвестиции – средства, предоставленные взаймы, ради получения прибыли в форме процента. Они выступают в виде вложений, как из государственных, так и из частных источников.

Субрегиональный уровень интеграционных взаимодействий Узбекистана − членство Узбекистана в Содружестве независимых государств, основу которого, составляет экономический союз стран-членов СНГ посредством проведения согласованной финансово-кредитной и валютной политики.

Субъекты инвестиционной деятельности (инвесторы и участники) – граждане (физические лица), юридические лица – резиденты Республики Узбекистан; органы государственной власти на местах и органы государственного управления; иностранные государства, международные организации и иностранные юридические лица и граждане, а также лица без гражданства и граждане Республики Узбекистан, постоянно поживающие за границей; юридические и физические лица, а также государства и международные организации, осуществляющие совместную инвестиционную деятельность.

Территориальный подход при создании СЭЗ – рассмотрение зоны как обособленной территории, на которой все предприятия-резиденты пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности.

Технико-внедренческие зоны − зоны третьего поколения СЭЗ. Они образуются стихийно или специально с государственной поддержкой вокруг

крупных научных центров. В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот. Наибольшее число технико-внедренческих зон действуют в США, Японии и Китае. В США их называют технопарками, в Японии − технополисами, в Китае − зонами развития новой и высокой технологии. Временем становления таковых считаются 70−80-е годы XX века.

Технологическое лидерство − оценочный критерий, по которому страны разделились на группы:

а) быстро прогрессирующие страны, производительность труда в которых самая высокая;

б) страны со средним уровнем технологического развития и производительности труда;

в) страны технологически отсталые с низким научно-техническим развитием и производительностью труда.

Техническое перевооружение – освоение новых вложений в экономику страны и предприятий, направленных на внедрение новых основных фондов.

Трансконтинентальные капитальные вложения − вложения, при осуществлении которых издержки играют не самую важную роль, главное − лучшие условия рынка.

Транснациональные вложения − прямые вложения, совершаемые часто в соседнюю страну. Целью осуществления таковых является минимизация издержек по сравнению с издержками производства, имеющими место в материнской компании.

Транснациональные компании (ТНК) − наиболее мощная и развитая часть международного кооперативного бизнеса, которой принадлежит 90% прямых зарубежных инвестиций. Они играют ведущую роль в формировании единой системы мирового хозяйства.

ТЭО – технико-экономическое обоснование эффективности инвестиционного проекта.

Участник инвестиционной деятельности − субъект инвестиционной деятельности, обеспечивающий инвестиционную деятельность в качестве исполнителя заказов инвестора.

Финансово-промышленные группы (ФПГ) − интеграция производительного и банковского капиталов на основе организации управления банками, промышленными, аграрными и др. предприятиями, испытывающими финансовые затруднения, способствующая на основе единой структурно-инвестиционной политики обеспечению взаимовыгодного сотрудничества по формированию и развитию тех или иных комплексов.

Формы осуществления иностранных инвестиций на территории Республики Узбекистан. Иностранные инвесторы могут осуществлять инвестиции на территории Республики Узбекистан путем:

- долевого участия в уставных фондах и ином имуществе хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, созданных совместно с юридическими и (или) физическими лицами Республики Узбекистан;
- создания и развития хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам;

- приобретения имущества, акций и других ценных бумаг;

- вложения прав на интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты, товарные знаки, полезные модели, промышленные образцы, фирменные наименования и ноу-хау, а также деловую репутацию (гудвилл);

- приобретения концессий, включая концессии на разведку, разработку, добычу либо использование природных ресурсов;

- приобретения права собственности на объекты торговли и сферы обслуживания, на жилые помещения вместе с земельными участками, на которых они размещены, а также права владения и пользования землей (в том числе на основе аренды) и природными ресурсами;

- приобретения права на поиск, разведку месторождений и добычу полезных ископаемых на участках недр в соответствии с соглашениями о разделе продукции.

Иностранные инвесторы могут осуществлять инвестиции на территории Республики Узбекистан и в иных формах, не противоречащих действующему законодательству.

Изменения форм, в которых первоначально или повторно осуществляются иностранные инвестиции, не приводит к изменению их квалификации в качестве инвестиций.

Функциональный (точечный) подход при создании СЭЗ – применение льготного режима к определенному виду предпринимательской деятельности, независимо от местоположения соответствующей фирмы в стране.

Частные иностранные (негосударственные) инвестиции − средства частных инвесторов, вложенные в различные объекты предпринимательской и иных видов деятельности, расположенные вне территории данного государства.

ЮНКТАД (UNKTAD) – Конференция ООН по торговле и развитию, основной задачей которой является содействие развитию международной торговле и равноправному взаимовыгодному сотрудничеству между государствами. ЮКТАД создана в 1964 году, насчитывает 194 страны-участницы.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

I. Официальные документы

Законы Республики Узбекистан

1. Закон "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Узбекистан "Об инвестиционной деятельности" от 9 декабря 2014 года.

2. Закон Республики Узбекистан «О членстве Республики Узбекистан в Международном валютном фонде, Международном банке реконструкции и развития, Международной ассоциации развития, Международной финансовой корпорации, Многостороннем агентстве гарантии инвестиций» от 2 июля 1992 г. № 621-XII.

3. Закон Республики Узбекистан «Об иностранных инвестициях» от 30 апреля 1998 года.

4. Закон Республики Узбекистан «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов» от 30 апреля 1998 года.

5. Закон Республики Узбекистан от 23 сентября 2009 года «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Узбекистан «О свободных экономических зонах».

6. Закон Республики Узбекистан от 25 мая 1996 г. № 220-I «О свободных экономических зонах».

7. Закон Республики Узбекистан «О внешнеэкономической деятельности» от 9 июня 2000 года.

Указы и Постановления Президента Республики Узбекистан

1. Указ Президента Республики Узбекистан от 26 августа 1997 г. № УП-1831 «О дополнительных мерах по стимулированию экспорта продукции, производимой предприятиями с иностранными инвестициями»

2. Указ Президента Республики Узбекистан от 11 апреля 2005 г. № УП-3594 «О дополнительных мерах по стимулированию привлечения прямых частных иностранных инвестиций»

3. Указ Президента Республики Узбекистан от 2 декабря 2008 г. № УП-4059 «О создании свободной индустриально-экономической зоны в Навоийской области»

4. Указ Президента Республики Узбекистан от 10 апреля 2012 г. № УП-4434 «О дополнительных мерах по стимулированию привлечения прямых иностранных инвестиций»

5. Указ Президента Республики Узбекистан от 13 апреля 2012 г. № УП-4436 «О создании специальной индустриальной зоны «Ангрен».

6. Указ Президента Республики Узбекистан от 21 июля 2005 г. № УП-3631 «О совершенствовании системы управления в сфере внешних экономических и торговых связей, привлечения иностранных инвестиций».

7. Указ Президента Республики Узбекистан от 18 марта 2013 г. № УП-4516 «О создании специальной индустриальной зоны «Джизак».

8. Постановление Президента Республики Узбекистан от 10 апреля 2012 г. № ПП–4434 "О дополнительных мерах по стимулированию привлечения прямых иностранных инвестиций».

9. Постановление Президента Республики Узбекистан от 25 декабря 2013 г. № ПП-2099 «О прогнозе основных макроэкономических показателей и параметрах Государственного бюджета Республики Узбекистан на 2014 год».

10. Постановление Президента Республики Узбекистан от 12 марта 2009 г. № ПП-1072 «О программе мер по реализации проектов по модернизации, техническому и технологическому перевооружению производства на 2009−2014 годы».

11. Постановление Президента Республики Узбекистан от 15 декабря 2010 г. № ПП-1442 «О приоритетах развития промышленности Республики Узбекистан в 2011−2015 годах».

12. Постановление Президента Республики Узбекистан от 21 декабря 2010 г. № ПП-1446 «Об ускорении развития инфраструктуры, транспортного и коммуникационного строительства в 2011−2015 годах».

Постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан

1. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 2 мая 2003 г. № 205 «О дополнительных мерах по усилению правовой защиты прямых иностранных инвестиций».
2. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 10 февраля 2004 г. № 65 «О мерах по развитию сотрудничества с Исламским банком развития».
3. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 27 января 2009 г. № 21 «О мерах по организации деятельности свободной индустриально-экономической зоны "Навои"».
4. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 9 апреля 2009 г. № 105 «О мерах по регулированию деятельности свободной индустриально-экономической зоны "Навои"».
5. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 9 апреля 2009 г. № 104 «Об утверждении Положения об упрощенном режиме въезда, выезда, пребывания и трудового найма иностранных граждан и лиц без гражданства на территории СИЭЗ «Навои».
6. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 16 мая 2011 г. № 136 «О дополнительных мерах по совершенствованию механизма проведения сертификации имущества, ввозимого иностранными инвесторами и предприятиями с иностранными инвестициями для собственных производственных нужд».

2. Специальная литература

1. Каримов И. Создание в 2015 году широких возможностей для развития частной и собственности и частного предпринимательства путем осуществления коренных структурных преобразований в экономике страны, последовательного продолжения процессов модернизации и диверсификации – наша приоритетная задача». Доклад Президента на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2014 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2015 год. 16 января 2015 года. – Ташкент: «Ўзбекистон». 2015. − 72 с.

2. Каримов И. 2014 год станет годом развития страны высокими темпами, мобилизации всех возможностей, последовательного продолжения оправдавшей себя стратегии реформ. Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2013 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год. 17 января 2014 года. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2014. − 64 с.

3. Каримов И. Наша высшая цель – независимость и процветание Родины, свобода и благополучие народа. Доклад на первой сессии Олий Мажлиса Республики Узбекистан второго созыва. 22 января 2000 года. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2000. – Т.8. – 334 с.

4. Каримов И. Наша главная цель – решительно следовать по пути широкомасштабных реформ и модернизации страны. Доклад на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2012 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2013 год. 18 января 2013 года. – Ташкент: «Ўзбекистон», 2013. − 64 с.

5. Каримов И. А. Узбекистан, устремленный в XXI век. – Ташкент: «Ўзбекистон», 1999. − 46 с.

6. Выступление Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на пленарном заседании Саммита ООН Цели развития тысячелетия// Народное слово. 2010. 22 сентября.

7. Вадель О.А. Управление эффективностью инвестиционного проекта в концепции стоимостного подхода// Менеджмент в России и за рубежом. – Москва: Финпресс, 2011. – № 6. – С. 35-42.

8. Вахобов А.В, Хожибакиев Ш.Х, Муминов Н.Г Хорижий инвестициялар/ Ўқув қўлланма. − Тошкент: «Молия», 2010. – 328 б.

9. Вахобов А.В, Разыкова Г.Х., Хожибакиев Ш.Х. Иностранные инвестиции в развитии национальной экономики. − Ташкент: «Молия», 2011. – 298 с.

10. Ивасенко А.Г. Инвестиции: источники и методы финансирования/ Ивасенко А.Г., Никонова Я.И. 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: «ОМЕГА-Л», 2009. – 261 с.

11. Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учеб пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Экономистъ», 2005. − 478 с.

12. Игонина Л.Л. Инвестиции/ Учебное пособие. − Под ред. Слепова В.А. – Москва: «Юристъ», 2002, − 480 с.

13. Камалов М.М. Значение транснациональных корпораций в инвестиционных процессах Республики Узбекистан. http://maqola.uz/doku.php/articles/tnc-and-investment Узбекистон университетлари аро илмий амалий журнали.

14. Лизун В.Н. Регуляторы инновационного процесса // Международная экономика. – Москва: «Издательский дом Панорама. Наука и практика», 2013. − № 7. − С. 74-83.

15. Маматов Б.С., Хужамкулов Д.Ю., Нурбеков О.Ш. Инвестицияларни ташкил этиш ва молиялаштириш/ Учебник. − Тошкент.: «Иктисод – молия», 2013, – 784 с.

16. Мусурмонкулов М.У. Привлечение иностранных инвестиций — мощный стимул развития экономики Узбекистан// Экономическая наука и практика: Материалы III международной научной конференции. Чита, апрель 2014 год. — Чита: «Молодой ученый», 2014. — С. 28-31.

17. Расулов Н. Прямые иностранные инвестиции в экономике Узбекистана.// Рынок, деньги и кредит. − Ташкент, 2000. − № 6. − С. 46-47.

18. Сабирова Л.Ш. Экономическая интеграция: предпосылки, динамика, анализ// Молия. – Ташкент, 2013. − № 1. − С.133-137.

19. Сабирова Л.Ш. Значение иностранных инвестиций в структурных преобразованиях национальной экономики// Молия. – Ташкент, 2014, № 6. − С. 100-104.

20. Синякова А.Ф. Прямые иностранные инвестиции как фактор конкурентоспособности России: новые механизмы привлечения капитала: Автореф. дис. ... канд. экон. наук. − Москва, 2009. −24 с.

21. Хазанович Э.С. Иностранные инвестиции/ Учеб. Пособие. 2-е изд. – Москва: «КНОРУС», 2011. − 312 с.

22. Хмыз О.В. Привлечение иностранных инвестиций в Россию. Особенности. – Москва: «Книга сервис», 2002. – 160 с.

23. Цели развития тысячелетия в контексте Республики Узбекистан// Общественное мнение. Права человека. – Ташкент, 2010. − № 3. С. 12-14.

24. Яковец Ю.В. Грамматика инноваций и стратегия инновационно-технологического технологического прорыва прорыва. Пособие для молодых инноваторов, М.: МИСК,2015 ,68 с.

Иностранная литература

1. Bleis C. Grundlagen Investition und Finanzierung/ Lehr- und Arbeitsbuch von Taschenbuch Oldenburg: Wissenschaftsverlag/ Auflage: 3, 2011. − 238 S.

2. Eilenberger G. Finanzwirtschaft/ 4 Auflage. − München /Wien, 1991. − 628 S.

3. Olfert K. Investitionen, Kompendium der praktischen Betriebswirtschaft. Ludwigshafen (Rein):Verlag: “Kiehl“; überarbeitete und erweiterte Auflage: 5, 1992. − 522 S.

4. Olfert R. Finanzierung/ Taschenbuch Verlag: Kiehl Friedrich Verlag G; Auflage: 13, 2012. − 571 S.

5. Reichmann T. Controlling und Kennzahlen/ 2 Auflage. − München, 1990 S.

Статистические сборники

1. Альманах Узбекистан 2013/ Центр экономических исследований. – Ташкент, 2013. – 242 с.

2. Статистический ежегодник Республики Узбекистан/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2013. – 344 с.

3. Узбекистан в цифрах 2014/ Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2014. − 211 с.

4. Статистическое обозрение Республики Узбекистан за 2014 год/ Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике. – Ташкент, 2015. – 172 с.

Интернет ресурсы

1. http://unctad.org/en/Docs/wir2001overview_en.pdf
2. www.stat.uz
3. http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic_economic_law/
4. http://woc-org.com/news-view-2599.html
5. http://www.gov.uz/
6. http://www. invest.com /
7. http://www. lex.uz/
8. http://www.ereport.ru/
9. www.norma.uz
10. http://dic.academic.ru/

11. http://www.cisstat.org/
12. http://www.ebrd.com
13. http://www.mfer.uz/ru/international-cooperation/international-organizations/947/
14. http://www.eurasialaw.ru
15. http://fiez.uz/.
16. http://test.stream.uz/.
17. http://www.trend.az/casia/uzbekistan/2278570.html
18. http://lex.uz/pages/getpage.aspx?lact_id=6113
19. http://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/multiplikacionnyj-effekt.html