МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА



МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО
СПЕЦИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ФИЛИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
АКАДЕМИИ ИМ. Г.В. ПЛЕХАНОВА
В Г. ТАШКЕНТЕ

К. Х. Абдурахманов, Ю. Т. Додобаев,
О. М. Ахмедов, О. К. Абдурахманов

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебное пособие
для студентов
высших учебных
заведений

ПАМЯТНЫЙ ПОДАРОК
от акад. КАЛАНДАРА
АБДУРАХМАНОВА
«18» 01.18

ИЗДАТЕЛЬСКО-ПОЛИГРАФИЧЕСКИЙ
ТВОРЧЕСКИЙ ДОМ "O'QITUVCHI"
ТАШКЕНТ — 2006

65.5

УДК 339.9.01(075)
М 640

Рецензенты: академик, доктор экономических наук, профессор **К. А. Хасанджанов,**
доктор экономических наук
профессор **Г. Г. Назарова**

Учебное пособие написано в соответствии с программой курса "Мировая экономика", утвержденной Минвузом РУз.

В нем логически обоснованы и последовательно раскрыты основные направления и тенденции формирования и развития современной мировой экономики. В рамках учебного материала раскрыты основные особенности экономического развития как высокоразвитых, так и развивающихся стран, а также стран, осуществляющих рыночные реформы.

А $\frac{4306021200 - 15}{353(04) - 06}$ **бл.-зак. — 2006**

ISBN 5 – 645 – 04575 – 0

© ИПТД «O'qituvchi», 2006

ВВЕДЕНИЕ

Самые динамичные, сложные и противоречивые общественные процессы в настоящее время протекают в сфере мировой экономики. За последние 30 лет произошли особенно крупные перемены. Международное разделение труда, интернационализация и транснационализация производства и капитала достигли качественно нового уровня развития. Быстрыми темпами происходит усиление взаимодействия и взаимозависимости отдельных государств. Сейчас мировую экономику можно назвать национально-мировой, поскольку экономики отдельных стран стали настолько взаимосвязанными, что их воспроизводство, изолированное друг от друга, практически невозможно.

Мировая экономика к началу XXI века достигла невиданных масштабов. Совокупный валовой внутренний продукт (ВВП) планеты приблизился к 25 трлн. долл. США. Весь мир с его 6,1 млрд. жителей в 2000 г. добыл 2230 млн. т нефти, выплавил 656 млн. т стали, вырастил 1,8 млрд. т зерна, произвел 2230 т золота. Темпы роста мировой торговли значительно выше темпов роста производства. С 1950 г. и до настоящего времени объем международной торговли вырос в 14 раз, а мирового производства — в 5,5 раза. Интенсификация движения международных товарных потоков усиливает зависимость национальной промышленности и внутреннего рынка отдельных стран от мирового рынка. В последние 15—20 лет под воздействием современной научно-технической революции вновь создаваемые наукоемкие отрасли (электронная промышленность, ЭВМ, производство синтетических материалов, авиакосмическая промышленность, биосинтез, генная инженерия и др.) уже с момента своего зарождения исходят из потребностей и возможностей не только национального, но и мирового рынка в целом. Международный рынок играет роль своеобразного фильтра, который пропускает товары, наиболее соответствующие его требованиям. В связи с этим внешние рынки оказывают воздействие на структуру, динамику национального производства, интенсивность и направление технического прогресса в отраслях, политику капитальных вложений.

Создавая благоприятные условия для расширения масштабов производства однородной продукции, увеличивая серий-

SAMARQAND IQTISODIYOT
VA [illegible]
AXBOROT-RESURS MARKAZI
№ 53519

ность выпускаемых изделий, т. е. способствуя повышению уровня специализации производства, мировой рынок тем самым создает предпосылки для роста эффективности общественного производства. Интернационализация процесса производства, международное переплетение капиталов, создание совместных предприятий и организаций для решения научных, технических и производственных проблем свидетельствуют о дальнейшей глобализации мирового хозяйства. Транснациональные банки (ТНБ) и транснациональные корпорации (ТНК) превратились в его основной структурообразующий элемент. Транснациональный капитал действует за пределами государств происхождения, широко используя сравнительные преимущества в размещении производительных сил.

Качественно новым этапом в развитии интернационализации производства является экономическая интеграция. Интеграционные процессы все стремительнее охватывают страны Западной Европы, Северной и Южной Америки, Азиатско-Тихоокеанского региона, СНГ.

В регулировании мирохозяйственных связей усилилась роль международных экономических организаций, таких как Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Всемирная торговая организация (ВТО) и др. Причем эти организации все чаще оказывают влияние и на развитие национальных хозяйств отдельных стран.

Мировая экономика постоянно развивается, что отражается на изменении расстановки основных экономических сил между государствами и подсистемами мирового хозяйства. Большие проблемы стоят перед развивающимися странами: инфляция, безработица, внешний долг и др. Разрыв в уровнях экономического развития индустриальных и развивающихся стран в последние годы увеличился. Если еще в 50-е годы XX века считалось, что отсталая страна может достичь успехов, проводя политику замкнутости, самообеспечения, ограничения импорта, то ныне, в начале XXI века экономические успехи связывают прежде всего с открытостью внешнему миру. Все перечисленные проблемы являются предметом изучения специальной учебной дисциплины "Мировая экономика", которая дает основы знаний о мировом хозяйстве в целом, как единой системе, экономике отдельных его стран и регионов, а также об институциональном устройстве мировой экономики, закономерностях ее функционирования и развития.

Курс "Мировая экономика", являясь общеобразовательной экономической дисциплиной, изучает и объясняет основные процессы и явления экономической жизни мирового сообщества, помогает понять основные тенденции мирового развития в хозяйственной сфере, определяет их причины и характер. Изучение реальных тенденций и проблем мирового экономического развития тесно связано с практической функцией знания. Овладение данным курсом создает основу для понимания основных направлений современных международных экономических отношений, соответствия национальной экономической политики и международной стратегии хозяйствующих субъектов существующим реальностям мировой жизни.

РАЗДЕЛ I. МИРОВАЯ ХОЗЯЙСТВЕННАЯ СИСТЕМА

ЛЕКЦИЯ 1. МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО — ЦЕЛОСТНАЯ СИСТЕМА

План:

1. Понятие мирового хозяйства.
2. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства.
3. Основные показатели развития мирового хозяйства.

Ключевые слова: *мировое хозяйство, мировая экономика.*

Всемирное хозяйство — сложная политико-экономическая категория. В его основе лежит развитие производственных сил и производственных отношений, общественного разделения труда. Длительный процесс формирования современного всемирного хозяйства — результат объективной тенденции к обобществлению производства, к интернационализации хозяйственной жизни в мировом масштабе. НТР еще более ускорила переплетение производственных процессов, осуществляемых в разных странах. Наряду с производством далеко за рамки отдельных стран вышли также научные исследования. В результате именно в период НТР возникла качественно новая ступень интернационализации — международная экономическая интеграция.

Всемирное (глобальное) хозяйство можно определить как исторически сложившуюся и непрерывно развивающуюся систему национальных хозяйств стран мира, которые связаны международным разделением труда и находятся в сложном взаимодействии друг с другом. Составной частью этого хозяйства является всемирный рынок.

В экономической литературе нет единого понимания терминов "мировая экономика", "мировое хозяйство". В литературе можно выделить несколько подходов.

1. Наиболее распространено понимание мирового хозяйства как совокупности национальных хозяйств, взаимосвязанных с системой международного разделения труда, экономических и политических отношений.

2. Согласно другой точке зрения, мировая экономика трактуется как система международных экономических взаимо-

отношений, как универсальная связь между национальными хозяйствами. Подобной концепции придерживаются многие западные исследователи, в частности, считая, что международная экономическая система включает и торговлю, и финансовые отношения, а также неравное распределение капитальных ресурсов и рабочей силы.

3. Более полное толкование мирового хозяйства определяет его как экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов надстроечных отношений в той мере, в какой входящие в него национальные хозяйства обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней.

Как видно, все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему. **Основой возникновения и существования системы выступает ее целостность**, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих ее **элементов, иерархичностью, многоуровневостью, структурностью.**

Основу системы составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление.

Мировая экономика, как система, имеет **общую цель.** В конечном счете ее функционирование направлено на удовлетворение человеческих потребностей, но в разных подсистемах эта цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий.

Мировая экономика, как система, не может развиваться без определенного **порядка,** основанного на нормах международного публичного и частного права, которые регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами.

Мировое хозяйство является **исторической** и **политико-экономической категорией.** Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и своя социально-экономическая структура.

Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют **уровни.** Отношения между государствами составляют **международный** уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношение потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют **транснациональный уровень** — сферу деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации.

В социально-экономическом плане **мировое хозяйство неоднородно.** Ведущее место в нем занимают промышленно развитые западные страны, или, по определению А. Сови, **первый мир.** Особое место занимают развивающиеся страны — **третий мир,** у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных стран.

Мировое хозяйство, являясь целостной системой, в то же время состоит из различных частей (подсистем), которые имеют определенную общность и отличия. В своем развитии подсистемы преследуют не только общие цели глобальной системы, но и решают свои, присущие им, задачи.

Для выделения подсистем мирового хозяйства применяют целый ряд критериев:

- уровень экономического развития;
- социальная структура экономики;
- тип экономического роста;
- уровень и характер внешнеэкономических связей.

Наиболее распространенным критерием определения подсистемы выступает **уровень экономического развития,** который, в общем, характеризуется объемом ВВП на душу населения.

По уровню национального дохода на душу населения страны (по классификации ООН) делятся на несколько групп:

- страны с национальным доходом на душу населения свыше 9 тыс. долл. США;
- страны с национальным доходом на душу населения от 750 до 8,5 тыс. долл. США;
- слаборазвитые страны, в которых ВВП на душу населения не превышает 750 долл. США.

Производительные силы функционируют в определенной системе производственных отношений, которые определяют общий тип социально-экономического развития. Поэтому одним из критериев выделения подсистем в мировом хозяйстве выступает **социальная структура экономики,** в рамках которой развиваются отдельные страны и группы. В ее основе лежат характер и формы реализации собственности, а также связанная с ним отраслевая структура населения.

Другим важным критерием выделения подсистем мирового хозяйства выступает **тип экономического роста**, выражающий не только количественные изменения в производстве товаров и услуг, но и определенные качественные сдвиги. При **экстенсивном** типе развития экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе, что приводит к практически неизменной эффективности производства. **Интенсивный** тип экономического роста базируется на увеличении масштабов выпуска продукции путем качественного совершенствования факторов производства.

Мировой уровень развития производительных сил, интернационализация производства исключают возможность эффективного ведения хозяйства в рамках замкнутых национальных хозяйственных комплексов.

Международный обмен обеспечивает приток недостающих или более дешевых потребительских и капитальных товаров и услуг, а также доступ к дополнительным рынкам сбыта.

Под **открытой экономикой** понимается такое хозяйство, направление развития которого определяется тенденциями, действующими в мировом хозяйстве, а внешнеэкономические связи усиливаются. При этом внешнеторговый оборот достигает такого уровня, когда он начинает стимулировать общий экономический рост.

Другим критерием открытого характера экономики является **коэффициент эластичности внешнеторгового оборота** по отношению к ВВП.

Открытость экономики связана с влиянием участия страны в международном разделении труда на формирование структуры ее национального производства. В хозяйстве более или менее замкнутого характера структура производства зависит, с одной стороны, от имеющихся в стране ресурсов, а с другой, — от структуры внутреннего спроса.

Весьма важным признаком выделения подсистем мирового хозяйства выступает **величина их экономического потенциала**, зависящая не только от уровня развития, но и масштаба производительных сил, численности населения, размеров территории, наделенности природными ресурсами.

На основании разнообразных критериев в мировом хозяйстве выделяется определенное количество подсистем. Наиболее крупными подсистемами, или метасистемами, являются три группы национальных экономик:

- промышленно развитые страны;
- развивающиеся страны;
- страны с переходной экономикой.

В соответствии с перечисленными критериями эти метасистемы делятся на целый ряд подсистем.

Для анализа экономического положения в мире используется целый ряд показателей, характеризующих динамику и состояние мировой экономики. Основной из них — **валовой мировой продукт (ВМП).** Этот показатель выражает общий объем конечных товаров и услуг, произведенных в определенный период времени на территории всех стран мира, независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий.

В каждой отдельно взятой стране **валовой внутренний продукт (ВВП)** подсчитывается на основе **системы национальных счетов (СНС),** которая построена на концепции производительного характера всех видов деятельности. По принципу использования ВВП включаются, соответственно, стоимость валовых капиталовложений, частное и государственное потребление товаров и услуг. Они оцениваются по расходам. Валовые капиталовложения включают инвестиции в основной капитал, запасы и незавершенное производство.

По принципу производства ВВП подсчитывается по добавленной стоимости или условно чистой продукции отдельных отраслей. Добавленная стоимость представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и суммой текущих производственных затрат, т.е. стоимость, принесенную в процессе производства на том или ином его этапе.

ВВП подсчитывается также по доходам. Он распадается как бы на три части в зависимости от факторов производства. С ВВП связан **показатель национального дохода (НД),** который рассчитывается как ВВП минус амортизация (частный ВВП), минус косвенные налоги и плюс субсидии.

Сумма доходов, поступающая в распоряжение данной страны, подсчитывается как разница между внутренним продуктом и сальдо доходов предприятий и граждан данной страны за рубежом и доходами иностранцев в этой стране. Этот показатель примерно соответствует понятию использованного национального дохода.

Динамика произведенного национального дохода в долгосрочном плане полностью соответствует динамике ВВП, поэтому при анализе в основном используются показатели ВВП и ВМП.

Исчисления ВВП и ВМП. На национальных уровнях объем ВВП измеряется в текущих и постоянных ценах какого либо года. Различие между этими измерениями может быть весьма существенным. Количественный ВВП, или ВВП в текущих ценах, растет быстрее, чем реальный ВВП в постоянных ценах. Разница в темпах роста связана с изменением цен. Рост реального ВВП широко рассматривается как показатель экономического развития.

Подсчет ВМП проводится **в единой валюте** — долларах США по текущим и неизменным курсам, хотя эти показатели не могут претендовать на точное количественное измерение в отдельных странах и регионах мира.

Сравнение валового продукта между странами на основе общей денежной единицы может занизить в долларовом выражении объем товаров и услуг, произведенных в странах с низким уровнем развития в связи с большими масштабами в них нетоварного сектора.

Один из альтернативных вариантов подсчета ВМП основывается на использовании **коэффициентов сравнения покупательной способности валют,** определяемых отношением цен набора одинаковых товаров каждой страны.

В статистике ООН при подсчете ВВП и ВМП используются **валютные курсы, очищенные от колебания цен.** Этот метод позволяет получать показатели без учета относительных колебаний валютных курсов и цен и более точно оценивать вклад каждой страны в мировой продукт в сравнении с использованием текущего валютного курса.

Метод подсчета ВВП на **основе покупательной способности валют** используется Международным валютным фондом (МВФ) и Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что такое "мировая экономика"?
2. Определите основные критерии выделения подсистем в мировом хозяйстве и назовите данные подсистемы.
3. Каковы различия в подсчете ВВП и ВМП?

ЛЕКЦИЯ 2. ОБРАЗОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

План:

1. Предыстория мирового хозяйства.
2. Развитие Западной Европы и образование мирового рынка.
3. Формирование мирового хозяйства и этапы его развития.
4. Концепции глобальной экономической системы.
5. Глобальное движение капиталов.
6. Демография — глобальная проблема всего мира.

Ключевые слова: *мировое хозяйство, промышленный капитал, интернационализация.*

Многовековая предыстория мирового хозяйства отмечена возникновением и распадом древних локальных хозяйственных систем долин рек Нила, Тигра, Евфрата, Ганга, Хуанхэ и более поздних — на территории Греции, Италии.

Азиатский способ производства. Существование мощных хозяйственных систем обеспечивалось тем, что центр власти занимал положение распорядителя всех ресурсов. Правителю принадлежали основные земли и ирригационные системы, что составляло основу "государственной собственности". Государство, используя внеэкономическое принуждение, обеспечивало строительство основных общенациональных и хозяйственных региональных и ритуальных объектов.

В древних хозяйственных системах, за исключением Китая, доминирующее положение занимали царские и храмовые хозяйства, а также должностные и личные хозяйства, полученные по наследству.

В ряде древних образований, особенно в Индии, прочное место занимала община, в которой земля обрабатывалась коллективно и каждый общинник получал свою долю от урожая. В ее рамках осуществлялось соединение земледелия и ремесла, причем разделение ремесленного и земледельческого труда в основном происходило между членами общины.

В большинстве случаев государство было верховным собственником земли. Отношения с необщинниками и общинниками строились на личной и хозяйственной зависимости, продиктованной необходимостью для непосредственного про-

производителя получить доступ к основному средству производства — земле, которая была ограниченным ресурсом.

Главенство системы изъятия не везде было одинаковым. Жестко регламентированная система изъятия действовала в Индии и Китае. Поземельный налог, частично в денежной форме, составлял основу отношений государства, частного и общественного землевладения.

Рента крупных землевладельцев часто принимала товарную форму и шла на снабжение городского населения. Обмен между городом и деревней активно практиковался в Османской империи, Иране.

Развитие производительных сил ограничивалось недостаточным производством продовольствия, что жестко лимитировало занятость рабочей силы и приводило к неэквивалентности обмена между ремеслом и сельским хозяйством в пользу последнего. В результате отрасли ремесленного производства не имели достаточно накоплений и влачили жалкое существование. Из века в век производились однотипные орудия труда.

Социально-экономическое развитие в восточных обществах оказывалось неспособным выйти за рамки таких условий. Развитие частной собственности, феодализма приводило к ослаблению централизованных государств, их дроблению и крушению под ударами варваров. Затем начинался процесс их консолидации в другой форме. Это приводило к повторяемости общественного развития, затрудняло самостоятельное обновление восточных стран.

Античный способ производства. В отличие от восточной социально-экономической структуры, античная форма имела частную собственность. Античная форма собственности выступала в двуедином виде — и частном, и общинном. Климат и другие природные условия позволяли в земледелии обходиться без надобщинного ирригационного строительства. Широко использовался труд рабов. Античный собственник существовал как составная часть города — государства, т. е. ремесло было отделено от сельского хозяйства. Продукция античного ремесла, благодаря высокому качеству, одержала верх над ремесленной продукцией Востока и вытеснила восточные изделия со средиземноморских рынков.

Уровни экономического развития Востока и Запада. Древние экономические системы развивались поступательно в рамках длительных спиральных циклов. Это проявлялось в усовершенствовании технологии, в использовании новых идей. В древневосточных и античных государствах купцы совершa-

ли весьма далекие путешествия. Однако, несмотря на развитие торговли, хозяйство древних государств было в основном натуральным, замкнутым.

Древние и хозяйственные античные системы достигли такого уровня экономического развития, который в средние века долгое время не могли превзойти европейские государственные образования. Они были для восточных государств далекой периферией.

После падения Римской империи в конце V в. в Западной Европе произошла почти полная аграризация и натурализация хозяйства. Сельская община стала основной хозяйственной структурой.

Предпосылки развития Западной Европы. Потребовались многие столетия для оживления экономической деятельности в этом регионе мира, чему способствовали многие факторы и условия, в том числе природные. В VII—VIII вв. произошло потепление климата, что способствовало снижению распространения эпидемий и повышению хозяйственного и демографического развития. Природные сдвиги сопровождались социальными: общинное землевладение было подорвано.

Особое значение имело развитие ремесленного производства, которое к XI в. привело к отделению ремесла от земледелия и образованию феодальных городов, что способствовало усилению товарного производства. Изменению производственных отношений предшествовали сдвиги в технике. Усовершенствование ткацкого станка во Фландрии в середине VI в. увеличило производительность труда в 3—5 раз.

В сельском хозяйстве получили распространение трехпольная система вместо двухпольной (VI в.) и использование лошадей в качестве тягловой силы. Применение подковы, хомута (IX в.) увеличили коэффициент полезного действия лошадей в 4—5 раз.

За XI—XIII вв. энерговооруженность труда в Западной Европе увеличилась почти вдвое и превзошла уровень Китая. Начался осуществляться **процесс накопления**, распашка земель увеличилась примерно на одну треть, объем сельскохозяйственного производства — в 1,5 — 2,6 раза, промышленного производства — в 1,1 — 2,8 раза.

Зарождение товарно-денежных отношений. Благоприятное развитие их в XI—XIII вв. было прервано экологическим, социально-экономическим и политическим кризисом XIV в. Изменился климат, ставший более холодным и сырым, что неизбежно сказалось на урожайности зерновых.

В XIII в. во Фландрии возникли ремесленные города, в которых сложилось производство шерстяных тканей для нужд почти всей Европы. Источником поступления шерсти стала Англия.

К XIV в. на севере Италии богатые к этому времени города Венеция, Генуя и Флоренция стали центрами промышленного производства и торговли. Именно здесь появились зачатки рыночных и буржуазных отношений. Росту экономического и политического могущества итальянских городов способствовали крестовые походы.

Медленно, но постоянно совершенствовалось изобретенное в XIV в. огнестрельное оружие, снизившее роль рыцарской конницы.

Со второй половины XV в. в ряде стран Западной Европы начался экономический подъем, вызванный, в частности, улучшением климата. Особую роль в развитии рыночных отношений сыграли великие географические открытия конца XV–XVII вв. Они способствовали появлению системы колониального владычества. В XVI в. на покоренных заокеанских землях были созданы первые колониальные империи, принадлежащие Португалии и Испании.

Открытие мира и резкая интенсификация морских путей придали огромный импульс развитию Западной Европы. Объем сухопутных перевозок стран Северо-Западной Европы возрос вдвое, а морских — в 5–10 раз.

Великие географические открытия и колониальная экспансия создали предпосылки для международного разделения труда, образования мирового рынка. Мореплавание позволило установить экономические связи между отдельными частями мира, а колониальные владения, используемые в качестве хозяйственной периферии европейских стран, послужили основой расширения международного объема товарооборота.

Утверждение капиталистического способа производства. XVI столетие было переломным в экономической истории Западной Европы: наступила эпоха **первоначального накопления капитала,** включавшая насильственное отделение работника от средств производства, изгнание крестьян с земли, колониальное ограбление.

Большое значение среди мероприятий первоначального накопления играла **протекционистская политика.** В XVI–XVII вв. были введены высокие пошлины на импорт готовых изделий, запрещен экспорт сырья, продовольствия. Они просуществовали до 20-х годов XIX в.

Накоплению средств способствовала **монополизация внешней торговли**, утвердившаяся в ряде стран Запада. Принцип торговой монополии наиболее ярко проявился в деятельности Ост-Индской компании, возникшей в XVII в. До 1813 г. эта компания пользовалась исключительным правом на торговлю с Индией и Китаем.

К концу XVIII в. страны Запада по уровню экономического развития значительно превзошли страны Востока. По другим оценкам, даже к началу XIX в. Запад сумел лишь не намного обогнать Азию по ВВП на душу населения — приблизительно в 1,2 раза.

Промышленная революция и образование мирового рынка. Резкий сдвиг в соотношении и развитии производительных сил произошел в XVIII в., когда в Великобритании осуществился переход от мануфактурной к фабричной системе производства, основанной на машинной технике. Он ознаменовал промышленный переворот, или **промышленную революцию.**

Промышленная революция охватила различные отрасли производства. Механизация производства развивалась в металлургии, которая была основной отраслью для изготовления машин.

Технический переворот привел к крупной ломке общественных отношений в хозяйстве. Главное место в обществе занял фабрикант, **промышленный капитал.** Сложились **национальные рынки.** Применение машин и пара вывело разделение труда за национальные рамки, крупная промышленность оторвалась от национальной почвы и стала зависеть от **международных рынков.**

Рост значения международных экономических отношений связан с формированием и развитием промышленности, машинной индустрии, которые послужили толчком к росту международных хозяйственных связей. Появление новых отраслей и видов производств, увеличение производительности труда расширили возможность продажи значительной части создаваемой продукции. В то же время резко возросла потребность ряда стран в сырьевых ресурсах. Одновременно появление эффективных транспортных средств открыло возможность перевозки товаров на значительное расстояние и в больших количествах. Вместе с тем бурный рост мирохозяйственных связей приходится на период, когда нарастает мобильность факторов производства — капитал перерастает национальные границы, усиливается миграция рабочей силы, ускоряются процессы формирования международного разделения труда.

Все это вместе взятое способствовало интенсивному росту международной торговли, расширению экономических связей. Поэтому в XVI—XVIII вв., в период возникновения машинной индустрии, зарождается и начинает формироваться мировой рынок.

Мировой рынок — это совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих национальных рынков отдельных государств, участвующих в международном разделении труда, в международной торговле и в других формах экономических отношений.

Создание мирового рынка способствовало повышению уровня производительных сил и их обобществлению. Мощное развитие производительных сил на Западе не могло произойти без **интернационализации производства,** в основе которого лежал выпуск продукции в отдельных странах и развитие экономических обменов с различными странами и территориями. Колониализм явился одним из условий, содействующих насильственному экономическому объединению мира.

Колониальная экспансия. Колониальные захваты достигли огромных размеров во второй половине XIX в. Колониальная система "консервировала" отставание колониальных владений и зависимых стран, обрекла их на отставание. Установление регулярных экономических связей между метрополиями и колониями привело к изменению организационных форм эксплуатации колоний.

Промышленный капитал постепенно добился ликвидации привилегий могущественных торговых компаний. По мере развития машинного производства метрополии превращали колониальные владения в рынки сбыта своих товаров. Колонизаторы ввели дискриминационные внутренние налоги на производство, транспортировку и торговлю товарами местного производства, подрывая тем самым национальное производство.

Промышленный переворот и быстрое развитие индустрии в Северном полушарии меняли хозяйственное положение колоний. Быстрое развитие машинного производства в западных странах, и прежде всего в ресурсоемких отраслях, требовало постоянно увеличивающегося использования сырьевых материалов.

Вывоз капитала. С середины XIX в. из европейских стран в широких масштабах начался вывоз капитала, представляющий собой целенаправленное перемещение денежных средств из одной страны в другую для помещения их в выгодное дело. Экспорт капитала осуществляется в различных формах.

ЧИТАЛЬНА ЗАЛА ЕКОНОМІКА
5210

Наиболее распространенная форма применения вывозимого капитала — прямые инвестиции (капиталовложения) в промышленные, торговые и другие предприятия за рубежом, в другой стране. Иностранные инвестиции способствуют развитию и расширению существующего, либо освоению нового производства товаров и услуг, совершенствованию технологии, добыче полезных ископаемых и использованию природных ресурсов. Сейчас наблюдается тенденция к расширению прямого зарубежного инвестирования в экономику развивающихся стран и стран бывшей социалистической системы.

Усилению перемещения капитала содействовал золотой стандарт, утвердившийся в этот период. Его ключевым элементом было свободное перемещение золота и обратимость национальных валют в золото.

Капитал, размещенный в колониальных странах, имел свои особенности. В ряде случаев основная сумма капиталовложений обеспечивалась не за счет вывоза капитала из метрополий, а за счет средств, мобилизованных в колониях в форме государственного долга.

Другая форма вывоза капитала — портфельные инвестиции. Это вложение капитала в иностранные акции, облигации и другие ценные бумаги в расчете на высокие дивиденды, получение прибыли на капитал.

За последние годы из богатых стран мира в страны более бедные хлынул настоящий поток портфельных и прямых инвестиций. Например, многие американские инвесторы приобретают портфельные акции на новых фондовых рынках Восточной Европы (в Польше, Чехии). Еще больший интерес инвесторов привлекают быстро развивающиеся фондовые рынки Латинской Америки и Юго-Восточной Азии. В 1993 г. американские капиталовложения в ценные бумаги этих рынков составили 15 млрд долл. США, что почти вдвое превышало уровень предыдущего года.

Объемы прямых зарубежных инвестиций в экономику этих стран тоже увеличиваются стремительными темпами. Зачастую американской, европейской или японской компании исключительно выгодно приобрести компанию в Восточной Европе или Юго-Восточной Азии и на ее базе выпускать продукцию для реализации на мировом рынке. Особенно выгодны прямые инвестиции в страны с низким уровнем заработной платы и высококвалифицированной рабочей силой.

Большая часть притока зарубежного капитала приходится на прямые инвестиции, которые служат наиболее полной формой включения в деятельность на зарубежном рынке посред-

стном создания на нем собственных средств производства и даже предприятий. Значение прямых зарубежных инвестиций для мировой торговли 1990-х годов трудно переоценить. Примерно половина всего мирового торгового оборота приходится на долю международных компаний, т.е. компаний, действующих, по меньшей мере, в двух странах. Они получили название транснациональных (ТНК). Самыми крупными экспортерами капитала считаются США и Великобритания, однако ситуация меняется. Наблюдается движение частного капитала не только в развивающиеся страны, но и из одной развитой страны в другую. Так, в последние годы Япония размещает капитал в США, вкладывая его в производственные и другие объекты.

Экспорт предпринимательского капитала привел к возникновению **международного производства**. Международные отношения обмена дополнились сферой производства, что означало вступление интернационализации в качественно новую стадию развития. В результате началась дальнейшая ломка экономической обособленности стран, усиливаться международное разделение труда на отраслевом уровне.

Международный обмен. Расширение международного движения предпринимательского капитала сопровождалось усилением торгового обмена. Объем мирового экспорта с 1840 г. по 1870 г. и с 1870 г. по 1913 г. увеличивался в четыре раза за каждый период.

Основными экспортными рынками в конце XIX — начале XX в. были индустриальные страны. Доминирующее положение занимала Европа — 66,7% в 1870 г. В 1913 г. ее доля снизилась до 62% мирового экспорта. Доля развивающихся стран составляла около 20%.

Торговая политика в начале XIX в. характеризовалась протекционизмом. Обеспечив промышленное превосходство в мире после наполеоновских войн, Великобритания начала борьбу за свободу торговли и отмену пошлин. Уменьшение торговых барьеров в Западной Европе началось с 1860 г. после заключения англо-французского торгового соглашения.

Экономический рост. Последняя треть XIX в. характеризовалась резким усилением экономического развития. Бурный подъем науки и техники вызвал существенные изменения в производительных силах западных стран. В них двигателем экономического роста было промышленное производство, его объем возрос в четыре раза за период 1870–1913 гг. К началу XX в. тяжелая индустрия стала обгонять по темпам роста легкую промышленность. В этот период экономический рост в основном вызывал расширение торговли.

Сложившаяся мировая хозяйственная система состояла из промышленно развитых капиталистических стран и огромной массы аграрно-сырьевых колониальных и зависимых стран. Закономерности развития западных стран стали определять основные направления всей совокупности мирохозяйственных отношений, импульс экономического развития исходил именно от них.

Периодизация мирового хозяйства. В развитии мирового хозяйства и вовлеченности в него национальных экономик отдельных стран выделяют несколько периодов.

1. 20–30-е годы XX в., характеризовавшиеся кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства, проявляющихся в общей неустойчивости экономических связей, дезинтеграции хозяйства западных стран. Начало этому периоду было положено Первой мировой войной и революцией в России. Революция 1917 г. создала альтернативу капитализму и внесла в мировой порядок принцип биполярности.

Экономический кризис конца 20-х — начала 30-х гг. сопровождался резким снижением (на 18%) производства в промышленно развитых странах. Темпы мирового экспорта в рассматриваемый период резко снизились. В ряде стран отмечалась отрицательная динамика. Экономический кризис привел к общему снижению экспорта товаров в мировом хозяйстве, усилил значение национальных сфер производства и сбыта.

2. После Второй мировой войны произошла новая ломка социальной структуры хозяйства в связи с образованием мирового социалистического хозяйства.

При всей обособленности мирового социалистического хозяйства экономические потребности социалистических и капиталистических стран обеспечивали поддержание внешнеэкономических отношений, которые имели сугубо материально-техническое содержание. Социалистические страны заняли заметное место в мировом торговом обмене: в 1960 г. на их долю приходилось 11,7% мирового экспорта.

Ликвидация колониальной системы в середине 1960-х годов вывела на авансцену международной жизни большую группу развивающихся стран, которые до сих пор занимают особое место в мировом хозяйстве.

В 50–80-е гг. произошло сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран. В 1955 г. совокупный ВВП шести ведущих стран составлял 74% ВВП США, а уже в 1970 г. — 114%.

Кризисная полоса в мировой экономике в 70–80-е годы не сопровождалась тенденцией к экономической автаркии, как это было в 20–30-е гг. За 60-е — первую половину 80-х годов экспортная квота промышленно развитых стран не только не уменьшилась, но и возросла с 11 до 21%, а развивающихся стран — с 18 до 26%.

3. Последнее десятилетие XX в. можно считать началом нового периода в развитии мирового хозяйства. Возросла степень освоения географического пространства, формирования международных, а в ряде случаев — планетарных производительных сил, усилились экономическое взаимодействие и взаимозависимость стран мира.

Вступление мирового хозяйства в новую фазу развития может ознаменовать активизацию сотрудничества между странами, вызвать усиление единства их экономических и политических структур.

Мировое хозяйство как глобальная система является категорией исторической, развивающейся и динамической. Его эволюция, переход из одной фазы развития в другую выдвигали на передний план теоретические концепции, объясняющие эти изменения. Поэтому в центре анализа многих концепций находится положение национальных хозяйств в мировой системе.

Общая посылка этих теорий состоит в том, что национальные хозяйства занимают в мире неравное положение. В число ведущих концепций глобальной системы входят теории империализма и неоимпериализма, модернизации и неоэволюционизма, теории зависимости, теории мировой системы, способов производства, взаимозависимости, партнерства.

1. **Теории империализма и неоколониализма** объясняют структуру мира как борьбу между ведущими государствами за новые рынки, источники сырья, сферы приложения капитала, за усиление их политического и культурного влияния. Под империализмом понимается та стадия развития, когда сложилось господство монополий и финансового капитала, приобрел выдающееся значение вывоз капитала, начался раздел мира международными трестами и закончился раздел всей территории земли крупнейшими капиталистическими странами.

2. **Теория модернизации** исходит из того, что все существующие в истории человеческие общества биполярны. Теория базируется на различиях в понимании традиционного и современного.

Теория модернизации представляет собой попытку теоретически раскрыть человеческие механизмы и социально-структурные процессы, которые влекут за собой внутренние перемены, обусловливающие переходы различных обществ к современному виду и внутренние особенности возникающего социального устройства.

Теорию модернизации часто объединяют с концепцией неоэволюции, которая придерживается исторического контекста в анализе традиционных и современных обществ. Последняя исходит из того, что современное общество развивается от традиционного через процесс социальной дифференциации.

Теория модернизации и неоэволюционизма доминировала в первой половине XX в. В соответствии с ее логикой, новые нации автоматически пополняют семью развитых стран после преобразований в них. С 50-х годов предложенные западными учеными схемы модернизации стали вызывать нарастающий скептицизм, поскольку сильно расходились с реалиями в освободившихся и колониальных странах.

3. В 60–70-е годы наиболее влиятельной концепцией развития глобальной системы была **теория зависимости** или, точнее, **метатеория зависимости.** Метатеория зависимости и периферийного развития была выдвинута группой латиноамериканских экономистов и социологов. Ее основатель — известный аргентинский экономист Р. Пребиш.

Метатеория имеет три направления: **зависимой неразвитости, зависимого развития и воспроизводства зависимости.** Ее исходной момент — посылка о том, что капиталистическая система в мировом масштабе одновременно порождает экономическое развитие и слаборазвитость на международном, национальном и локальном уровнях. Приверженцы теории зависимости утверждают, что капиталистическая система активно способствует недоразвитости "третьего мира", истинное развитие которого невозможно, пока эта система существует.

4. Параллельно с теорией зависимости (но отдельно от нее) выступает **концепция мировой системы,** выдвигаемая И. Валерштайном. Данная концепция тесно связана с **положением государственной зависимости,** согласно которой разрыв между центром и периферией определяет основное противоречие мировой системы.

Концепция мировой системы также тесно связана с **теорией нового международного разделения труда** Ф. Фробела, которая обращает внимание на последствия изменений в гло-

бальной производственной стратегии ТНК в последние десятилетия. Сторонники НИРТ также делят мировую систему на центр, периферию и полуферию, в которых разделение труда включает максимальную прибыль ТНК и решение проблем ведущих промышленных стран.

Международное разделение труда — это сосредоточение производства определенных продуктов в экономике отдельных стран с целью последующей выгодной продажи на мировом рынке и удовлетворения тем самым потребностей других стран, создающих спрос на этот продукт.

5. С середины 70-х годов проблематика мировой экономики все теснее увязывается с концепциями взаимозависимости национальных хозяйств, которые основываются на интернационализации производства и дифференцированном воздействии НТП на структурную перестройку.

Термин **глобальная взаимозависимость** был введен американским политологом С. Хаффманом, а концепция раскрыта Р. Купером. Рост взаимозависимости подвергает платежный баланс все более частным и сильным воздействиям извне, в результате чего правительства должны уделять все большее внимание проблеме сохранения внешнего равновесия, координировать использование всей совокупности инструментов, находящихся в распоряжении государств.

К началу 70-х годов утвердилась **концепция равного партнерства.** Более или менее законченное выражение эта концепция получила в докладе Л. Пирсона, подготовленного под эгидой Всемирного банка для оценки стратегии отношений западных стран с развивающимися государствами. Она предполагала объединение политики помощи, торговли, инвестиции в единую стратегию, которая должна основываться на усилиях самих развивающихся стран.

Демография — глобальная проблема всего мира. Население мира ежегодно увеличивается более чем на 80 млн человек. К 2050 г. численность жителей планеты превысит 10 млрд человек, при этом радикально меняются возрастная и национальная структуры населения.

С ростом населения связаны такие серьезные проблемы, как загрязнение воздуха и воды, снижение уровня жизни, обострение внутриэтнических и межнациональных конфликтов, борьбы за ограниченные природные ресурсы. Сохраняющийся разрыв в приросте населения между развитыми и менее развитыми странами также чреват множеством экономических, социальных и политических проблем.

Таблица 1

30 крупнейших стран (по численности населения)

1950 г.			1996 г.			2050 г. (прогноз)		
Ранг	Страна	Численность населения (млн чел.)	Ранг	Страна	Численность населения (млн чел.)	Ранг	Страна	Численность населения (млн чел.)
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	Китай	555	1	Китай	1232	1	Индия	1533
2	Индия	358	2	Индия	945	2	Китай	1517
3	США	158	3	США	269	3	Пакистан	357
4	Россия	102	4	Индонезия	200	4	США	348
5	Япония	84	5	Бразилия	161	5	Нигерия	339
6	Индонезия	80	6	Россия	148	6	Индонезия	318
7	Германия	68	7	Пакистан	140	7	Бразилия	243
8	Бразилия	54	8	Япония	125	8	Бангладеш	218
9	Великобритания	51	9	Бангладеш	120	9	Эфиопия	213
10	Италия	47	10	Нигерия	115	10	Иран	170
11	Франция	42	11	Мексика	93	11	Заир	165
12	Бангладеш	42	12	Германия	82	12	Мексика	154
13	Пакистан	40	13	Вьетнам	75	13	Филиппины	131

14	Украина	37	14	Иран	70	14	Вьетнам	130
15	Нигерия	33	15	Филиппины	69	15	Египет	115
16	Вьетнам	30	16	Египет	63	16	Россия	114
17	Испания	28	17	Турция	62	17	Япония	110
18	Мексика	28	18	Таиланд	59	18	Турция	98
19	Польша	25	19	Франция	58	19	Южная Африка	91
20	Египет	22	20	Эфиопия	58	20	Танзания	89
21	Филиппины	21	21	Великобритания	58	21	Мьянма	81
22	Турция	21	22	Италия	57	22	Таиланд	73
23	Республика Корея	20	23	Украина	52	23	Германия	70
24	Таиланд	20	24	Заир	47	24	Уганда	66
25	Эфиопия	18	25	Мьянма	46	25	Кения	66
26	Мьянма	18	26	Республика Корея	45	26	Колумбия	62
27	Аргентина	17	27	Южная Африка	42	27	Афганистан	61
28	Иран	17	28	Испания	40	28	Йемен	61
29	Румыния	16	29	Польша	39	29	Судан	60
30	Канада	14	30	Колумбия	36	30	Саудовская Аравия	60

Источник: Отдел народонаселения Управления экономической и социальной информации и анализа политики Секретариата ООН.

Данные ООН о рождаемости и смертности, миграции населения из одной страны в другую позволяют уже сегодня представить контуры будущего: развивающийся мир с характерным для него высоким коэффициентом рождаемости встанет перед проблемой "критической массы" населения, в то время как промышленно развитые страны с их низкой рождаемостью и высокой продолжительностью жизни смогут поддерживать демографический баланс исключительно за счет притока иммигрантов. Очередное "Великое перенаселение народов" станет едва ли не главным элементом грядущей демографической революции. Тогда в развитых странах возникнет проблема сохранения своего национального и культурного своеобразия.

Уже сегодня в промышленно развитых странах естественный прирост населения либо равен нулю, либо отрицателен. Это явление объясняет теория демографического перехода, согласно которой на определенном этапе в силу ряда социальных факторов (от увеличения доходов и эмансипации женщин до изменения отношения к деторождению), рост населения Земли прекращается. Человечество переходит от высокой рождаемости и смертности к низкой рождаемости и увеличению продолжительности жизни.

Согласно прогнозам демографов, к 2050 г. население таких стран, как Италия, Япония и Россия, сократится, а население Великобритании останется на нынешнем уровне. В Мали, Саудовской Аравии и Нигерии оно за это время вырастет в 3 раза, а в Египте и Кении — удвоится. Специалисты ООН считают, что население развитых стран в целом к 2050 г. сократится, а развивающихся — увеличится (см. табл. 1)

По расчетам ООН, к 2050 г. каждый пятый житель планеты будет старше 60 лет, а число тех, кому за 85, увеличится в 6 раз. В наиболее быстро стареющих странах (Япония, Германия и Италия) будет достигнут или превышен 40%-ный уровень пожилого населения.

Проблема перенаселения. Каждую секунду в мире рождается 21 и умирает 18 человек. При этом население Земли ежедневно увеличивается на 250 тыс. человек. Почти весь прирост приходится на развивающиеся страны, в первую очередь на Китай и Индию, и его темп настолько велик, что его стали рассматривать как "демографический взрыв", способный потрясти планету. Ведь непрерывное увеличение населения требует все возрастающего производства пищи и энергии и ведет к усилению давления на биосферу Земли.

Образ безудержного роста населения, при его экстраполяции на перспективу, может порождать тревожные прогнозы и даже апокалиптические сценарии для будущего человечества.

Сегодня проблема перенаселения, хотя и остается крайне важной, не мешает спокойствию большинства людей. Отчасти это объясняется тем, что данная проблема больше не кажется такой фатальной, как раньше. Не последнюю роль сыграло здесь сделанное в 1996 г. заключение ООН о том, что "население мира стало расти не так быстро".

Проблема старения населения. Из всех современных демографических процессов наиболее просто поддается измерению, наиболее приспособлен для прогнозирования и, пожалуй, наиболее опасен по своим последствиям процесс старения населения. Между тем он остается одним из наименее исследованных. По мнению демографов, население страны считается постаревшим или стареющим, когда доля лиц пожилого возраста превышает в нем 7–8%.

Старение населения началось во Франции в конце XVIII в., постепенно распространившись затем на все развитые страны. Но никогда раньше увеличение доли пожилых людей не происходило столь быстро и масштабно, как ныне. На 1998 г. доля пожилых людей в Германии составляла 15%, в Великобритании — 16%, Франции — 15%, США — 12%, Японии — 15% (см. табл. 2).

Причины старения населения двойственны. С одной стороны, это спад рождаемости, который приводит к сокращению доли детей и молодежи.

С другой стороны, это рост продолжительности жизни. Например, средняя ожидаемая при рождении продолжительность жизни в странах ЕС в 1998 г. превысила 80 лет для женщин и 74 года для мужчин. Дольше всех живут в Швеции, меньше — в Португалии.

Каковы экономические и социальные последствия старения населения?

Во-первых, рост доли пожилых людей приводит к снижению экономической активности населения.

Во-вторых, старение населения означает сокращение доли молодежи в экономике, что, по мнению некоторых исследователей, замедляет процесс изменения профессионально-квалификационного и отраслевого состава занятого населения, а, следовательно, и рост эффективности экономики. Замедление роста экономической эффективности может быть связано и со снижением мобильности населения.

Таблица 2

Удельный вес населения в возрасте 65 лет и старше в странах ЕС (%)

Страна	1975 г.	1997 г.	2020 г. (прогноз)
Австрия	15	15	19
Бельгия	14	16	18
Великобритания	14	16	21
Германия	14	15	22
Греция	13	16	18
Дания	13	15	20
Ирландия	11	12	13
Испания	11	16	17
Италия	12	16	19
Люксембург	14	14	20
Нидерланды	11	13	19
Португалия	10	15	16
Финляндия	11	14	22
Франция	13	15	19
Швеция	15	18	21
Для сравнения:			
США	10	12	16
Япония	8	15	21

В-третьих, на пенсионные фонды ложится непомерное бремя расходов на выплату пенсий, ибо одновременно с увеличением доли пенсионеров сокращается удельный вес работоспособного населения, делающего взносы в пенсионные фонды.

В-четвертых, увеличивается нагрузка на социальные государственные службы, призванные помогать беспомощным старикам.

В-пятых, медицинское обслуживание пожилых требует дополнительных средств, расширения сети геронтологических учреждений и качественной перестройки всей системы здравоохранения.

В-шестых, необходимо обеспечивать работой пожилых, желающих трудиться. Это нелегкая задача, поскольку рабочих

мест, как известно, не хватает и для лиц допенсионного возраста. Так, средний уровень безработицы в 15 странах ЕС составил в 1998 г. 10,7%; максимум — в Испании и Финляндии, минимум — в Австрии и Люксембурге. Не менее важно сохранение у пожилых активной жизненной позиции, вовлечение их в общественную жизнь, борьба с одиночеством.

В-седьмых, старение населения воздействует на структуру материального производства и сферы услуг, поскольку в соответствии с запросами пожилых меняется ассортимент товаров и услуг. Требуется изменить и некоторые технологические операции, приспособить машины и оборудование к возрастным особенностям работников. Запросам пожилых должны отвечать и транспортные средства.

Запад строил государства всеобщего благоденствия, основываясь на предположении, что их население будет расти. Но сегодня, как свидетельствуют данные ООН, численность населения во всех развитых странах сокращается. Ожидается, что к 2050 г. население Японии, например, уменьшится на 16 млн человек, Италии — на 15,1 млн, Германии — на 12,4 млн, России — на 33,8 млн.

Низкая рождаемость и старение коренного населения в индустриально развитых странах ставят перед ними проблему пополнения рабочей силы.

По прогнозам ООН, чтобы компенсировать сокращение населения, почти каждой развитой стране придется принимать сотни тысяч иммигрантов ежегодно. Так, например, Италии для поддержания нынешней численности населения необходимо будет в ближайшие 25 лет принять около 9 млн иммигрантов — по 300 тысяч в год, Германии — 14 млн, Франции — 2 млн человек.

Между тем массовый приток представителей других народов и рас чреват многими проблемами, все последствия которых до конца просчитать невозможно.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что вы знаете об истории мирового хозяйства?
2. Дайте характеристику развитию мирового рынка.
3. Раскройте основные черты отдельных периодов развития мирового хозяйства, предварительно выделив их.
4. Почему демографическая ситуация в мире стала глобальной проблемой человечества?

ЛЕКЦИЯ 3. МИРОВОЙ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС

План:

1. Международное производство.
2. Интернационализация обмена.
3. Интеграция — высшая форма развития мирового воспроизводственного процесса.
4. Международная и национальная экономическая безопасность.

Ключевые слова: *прямые капиталовложения, предпринимательский капитал, стратегия, международный обмен, международная экономическая интеграция, экономическая безопасность.*

В настоящее время главным системообразующим фактором мировой экономики стало непосредственное международное производство хозяйственных объединений, базирующееся на международном движении **предпринимательского капитала** в форме прямых и портфельных инвестиций. **Прямые капиталовложения** дают право контроля над заграничными предприятиями.

Основа международного производства — ТНК. В западной литературе к многонациональным, транснациональным компаниям относят предприятия, действующие в двух или более странах и в операциях которых содержится определенный зарубежный компонент. По национальному составу капитала их делят на две группы: **транснациональные** (ТНК) и собственно **международные, многонациональные** компании.

По организационной структуре ТНК, как правило, представляют собой многоотраслевые концерны. Головная компания выступает "оперативным штабом" корпорации. На базе широкомасштабной специализации и кооперирования она осуществляет технико-экономическую политику и контроль за деятельностью заграничных компаний и филиалов.

Стратегия ТНК основана на глобальном подходе, предусматривающем оптимизацию результата не для каждого отдельного звена, а для объединения в целом. Глобальная стратегия также исходит из конфигурации отрасли и ее координации.

В условиях обострения международной конкуренции важным направлением развития ТНК стало формирование **сме-**

шанных компаний с участием местного капитала, что ускоряет концентрацию капитала в целом.

ТНК обладают большими возможностями воздействия на экономику стран пребывания: на их долю приходится до 20—25% капиталовложений в обрабатывающую промышленность. Операции между подразделениями ТНК, расположенными в разных странах, представляют собой существенную часть внешнеторговых оборотов и расчетов даже крупных западных стран.

Уровни концентрации международного производства. Накопленный в мировом хозяйстве объем прямых иностранных капиталовложений в 1995 г. составил 2,7 трил. долл. США, увеличиваясь ежегодно в первой половине 90-х годов примерно на 230 млрд долл. США.

Экспорт капитала осуществляется не только ведущими в промышленном отношении западными странами. Капитал вывозится также из продвинувшихся в промышленном отношении новых индустриальных стран (НИС) Юго-Восточной Азии и Латинской Америки.

Интенсивное взаимопроникновение предпринимательского капитала привело к концентрации транснационального предпринимательства прежде всего в развитых странах, перекрещиванию структур международного производства этих государств, хозяйственной деятельности их компаний.

Еще большую роль иностранный капитал (в форме прямых инвестиций) играет в экономике подавляющего большинства развивающихся стран. В них на компании с иностранным участием приходится около 40% промышленного производства, а в ряде стран он фактически преобладает.

Масштабы международного производства. Зарубежное производство, масштабы которого определяются собственностью на вывезенный капитал, превратилось в один из важнейших компонентов в хозяйственной структуре не только отдельных стран, но и мировой экономики в целом.

Развитие международного производства связано не только с прямыми инвестициями, но и с целым рядом других форм международного сотрудничества.

Интернационализация предпринимательского капитала является основой для интернационализации всего кругооборота капитала.

Международное производство повышает уровень международного обобществления труда в различных аспектах: материально-техническом, экономическом, правовом. Оно усиливает тенденцию к унификации ряда областей хозяйственной политики. Стратегия получения прибылей ТНК строится на

использовании различий в национальных системах регулирования экономики.

Движение международного производства создает асимметрию в экономической мощи и влиянии отдельных стран и регионов. Перемещение производства за рубеж приводит к тому, что доли отдельных регионов в размещении мировой промышленности и в контроле над ней не совпадают.

Международное разделение труда (МРТ) — основа международного обмена. В процессе конкурентной борьбы между странами сложилась система МРТ, которая выражается в устойчивом производстве свыше внутренних потребностей в расчете на международный рынок. Оно основывается на международной специализации, которая предполагает наличие пространственного разрыва либо между отдельными стадиями производства, либо между производством и потреблением в международном масштабе. В настоящее время основными видами международного разделения труда являются **частичное, единичное** или **повторное, подетальное** и **технологическое**.

Показателями участия в МРТ служат: доля экспортируемой продукции в общем объеме производства; объем внешней торговли в отношении к национальному продукту; удельный вес страны (подсистемы) в международной торговле, в том числе в торговле отдельными товарами, внешнеторговый оборот на душу населения.

Тенденция развития МРТ. Участие в МРТ выступает необходимой предпосылкой международного кооперирования производства. Кооперация — необходимое условие налаживания узкоспециализированного производства и реализации крупномасштабных проектов, которые нередко неосуществимы усилиями одной стороны.

Внутринациональные и международные кооперированные поставки достигают 50–60% стоимости продукции многих отраслей промышленности индустриальных стран Запада. Более 30% товарооборота между этими государствами приходится на взаимные поставки в порядке кооперации.

Углубляющаяся **специализация** лежит в основе развития конкурентных производств. Межотраслевые сопоставления динамических рядов производственных затрат, производительности труда и торговых потоков по таким видам продукции, как автомобили, бытовая электротехника, показывают, что **экономия на масштабах производства** — решающий фактор в повышении их конкурентоспособности.

На усиление процесса специализации, изменение ее структуры огромное влияние оказывает обновление номенклатуры

выпускаемой продукции под влиянием НТП. Новое качество науки проявляется в сокращении периода между созданием научных разработок и их практическим применением, в быстром моральном старении промышленных изделий.

В связи с неравномерным развитием НТП в мировом хозяйстве появляются новые производители, которые создают себе новые "ниши" или теснят конкурентов. Этот процесс приводит не только к углублению специализации, но и к изменениям в социальной структуре хозяйства.

Международный обмен и направления его развития. Внутриотраслевое разделение труда способствует тому, что все больше экономический обмен развивается между индустриальными странами, близкими по уровню экономического развития. В этих странах происходит выравнивание структур и потребления.

Внешняя торговля в условиях масштаба производства в рамках отрасли, или внешняя экономия, не обязательно взаимовыгодна для всех стран — участниц. Более низкие издержки имеет страна, где выше объем производства в данной отрасли. В свою очередь, страна, которая может дешево продать какой-либо товар, как правило, выпускает его в больших количествах.

Торговля на основе масштаба производства оказывает более сильный эффект на благосостояние страны, чем торговля на основе сравнительных преимуществ. Концентрация каких-либо отраслей в нескольких странах позволяет увеличить масштаб производства и повысить его эффективность.

Усиление международного разделения труда ведет к повышению роли внешней сферы в современной экономике. Это проявляется, прежде всего, в быстром расширении традиционной формы внешнеэкономической деятельности — торговли — по сравнению с производством, что находит выражение в достаточно быстром росте экспортной квоты.

Углубление международного разделения труда само по себе приводит к тому, что кругооборот значительной части национальных капиталов в товарной и денежной форме осуществляется на международной основе, что приводит к переплетению кругооборота национальных капиталов в целом. Международное разделение труда, международное производство создают реальные предпосылки для развития интеграции.

Международная экономическая интеграция представляет собой объективный процесс развития устойчивых экономических связей и разделения труда национальных хозяйств, которые близки по уровню экономического развития.

Формы международной экономической интеграции. Экономическая интеграция развивается в региональном аспекте и проявляется в нескольких формах. **Межгосударственные интеграционные объединения возникают** как зоны свободной торговли, которые ставят целью ликвидировать препятствия во взаимной торговле входящих в них стран.

Интеграционный процесс далее в своем развитии проходит несколько стадий, включая создание единого рынка с унификацией юридических и экономико-технических условий торговли, движения капитала и рабочей силы, образование валютного и экономического союзов.

Еще в 1960-е годы сложилась нынешняя институциональная структура Европейского Союза (ЕС), которая, наряду с традиционными органами межправительственного сотрудничества, воспроизводит отдельные структуры, присущие законодательной, исполнительной и судебной власти на национальном уровне.

Неравенство сил крупного капитала стран в сочетании со "свободой рук" для частного предпринимательства придают североамериканской интеграции неравный характер. К числу особенностей процесса хозяйственного переплетения относится отсутствие ярко выраженной внешнеполитической координации в рамках Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА), объединяющей США, Канаду и Мексику.

Влияние региональной интеграции на мировое хозяйство. Деление мирового хозяйства на интеграционные группировки оказывает противоречивое воздействие на процесс интернационализации производства. Образование международных экономических объединений и союзов содействует развитию производственных отношений между странами, входящими в них. Расширению международного сотрудничества способствует действие межрегиональных организаций, в частности Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АПЕК) — межправительственная организация, созданная в 1989 г. Основная концепция АПЕК — **открытый регионализм,** т.е. распространение мер по либерализации внутрирегионально-экономических связей на третьи страны.

Ассоциации стран-производителей создавались развивающимися странами, так как сырье играет важнейшую роль в экономике многих из них, достигая 80% экспорта отдельных стран и являясь основным источником их валютных поступлений. Ассоциации создавались с целью противовеса мощным международным ТНК, которые проводили политику поддержания низких цен на сырье.

Свободные экономические зоны (СЭЗ) созданы в государствах с различным уровнем экономического развития. Их число в мире превышает несколько сотен. В распространенном понимании под СЭЗ понимается беспошлинная торговля и складская зона, которая, оставаясь частью национальной территории, с точки зрения фискального режима рассматривается как находящаяся вне государственных границ. Наиболее характерная черта этих зон — практическое отсутствие каких-либо ограничений на деятельность иностранного капитала и, прежде всего, на перевод прибылей и капитала. СЭЗ в наибольшей степени отвечает потребностям ТНК, так как принимающая страна обычно обеспечивает инфраструктуру, начальную подготовку рабочей силы.

Широкое распространение СЭЗ относится к числу наиболее значительных нововведений в практике международных экономических отношений за несколько последних десятилетий и имеет широкие перспективные возможности, в том числе и в странах Центральной Азии.

Первая СЭЗ сформировалась более 30 лет тому назад в Ирландии, а новый этап их эволюции начался в конце 1970-х годов, когда такого рода центры интенсивного международного сотрудничества стали использоваться в рамках реформы хозяйственной системы в Китае. Позднее, во многом под влиянием достигнутых в КНР успехов, идея СЭЗ, как важного инструмента перехода к рыночной экономике от административно-распределительной системы и придания ей более открытого характера, была принята на вооружение в России и в ряде стран Восточной Европы.

В современных теоретических работах, посвященных проблемам СЭЗ, последние определяются как инструмент выборочного сокращения масштабов государственного вмешательства в экономические процессы. Такая формулировка понятия "свободная зона" охватывает широкий спектр разных институционных явлений, связанных с действием преференциального режима хозяйствования. Таким образом, СЭЗ — это не только и не столько обособленная географическая территория, но скорее часть национального экономического пространства, где введена и применяется определенная система льгот и стимулов, не используемая в других его частях.

Экономическая безопасность. Экономическая безопасность (международная и национальная) носит общемировой характер и затрагивает в разной мере интересы всех государств. Первоначально вопрос об экономической безопасности возник среди развивающихся стран. Он нашел отражение

в принципах Бразильской концепции коллективной экономической безопасности (1974 г.).

Под **международной экономической безопасностью** понимается такое экономическое взаимодействие стран, которое исключало бы преднамеренное нанесение ущерба экономическим интересам какой-либо страны. В число нарушений международной экономической безопасности входит организация целенаправленной утечки научных и наиболее квалифицированных работников физического труда, нарушения существующей системы международного транспортного сообщения вопреки действующим соглашениям в этой области. Это прежде всего предполагает создание соответствующего действенного международно-правового механизма.

Второе направление обеспечения международной безопасности традиционно включает создание равновесия сил путем организации различного рода объединений и блоков на региональном и международных уровнях.

Национальная экономическая безопасность понимается как защищенность экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, нарушающих нормальное функционирование процесса внутреннего воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения, и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу самому государству.

Обеспечение национальной экономической безопасности предполагает не создание замкнутого, автаркического национального хозяйства, а взаимное уважение национальных экономических интересов, соблюдение определенных норм и правил функционирования мировой экономики.

Обеспечение национальной экономической безопасности создает благоприятные предпосылки для стабильного функционирования национальных хозяйств и мировой экономики в целом. Процессы интернационализации хозяйственной жизни в планетарном масштабе могут положительно развиваться только при условии сохранения и поддержания международной и национальной экономической безопасности.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Дайте характеристику международному производству.
2. Раскройте понятие международного разделения труда.
3. Что такое международная экономическая интеграция?
4. Что вы знаете о международной и национальной экономической безопасности?

ЛЕКЦИЯ 4. СВЯЗЬ И ТРАНСПОРТ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Связь.
2. Транспортная система.
3. Международное регулирование транспорта и связи.

Ключевые слова: *связь, почтовая связь, транспортная система, транспортные перевозки, коммуникации, ИМО, ИКАО.*

Связь и коммуникационные системы являются важным элементом воспроизводственного процесса в глобальном масштабе. Связь представляет собой совокупность отраслей, объединенных общим целевым назначением — передачей и распределением различного рода информации. Связь служит стержнем системы управления хозяйственными процессами.

Виды связи. В зависимости от предоставляемых услуг, технической базы связь подразделяется на два основных вида: почтовую и электрическую.

Производственная деятельность предприятий *почтовой связи* включает прием от отправителей, обработку, пересылку и доставку адресатам письменной корреспонденции, посылок, денежных переводов, периодических изданий и другие услуги.

. *Электрическая связь* — это передача и прием знаков, сигналов, письменного текста, изображений, звуков и сообщений любого рода по проводной, радио, оптической и другим электрическим системам.

Региональные уровни развития. Развитие национальных, региональных и международных рынков услуг связи в основном определяется уровнем экономического развития стран и регионов.

Основная часть услуг сферы связи охватывает внутренние рынки. В Западной Европе на них приходится 80% услуг телекоммуникационных компаний. Среди оставшейся части 4/5 предоставляют трансъевропейские услуги, а не межконтинентальные.

Структурные сдвиги. 1970–80-е гг. XX в. были отмечены крупными сдвигами в технике и технологии электрической связи. В этот период связь перешла на новую производствен-

но-техническую базу, связанную с внедрением электронной техники, спутниковой связи, волоконно-оптических кабелей, цифровой технологии, что привело к расширению перечня информационных услуг.

Линии спутниковой связи, так же, как и наземные радиорелейные и кабельные линии связи, передают универсальную информацию — телефонные сообщения, телеграфные и фототелеграфные сигналы, телевизионные и радиовещательные программы, а также любую цифровую информацию. Мировая система спутниковой связи включает 94 действующих спутника, которые обеспечивают почти 2 тыс. ретрансляторов в шести географических зонах.

В 1980-е годы появилась местная подвижная связь, которая растет быстрыми темпами.

В начале 1990-х годов в мире было 7,8 млн переносных телефонов, но уже в начале 1994 г. их стало 34 млн, в том числе в Западной Европе — 8,9 млн телефонов.

Внедрение новой техники и технологии приводит не только к росту объема услуг связи, но и к снижению издержек производства в результате увеличения передающих мощностей.

В 1993 г. было положено начало образованию крупных международных телекоммуникационных союзов, которые делят мировой рынок телекоммуникационных услуг и потенциально могут превратиться в картельные объединения.

Влияние связи на использование факторов производства. Развитие современных видов связи и информационных систем способствует дальнейшему повышению эффективности как национальной экономики так и экономики в целом.

Системы связи, информатика оказывают существенное влияние на использование рабочей силы. Уже в настоящее время в цене многих товаров основным компонентом стала добавленная стоимость информационных услуг, достигающая 80% цены товара. Переход к частичной занятости, к контрактному труду на основе самозанятости снижает издержки производства для предпринимателей и позволяет компаниям обходить традиционное трудовое законодательство. Международные телекоммуникационные системы позволяют привлекать подобных работников из других стран с дешевой рабочей силой.

Транспорт относится к коммуникационной системе. На ранних этапах развития общества он включал в себя обменные процессы, а затем стал специализироваться на перемещении материальных объектов.

Транспорт выступает одним из главных факторов, влияющих на размещение производительных сил. Являясь частью

процесса производства, он обеспечивает эффективность использования производственных ресурсов.

Общая характеристика. Доля транспорта в ВВП большинства стран колеблется в пределах 4–9%, а в занятости — 3–8%. Как правило, его доля в ВВП понижается по мере увеличения национального дохода.

Для анализа роли перевозок в экономическом развитии используется ряд показателей: соотношение ВВП и грузооборот, эластичность спроса на транспорт по отношению к доходу на душу населения и др. В западных странах больше развита сфера услуг, которая не требует больших перевозок на единицу производства и меньшая роль принадлежит тяжелой промышленности, являющейся транспортно-интенсивной.

Различна роль транспорта в подсистемах мирового хозяйства при осуществлении внешнеторговых связей. Ее показателем выступает **транспортная составляющая,** которая представляет собой отношение фрахта к стоимости экспортируемых/импортируемых товаров.

Транспортные расходы составляют заметную величину по отношению к объему международных поставок. В развитых странах фрахт достигает примерно 5% стоимости импорта, в развивающихся — до 10%, а в восточноевропейских — свыше 10%.

Структура перевозок. Развитие мирового транспорта характеризуется ростом путей сообщения, грузовых и пассажирских перевозок. Рост перевозок, как правило, опережает рост путей сообщения.

По количеству (весу) перевозимых грузов среди всех видов транспорта на первом месте находится автомобильный, далее следуют железнодорожный, морской, трубопроводный, водный и авиационный виды транспорта. Это объясняется многими причинами, в том числе меньшей густотой их сети, неспособностью без перегрузки обеспечить доставку товара от "двери к двери".

В структуре мировых грузовых перевозок произошли существенные изменения. В 1950–70-е гг. опережающими темпами росли перевозки наливных грузов. В 1962 г. они впервые превысили половину всего объема морских перевозок и не опускались ниже этого уровня до 1980 г.

Процесс контейнеризации и внедрение прогрессивных транспортных технологий привели к смешанным международным перевозкам. Были созданы интегрированные транспортные системы с участием различных видов транспорта, работа которых строго скоординирована и взаимосвязана. Смешанные перевозки получили огромное развитие, о чем

можно судить по современному объему морских контейнерных перевозок.

Системы различных групп стран. Все виды транспорта и все звенья транспортного процесса в их взаимодействии на национальном, международном, межконтинентальном и глобальном уровнях составляют мировую транспортную систему.

Транспортные системы разных групп стран имеют различия. В основном это выражается в разном уровне их развития и особенностях социально-экономической организации. Преобладающие позиции на рынках транспортных услуг занимает транспорт промышленно развитых стран. На их долю приходится свыше 70% мирового грузооборота.

Транспорт развивающихся стран выполняет свыше 20% мирового грузооборота. В нем значительна доля морского транспорта. Страны "третьего мира" контролируют свыше 35% мирового торгового флота.

В сложных условиях развивается воздушный транспорт "третьего мира". Для многих развивающихся стран иметь свою национальную авиакомпанию — дело престижа. Однако в современных условиях большинство национальных авиакомпаний развивающихся стран не выдерживает конкурентной борьбы, если не имеет финансовой поддержки со стороны государства.

Экономическое регулирование транспорта и связи осуществляется на разных уровнях и в разных формах. На межправительственном уровне и частномонополистическом уровнях сотрудничество происходит как на двусторонней, так и на многосторонней основе.

Многосторонние межправительственные отношения в наиболее широком масштабе осуществляются в рамках международных и региональных организаций. Так, общетранспортной международной организацией является Комитет по внутреннему транспорту Европейской экономической комиссии ООН. В области морского транспорта ведущее место занимает Межправительственная Международная морская организация (ИМО). В сфере гражданской авиации — Международная организация гражданской авиации (ИКАО).

Регулирование транспорта и связи находится под влиянием процессов сотрудничества и конкуренции в различных подсистемах мирового хозяйства. Конкуренция на различных уровнях определяется соотношением сил между соответствующими хозяйствующими субъектами и поддерживающими их государствами.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каково соотношение между уровнями развития связи и транспорта?
2. Проанализируйте изменения в социально-экономической структуре рынков связи и транспорта.

ЛЕКЦИЯ 5. СБЕРЕЖЕНИЯ И НАКОПЛЕНИЯ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Сбережения, накопления и экономическое развитие.
2. Уровни мировых сбережений и накоплений.
3. Причины изменений сбережений и накоплений.

Ключевые слова: *сбережение, накопление, экономический рост.*

В ходе накопления капитала формируются материально-техническая база и научный потенциал.

Сбережения, накопления и экономический рост. Страны с высокой нормой сбережений обычно имеют более высокие темпы экономического роста. В 1984–1993 гг. 14 из 20 стран с самыми высокими темпами роста ВВП имели норму сбережений свыше 25% и ни одна из них не имела норму сбережений ниже 18%. В то же время у 8 из 20 стран с самыми медленными темпами роста норма сбережений была менее 10%.

Нормы сбережений и накоплений ведут к оптимальному экономическому росту при определенных условиях. Образование разрыва между сбережениями и накоплениями обычно объясняется стремлением сохранить внутреннее потребление или финансовой политикой, приводящей к повышению учетных ставок, или оттоком капитала, когда средства переключаются на приобретение ценных иностранных бумаг, а не вкладываются внутри страны.

Как показывают расчеты, уровень сбережений оказывает больше влияние на экономический рост в странах с высоким и средним уровнями дохода на душу населения, чем в странах с низким уровнем. Следует иметь в виду, что в условиях интенсивного развития снижение нормы накопления не обязательно ведет к снижению темпов роста. Исследования, про-

веденные Всемирным банком в 1988 г. по капиталоимпортирующим странам, показали, что увеличение инвестиционной квоты на 10 пунктов в среднем увеличивает темпы роста ВВП на 1,5 пункта.

Накопление и производительность труда. В прямой зависимости от объема накопленных фондов и эффективности действующих средств производства находится производительность труда. Основной капитал складывается из множества разнообразных видов, каждый из которых имеет особую натуральную форму и выполняет специфическую производственную функцию.

В первые послевоенные десятилетия отмечалось усиление взаимосвязей между накоплением и производительностью труда. Производительность труда в мировой экономике быстро росла в 1960-е годы, когда доля капиталовложений в мировом ВВП увеличивалась. В последующие десятилетия отмечалась менее тесная связь между динамикой инвестиций и производительностью труда. За 1970—80-е годы производство ВВП на одного занятого возросло на 20%. Значительный вклад в общемировое увеличение производительности труда был обеспечен индустриальными странами Запада.

Важнейшая особенность накопления основных средств производств заключается в органической связи этого процесса с развитием науки и техники. Весь накопленный основной капитал представляет собой овеществленную силу человеческого знания. Каждое очередное приращение его к общему фонду выступает в качестве носителя новейших достижений НТП.

Сбережения и накопления находятся в неразрывной взаимосвязи. Сбережения обычно предшествуют накоплению и представляют собой формирование денежного капитала, важную роль в процессе которого играют кредитные учреждения.

Изменения в уровнях сбережений и накоплений. Уровень мировых сбережений резко менялся в последние три десятилетия. Он плавно повышался в 1950–60-е годы, в 1970-е годы резко возрос в связи с энергетическим кризисом и значительно снизился в 1980-е годы.

Понижение доли сбережений связано, прежде всего, с их сокращением в государственном секторе индустриальных стран. Во многих промышленно развитых странах норма сбережений частного сектора оставалась в пределах 20% в 1960–80 годы, а норма сбережения государственного сектора сократилась с 4 до 0,5% и в последние годы опустилась почти до нулевой отметки.

Накопление капитала проявляется в увеличении капиталовложений и производственных фондов. Среднегодовые объемы инвестиций в мировом хозяйстве изменялись соответственно динамике мировых сбережений, за исключением 1970-х годов.

Снижение нормы в накопления в середине 1970-х — начале 1980-х годов пришлось на страны, в которых в результате энергосырьевого кризиса большие объемы средств труда оказались неэффективными.

В мировом хозяйстве, как в целом, уровни сбережений и капиталовложений идентичны. Величина инвестиций зависит от сбережений домашних хозяйств, предприятий и государства.

Источники сбережений и накоплений. На макро- и микро уровнях сбережения и накопления мобилизуются из различных источников хозяйствующих субъектов. Это амортизация и нераспределенная прибыль компаний.

Чистые накопления, формирующиеся за счет нераспределенной прибыли, непосредственно увеличивают производственные фонды компаний.

Сбережения домашних хозяйств в промышленно развитых странах в 1980—90-е годы уменьшились. Эту тенденцию вызвал ряд факторов, в частности, либерализация потребительского кредита привела к снижению сбережений на крупные покупки.

С конца 1980-х годов отмечалось увеличение сбережений государства, что определялось уменьшением потребностей в выпуске государственных займов. Резкое увеличение бюджетных дефицитов произошло в 1970-е годы в связи с увеличением расходов на военные цели, социальное обеспечение при одновременном снижении деловой активности и налогообложения.

Сокращение бюджетных дефицитов не ведет к увеличению государственных накоплений, если уменьшение в займах происходит за счет снижения инвестиций.

Анализ тенденций и структуры сбережений в развивающихся странах затруднен в связи со сложностью получения соответствующей информации по домашним хозяйствам, предпринимательскому и государственному секторам. Поэтому внутренние сбережения в развивающихся странах определяются вычитанием дефицита по текущим операциям платежного баланса из валовых инвестиций.

Динамика сбережений и накопления в мировом хозяйстве и отдельных его подсистем претерпела значительные изменения. В экономической литературе выделяется два основ-

ных подхода к выявлению причин изменения сбережений. Первый подход исходит из выбора между существующим и будущим потреблением.

Другой подход отмечает тесную связь между текущим доходом и потреблением, остаток от которых сберегается. Согласно этой концепции сбережения и капиталовложения зависят от движения дохода, а воздействие учетных ставок небольшое.

Мотивы сбережений и накопления в развитых странах. Динамика разных источников сбережений формируется под влиянием превалирующих особых факторов и условий.

На уровень сбережений в той или иной подсистеме мирового хозяйства в отдельных странах важное влияние оказывает демографическая ситуация. Совокупный уровень сбережений падает при увеличении доли молодых и пенсионных возрастов.

Чистый эффект влияния демографических изменений на сбережения домашних хозяйств противоречив. По отдельным оценкам повышение демографической нагрузки на 3 пункта приводит к снижению нормы сбережений на один пункт.

Динамика сбережений домашних хозяйств находится под прямым воздействием политики государства, которое влияет на структуру доходов и потребления главным образом через социальное обеспечение.

Предпочтения на сбережения могут меняться в результате сдвигов в ценах. Временное повышение цен на потребительские товары может вынудить индивидов отложить потребление, в то время как относительное повышение цен на средства производства может переключить совокупные доходы с потребления на инвестиции.

Сбережения и накопления предприятий сильно колеблются в зависимости от динамики цикла. Основным фактором инвестирования компании выступают ожидаемые прибыли от капиталовложений. Высокий уровень уже достигнутого накопления средств труда во многих случаях оказывает сдерживающее влияние на процесс дальнейшего инвестирования. Влияние других факторов не проявляется четко. Основным сдерживающим фактором выступает стоимость привлекаемого капитала, выражающаяся в уровне учетных ставок и стоимости размещения ценных бумаг.

Мотивы сбережений в развивающихся странах. Процесс сбережения в большинстве стран происходит в среде, которая сильно отличается от среды в индустриальных странах. Эти

различия влияют на использование ресурсов, сроки движения капитала, характер предпочтения домашних хозяйств, возможности временного перераспределения потребления.

Сбережения домашних хозяйств в развивающихся странах невелики. Огромное число домашних хозяйств имеют доходы, которые редко превышают необходимый прожиточный минимум.

Доходы домашних хозяйств в развивающихся странах непостоянны, так как относительно большая доля доходов создается в сельском хозяйстве. Цены на сельскохозяйственную продукцию резко колеблются под влиянием спроса на мировом рынке и погодных условий. Эта неопределенность дополняется макроэкономической нестабильностью.

Формирование сбережений домашних хозяйств происходит в условиях неразвитости кредитной системы, ограниченного перечня кредитных операций формального сектора. Во многих сельских районах кредитные учреждения отсутствуют. Мелкие предприниматели практически не имеют доступа к организованному рынку капитала и располагают весьма ограниченными возможностями для расширения производства. Значительную роль в аккумуляции сбережений играет "неофициальная система". Аккумуляция ростовщического процента и ренты создает экономический предел росту хозяйства. Она вовлекает сбережения в сферу спекуляции, ростовщичества, в накопление сокровищ, т. е. создает так называемое "перенакопление".

Формирование сбережений общественного сектора в развивающихся странах также имеет свои особенности. Отличия проявляются в роли нефинансовых государственных предприятий, степени развитости финансовой системы, в системе сбора налогов и составе доходной базы, в значении внешних поступлений и внешнего долга.

Предположительно, величина сбережений в будущем во многом будет зависеть от темпов экономического роста развивающихся стран.

Во всех подсистемах мирового хозяйства отчетливо проявляется общая черта: уровень частных сбережений негативно реагирует на нестабильность экономики. Страны, которые могут регулировать инфляцию, имеют более высокую норму сбережений. Инфляция через отрицательное влияние на реальные учетные ставки и общее увеличение неопределенности приводит к уменьшению сбережений, содействуя их диверсификации в нефинансовые вклады.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Существует ли прямая связь между накоплением и темпами экономического роста?
2. Дать характеристику уровням мировых сбережений и накоплений.
3. Назовите причины изменений сбережений и накопления.

ЛЕКЦИЯ 6. МЕХАНИЗМ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

План:

1. Понятие и инструменты механизма мирового хозяйства.
2. Структура механизма мирового хозяйства.
3. Мировой экономический порядок.

Ключевые слова: *механизм мирового хозяйства, инструменты механизма, хозяйственные объединения, маркетинг, мировой экономический порядок.*

Механизм и его функции. В самом общем виде хозяйственный механизм мирового хозяйства можно определить как общественную систему организации производительных сил, совокупность форм и методов регулирования экономических процессов в планетарном масштабе, а также организационно-правовых основ, которые обусловливают производство.

Как любой социально-экономический объект механизм мирового хозяйства выполняет определенные общественные функции.

В число основных функций механизма и мирового, и национального хозяйства входит экономическая реализация собственности, которая проявляется в производстве и присвоении прибавочной стоимости.

Важная функция хозяйственного механизма — регулирование пропорций мирового производства. Особенность их регулирования заключается в том, что они устанавливаются путем постоянных отклонений.

Разрешение противоречий между уровнями развития производительных сил и производственных отношений в их конкретных формах — также является функцией хозяйственного механизма.

На внутреннем рынке совершаются операции между местными резидентами. Источником ресурсов служит внутреннее производство национальной экономики.

Иностранные рынки представляют ту часть национальных рынков, в рамках которой местные и смешанные по капиталу институты заключают сделки с иностранной клиентурой на условиях, идентичных или мало отличающихся от применяемых по сделкам с резидентами.

К международным рынкам по самому широкому определению относятся рынки, пересекающие национальные границы. На международных рынках хозяйствующие субъекты из одной страны могут совершать сделки с товарами, услугами, валютой, не обязательно совпадающими у партнеров.

Инструменты механизма мирового хозяйства. Ими выступают конкретные формы движения капитала в мировом хозяйстве. К ним относятся такие экономические категории, как международная цена, ставка ссудного процента, валютный курс. Решающей частью рыночного механизма выступает система ценообразования. Механизм ценообразования позволяет решать основные задачи, связанные с эффективностью производства:

- оценка соответствия производства того или иного товара международным потребностям;
- стимулирование изменений производства в сторону соответствия критериям потребностей.

Величина интернациональной стоимости изменяется обратно пропорционально производительности труда экспортных предприятий в той или иной стране. Это обычно приводит к тому, что она оказывается выше национальной стоимости этого товара в развитых странах и ниже его национальной стоимости в менее развитых странах.

Мировой воспроизводственный процесс структурно не однообразен, он различается по отраслям и подразделениям, по виду предпринимательской деятельности, по типу капиталов, характеру товаров и услуг. От спроса и предложения на рынке ссудных капиталов, хозяйственной политики кредитных объединений во многом зависит ход воспроизводства. Это влияние проявляется через ссудный процент или учетные ставки.

Международные экономические операции в большинстве случаев связаны с обменом одной национальной валюты на другую. Соотношения обмена между валютами образуют валютный курс, т. е. цену денежной единицы одной страны, выраженную в денежных единицах других стран.

Значительное влияние оказывает динамика валютных курсов на движение предпринимательского капитала. Повышение курса валюты усиливает стимулы к иностранному инвестированию, увеличивает инвестиции в экономике других стран, что в основном вызывается меньшими издержками на приобретение иностранных ценных бумаг.

Каждое социально-экономическое явление имеет свою институциональную структуру, которую определяют образующие ее институты и подсистемы.

Хозяйственные объединения. Хозяйственным объединениям свойственна полная или почти полная самостоятельность в решениях и действиях. Цель каждого из них — максимальная прибыль, а следовательно, и расширение масштабов хозяйственной деятельности, что ведет к борьбе с другими хозяйственными субъектами за лучшие условия и рост производства.

Планировать производство товаров и услуг можно лишь с учетом внутренних и внешних факторов, влияющих на хозяйственную деятельность компании. В число основных факторов входят:

- общие тенденции мирового экономического развития;
- развитие отдельных отраслевых и региональных рынков;
- социально-культурные условия на отдельных рынках или в отдельных группах стран;
- политико-правовые условия;
- природная среда.

Подобный учет осуществляется с помощью методов международного маркетинга.

Маркетинг представляет собой современную форму регулирования рынка и производства на уровне фирмы, хозяйственного объединения.

Процесс принятия решений связан с повышенным риском в связи с изменчивостью ситуации на мировом рынке и в мировой экономике. Поэтому при выработке стратегических решений анализируется развитие международного разделения труда с учетом возможных событий, которые могут повлиять на мировую экономику, изменения положения компании и положения других компаний.

Государство. Исторически ведущая роль в реализации капитала отводилась государству, которое занимает особое положение в обществе и выполняет специфические функции на национальном и внешнем уровнях. К середине XX в. в большинстве западных стран сложились крупные сектора государственного предпринимательства. К 1980 г. только государ-

ственные предприятия обеспечивали 13,2% ВВП, 22,5% капитальных вложений и 11,9% занятых в мировой экономике.

Государственное регулирование внешней сферы осуществляется с помощью широкого круга мер, к которым относятся:

♦ таможенные тарифы, которые по характеру своего воздействия относятся к регуляторам внешней торговли;

♦ нетарифные меры регулирования, куда входят многие меры торговой и экономической политики.

К первой категории нетарифных мер относятся лицензирование, антидемпинговые и компенсационные пошлины, импортные депозиты. Вторая категория включает меры, относящиеся к таможенным формальностям: таможенные процедуры, технические стандарты и нормы, санитарные и ветеринарные нормы и т. д. К третьей категории относятся меры, непосредственно не направленные на регулирование внешней торговли, но оказывающие на нее влияние.

Межгосударственные и международные организации. Сочетание рыночных и плановых элементов на микро- и макроуровнях не предотвращает появления диспропорций и нарушений в хозяйственных связях.

Многосторонний компонент структуры межгосударственной координации мирохозяйственных процессов имеет двухступенчатую систему.

Первую ступень системы составляет региональная координация в рамках торговых и таможенных объединений. На их уровне идет согласование экономической политики, совместных антициклических, дефляционных и других акций, разработка прогнозов и среднесрочных индикативных программ социально-экономического развития.

Вторая ступень — общемировая, представленная международными экономическими организациями, большинство из которых возникло после Второй мировой войны.

Проблемы мировой торговли являются объектом деятельности многих межправительственных организаций и учреждений. Одним из форумов, где торговые проблемы выступают основным объектом деятельности, является Всемирная торговая организация (ВТО), сфера деятельности которой охватывает свыше 4/5 мировой торговли.

В валютно-кредитной сфере международное регулирование осуществляется с помощью комплекса мероприятий с целью воздействия на платежные балансы, валютные курсы, международные расчетные, кредитные и валютные операции.

Международный валютный фонд — межправительственная валютно-кредитная организация, предназначенная для

установления норм регулирования валютных курсов, предоставления государствам — членам кредитных ресурсов при валютных затруднениях, связанных с временной неуравновешенностью их платежных балансов.

В своей деятельности МВФ придерживается жесткой кредитной политики. Страна, нуждающаяся в займе, должна брать обязательство скоординировать свою экономическую политику.

Важным инструментом регулирования мировых хозяйственных процессов выступает Международный банк реконструкции и развития (МБРР или Всемирный банк), который концентрирует свою деятельность на долгосрочных структурных проблемах. Первый этап деятельности МБРР был направлен на восстановление и реконструкцию хозяйств Западной Европы после Второй мировой войны. Основное направление деятельности банка сегодня — кредитование инвестиционных проектов, а также финансирование структурных реформ в этих странах, а также в странах с переходной экономикой.

"Семерка". В 1970-е годы проявилась тенденция к сужению курса государств, участвующих в процессе принятия решений в сфере регулирования мировой экономики. В середине 1970-х годов сложился новый институт — "Большая семерка" в составе руководителей США, Японии, ФРГ, Великобритании, Франции, Италии и Канады, который предпринимает шаги по координации политики ведущих западных стран (после присоединения в 2001 г. России "семерка" трансформировалась в "восьмерку").

Политическая острота экономических проблем 70–80-х годов предопределила основные вопросы совещаний:

- пути оздоровления экономики;
- проблемы энергетики;
- международная торговля;
- пути стабилизации валютной системы;
- отношения промышленно развитых и развивающихся стран;
- проблемы восточноевропейских и постсоветских стран.

Предпринимательские международные организации. На функционирование мировой хозяйственной системы, помимо межгосударственных организаций и интеграционных объединений, влияют организации, действующие на частномонополистическом уровне. Они охватывают как региональные, так и глобальные уровни. На мировом уровне таким органом является Трехсторонняя комиссия, созданная в 1973 г. Одно из направлений деятельности комиссии — подготовка докла-

дов, в которых анализируются экономические и политические проблемы, возникающие перед западными странами. В них разрабатываются рекомендации по решению этих проблем, обращенные к правящим кругам этих стран.

Мировой порядок представляет собой достаточно четко выраженные, многосторонне принятые условия, основанные на взаимоприемлемых нормах, определяющих государственные и негосударственные рамки поведения в какой-либо сфере международной деятельности. Мировой экономический порядок включает в себя международно-регулирующие структуры:

- ♦ международную валютную систему;
- ♦ общемировую торговую систему;
- ♦ международные принципы налогообложения.

Главными звеньями механизмов указанных выше сфер выступают МВФ и ВТО.

Интересы расширения международной торговли и капиталовложений связываются с нейтральностью экспорта капитала. Нейтральность экспорта капитала опирается на идею справедливого распределения поступлений от налогов и предотвращение двойного налогообложения доходов.

Изменения мировых порядков. Порядок, сложившийся после Второй мировой войны, держался на превосходстве США при сохранении отношений "метрополия — колония".

США целенаправленно использовали свое экономическое превосходство первых послевоенных лет для утверждения своего влияния в мире.

Послевоенный мировой экономический порядок, включая обособленные экономические режимы, существовавшие в рамках экономических взаимоотношений внутри колониальных империй, а также обособленную систему экономических отношений, сложившуюся в Восточной Европе, обусловил создание в 1949 г. Совета Экономической Взаимопомощи (СЭВ).

С распадом колониальных империй развивающиеся страны пытались кардинально изменить существовавшую международную экономическую систему. Они провели через Генеральную Ассамблею ООН в мае 1974 г. резолюцию о "Новом международном экономическом порядке" (НМЭП) и резолюцию, которая одобрила Хартию экономических прав и обязанностей государств в сентябре 1974 г.

В основу НМЭП были положены принципы суверенного равенства государств в международных, политических и эко-

номических отношениях, суверенитета и эффективного контроля государств над своими хозяйственными ресурсами.

В 1980-е годы США сместили подходы к сложившемуся к тому времени мировому экономическому порядку, учитывающему социально-экономические изменения и сдвиги в соотношении сил в мире. Американские правящие круги полагали, что деление на две социальные системы придало глобальным проблемам неоправданную остроту и делало международные договоренности недостаточно надежными.

Концепция нового мирового порядка (НМП) имеет различные толкования. Согласно одному из них, она подразумевает многостороннюю коллективную безопасность, включающую действительное объединение государств по поддержанию порядка во всех подсистемах при направляющей роли США. Другое толкование связывается с поддержанием главенствующего положения единственной сверхдержавы — США и утверждением американской исключительности.

Новый мировой порядок представляет собой концепцию, рассчитанную на длительный период времени, по созданию инфраструктуры для осуществления США своего влияния в мире.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что вы понимаете под механизмом мирового хозяйства?
2. Какие функции выполняет механизм мирового хозяйства?
3. В чем состоят принципиальные различия концепций НМЭП и НМП?

РАЗДЕЛ II. МИРОВЫЕ РЫНКИ

ЛЕКЦИЯ 7. МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ КАПИТАЛОВ

План:

1. Интернационализация рынков капитала.
2. Мировой рынок ссудных капиталов.
3. Размещение кредитных ресурсов на международных рынках.

Ключевые слова: *интернационализация, финансовый рынок, ссудный капитал, кредитные ресурсы, еврорынок, заимствование, глобализация мировых финансовых рынков.*

Интернационализация рынков капитала связана, прежде всего с приграничным объединением рынков ценных бумаг и в меньшей степени — рынков прямых капиталовложений, банковских займов и депозитов.

Ведущей силой активизации международных операций выступает процесс институционализации сбережений, сосредоточения их в руках небанковских кредитных учреждений.

Постоянное перемещение капитала через национальные границы обусловлено углубленной интернационализацией производства, превратило международные кредитные отношения в неотъемлемую часть мирохозяйственных связей. Начиная с последней трети XX в. кредитные рынки стали функционировать не как локальные структуры, а как совокупность, объединенная общими закономерностями развития. Это позволяет говорить о формировании мировой кредитно-финансовой системы, включающей движение облигационных и банковских займов, портфельных и прямых инвестиций, а также экономическую помощь.

Общие понятия. В процессе интернационализации рынков капитала ведущая роль принадлежит ссудному капиталу, который представляет собой денежный капитал, предоставляемый и мобилизуемый на условиях возврата и уплаты процента.

Кредитные учреждения, специализирующиеся на операциях с иностранными юридическими и физическими лицами, осуществляют их на базе основных счетов, отделенных от счетов резидентов внутреннего рынка и предоставляющих держателям налоговые скидки, освобождение от валютного

контроля и другие льготы. Кредитные учреждения, пребывая на территории страны, проводят внешние (по отношению к данной территории) операции с нерезидентами, а в отдельных случаях — и с резидентами, если это допускается правилами валютного контроля. Поэтому центры международного кредита иногда называют оффшорными, т. е. экстерриториальными.

Современный рынок ссудных капиталов сложился к началу 1960-х годов. Функционально он делился на:

- рынок краткосрочных капиталов, или денежный рынок;
- рынки среднесрочных капиталов;
- рынок долгосрочных капиталов.

Выделяется финансовый рынок, который отличается от других тем, что денежные ресурсы на нем привлекаются по средствам выпуска ценных бумаг различных типов и сроков действия.

Еврорынок. Основу функционирования международного рынка ссудных капиталов составляет рынок, на котором депозитно-ссудные операции осуществляются в евровалютах в экстерриториальных центрах. Евровалюта — это любая денежная единица, которая вложена в кредитные учреждения за пределами страны происхождения и, таким образом, находится вне юрисдикции и контроля валютных органов этой страны.

Еврорынок существует с конца 1950-х годов как рынок евродолларов. Его возникновению способствовало введение обратимости основных валют в 1957 г.

Еврорынок располагает относительно самостоятельной и гибкой системой процентных ставок, что позволяет евроцентрам предлагать клиентам более высокие проценты по депозитам и низкие по кредитам по сравнению с порядком кредитования и привлечения средств на национальных рынках капиталов.

Евровалютный рынок ослабил способность центральных банков контролировать денежную массу в связи с тем, что оффшорный характер их операций ослабляет действие денежных мультипликаторов. Последние показывают связь и влияние различных составляющих на общую денежную массу.

Основные институты рынка капиталов. Институционально международный рынок капиталов представляет собой совокупность частных, государственных и межгосударственных кредитных учреждений, небанковских фондов финансирования и ТНК, которые выступают важными посредниками кредитования внешней торговли, организаторами вывоза и пере-

распределения капиталов по странам в зависимости от спроса и предложения.

Ведущее место занимают банковские компании. По мере развития экономики само финансирование создало основу для банковского кредитования и затем для создания рынка ценных бумаг.

Процесс интернационализации кредитно-финансовой инфраструктуры привел к созданию банковских синдикатов для разовых операций по сбыту и распределению облигаций промышленных компаний. По мере удлинения сроков предоставляемых фирмами кредитов, группы крупных банков различных стран начали создавать устойчивые консорциумы для предоставления средне- и долгосрочных займов. Следующий шаг на пути к более тесной интеграции национальных кредитно-банковских структур — образование международных ассоциаций крупнейших банков в целях совместного обеспечения своих клиентов всеми видами банковских услуг.

Важное место на мировом кредитном рынке занимает государство, которое выступает в лице центральных и местных органов власти, казначейства, эмиссионного, экспортно-импортного банка или других уполномоченных учреждений и может выполнять функции непосредственного кредитора.

Особое положение в институциональной структуре мирового рынка ссудных капиталов занимает созданный в 1930 г. Банк международных расчетов, содействующий центральным банкам участвующих в нем государств в проведении взаимных расчетов, наблюдающий за состоянием еврорынка и обеспечивающий регулирование валютных и кредитных отношений во всем мире.

Крупными субъектами международных кредитных отношений выступают транснациональные корпорации. Они располагают гигантскими внутрикорпоративными накоплениями и покрывают за счет самофинансирования более половины своей потребности в ресурсах. Тем не менее, ТНК постоянно нуждаются в средствах для обслуживания растущего производства и сбыта продукции. Их финансовые операции сильно интернационализированы и нередко имеют глобальный характер.

Валютные сделки ТНК позволяют им извлекать дополнительную прибыль от перемещения ликвидных ресурсов в зависимости от изменения конъюнктуры мирового кредитного рынка в различных его центрах.

Виды заимствования. Центр тяжести переносится с одних видов заимствования на другие, происходит трансформация

механизмов ссудно-заемных операций. Основная часть ресурсов (45–50%) предоставляется в форме облигационных займов на евровалютных рынках. Доля иностранных облигационных займов невелика (10–11%).

Крупнейшие заемщики. Основная доля средств международных рынков капитала поглощается заемщиками из стран ОЭСР (40–60%). Крупнейшие среди них — корпорации США (27%), Великобритании (9%), Канады, Австралии.

Крупнейшие кредиторы. Основными кредиторами на международных рынках ссудного капитала также выступают промышленно развитые страны, среди которых крупнейшим экспортером является Япония. Фактор платежеспособности остается одним из серьезных ограничителей предоставления финансовых ресурсов. Дисциплина международных рынков ссудного капитала ограничивает эффективный спрос на капитал со стороны развивающихся стран.

Глобальная учетная ставка. Усиливающаяся интернационализация рынков капитала предполагает использование единой синтетической глобальной учетной ставки, которая представляет среднеарифметическую взвешенную ставку.

Ряд эконометрических расчетов показывает, что увеличение государственного долга объясняет основной сдвиг в учетных ставках. В 1960–1972 гг. валовой государственный долг в среднем составлял 45% ВМП, в 1981–1993 гг. — свыше 55%, а в последние годы — свыше 70% ВМП.

На величину учетных ставок влияет также уровень прибыли. Увеличение нормы прибыли на основной капитал с 3,5% в среднем в 1960–1972 гг. до 7,5% в 1980–1993 гг. может объяснить повышение учетных ставок по краткосрочным и долгосрочным сделкам примерно на 20 пунктов. Повышение нормы прибыли объясняет относительный недостаток капитала.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что вы понимаете под интернационализацией рынка капиталов?
2. Охарактеризуйте мировой рынок ссудных капиталов.
3. Какие виды заимствования вы знаете?

ЛЕКЦИЯ 8. МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДОЛГОВОЙ КРИЗИС

План:

1. Причины и последствия кризиса международной задолженности.
2. Подходы кредиторов и должников к разрешению кризиса международной задолженности.
3. Состояние международной задолженности в 1990-е годы.

Ключевые слова: *международная задолженность, кредит, должник.*

Кризис внешней задолженности начался с августа 1982 г., когда Мексика оказалась не в состоянии выплачивать свою задолженность иностранным коммерческим банкам.

Причины возникновения долгового кризиса. Появлению кризиса международной задолженности способствовал целый ряд факторов.

1. До середины 1970-х годов основными внешними источниками финансовых ресурсов развивающихся стран выступали двусторонняя официальная помощь развитию со стороны стран-членов Комитета помощи развитию, частные прямые капиталовложения и экспортные кредиты. На их долю приходилось от 60 до 80% притока внешних финансовых ресурсов.

Стабильная и относительно закрытая олигопольная структура банковского кредитования была нарушена резким ростом кредитов транснациональных банков (ТНБ). Тогда получило распространение банковское кредитование правительств, государственных банков и других объединений под правительственные гарантии. Займы предоставлялись индивидуальными кредиторами или синдикатами.

2. Расширению кредитования со стороны ТНБ способствовали и другие факторы. Десятикратный рост цен на нефть в конце 1973 г. вызвал увеличение дефицитов платежных балансов по текущим операциям нефтеимпортирующих стран, особенно развивающихся. Наиболее простым выходом из создавшегося положения было финансирование государствами ОПЕК дефицитов платежных балансов этих развивающихся стран.

3. Резкий спрос на кредиты со стороны развивающихся стран в определенной мере был связан со структурными сдвигами в мировой экономике. Перенос ТНК ряда традицион-

ных производств в развивающиеся страны вызвал в отдельных странах "третьего мира" подъем инвестиционного спроса.

4. Условия новых займов, предоставляемых ТНБ развивающимся странам, стимулировали увеличение спроса. Реальные учетные ставки на эти займы в течение 1972–1976 гг. были отрицательными. Подобное движение учетных ставок повышало заинтересованность заемщиков в получении кредитов, особенно на короткий срок. Они надеялись, что инфляция значительно уменьшит реальную сумму долга, ТНБ также были заинтересованы в продолжении кредитования, так как это обеспечивало потенциальный приток нерискового дохода от новых клиентов в то время, как на внутреннем рынке спрос на кредиты был незначителен.

5. В начальной стадии развития процесса кредитования со стороны ТНБ не уделялось достаточно внимания тому, как использовались займы нефтеимпортирующими странами, полагая, что новые должники развиваются успешно. Считалось, что экспортные доходы нефтеимпортирующих развивающихся стран будут расти быстро, создавая условия для обслуживания долга.

6. Во многих случаях мобилизуемые на рынках ссудного капитала средства использовались на финансирование текущих расходов правительств и корпораций, на оплату старых долгов. По отдельным оценкам, около 80% заимствований развивающихся стран в 1973–1982 гг. пошло на компенсацию повышения цен на нефть и резких колебаний их экспортных доходов, а также на обслуживание растущего долга.

Среднесрочные синдицированные займы оказались сконцентрированными в ряде стран. Ведущее место занимали Бразилия и Мексика, на долю каждой приходилось 20% общего объема синдицированных займов за 1974–1982 гг.

7. Нарастание тяжести долгового бремени в конце 1970-х годов дополнилось изменением воспроизводственных процессов в мировом хозяйстве под влиянием среднесрочного цикла экономического развития и изменения ценовых пропорций на мировом рынке. Начало 1980-х годов совпало с выплатой основной части задолженности развивающихся стран.

8. Одна из причин обострения проблемы выплат долгов — предоставление большей части займов в долларах США. В условиях завышения курса доллара в начале 1980-х годов развивающиеся страны должны были тратить значительно больше, чем раньше, собственных средств на платежи по обслуживанию долга.

9. Возрастание выплат по международной задолженности вновь значительно повысило спрос на кредиты, но уже для оплаты долгов. Однако банки резко сократили предоставление новых ссуд развивающимся странам: они были напуганы перспективой неплатежей вследствие ухудшения ликвидности государств "третьего мира". Экономический кризис 1980–1982 гг. в ведущих странах Запада привел к абсолютному сокращению мировой торговли и сокращению спроса на товары развивающихся стран.

10. Образованию кризиса внешней задолженности в ряде стран способствовало "бегство" капитала за границу. По оценкам, только за 1976–1985 гг. страны с высокой внешней задолженностью в результате бегства капитала потеряли 200 млрд долл. США.

Влияние долгового кризиса. Долговой кризис оказал отрицательное влияние на экономическое развитие стран должников.

Бремя долгов затормозило экономический рост, привело к росту процентных ставок и вынуждало государство использовать ссудный капитал для финансирования внешних и внутренних дефицитов.

В результате в 1980-е годы "кризисные" страны в 2–3 раза отставали по темпам экономического роста от других развивающихся стран, не испытывающих трудностей с обслуживанием внешнего долга, а уровень инфляции у них был выше в 9–22 раза.

Возрастание задолженности способствовало сокращению государственных валютных резервов развивающихся стран. Если в 1976 г. имевшихся валютных резервов хватало для финансирования $^1/_4$ импортных поставок, то в 1982 г. за их счет можно было оплатить 15,8% импорта товаров и услуг, в 1986 г. — 21,6%.

Попавшие в долговой кризис страны, в целях выравнивания платежного баланса, сократили импорт, что в свою очередь вызвало целый ряд взаимосвязанных неблагоприятных последствий. Сокращение ввоза средств производства, сырья и материалов повлекло за собой снижение нормы накопления, а это сдерживало рост производства и экспорта. В итоге из-за снижения темпов роста экономики "кризисные" страны оказались отстраненными на десять лет по уровню экономического развития.

Уже в начале 1980-х годов стало ясно, что дальнейшее развитие долгового кризиса могло привести к крупным потерям не только развивающихся стран, но и ТНБ, сдерживать

развитие экономики ведущих стран. В "кризисных" странах оказалась замороженной большая часть вложений ТНБ в развивающихся странах.

Подход кредиторов. В подходе кредиторов к проблеме кризиса задолженности выделяется несколько периодов:

1. В 1983–1985 гг. ТНБ стремились вынудить должников по одиночке решать свои долговые проблемы. Это осуществлялось в форме отсрочки долгов или предоставления новых займов для обслуживания старых.

Международные валютно-кредитные учреждения выполняли центральную роль в решении проблемы внешней задолженности. МВФ для каждого должника разрабатывал стабилизационную программу, которая обычно предусматривала либерализацию или отмену валютного и импортного контроля, снижения валютного курса, открытие экономики страны, принятие жестких антиинфляционных мер.

2. В 1986–1987 гг. произошло смягчение условий пересмотра долгов. Было заключено 31 соглашение. Общая сумма пересмотренных долгов увеличилась в три раза, но объем новых кредитов сократился.

3. С 1988 г. предоставление новых кредитов несколько увеличилось, но они концентрировались в основном в Мексике и Аргентине.

Подход должников. Среди "кризисных" развивающихся стран в первое время отмечался политизированный подход к решению проблем международной задолженности. Был выдвинут тезис об ответственности за сложившуюся ситуацию, как должников, так и кредиторов, раздавались призывы к полному отказу от платежей.

Во второй половине 1980-х годов развивающиеся страны отошли от политизированных заявлений, стали подчеркивать необходимость налаживания диалога на основе разделения ответственности и сотрудничества между всеми участниками долговых отношений.

Преодолев разногласия, развивающиеся страны в составе группы из 77 стран выдвинули совместную "Программу урегулирования проблем внешней задолженности". В ней предлагалось увязать размер платежей по долгам с фактическими возможностями заемщиков, ограничить эти платежи определенной долей доходов от экспорта или долей ВВП.

Политика Запада. В 1988 г. были объявлены предложения, получившие название "плана Брейди", по имени министра финансов США. Они были положены в основу политики стран-кредиторов.

Уменьшение долга, снижение процентных ставок стало частью международной стратегии в отношении задолженности коммерческим банкам.

Облегчение тяжести долга достигалось в каждом конкретном случае, согласование условий пересмотра долгов осуществлялось между страной-должником и комитетом, представляющим банки-кредиторы. Каждое соглашение должно было отвечать интересам всех кредиторов.

"План Брейди" также рекомендовал внести коррективы в методы решения долговых проблем стран со средним уровнем дохода, включая продление сроков долговых платежей, перевод краткосрочной задолженности в долгосрочную, снижение общей суммы задолженности.

Обмен долга на акции заключается в том, что потенциальный инвестор покупает со скидкой на вторичном рынке ценных бумаг долг у коммерческого банка, представляет его Центральному банку страны-должника для получения средств в национальной валюте, которые затем инвестируются.

Обмен долговых бумаг — это операция, когда кредиторы продают задолженность развивающейся страны со скидкой по отношению к номинальной стоимости в национальной валюте.

Для снижения задолженности использовался также обмен в национальной валюте одного долга на другой. В частности, это происходило при пересмотре официальной двусторонней задолженности Бразилии.

Обычно считается, что конверсия долга в ценные бумаги помогает увеличивать приток капитала в страны-должники, стимулируя дополнительные иностранные прямые капиталовложения.

В отношении официальной задолженности западные страны проводили различную политику в зависимости от кредиторов. Пересмотр долгов, которыми владели международные институты, осуществлялся отдельно от долгов, принадлежащих банкам. Обязательства перед международными институтами, в частности перед МВФ и МБРР, должны были выполняться в полном объеме и не подлежали пересмотру, хотя целый ряд стран имел просроченные платежи.

Пересмотр государственных долгов обычно обсуждается в Париже неформальной группой кредиторов, которая встречается в помещении министерства финансов отдельно от банковского кабинета. Помимо определения условий пересмотра долгов в каждом отдельном случае, "Парижский клуб" установил общие подходы, к различным группам стран исходя из уровня дохода на душу населения.

Общие характеристики. С 1987 г. общий объем внешней задолженности развивающихся стран значительно увеличился. В 1996 г. он составил 1,8 трил долл. США.

90-е годы характеризовались новыми ситуациями в международной задолженности — появилась новая группа крупных должников — страны СНГ. В 1996 г. их внешняя задолженность достигла 272 млрд долл. США.

Чтобы преодолеть кризис задолженности, развивающимся странам нужно достичь кредитоспособности, они также должны иметь устойчивые отношения между уровнем долга и другими переменными: отношения между размерами обслуживания долга и экспортными поступлениями, между общими размерами задолженности и ВВП. Отношение долга к ВВП (экспорту) используется как индикатор устойчивости долга, а отношение величины обслуживания долга к экспортным поступлениям показывает текущую тяжесть задолженности.

Региональный обзор. Анализ ситуации с динамикой международной задолженности и данными тяжести долга показывает, что положение различных групп стран и подсистем неодинаковы. 15 стран с наиболее тяжелой задолженностью сократили их среднесрочные и долгосрочные долги частным кредиторам.

Однако банки оказались незаинтересованными в пересмотре долгов небольших, бедных государств, которые не могли осуществлять платежи по долгу.

В отличие от других регионов, суммарный объем задолженности азиатских стран постоянно нарастал, что объяснялось довольно прочными их позициями на рынках ссудного капитала. Увеличение внешней задолженности стран Азии уравновешивалось высокими показателями их экономического роста и сокращением коэффициента обслуживания долга стран этого региона.

Характерные черты движения капитала. Сдвиги в урегулировании кризиса международной задолженности нашли отражение в движении капитала между развивающимися и промышленно развитыми странами, в изменении функциональной и географической структуры рынка капиталов. В начале 1990-х годов развивающиеся страны стали чистыми получателями финансовых ресурсов, что свидетельствует о восстановлении в глобальной структуре рынка ссудных капиталов прежней тенденции движения ресурсов с Запада на Юг.

Восстановление чистого притока средств в развивающиеся страны сопровождалось изменением структуры движения

капитала. В начале 1990-х годов усилился приток прямых инвестиций.

Приток частного ссудного капитала сопровождался возрастанием в нем краткосрочной составляющей, содержащей так называемый "летучий капитал". Поэтому большие объемы фондов в развивающихся странах могут легко перемещаться через их границы, когда различия в учетных ставках, инфляции, изменений в валютных курсах способствуют этому.

В целом растущий объем международной задолженности развивающихся и восточноевропейских стран создает возможности давления на их внешнюю и внутреннюю политику. Кризис международной задолженности способствовал сохранению системы неравноправных отношений многих стран-должников с развитыми государствами Запада.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какие причины привели к кризису международной задолженности в начале 1980-х годов?
2. Какие формы урегулирования кризиса задолженности применялись развитыми и развивающимися странами?
3. Существует ли сейчас кризис международной задолженности?

ЛЕКЦИЯ 9. ПРОИЗВОДСТВО ПРОДОВОЛЬСТВИЯ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

План:

1. Динамика производства продовольствия.
2. Мировая и национальная продовольственная безопасность.
3. Продовольственная помощь.

Ключевые слова: *динамика производства, продовольственная безопасность.*

Главным источником продовольствия выступает сельское хозяйство. Однако его доля в создании мирового продукта сократилась с 7,4% в 1970 г. до 5,0% в 1995 г. Несмотря на такое сокращение, эта сфера мировой экономики непосред-

ственно связана с деятельностью около 45,3% населения нашей планеты.

В структуре сельскохозяйственного производства произошли сдвиги, связанные с повышением доли продовольственных и снижением доли технических культур.

Сдвиги в производстве. Мировое производство продовольствия растет довольно быстро. Только за 1980–1995 гг. оно увеличилось на 35% и обогнало рост населения. В промышленно развитых странах производство продовольствия выросло на 10%, а в расчете на душу населения — на 2%.

НТП дал возможность некоторым промышленно развитым странам увеличить размеры собственного сельскохозяйственного производства и не только уменьшить или прекратить импорт, но и самим начать или усилить экспорт (например, США — соли, Франции — пшеницы и риса, Германии и Франции — сухого молока).

Общий рост мирового производства продовольствия, благоприятные структурные изменения в производстве сопровождались другими положительными явлениями: в частности, значительным за последние полвека снижением стоимости производства важнейших продуктов питания.

Источники и факторы производства. Исходным моментом сельскохозяйственного производства являются земельные ресурсы.

Земельные ресурсы — это та часть мирового земельного фонда, которая пригодна для хозяйственного использования. Они создают основу для сельскохозяйственного производства, а также используются для городской застройки и расселения сельского населения, размещения промышленных предприятий, транспортных коммуникаций и всех других видов наземной деятельности человека.

Общая площадь суши земли (включая внутренние водоемы, реки) — 149 млн км^2. Она составляет весь мировой земельный фонд, который, практически не меняется в исторические масштабы времени. Изменяется лишь его структура под воздействием деятельности человека, осваивающего и видоизменяющего земельные ресурсы. Осредненные показатели распределения суши в целом и отдельных категорий земель относительно мирового населения, населения отдельных материков и т. д. очень относительны и практической ценности не имеют. Реальное положение с земельными ресурсами в современном мире зависит от территориального распределения хозяйства и пространственных концентраций населения, отношения земельных ресурсов с другими видами при-

родных ресурсов и все больше от степени воздействия хозяйственных нагрузок на них, что и вызывает наиболее существенные изменения структуры земельного фонда.

Крупными размерами земельных ресурсов обладают Австралия, Северная Америка и Новая Зеландия. В развивающихся странах в целом на одного сельского жителя приходится только 2,2 га, а всего в мире — 3,7 га сельскохозяйственных земель.

Происходит постепенное сокращение используемых сельскохозяйственных земель. В растениеводстве, например, их площади за 1979—1991 гг. уменьшились на 2%.

В отдельных районах мира, особенно в ряде индустриальных и густо населенных развивающихся стран, такая нехватка приобретает уже критический характер. Потребность в земельных ресурсах особенно остра в районах старого освоения, там, где сконцентрировано наибольшее население и где сосредоточена его основная производственная деятельность (например, некоторые страны Европы, Южной и Юго-Восточной Азии и т. д.). Обычно здесь наблюдается, прежде всего, усиление хозяйственных нагрузок на землю (уплотнение расселения и размещения промышленных производств, интенсификация сельскохозяйственного использования земель и т. п.), что быстро ведет к снижению качества земельных ресурсов — развитию эрозии, потере плодородия почв, их засолению и токсичным загрязнениям. Все это способствует и общему ухудшению состояния окружающей среды, отрицательно сказывается на сельском хозяйстве, ведет к сокращению площадей для удовлетворения растущих в мире потребностей в организации отдыха (рекреации), усложняет решение транспортных проблем.

В этих условиях увеличение продукции обеспечивалось за счет интенсификации производства. Крупным фактором увеличения производства стала химизация сельского хозяйства. Применение химических удобрений обеспечивало до 40% полученного общего прироста урожайности основных сельскохозяйственных культур.

Важным источником роста сельскохозяйственного производства явилось орошение сельскохозяйственных земель. В 1990 г. в мире орошалось 16,4% обрабатываемых земель, но они дали около 40% всей сельскохозяйственной продукции.

Значительный вклад в интенсификацию сельскохозяйственного производства был внесен научной селекцией, прежде всего созданием высокоурожайных гибридных сортов зерновых и кормовых культур. Их применение в растениеводстве определило увеличение урожайности зерновых более чем на $^1/_3$.

По оценке Организации ООН по продовольствию и сельскому хозяйству (ФАО), четыре серьезных опасности угрожают надежности снабжения продовольствием в мировом масштабе в ближайшем столетии: ухудшение климатических условий, истощение водных и ископаемых энергетических ресурсов, ухудшение почвы и экономической либерализации.

Продовольственная безопасность определяется как постоянная доступность достаточного количества продовольствия для поддержания активной, здоровой жизни всех людей. В основе безопасности находится достаточность продовольствия и способность людей физически и экономически получить его.

Мировая продовольственная безопасность подразумевает, что мир, как целое, должен производить достаточное количество продовольствия для удовлетворения растущих потребностей населения. При этом торговля должна осуществляться без помех при относительно стабильных ценах с тем, чтобы страны могли по мере надобности дополнять свое производство за счет импорта.

Концепция продовольственной безопасности на национальном уровне не означает самообеспечение продовольствием. Она предполагает, что страна должна производить достаточно продуктов для собственных нужд, но если сравнительные преимущества не способствуют этому, она должна быть в состоянии импортировать необходимое количество продовольствия.

Продовольственная безопасность на национальном и региональном уровнях — необходимое, но недостаточное условие для обеспечения продовольствием людей. Она включает способность страны, домашних хозяйств получить необходимые товары.

Обеспечение продовольственной безопасности на уровне домашних хозяйств связано с доходами на душу населения. Низкий уровень доходов населения приводит к тому, что колебания цен непосредственно сказываются на продовольственном положении беднейших слоев не только в городе, но и в сельской местности.

Голод. Существует несколько способов определения обеспеченности продовольственными продуктами населения. Это показатели обеспеченности продуктами для поддержания необходимой физической активности, показатели веса и роста людей, содержания в потребляемых продуктах питательных и минеральных веществ, способности населения приобрести необходимые продукты питания.

Абсолютную нехватку продовольствия по каллориям испытывает каждый шестой-седьмой житель Земли. Наиболее

остро эта проблема стоит в беднейших странах, таких, например, как Того, Монголия, где на каждого человека приходится менее 2000 ккал в день. В то же время в таких развивающихся странах, как Бразилия, Мексика, Индонезия, Аргентина, Марокко, Сирия, Турция, эта величина превышает 3000 ккал. В США же каждый четвертый страдает от ожирения (потребление килокалорий составляет здесь в день на каждого жителя 3600—3700)[1].

Недоедание — обычное состояние для широких слоев населения мира. Традиционные рационы многих стран хотя нередко и содержат достаточно калорий, но не содержат необходимого количества белков и жиров. Их нехватка отрицательно сказывается на здоровье людей и качестве рабочей силы, которая во многих случаях мало пригодна для использования в современных секторах хозяйства.

Причины недопроизводства и голода. Воспроизводственный процесс в мировой сельскохозяйственной системе во многих отношениях сдерживается негативными факторами:

1. Такое положение определяется не только высоким техническим уровнем сельского хозяйства, важную роль играет аграрная политика государства. Развитие сельского хозяйства западных стран во многом зависит от субсидирования производства. Объем субсидий составляет 40% стоимости производства. Значительная часть расходов фермеров промышленно развитых стран компенсируется государством.

2. Сельское хозяйство восточноевропейских и развивающихся стран в целом остается отсталым по технической оснащенности.

3. Существующие преимущественно в развивающихся странах обширные свободные земли требуют для эффективного их использования крупных капиталовложений, которыми отдельные страны не располагают. Использование таких земель в сельском хозяйстве возможно лишь при объединенных действиях групп стран и при международной помощи. Что касается интенсификации сельскохозяйственного производства в уже освоенных районах, то и здесь для многих стран, особенно менее развитых, тормозом являются отсталые аграрные отношения, трудности в привлечении средств или тяжелые условия их оплаты. Практически развитие мирового сельского хозяйства в настоящее время может осуществляться интенсивным путем с некоторым (доступным при небольших вложениях) экстенсивным расширением посевных площадей, (конечно, в различных

[1] *См.: Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учеб.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. С. 46.

странах в неодинаковой степени и в разных пропорциях). Высокоразвитые страны расширяют производство преимущественно за счет интенсификации, дающей повышение урожайности и продуктивности. В развивающихся странах преобладает экстенсивный путь расширения посевных площадей.

4. Во многих странах характер землепользования отягощается формами отсталых отношений, представленных натуральными и индивидуальными полунатуральными крестьянскими хозяйствами, крупными латифундиями, общиной, сохранением ростовщичества и издольщины.

5. В странах со значительным сельскохозяйственным потенциалом аграрное производство используется в целях общего развития страны. Цены, устанавливаемые на сельскохозяйственные продукты, занижаются для поддержания жизненного уровня промышленных рабочих, сельскохозяйственный экспорт облагается пошлинами для финансирования импорта машин и оборудования.

6. Деформация воспроизводства в аграрном секторе проявляется не только в ценообразовании, но и приоритетах развития, включая финансирование со стороны правительства сельскохозяйственных услуг, инфраструктуры, исследований.

Статистический анализ показывает, что сельскому хозяйству развивающихся стран серьезный ущерб наносит политика промышленно развитых стран. Увеличение производства продовольствия в развивающихся и восточноевропейских странах и освобождение международной торговли от деформации могут способствовать доступности продуктов питания в этих странах и повышению уровня питания.

Продукция сельского хозяйства занимает видное место в международной торговле, в которой крупную роль приобрели монополии и банки. Заметно изменилось значение отдельных стран — экспортеров зерна: многоземельные США, Канада, Аргентина и Австралия (при сильном превосходстве США) дают около 70% его мирового экспорта; экспортером зерна стала и Франция.

Дестабилизация рынков продовольствия, протекционистическая политика промышленно развитых стран, огромная финансовая задолженность развивающихся стран делают практически нереальным для большинства стран импорт продовольствия в необходимых количествах.

Важным инструментом уменьшения проблемы голода является продовольственная помощь, под которой понимается передача продовольственных ресурсов на условиях льготных кредитов и безвозмездных даров.

Продовольственная помощь стала одним из элементом обеспечения продовольственной безопасности. Многолетние поставки продовольственных продуктов в больших количествах дают несомненные временные выгоды странам-получателям. Они смягчают нехватку продовольствия, облегчают оказание неотложной помощи голодающим. Помощь уменьшает валютные расходы на импорт продовольствия и позволяет сэкономить средства, необходимые для других отраслей экономики. В связи с этим происходит переориентация международной помощи с поставок продовольствия на передачу технологии и снабжение техникой и другими средствами производства. Техническая и финансовая помощь оказывается не только сельскому хозяйству развивающихся стран, но и другим отраслям продовольственного комплекса.

Доноры продовольственной помощи. Предоставление продовольственной помощи осуществляется на двухсторонней и многосторонней основе. Ею занимаются межгосударственные организации и объединения — ОЭСР, ЕС, ОПЕК и др.

Крупнейшей международной организацией, занимающейся вопросами продовольствия и сельского хозяйства в мире, является Организация ООН по продовольствию и сельскому хозяйству (ФАО), созданная в 1945 г.

Существенный вклад в разработку продовольственных вопросов вносят другие международные организации, в том числе созданный ООН в 1974 г. Всемирный продовольственный совет, который наблюдает за мировым продовольственным положением и организует помощь нуждающимся странам. В 1977 г. был создан Международный фонд сельскохозяйственного развития (ИФАД), который оказывает содействие развивающимся странам в целях улучшения положения с продовольствием, предоставляя средства в виде займов на льготных условиях и в виде даров.

Основным поставщиком помощи, как на двухсторонней, так и на многосторонней основе, являются США. В течение многих лет они поставляют продовольственные товары развивающимся странам либо на льготных условиях, либо безвозмездно.

Наряду с оказанием продовольственной помощи, расширением сельскохозяйственного экспорта, США с конца 1970-х годов пришли к политике стимулирования производства продовольствия в развивающихся странах.

В 1980-е годы в оказании продовольственной помощи возросла роль стран Западной Европы. В сравнении с США, ЕС

придерживается более умеренной направленности в оказании продовольственной помощи и направлении средств на цели развития сельского хозяйства развивающихся стран.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какова роль сельского хозяйства в мировом производстве?
2. Дайте характеристику мировой и национальной продовольственной безопасности.
3. Какие цели преследуют страны, оказывающие продовольственную помощь?

ЛЕКЦИЯ 10. МИНЕРАЛЬНОЕ СЫРЬЕ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Производство и масштабы использования минерального сырья.
2. Минеральные ресурсы и производительные силы.
3. Социально-экономические аспекты использования минеральных ресурсов.
4. Основные черты формирования мировых цен на минеральное сырье.

Ключевые слова: *минеральное сырье, производительные силы, картельные соглашения, динамика цен, рентные отношения, мировые цены.*

Минеральные ресурсы, или полезные ископаемые, — естественная основа развития ведущих направлений современной экономики: энергетики, металлургии и химии и связанных с ними отраслей обрабатывающей промышленности и строительства. К полезным ископаемым относятся все природные (твердые, жидкие, газообразные) минеральные образования неорганического и органического происхождения в земной коре, на морском дне, а также в растворах солей в озерах, подземных и морских водах, которые используются или могут быть использованы в хозяйстве непосредственно или после переработки.

Мировое потребление полезных ископаемых неуклонно возрастает в связи с общим развитием экономики и НТП.

Динамика потребления минерального сырья. Рост производства в мире сопровождается значительным увеличением потребления большинства видов сырья.

Динамику потребления сырья определяют главным образом следующие факторы:

♦ уровень материального производства, общий рост которого действует в сторону абсолютного увеличения потребностей в сырье;

♦ НТП, воздействие которого проявляется в относительном снижении уровня и изменении структуры затрат на единицу конечной продукции.

Взаимосвязь между движением производства и потреблением сырья представляется довольно очевидной. Рост материального производства ведет к абсолютному повышению потребностей в большинстве видов минерального сырья.

Рациональное использование минерального сырья привело к значительному снижению темпов роста потребления и производства большинства его традиционных видов.

Определенное понижающее влияние на динамику потребления минерального сырья оказывает конкуренция заменителей — синтетических видов сырья. Однако переоценивать роль заменителей вряд ли правомерно. Их воздействие ведет лишь к снижению темпов прироста основных металлов, но не к вытеснению этих металлов из основных сфер применения. Увеличение емкости рынка, как правило, создавало условия для роста потребления всех металлов. Сталь и основные цветные металлы продолжают играть ключевую роль в удовлетворении потребностей современного хозяйства в металлах.

Потребление и запасы минерального сырья. Рост масштабов потребления не может не усиливать давления на ресурсный потенциал планеты, что объективно действует в сторону обострения проблем ресурсопользования.

Минеральные ресурсы исчерпаемы, и это определяет остроту проблемы ресурсообеспеченности мировой экономики в будущем. Кроме того, в отличие от большинства возобновимых ресурсов, территориальное распространение которых связано в основном с закономерностями зональной дифференциации природы, наличие месторождений полезных ископаемых зависит от особенностей геологического строения земной коры. Неравномерность пространственного распространения важнейших полезных ископаемых оказывает большое влияние на развитие и специализацию экономики отдельных стран в зависимости от их обеспеченности полезными ископаемыми.

С экономической точки зрения важны, в первую очередь, промышленные запасы полезных ископаемых, т. е. наиболее качественные и хорошо разведанные запасы, рентабельные

для освоения при существующем уровне цен и технических знаний. Обычно сюда относят достоверные, вероятные и в ряде случаев возможные запасы. Ресурсы этой категории относительно ограничены.

Отмеченное обстоятельство часто используется как свидетельство предстоящего быстрого исчерпания наиболее качественных запасов полезных ископаемых, как аргумент в пользу неизбежного удорожания сырья по мере перехода к эксплуатации все более бедных месторождений.

В целом в мире обеспеченность промышленными запасами минеральных ресурсов считается достаточной с точки зрения удовлетворения потребностей хозяйственного развития. Более того, размеры этих запасов, их кратность по отношению к добыче могут быть существенным образом увеличены как на территориях слабо изученных, так и хорошо известных районов.

С учетом геологического строения и возраста, в земной коре выделяют крупные металлогенические (рудные), нефтегазоносные и другие поясы и провинции концентрации полезных ископаемых. Крупнейшие рудные поясы протягиваются на тысячи километров и обычно окаймляют древние кристаллические щиты, с которыми также связаны комплексы полезных ископаемых в большей части Африки к югу от экватора. Главные каменноугольные месторождения приурочены к краевым и внутренним прогибам древних платформ.

К таким прогибам и другим районам погружения на глубину древних участков земной коры приурочены важнейшие скопления нефти и природного газа, подобные районам Персидского и Мексиканского заливов, Западной Сибири.

Свыше 90% общего объема выявленных в мире запасов полезных ископаемых (в территориальном разрезе) приходится на долю развивающихся стран: свыше 90% по олову, 78% по алмазам, 73% по нефти, 60% по бокситам и марганцу, около 50% по меди и фосфоритам и т. д. Зависимость развитых стран от поставок минерального сырья из развивающихся стран оказалась исключительно великой. В связи со стремлением ряда развивающихся стран повысить цены на экспортируемое ими минеральное сырье или ограничить объемы его добычи, чтобы обеспечить будущее национальной экономики, в мире возникли острые затруднения с импортом некоторых видов минерального сырья, в первую очередь топливного.

Так, например, Мексика, являющаяся одним из крупнейших мировых производителей нефти, может к 2030 г. превратиться в ее импортера. Об этом говорится в докладе Международного агентства по энергетике.

Своего максимума (4,1 млн баррелей в день) производство нефти, вероятнее всего, здесь достигнет в 2010 г. и будет сохраняться на этом уровне примерно в течение 10 лет, а затем в связи с падением продуктивности месторождений начнет быстро снижаться. Причем этот спад не может быть компенсирован, даже если будут найдены новые месторождения. В результате к 2030 г. Мексика будет производить лишь 2,7 млн в баррелей в день.

Эксплуатируемые российские нефтяные месторождения при нынешних темпах добычи, как считают специалисты, иссякнут через 20 лет, азербайджанские — через 67, кувейтские — через 128, аравийские — 85, иранские — 67, туркменские — через 12. Пальма первенства же в этом списке принадлежит Ираку — у него нефти хватит почти на 129 лет.

Ирак обладает вторыми по величине нефтяными запасами в мире (112,5 млрд баррелей нефти), уступая только Саудовской Аравии (261,8 млрд баррелей). Запасы Кувейта оцениваются в 96 млрд баррелей, Ирана — 89,7, России — 48,6 баррелей[1].

Получены распространенные "прогнозы" специалистов из развитых стран о том, что запасов ртути "осталось" в мире на 15 лет, олова — на 20, нефти и меди — на 35 лет и т. п., даже при сохранении норм их потребления на нынешнем уровне. Такие "прогнозы" мало обоснованы, но они указывают на узкие места современной экономики, на необходимость совершенствования технологии добычи и использования минерального сырья и, главное, на важнейшие направления дальнейшей разведки тех полезных ископаемых, известные запасы которых скуднеют.

Наряду с разведкой недр суши, особое место в обеспечении будущих мировых потребностей в минеральном сырье приобретает освоение минеральных ресурсов океана. Уже к концу 1980-х гг. около $^1/_4$ нефти и газа добывалось на шельфовой зоне континентов. Подобная добыча ведется в Великобритании, Канаде, Японии, России и других странах, олова — в Индонезии. Изучение данных запасов полезных ископаемых и возможности их добычи на глубинах более 300 м находится еще на начальной стадии. Однако накопленные данные дают основание считать, что минеральные ресурсы океана позволяют решить многие проблемы обеспеченности полезными ископаемыми на далекую перспективу.

---

[1] *См.: Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учеб.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. С. 41.

Запасы урана сосредоточены в основном в прибрежных россыпных месторождениях, так же как и многие алмазоносные и золотоносные месторождения. Данные железисто-марганцевые конкреции с высоким содержание никеля, меди и кобальта, а также скопления соединений фосфора могут обеспечить потребности человечества в этих элементах на века. Помимо выявленных нефтегазовых месторождений на шельфе, перспективны глубоководные месторождения этих и других минеральных ресурсов, в частности в бассейнах Индийского и Атлантического океанов. Не снижая остроты некоторых аспектов ресурсообеспеченности сегодня, можно сказать, что эти и другие данные о запасах минерального сырья в мире не дают оснований для серьезного пессимизма.

В условиях неуклонного прогресса науки и техники сложные проблемы обеспеченности природными ресурсами в современном мире сами по себе не создают непреодолимого барьера на пути мирового экономического развития.

Высокая обеспеченность минеральными ресурсами мирового хозяйства сама по себе не решает проблем, связанных с удовлетворением хозяйственных потребностей отдельных стран в минеральном сырье.

Размещение ресурсов и мощностей добывающей промышленности. На промышленно развитые страны приходится примерно 36% запасов нетопливных минеральных ресурсов мира, 5% нефти и 81% производства обрабатывающей промышленности. В них в крупных размерах сосредоточено достаточно ограниченное число видов разведанного минерального сырья — хромиты, свинец, цинк, калийные соли, урановое сырье, бокситы, уран, железная руда.

На территории развивающихся стран сконцентрировано порядка 50% мировых нетопливных минеральных ресурсов, 2/3 запасов нефти и около половины природного газа. При этом развивающиеся страны производят менее 20% продукции обрабатывающей промышленности.

Восточноевропейские страны располагают значительными разведанными запасами минерального сырья. Крупнейшей базой этого региона и всего мира является Российская Федерация, где сконцентрировано 13% мировых запасов нефти, 39% природного газа и угля, 1/3 железной руды, 70% апатитовой руды. Минеральные ресурсы Российской Федерации в 3 раза больше, чем США, и в 4,4 раза больше, чем КНР.

Производство минерального сырья и размещение запасов. Производство минерального сырья не совпадает с расположением их запасов в различных подсистемах мирового хозяйства. Крупными производителями сырьевых материалов

выступают развивающиеся страны, сосредоточивая около половины их добычи, в том числе более половины марганца, олова, кобальта, бокситов и других видов минерального сырья.

Потребление и производство минерального сырья. Минерально-сырьевая ситуация в мире характеризуется преимущественной концентрацией запасов и добычи в сравнительно небольшом числе государств. Еще в большей степени сосредоточено потребление минерального сырья. Промышленно развитые страны потребляют свыше 60% мирового производства минерального нетопливного сырья, 58% нефти и порядка 50% природного газа.

Развивающиеся страны, ввиду недостаточного промышленного развития, потребляют около 16% мирового производства минерального сырья. Под влиянием индустриализации происходит увеличение их спроса на минеральные товары.

Географическая структура экспорта. Минеральное сырье — важная категория международной торговли, на нее приходится 19% всего товарного экспорта. В экспорте минерального сырья основную массу поставок составляет топливо — 53%. В поставках минерального сырья возросла роль промышленно развитых стран и снизилась доля других групп стран.

Уменьшение доли развивающихся стран не свидетельствует о снижении их значения как поставщиков сырья мировым хозяйственным центрам. Так, на поставки из развивающихся государств приходится половина импорта минерального сырья стран ЕС.

Социальная структура рынков минерального сырья. Важное значение имеет специфика сферы обращения, особенности структуры международных рынков сырья. Основными субъектами международных отношений в области ресурсопользования выступают частные компании В большинстве своем это ведущие ТНК западных стран, концентрирующие как добычу, так и использование сырья.

Институциональная структура оказывает влияние на механизм ценообразования. Он существенно деформируется, когда рынки контролируются несколькими компаниями, особенно если они заключают долгосрочные соглашения о квотах добычи и экспорта того или иного вида минерального сырья и условиях реализации. Такого рода "картельные соглашения" оказывают давление на нормальный процесс ценообразования и могут искусственно сдерживать закономерное изменение цен.

Обеспокоенная расхищением основного природного богатства нефтедобывающих стран, Организация стран-экспорте-

ров нефти (ОПЕК), созданная в 1960 г., добилась того, что нефтяной картель, по крайней мере, перестал снижать справочную цену. В октябре 1973 г., когда основные нефтедобывающие мощности были национализированы, страны ОПЕК в одностороннем порядке установили новые цены. Цены на нефть за 1972–1981 гг. увеличились в 14,5 раза, на топливо — в 13,5, а на все минеральное сырье — в 1–2,5 раза.

Резкое повышение цен на минеральное сырье привело к изменению условий воспроизводства в мировом хозяйстве.

Сырьевая политика западных и развивающихся стран. Во внутреннем плане сырьевая политика была направлена на усиление режима экономии сырья, снижение материало- и энергоемкости производства, преимущественное развитие новейших отраслей, создание резервных запасов критических видов минерального сырья.

Особое внимание стало обращаться на использование альтернативных материалов и источников энергии. Так, производство электроэнергии на АЭС к настоящему времени достигло 24% общемирового производства.

Ведущие западные страны разработали межгосударственные программы долгосрочного обеспечения различными видами сырья из внешних источников, стремясь диверсифицировать их.

Развивающиеся страны преследовали цели установления эффективного контроля над добычей и сбытом сырья на международных рынках, повышения доходов от экспорта. Важным средством своей сырьевой политики они рассматривали создание организации, объединяющей производителей сырья.

Для успешного функционирования международных товарных соглашений был учрежден общий фонд сырьевых товаров, который в основном был призван осуществлять работу по предоставлению развивающимся странам льготных кредитов, направленных на развитие экспорта этой группы товаров.

Современная ситуация на рынках сырья. В последние годы в горнодобывающей промышленности укрепились позиции западных ТНК: под влиянием долгового кризиса уменьшилась роль государственных компаний развивающихся стран.

Обстановка на мировых рынках изменилась в результате увеличения экспорта металлов из новых независимых государств СНГ.

Остается большим разрыв в уровне обеспеченности минеральными ресурсами между большинством западных стран и остальным миром. В государствах Западной Европы и Япо-

нии, являющихся важными звеньями мировой хозяйственной системы и крупнейшими потребителями сырья, зависимость от импорта возросла.

Особенность формирования цен. Характерная черта формирования цен на минеральное сырье — существование так называемых рентных отношений.

Важным фактором, влияющим на величину этих издержек, являются горно-геологические условия добычи, в первую очередь — содержание полезного компонента в руде и доступность месторождений.

Использование мощной техники, открытых методов добычи значительно сокращают текущие расходы, делают экономически выгодным разработку месторождений с бедными рудами.

Виды цен. Для определения динамики и уровня "мировых цен" используются:

- справочные цены, к которым относятся цены оптовой или внешней торговли, публикуемые в экспортных прейскурантах. Как правило, это цены не конкретных сделок, а цены, запрашиваемые продавцами;
- биржевые котировки, отражающие реальные цены сделок на бирже;
- цены реальных сделок в международной торговле, отражающие цены внешней торговли и подсчитываемые путем деления стоимости отдельных товаров на их количество.

Мировые цены по ряду сырьевых товаров характеризуются разнообразием и множественностью. Это объясняется тем, что в рамках общего мирового рынка выделяются отдельные зоны, сохраняющие значительную специфику своего ценообразования.

Динамика цен. Во второй половине XX века мировые цены подверглись большим колебаниям. С конца 1940-х годов они стали снижаться и к 1960 г. оказались на 10% ниже уровня 1950 г. В 1960-е годы началось постепенное увеличение цен. Общий индекс цен на сырьевые товары по сравнению с 1960 г. поднялся на 9,1%.

Контроль над рынками обеспечивал международным компаниям также и контроль над ценами, которые по ряду сырьевых товаров оставались стабильными или снижались, что приходило в противоречие с реальной рыночной ситуацией.

После краха колониальной системы ситуация стала меняться в сторону демократизации институциональной структуры рынков. Эти изменения отразились и на динамике цен на сырье, сделав их более подвижными. Цены обрели "чув-

ствительность" к ситуации на рынке, стали более изменчивыми.

В 1970-е годы сфера мировых цен пережила острые события. По масштабу и охвату рост цен на сырьевые товары превосходил все подобные события в 1918 и 1920 гг. и в 1950–1951 гг. За 1970–1980 гг. мировые цены на сырье выросли в 7 раз, на продовольствие — в 3,3 раза, на продукцию обрабатывающей промышленности — в 3 раза.

В 1970-е годы было обеспечено изменение соотношения цен в пользу сырьевых товаров. После падения цен на сырьевые товары в середине 1980-х годов ценовые пропорции резко изменились в пользу готовых товаров. Цены на промышленные товары более чем на 1,3 стали превышать цены на сырье, которые не удержались на более высоком уровне (по сравнению с 1960-и годами), что осложняло применение энерго- и материалосберегающих технологий и осуществление структурных сдвигов в мировом хозяйстве.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какие факторы определяют динамику потребления сырья?
2. Объясните взаимосвязь между ростом производства и потреблением минеральных ресурсов?
3. Что вы знаете о социальной структуре рынков минерального сырья?
4. Какие характерные черты изменения цен на минеральное сырье вы знаете?

ЛЕКЦИЯ 11. ОБРАБОТАННЫЕ ТОВАРЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Структурные изменения в производстве обработанных товаров.
2. Тенденции международной специализации в обрабатывающей промышленности.
3. Мировые цены на продукцию обрабатывающей промышленности.

Ключевые слова: *валовой мировой продукт (ВМП), отраслевая структура, географическая структура, динамика цен, особенности формирования цен.*

Позиции промышленности в ВМП. Одна из существенных тенденций мирового хозяйства — достаточно быстрое изменение места главной сферы материального производства, т. е. обрабатывающей промышленности. С 1970-х годов отмечается явно выраженная тенденция сокращения доли обрабатывающей промышленности в ВМП. Поддержание уровня промышленной активности обеспечивается за счет развивающихся стран.

Процесс понижения доли обрабатывающей промышленности в странах Запада получил название деиндустриализации. Нередко этот процесс связывают с интернационализацией, глобализацией, повышением экономической активности в национальных хозяйствах, открытостью экономики и торговли.

Деиндустриализация затрагивает, прежде всего, старые промышленные страны. Этот процесс начался в США в середине 60-х годов. Уменьшение доли обрабатывающей промышленности в значительной мере отражает снижение текущих цен на ее продукцию по сравнению со сферой услуг.

Деиндустриализация не свидетельствует об ослаблении обрабатывающего сектора и национального хозяйства в целом, но порождает трудности в занятости рабочей силы. Структурные изменения могут способствовать усилению конкуренции импортных товаров.

Отраслевая структура. Несмотря на непрестанные колебания экономической конъюнктуры в производстве обработанных товаров, происходят структурные постоянные изменения. НТП способствовал ускоренному развитию такой комплексной и чрезвычайно разнообразной отрасли производства, как машиностроение и металлообработка, где за последние десятилетия было внедрено немало новых технологических процессов.

В международной статистике машиностроение делится на пять секторов: металлопродукты, неэлектрическое машиностроение, электромашиностроение, транспортное оборудование и точные инструменты.

Самыми высокими темпами росло производство электроники и телекоммуникационной техники. Мировое производство продукции электроники достигло почти 5% ВМП. $^1/_3$ этой продукции составляют ЭВМ и продукты программного обеспечения.

Телекоммуникационная продукция превышает 3% ВМП. Это ставит ее производство и электронику в один ряд с крупнейшими отраслями — автомобилестроением, производством

электроэнергии, аэрокосмическим и нефтехимическим производствами.

Характерной чертой структурных изменений в производстве обработанной продукции стало повышение удельного веса продукции наукоемких отраслей. К ним обычно относят производства, в которых доли расходов на НИОКР, численность научно-технического персонала примерно вдвое превышают средние показатели по промышленности в целом.

Географическая структура. Географическое распределение предложения обработанной продукции характеризуется резкой диспропорциональностью. Подавляющая доля продукции приходится на промышленно развитые капиталистические страны. Их доля сокращалась в 1970–80-е годы, а затем поднялась до 78% в 1994 г. Доля развивающихся стран неуклонно повышалась и достигла 19% в 1994 г. Данные тенденции представляют собой отражение процесса ломки прежней колониальной структуры международного разделения труда, а в 1990-е годы — развала мировой социалистической системы.

Рост предложения продукции обрабатывающей промышленности сопровождается расширением номенклатуры изделий. В основе этого процесса лежит дробление потребительского спроса, наличие существенных различий в его характере на рынках отдельных стран.

Основой международной специализации является внутристрановое разделение труда. Чем выше уровень развития производительных сил в стране, тем более развита внутристрановая специализация.

Для оценки уровня международной специализации применяется система показателей:

1. Одним из показателей специализации производства является доля отрасли одной или нескольких стран в мировом выпуске этой отрасли. Относительная величина различных групп стран и подсистем в производстве и предложение отдельных групп товаров варьируется от отрасли к отрасли.

Развитие производства обработанных товаров в различных подсистемах во многом определяется направлением структуры специализации, типами структурных сдвигов. Наметившаяся тенденция к сближению промышленных структур различных групп стран базируется на ряде предпосылок. Наличие относительного избытка факторов производства в странах служит важной причиной изменений в структуре мировой промышленности. Эти изменения увеличивают степень однородности межотраслевого производства.

2. Увеличение сходства промышленных структур индустриальных и развивающихся стран сопровождается ростом международной специализации, проявляющейся во внешнеторговом обороте. В этом случае показатели (индексы) международной специализации представляют собой отношение между долями — доли отрасли в валовом объеме экспорта страны (группы стран) и доли данной мировой отрасли в общемировом экспорте. Коэффициент выше 1,5 свидетельствует о международной специализации, ниже 0,5 — об отсутствии таковой.

Промышленно развитые страны в международном плане специализируются в 8 из 28 отраслей. Коэффициент отличается по величине от международной специализации по производству, он не столь велик у западных стран.

Развивающиеся страны повысили уровень международной специализации в торговле за счет новых индустриальных стран (НИС), у которых производство одежды, стали, телекоммуникационного оборудования, транспортного и научного оборудования ориентировано на мировые рынки.

Позиции двух групп стран в мировой торговле менялись в основном параллельно с тенденциями в мировом производстве обработанных товаров.

Особенности формирования цен. В основе мировых цен на продукцию обрабатывающей промышленности лежат экспортные цены крупных компаний — производителей и экспортеров продукции. Они подсчитываются по методу полных затрат или методу прямых затрат. Цены, устанавливаемые по методу полных затрат, базируются на полных издержках производства, на ожидаемой прибыли и предполагают полную реализацию продукции и использование производственных мощностей на 75–85%.

При методе прямых затрат все издержки делятся на накладные и прямые, включающие в основном переменные расходы. Метод дает возможность подсчитать, при каком объеме продаж компания может получить максимальную прибыль.

В установлении цен на машины и оборудование важную роль играют фазы цикла производства изделия. В период внедрения уровень цены обычно высок, а ее эластичность по спросу мала. На фазе роста в наибольшей степени проявляется конкуренция и большое распространение получают относительно низкие цены. На фазе зрелости обычно происходит повышение цен из-за роста издержек и усиления ценовой конкуренции.

Динамика цен. В течение второй половины XX века динамика цен мирового рынка на продукцию обрабатывающей промышленности показала устойчивую тенденцию к росту. Наибольший скачок цен произошел в 1970-е годы, когда еще в больших масштабах росли цены на сырьевые материалы.

На рост цен на продукцию обрабатывающей промышленности значительное влияние оказывает институциональная структура рынка. Высокий, монопольный уровень концентрации отмечается в авиастроительной промышленности, производстве ЭВМ, микропроцессоров, где 2–3 компании дают основную долю мирового производства данной продукции.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Охарактеризуйте роль обрабатывающей промышленности в мировом хозяйстве и структурные изменения в мировой обрабатывающей промышленности.
2. Происходит ли сближение международной специализации промышленно развитых и развивающихся стран?
3. Какова динамика цен на обработанные товары во второй половине XX столетия?

ЛЕКЦИЯ 12. НАСЕЛЕНИЕ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Демографическое развитие мира.
2. Рост населения и экономический рост.
3. Демографическая политика.
4. Качество рабочей силы.
5. Использование рабочей силы.
6. Международные миграции.

Ключевые слова: *демографическое развитие, концептуальные подходы, демографическая политика, международная миграция рабочей силы.*

Общий рост населения идет нарастающими темпами. За 1950–1995 гг. оно более чем удвоилось — с 2,5 до 5,7 млрд человек.

Более половины населения нашей планеты живет в Азии — 3000 млн. Численность населения Европы — 700 млн, Амери-

ки — 699 млн, Африки — 600 млн, Австралии и Океании — 30 млн человек.

Численность населения зависит от основных условий длительного существования популяции. Рост населения в мире не был плавным. В отдельных странах и регионах он ускорялся, в других оставался неизменным или сокращался, что определялось целым рядом причин.

Основные аспекты демографического развития. Демографическое развитие складывается из длительных периодов эволюции и относительно кратких качественных сдвигов или периодов демографического перехода и демографических революций. Под "демографическим переходом" понимается смена типов воспроизводства населения.

Термин "демографическая революция", или "демографический взрыв", означает беспрецедентно высокие темпы естественного прироста населения, которые превышают темпы прироста предшествующих десятилетий.

Демографический взрыв — следствие и проявление процесса модернизации традиционного типа воспроизводства населения, при котором демографическое равновесие поддерживается за счет предельно высокой рождаемости и смертности.

Демографический взрыв — не новое явление в демографической истории. В западных странах наиболее высокие темпы прироста населения были в 1760–1820 гг., когда численность населения США увеличилась почти в 6 раз.

Демографический переход в промышленно развитых странах Запада завершился в 1950-х годах. Улучшившиеся условия жизни привели к увеличению продолжительности жизни, сокращению рождаемости и повышению доли пожилых людей.

В демографическом переходе, или смене типов воспроизводства населения, можно выделить четыре фазы. В **первой фазе** снижение коэффициента смертности опережает снижение коэффициента рождаемости.

Во **второй фазе** смертность продолжает снижаться и достигает наименьшего значения, но коэффициент рождаемости снижается еще быстрее, в силу чего прирост населения постепенно замедляется.

Для **третьей фазы** характерно повышение коэффициента смертности в связи с демографическим старением и одновременно замедление снижения рождаемости.

Четвертая фаза предусматривает сближение коэффициентов рождаемости и смертности за счет роста последнего.

В большинстве стран с высокими стандартами жизни прирост населения напрямую зависит от воспроизводства населения.

В демографии разработан ряд показателей воспроизводства населения. Чаще всего используются брутто-коэффициент и нетто-коэффициент воспроизводства населения, а также средняя ожидаемая продолжительность жизни.

Хотя темпы роста населения и коэффициент воспроизводства сокращаются, число людей на планете увеличивается ежегодно приблизительно на 86 млн человек.

Размещение населения. Население нашей планеты размещается крайне неравномерно. Средняя плотность населения обитаемой территории Земли — более 30 человек на 1 км^2, но в ряде стран она превышает 100 человек на 1 км^2. В этих странах живет приблизительно половина всего населения мира, тогда как площадь их немногим более 8% обитаемой суши.

Наиболее высокой плотностью населения отличается **Европа.** Средняя плотность населения здесь превышает 60 человек на 1 км^2, а в ряде стран она намного более 100 человек на 1 км^2. К их числу относятся Германия, Чехия, Венгрия, а также Великобритания, Италия и несколько малых государств Западной Европы.

Средняя плотность населения **Азии** — 50 человек на 1 км^2, но и здесь имеются очень густонаселенные страны и районы. Среди них — Восточный Китай, Вьетнам, Япония, Индия, Пакистан, Южная Корея. В отличие от Европы, где большинство густозаселенных территорий — это районы индустриальные, в Азии районы высокой плотности населения — это главным образом древние земледельческие области. Особенно сгустилось население в тех из них, где с давних пор возделывается столь трудоемкая и вместе с тем высокоурожайная зерновая культура, как рис, и там, где получили большое развитие трудоемкие технические сельхозкультуры. Долины Ганга (Индия) и Брахмапутры (Пакистан), а также остров Ява — типичные примеры таких районов. Наиболее мощные индустриальные районы с высокой плотностью населения расположены на Тихоокеанском побережье острова Хонсю и на севере Кюсю (Япония).

Плотность населения в **Африке** — 15 человек на 1 км^2. Крупнейший сгусток населения в Африке образовался в долине Нила — от Асуана до устья. Здесь на территории, занимающей лишь около 3,5% площади Египта, живет 97% ее населения. Средняя плотность населения в этой части превышает 700 человек на 1 км^2. Это район трудоемкого поливного земледелия, ограниченный с запада и востока пустынями. Главная отрасль его экономики — хлопководство.

Средняя плотность населения в **Латинской Америке** — 18 человек на 1 км^2. В Латинской Америке по плотности населения выделяются Вест-индские острова (Ямайка, Гаити, Пуэрто-Рико, Тринидад и Тобаго и др.), главная отрасль их экономики — трудоемкое плантационное сельское хозяйство.

Население крупнейшей англоязычной страны Северной Америки — **США** — размещается крайне неравномерно. Средняя плотность населения — более 25 человек на 1 км^2, но в отдельных индустриальных районах она превышает 100 и даже 200 человек на 1 км^2, а в горных западных штатах местами падает до 1 человека на 1 км^2, и ниже. Особенно большой сгусток населения в США образовался на Атлантическом побережье от Бостона до Филадельфии.

В **Австралии** и **Океании** мало районов с высокой плотностью населения. Только на нескольких островах Тихого океана (Гуам, Мидуэй, Науру и др.) плотность населения более 100 человек на 1 км^2.

Полной противоположностью густонаселенным странам являются многие экваториальные области с их жарким, влажным и нездоровым климатом (Амазонская низменность, бассейн Конго и др.), тропические и субтропические пустыни, крупнейшей из которой является Сахара, и области с очень холодным климатом, например, Северная Канада, Аляска.

Совокупность факторов, влияющих на размещение населения, определяет интенсивность и особенности двух таких процессов, как естественный прирост населения и его миграции. Именно они и изменяют непосредственно общую картину размещения населения нашей планеты. Величина естественного прироста равна разности между количеством родившихся и умерших в течение года. Численность населения каждой страны неодинакова и меняется из года в год. Поэтому для сравнения уровней рождаемости и смертности, а также темпов естественного прироста рождаемость, смертность, естественный прирост населения исчисляется на 1000 жителей.

Смертность, как правило, тем ниже, чем выше материальный и культурный уровень населения, чем больше успехи медицины и здравоохранения. Понятно, что самой низкой смертностью населения отличаются Япония, США, ряд стран Западной Европы.

Наиболее высоким уровнем рождаемости в настоящее время отличаются многие страны Азии, Африки и Латинской Америки. В этих странах рождаемость на тысячу человек обычно превышает 30, а в некоторых и 40 человек.

На размещение населения воздействуют не только внешние миграции, но и внутренние, т. е. передвижение людей из одного района страны в другой, из сельской местности в города. Их значение в настоящее время очень велико. В ряде стран большая подвижность населения объясняется крайней неравномерностью и неустойчивостью развития производства. Экономика многих стран, особенно тех, где главную роль играют старые отрасли промышленности, например, угольная, приходит в упадок, и тысячи людей вынуждены переселяться в поисках работы в более перспективные районы. Идет процесс роста городского населения почти во всех странах мира. В результате удельный вес городского населения увеличивается. Процесс этот называется урбанизацией (от лат. слова "urbanus" — "городской").

Многие крупные города больших государств, поглотив близлежащие населенные пункты, превратились в огромные городские агломерации. Крупнейшими из них являются городские агломерации Нью-Йорка и Токио, на базе которых образовались крупнейшие в мире мегаполисы.

Основной мировой прирост населения обеспечивают развивающиеся страны. В первой половине 1950-х годов они обеспечили 79%, а в первой половине 1990-х годов — 95% прироста мировой численности населения. Эти процессы привели к перераспределению населения между различными подсистемами мирового хозяйства. Если в 1950 г. примерно $^2/_3$ населения проживали в развивающихся странах, в 1990 г. — 77%, то в 2025 г. ожидается дальнейшее повышение их доли до 84%.

Концептуальные подходы. Существует несколько подходов к анализу взаимосвязи между ростом населения и экономическим развитием. Один из них исходит из того, что демографические переменные являются существенным аспектом социально-экономического развития. В основе этого подхода лежит следующая схема: быстрый рост населения понижает рост сбережений и накоплений, увеличивает рост рабочей силы и затрудняет ее использование, понижает качество трудовых ресурсов за счет снижения уровня расходов на образование и здравоохранение, замедляет технические нововведения, сокращает объем ресурсов на одного человека и, в конечном итоге, замедляет рост ВВП на душу населения. Другой подход состоит в том, что демографические факторы выступают функцией социального и экономического развития. Этот подход усилился в 1980-е годы и нашел отражение в докладе Национальной академии наук США в 1986 г. В

нем признано, что влияние роста населения на экономический рост является комплексным.

Население и ресурсы, как две важные переменные величины, имеют отношения друг к другу. Эти отношения очень подвижны, эластичны, и поэтому выводы анализа этих отношений могут быть различны. Поэтому анализ соотношения между населением и социально-экономическим развитием очень специфичен, хотя важен сам по себе.

Демографическая нагрузка и экономическое развитие. При оценке демографической ситуации в мире, воздействия роста населения на экономическое положение в той или иной стране важное значение имеет не только общая численность и прирост населения, но и его возрастная структура — деление на трудоспособные группы, детей и пенсионеров, а точнее — изменения в возрастной структуре населения.

Одним из важных изменений в демографической структуре населения мира выступает рост престарелых возрастов (свыше 80 лет): 1955 г. — 0,6%, 1990 г. — 1% населения мира.

Изменения в возрастной структуре населения находят отражение в коэффициенте зависимости, или коэффициенте демографической нагрузки, представляющим отношение доли младших и пенсионных возрастов к доле трудоспособного населения.

Коэффициент демографической нагрузки считается важным показателем. Рост демографической нагрузки имеет неблагоприятные последствия, приводящие, в частности, к распылению капиталовложений в результате перемещения их с производственных отраслей в социальную инфраструктуру, понижению уровня сбережений в результате увеличения потребления домашних хозяйств.

Мировая демографическая ситуация показывает, что причиной резкого увеличения роста населения является снижение смертности в менее развитых странах, хотя уровень рождаемости также снизился. Резкое снижение смертности — переходящее явление. Соответственно, в долгосрочной перспективе рост населения также снизится, что приведет к изменениям в структуре населения, в уровне демографической нагрузки.

Экономический и демографический рост. Обычно для изучения влияния роста населения на экономическое развитие сравнивают темпы роста населения и ВВП на душу населения.

В 1955–1980 гг. в бедных странах рост ВВП составлял примерно 4% в год, обеспечивая умеренное увеличение ВВП на

душу населения. Но в ряде стран в 1970–80-е годы произошла стагнация или понижение уровня экономического развития. В большинстве средних по уровню развития развивающихся стран ВВП увеличивался на 5–6% в год и даже при быстром увеличении прироста населения ВВП на душу населения увеличивался примерно на 3% в год.

Социальную ситуацию осложняет быстрый процесс урбанизации. В промышленно развитых странах городское население удвоилось за 1950–1990 гг., достигнув 875 млн человек, а в развивающихся странах оно увеличилось в четыре раза, превысив 1,6 млрд человек.

Быстрый рост населения в последние десятилетия делает структурные изменения более трудными, что большей частью вызывается бедностью.

Трудности в социально-экономическом развитии стран "третьего мира" способствовали росту приоритетности "демографической политики, т. е. целенаправленной деятельности в сфере регулирования демографических процессов". Этому содействовала позиция промышленно развитых стран Запада, которые считают, что контроль над ростом населения является необходимым условием социально-экономического развития.

Демографическая политика, будучи частью социально-экономической политики государств, не всегда проявляется четко. С наибольшей определенностью она проводится, когда ее прямой целью выступает воздействие на демографическое развитие.

Демографическая политика развивающихся стран. Наиболее четко демографическая политика проявляется в развивающихся странах. Проблема эффективного управления демографическими процессами и, прежде всего, ростом населения, ставится там в повестку дня даже в тех странах, где еще в 1970-е годы к ним были равнодушны.

Политика по ограничению прироста населения чаще всего осуществляется в рамках так называемого "планирования семьи". Индия первой из развивающихся стран с 1951 г. стала включать в государственные пятилетние планы развития народного хозяйства задачи снижения уровня рождаемости. Предусматривается распространение модели двухдетной семьи.

В Китае планирование семьи рассматривается как основополагающая политика. С 1981 г. в стране существует Государственный комитет планирования рождаемости. Цель программ планирования семьи — отсрочка брака, увеличение интервалов между рождениями детей и особенно — поощрение однодетной семьи.

В целом программы планирования семьи, как показывает опыт отдельных стран, могут сыграть определенную роль в поддержании уровня жизни в развивающихся странах, но сами по себе они не могут сделать бедную страну богатой и даже не продвинут ее на несколько пунктов по шкале развития.

Политика развитых стран. Отношение в западных странах к демографическим проблемам определяется как эгалитаристское, включающее соблюдение принципов демократии, социальной справедливости и прав человека. Они предполагают исключение репрессивных мер, превосходство индивидуального решения.

Понятие качества трудовых ресурсов. Развитие экономики страны и мировой экономики в целом решающим образом зависит от трудовых ресурсов. Их качество имеет исторически конкретный характер и проявляется в виде определенно развитых свойств индивидов, которые отражают способность и готовность последних к той или иной конкретной деятельности. Они воплощаются в деятельности, производительном потенциале.

Каждая из характеристик важна сама по себе. В основе всех их лежат физические качества человека, определение его способности к труду.

Ключевыми элементами качественных характеристик выступает уровень общего развития и специального образования. Образование осуществляет производительную функцию по формированию и развитию общественного интеллекта на базе накопленных знаний и представлений. Оно обеспечивает формирование и повышение квалификационного уровня рабочей силы.

Образование повышает производительность труда, что обеспечивает рост доходов. Для большинства групп развивающихся стран влияние расширения образования на ВВП отчетливо положительное: чем выше первоначальный уровень образования, тем выше ВВП.

Общий уровень образования. Одним из показателей общеобразовательного и квалификационного уровня может служить среднее количество лет обучения лиц трудоспособного возраста.

Следует отметить, что показатели сроков обучения дают общее представление об образовательном уровне трудоспособного населения, показывая аккумулированные результаты образования в прошлом, но затушевывая внутренние пропорции образования. Они не позволяют делать анализ уровней под-

готовки. О будущих изменениях в составе рабочей силы свидетельствуют показатели деятельности системы образования.

Грамотность. Получение общего и специального образования невозможно без грамотности. Обучение грамоте является одновременно и задачей развития, и средством достижения взаимосвязанных целей: обеспечение здоровья, повышение производительности труда и ускорение темпов роста ВВП.

Уровень образования значительно шире данных о посещении школы. Показатели охвата обучением часто сопровождаются высокими показателями отсева. В странах с низким уровнем дохода более 40% поступающих в начальную школу отсеиваются. Даже в средних по уровню дохода странах этот показатель составляет 15%.

Среднее образование. Новая модель производства предопределяет необходимость повышения квалификации работников. Постоянное накопление ими профессиональных знаний или навыков превращается в существенный элемент успешного овладевания все более широким спектром обязанностей в осуществлении принципа: "машина работает, человек думает". При этом важны не только количественные параметры, но и качество обучения. Нередко правительства развивающихся стран предпочитают количество качеству.

Высшее образование. НТП с особой остротой ставит вопрос о подготовке работников высшей квалификации. Уже давно замечено, что легче сделать открытие, чем понять его практическое значение и найти возможность для его технического применения.

Произошли изменения в подготовке специалистов высшей квалификации в странах "третьего мира". В 1980-е годы здесь отношение студентов к численности соответствующей возрастной группы сократилось. Тем не менее, число обучаемых возросло, увеличилась подготовка инженеров, агрономов, врачей, что во многих случаях позволяло ликвидировать острые пробелы в обучении профессиям, необходимым для развития национальных хозяйств.

В странах, которые создали и поддерживают сильные образовательные системы, инвестиционный процесс обеспечивает возможности для устойчивого экономического роста. Адекватная оценка вклада образования в экономический рост требует внимания к взаимосвязи основных параметров, а также учета других явлений, отражающих как побочные эффекты процесса обучения, так и влияние на него различных социальных реалий.

Как известно, подготовка квалифицированной рабочей силы — не самоцель. В конечном счете, этот процесс пред-

полагает практическую реализацию полученных в процессе обучения знаний, умений, навыков и является важнейшим звеном в воспроизводстве квалифицированной рабочей силы, которое включает последовательные стадии от ее "производства" до "потребления".

Основная задача подготовки кадров в любой стране, в том числе в экономически и образовательно развитой, состоит в том, чтобы на стадии "потребления" было достигнуто соответствие между количеством и структурой подготовленных кадров, с одной стороны, и количеством и структурой рабочих мест — с другой. Однако, такое соответствие может быть достигнуто и в том случае, если поглощающая способность экономики и пропускная способность системы образования находятся на одинаково низком уровне, а структура потребностей экономики в рабочей силе соответствует возможностям системы образования. При таком положении большая часть трудовых ресурсов оказывается "за бортом" современной цивилизации. Для большинства экономически отсталых стран характерна именно такая ситуация.

Ситуация на рынках рабочей силы определяется многими факторами, связанными с особенностями социально-экономического развития, изменениями в технологической базе производства, демографической обстановкой.

Занятость в странах Запада. В 1970–80-е годы рынки рабочей силы в промышленно развитых странах переживали противоречивые тенденции. Занятость росла, по крайней мере, такими же темпами, как в 1950–60-е годы — 0,8–2,5%.

Новые технологии только частично воздействуют на изменение структуры спроса на рабочую силу. На современном этапе в промышленно развитых странах она обеспечивается непроизводственной сферой, динамика занятости в которой определяется быстрым расширением потребительских расходов и более высокой трудоемкостью.

Занятость в промышленно развитых странах увеличилась абсолютно, но доля занятых среди рабочей силы сокращалась, в связи с чем происходит абсолютный и относительный рост безработицы.

В соответствии с определением Международной организации труда (МОТ), к безработным относятся лица, не имеющие работы, активно ее ищущие и готовые начать работать в течение определенного периода. Это определение включает не полностью занятых, вынужденную безработицу и тех, кто попадает во временные обстоятельства.

Обострение проблем занятости, структурные сдвиги в хозяйстве приводят к пересмотру сложившихся форм использования рабочей силы и трудовых отношений. Резко возросла роль нетрадиционных форм занятости, в первую очередь, частичной и временной.

Характер занятости послужил одной из причин увеличения в 1980-е годы разрыва в оплате мужского и женского труда, который был отмечен впервые во второй половине XX в.

Внедрение новых моделей трудовых отношений вызвало серьезные коррективы в механизме заключения коллективных соглашений. Центр тяжести переговоров о них перенесен на уровень отдельной фирмы либо предприятия.

Новая модель отношений включает в себя вовлечение профсоюзов в процесс принятия решений в экономической сфере. Сотрудничество с управлением компаний, которое также становится заинтересованным в создании климата доверия, не ограничивается расширением информации о текущем состоянии фирмы. Вырабатываются взаимоприемлемые подходы к обеспечению гарантий занятости, определяются стандарты безопасности, системы премирования и т. д.

Использование трудовых ресурсов в развивающихся странах. В последнее время, с учетом насущных потребностей развивающихся государств, в западных странах увеличивается подготовка специалистов технического профиля. Однако такая подготовка обычно происходит с ориентацией на западные образцы технологии и, как правило, не учитывает должным образом национальные особенности и потребности страны, присылающей студентов. В этой стране может даже отсутствовать сфера деятельности, для которой готовились кадры. Кроме того, нередко в самих развивающихся странах проводимая политика профессионального образования может во многом не отвечать их реальным социально-экономическим потребностям. Все это приводит к тому, что часто в этих странах существует избыток одних категорий рабочей силы и специалистов при остром недостатке других.

В развивающихся странах может наблюдаться и избыток тех же категорий специалистов, в которых испытывается острый недостаток. Эта парадоксальная ситуация касается, к примеру, медицинских работников. В отдаленных от городских центров районах ощущается крайняя нехватка медицинских работников. В результате там наблюдается высокий процент заболеваний, низкая продолжительность жизни, высокая смертность. Тем не менее, врачи и средний медицинский персонал случайную работу в городе предпочитают

постоянной на периферии, где часто отсутствуют даже самые примитивные условия труда и быта и из-за нищеты основной массы населения не приходится рассчитывать на получение дохода, соответствующего их квалификации. В Индии, например, около 80% населения проживают в аграрных районах, тогда как такая же доля квалифицированных врачей сосредоточена в промышленных центрах страны.

В развивающихся странах в начале 1990-х годов насчитывалось 0,5 млрд полностью и частично безработных.

Безработица высококвалифицированной рабочей силы и резкое снижение вероятности выхода из нее для многих видов профессий в условиях общего ухудшения экономического положения большинства развивающихся стран, с одной стороны, вынуждают государства принимать меры по снижению социальной напряженности, а с другой — приводят к тому, что в этих странах начинают меняться аксиологические стереотипы массового сознания. Если, например, в Сенегале прежде смотрели на мелких предпринимателей как на людей "второго сорта", а на сам мелкий бизнес как на деятельность, подходящую разве что для малограмотных лиц, то теперь студенты и выпускники вузов мечтают об организации собственного дела.

В 1982 г. в Сенегале была введена в действие государственная программа по включению в экономику выпускников университетов и колледжей — единственное мероприятие подобного рода в Африке.

При анализе городской занятости в развивающихся странах важен так называемый неформальный сектор. Огромное большинство участников этого сектора составляют самозанятые или работающие на себя работники.

Неформальный сектор характеризуется свободным вступлением в него, конкуренцией и немногими формальными правилами, небольшими масштабами, опорой на внутренние ресурсы. Основная активность в нем направлена на обеспечение выживания участников данного сектора.

Доступные данные по развивающимся странам показывают рост численности безработных в последние десятилетия, хотя показатели нормы безработицы не изменились в связи с более быстрым ростом населения и трудовых ресурсов.

Безработица среди взрослых соседствует с использованием детского труда. Около 120 млн детей в возрасте 10–14 лет используются на работах, которые по своей продолжительности или напряженности отрицательно сказываются на их здоровье.

Безработица в странах с переходной экономикой. В 1990-е годы проблема вынужденной безработицы обострилась и в странах с переходной экономикой, где длительное время открытая безработица не существовала. В большинстве этих стран участие их граждан в трудовой деятельности считалось обязанностью, что обеспечивало чрезвычайно высокий уровень занятости.

Повсеместный переход на рыночные принципы хозяйствования, широкомасштабная приватизация государственной собственности привели к резкому сокращению сферы занятости.

Безработица — глобальная проблема. В настоящее время проблема недоиспользования трудовых ресурсов приобрела глобальный характер. Опыт минувших десятилетий свидетельствует о том, что длительные периоды безработицы порождают обширную застойную безработицу, которая не рассасывается даже в условиях значительного ускорения экономического развития.

В целом в мире насчитывается около 1 млрд безработных, в основном живущих в развивающихся странах мира (см. табл. 3). Однако в развитых странах эта проблема также стоит достаточно остро.

Таблица 3

Доля фактически безработных в составе трудоспособного населения в конце XX в.[1]

Страна	Доля безработных, % к трудоспособному населению
Македония	41,7
Испания	18,8
Россия	13,3
Италия	12,2
Франция	11,7
Канада	8,3
США	4,5
Япония	4,1
Белоруссия	2,3
Узбекистан	0,4

[1] *См.: Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учеб.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. С. 45–46.

При превышении безработицей 5%-го уровня правительства развитых стран начинают принимать жесткие меры для борьбы с ней.

Безработица стала основным фактором усиления неустойчивости социально-экономического положения. Она приобрела тяжелые формы, поразив широкие слои молодежи, став хронической. Увеличивающаяся безработица осознается как главная проблема мирового развития, уходящая корнями в изменение структуры производства и в политику.

Большое влияние на численность населения и его состав во многих странах, их рабочую силу оказывают внешние миграции, т. е. эмиграция и иммиграция.

К международной миграции населения относится территориальное движение населения, пересекающее национальные границы. Выделяются следующие виды международной миграции: безвозвратная, временно-постоянная, сезонная, маятниковая (ежедневный, еженедельный переезд для работы).

Миграции происходили во все исторические эпохи, но приобрели массовый характер только в конце XIX — начале XX века. Миллионы людей переменили за это время местожительство. Главным районом, из которого во все концы мира растекались людские потоки, была Европа. Наибольшей притягательной силой для эмигрантов обладала Северная Америка. В XIX веке там было сравнительно легко получить работу и приобрести участок земли, не существовало помещичьего землевладения и сословных привилегий, унаследованных Европой от феодализма.

После Второй мировой войны происходили массовые перемещения людей из одной страны в другую, связанные с решениями Потсдамской конференции о переселении нескольких миллионов немцев из Польши и Чехословакии в Германию и с репатриацией людей, вывезенных фашистами из оккупированных стран для принудительного труда в германской промышленности и сельском хозяйстве.

Главными странами эмиграции в послевоенной Европе являются Италия, Испания и Португалия. Переселенцы из этих стран направлялись в США, страны Латинской Америки и в промышленно развитые страны Центральной Европы — Францию, Германию, Бельгию, Швейцарию. При распаде СССР с начала 1990-х годов начался усиленный миграционный поток в Россию из стран СНГ и Балтии.

Вынужденная миграция. Хотя вынужденные миграции населения и вызываются причинами внеэкономического порядка, они тоже ведут к перераспределению трудовых ресур-

сов между странами, что оказывает влияние на развитие национальной экономики как стран эмиграции, так и стран иммиграции.

XX век называется "веком беженцев". В 1994 г. их число в мире превысило 27,4 млн человек. Вынужденная миграция приобрела мировой характер, затронув многие страны. Основная масса вынужденных мигрантов (83%) осела в развивающихся странах.

Трудовая миграция. Основную роль в современном международном движении населения играет трудовая миграция. Масштабы ее постоянно растут, в этот процесс вовлечены практически все страны. Межстрановая трудовая миграция приняла беспрецедентный характер, став типичным явлением социально-экономической жизни современного мира.

На начало 2000 г. в мире насчитывалось, по разным оценкам, от 80 до 130 млн человек мигрантов. Значительная часть из них — трудовые мигранты. В конце 2001 г. общая численность иностранного населения в странах ОЭСР составляла 57 млн человек, или 7% населения[1].

Возможность международной миграции рабочей силы создается национальными различиями в заработной плате. Необходимость переселенческих движений наемного труда от страны к стране диктуется неравномерностью образования относительного перенаселения на международной арене.

Потоки трудовой миграции в течение длительного периода времени претерпели определенные изменения. Массовая иммиграция в отдельных районах мира привела к возникновению и развитию там переселенческих обществ, что придало импульс развитию мировой хозяйственной системы.

С середины 1960-х годов проблема массовой миграции высококвалифицированной рабочей силы из развивающихся стран в развитые государства, известная как "брейн дрейн" (Brain Drain), или "утечка умов", становится предметом широкого обсуждения на страновом и международном уровне. Этот термин, несущий явную эмоциональную нагрузку, впервые был применен в 1962 г. для характеристики эмиграции английских специалистов в США. Но вскоре он получил "прописку" и в странах со слаборазвитой экономикой, когда эти страны, страдая от нехватки научно-технических кадров и оказавшись в сильной зависимости от иностранной технической помощи, стали снабжать "серым веществом" развитый мир.

---

[1] *См.:* Мировая экономика: Учеб. пособие для вузов/Под ред. проф. И.П.Николаевой.- 3-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. С.292–293.

Влияние миграции на принимающие страны. Международная миграция населения играет важную роль в демографическом развитии отдельных стран и регионов. В результате миграционных потоков целый ряд промышленно развитых стран нивелировал суженное воспроизводство населения.

Международная миграция оказывает серьезное воздействие на возрастную и половую структуру населения стран-доноров и принимающих стран. Среди иммигрантов преобладают лица трудоспособных возрастов.

Иммиграция существенно не влияет на средний уровень заработной платы и дифференциацию доходов. Лишь в отдельных случаях усилия конкуренции внутри определенных профессионально-квалификационных групп приводит к некоторому снижению заработной платы. Иммигранты обычно используются в рамках так называемого вторичного сегмента рынка труда, который характеризуется тяжелыми условиями труда, низким уровнем оплаты и отсутствием возможностей для профессионального роста.

Социально-экономические последствия миграции. Воздействие миграции на посылающие страны не получает адекватной реализации. Исследования показали, что международные мигранты обычно располагают средним потенциалом получения доходов в своей стране.

Эмиграция нередко наносит тяжелый урон интеллектуальному потенциалу стран-доноров, который является самой ценной субстанцией любого общества. Суть этой проблемы состоит не столько в количестве уезжающих за рубеж специалистов, сколько в их значении.

Для стран со слаборазвитой экономикой утрата высококвалифицированного персонала может привести к серьезным последствиям, особенно если она достигает крупных размеров или касается ключевых групп специалистов. Из 400 тыс. высококвалифицированных специалистов, эмигрировавших из развивающихся в развитые государства с 1960 по 1975 гг., всего 27 тыс. (69%) были представителями Африки, а 220 тыс. (55%) — представителями Азии.

Работник же, который перебирается в развитые страны и тем более преуспевает там, наносит особый вред развитию национальной экономики своей страны, поскольку формирует в общественном сознании стереотип социального поведения, обеспечивающего личное благополучие через высшее образование и эмиграцию, через отвлечение на себя национальных ресурсов без соответствующей материальной и духовной отдачи. "Утечка умов" для экономически отсталых

стран становится не столько средством уменьшения безработицы, сколько причиной ее возникновения. Она касается главным образом той категории специалистов, формирование которых стимулируется в основном именно благодаря возможности попасть в состав мигрантов. С другой стороны, нередко наблюдается существенная нехватка рабочей силы тех же категорий, которые мигрируют в поисках лучших условий труда. Последствиями такой нехватки может явиться либо неадекватная замена уехавших специалистов кадрами из резервной армии труда, либо миграция "замещения", либо неудовлетворенный спрос. Миграция "замещения" — это тот случай, когда страна является экспортером и импортером рабочей силы одновременно. Чистая миграция замещения существует, например, в Иордании, которой приходится привлекать кадры из других стран только для восполнения утерянной в результате миграции рабочей силы.

Другие страны, например Иран, Ирак, Мексика, Нигерия, Венесуэла, вынуждены для осуществления программ развития импортировать рабочую силу в гораздо большем размере, чем они теряют.

Так, правительство Египта вынесло на Международную конференцию труда в 1983 году требование создать Международный фонд по подготовке кадров в целях оказания постоянной помощи развивающимся странам, страдающим от "утечки умов", в деле подготовки адекватной замены мигрирующим специалистам. И это требование, в целом совпадающее с ранее внесенным предложением об общей компенсации потерь от "утечки умов", нашло широкую поддержку среди развивающихся стран.

Миграция рабочей силы, базируясь на различиях в уровнях экономического развития стран, вместе с тем способствует ослаблению ряда проблем стран эмиграции. В частности, для ряда особенно малых стран денежные переводы эмигрантов играют важную роль в качестве источника их валютных поступлений.

Денежные переводы мигрантов из развивающихся стран своим семьям на родине достигают больших размеров, нередко являясь значительным источником иностранной валюты в странах-экспортерах рабочей силы при гораздо меньших суммах таких переводов из промышленно развитых государств. Так, если еще в середине 1970-х годов Индия получала значительно большую сумму переводов от мигрантов из промышленно развитых государств в сравнении с мигрантами из других развивающихся стран, то к началу 1980-х годов

картина резко изменилась: большая часть денежных поступлений имела источником труд иммигрантов в нефтедобывающих странах и возросла за этот период с 30 до 75%. Доля денежных переводов в Бангладеш из тех же стран в 1982 г. составляла 70%, в Пакистан в 1983–1984 гг. — 86%, на Филиппины в начале 80-х годов — не менее 80%, в Таиланд только из Саудовской Аравии — 80–90% всех денежных поступлений.

Денежные переводы стимулируют внутренний спрос, который может приводить к росту производства и занятости. В ряде стран с узкими внутренними рынками они могут увеличивать инфляционное давление и вызывать расширение импорта.

Международная миграция трудовых ресурсов слабо влияет на перераспределение дохода в мировом хозяйстве, и тем более, на выравнивание уровней экономического развития различных стран. Рабочая сила до сих пор остается немобильным фактором производства по сравнению с капиталом, который перемещается в мировой экономической системе более свободно.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Почему демографический взрыв второй половины XX века называется мировым?
2. Охарактеризуйте подходы к определению взаимодействия роста населения и мирового экономического развития.
3. Что вы понимаете под категорией "качество рабочей силы"?
4. Расскажите об особенностях использования рабочей силы в развивающихся странах.

РАЗДЕЛ III. МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЕГО КАЧЕСТВО

ЛЕКЦИЯ 13. ТЕМПЫ И ПРОПОРЦИИ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

План:

1. Динамика экономического роста в 1970–90-е годы.
2. Структурные сдвиги.
3. Научно-технический прогресс и экономический рост.
4. Милитаризация экономики.

Ключевые слова: *экономический рост, цикличность развития, структурные сдвиги, милитаризация хозяйства, научно-технический прогресс.*

Темпы экономического роста. В последние три десятилетия XX в. в развитии мирового хозяйства произошли существенные изменения. Если в 1950–60-е годы в целом господствовала тенденция экономического роста, то в 1970-е ее сменила тенденция снижения. Тогда произошло резкое ухудшение экономического положения развитых стран: сократились прибыли, капиталовложения, упала загрузка производственных мощностей.

Изменения в темпах экономического роста были вызваны целым рядом причин. Важную роль играла цикличность хозяйственного развития.

Цикличность развития. Циклы охватывают как общую динамику мирового хозяйства, так и его отдельных сфер. Накладываясь друг на друга, они создают пеструю картину динамики роста, а именно:

1. В последние три десятилетия мировая экономика пережила три крупнейших в последнем пятидесятилетии "циклических спадов". В 1974–1975 гг., при замедлении роста ВВП, физический объем промышленного производства индустриальных стран упал на 5%. Глубина кризисного падения промышленного производства достигла почти 12%. Экономический кризис носил всеобщий характер.

После 1982 г. в мировом хозяйстве началось оживление. Среди западных стран раньше других оно отмечалось в США и Японии. В ведущих западноевропейских странах эта фаза

цикла задержалась. Только в середине 1980-х годов был превзойден уровень промышленного производства конца 1970-х годов.

Фаза подъема продолжалась в мировом хозяйстве всю вторую половину 1980-х годов. Завершилась она на рубеже десятилетия. В 1991 г. впервые за послевоенные годы общемировой ВВП практически не увеличился. Главная причина этого — резкое падение производства в странах Восточной Европы вследствие начала проведения в них рыночных реформ.

2. Вторая особенность экономического роста последних десятилетий заключается в его резком снижении в развивающихся странах. В первые послевоенные десятилетия рост совокупного производства в развивающихся странах был явно выше, чем в промышленно развитых. В целом за 1970–1995 гг. ВМП увеличился в 2 раза, а выпуск промышленной продукции — в 1,8 раза, объем международной торговли — более чем в 2,5 раза.

Неблагоприятные изменения в социально-экономической обстановке в 1970-е годы и начале 1980-х годов способствовали усилению протекционизма, особенно среди индустриальных стран. Торговые барьеры продолжали усложняться и многие из них приобрели форму "добровольных" ограничений экспорта и других двусторонних урегулирований. Большинство из них является дискриминационными.

Бичом развивающихся стран продолжала оставаться инфляция, хотя ее темпы снизились до 73% в 1994–1995 гг. Инфляция способствует валютно-финансовой нестабильности и обостряет социальную напряженность во многих странах этой подсистемы мирового хозяйства.

3. Своеобразие экономического роста в мировом хозяйстве определялось не только особенностями среднесрочных циклических колебаний. Они сами находились под влиянием длительного колебания длиною в 45–60 лет.

Последняя фаза "длинной волны" сопровождалась длительной стагнацией в традиционных отраслях и секторах мирового хозяйства. В промышленно развитых странах Запада в 1970–80-е годы многие традиционные отрасли находились в состоянии длительного упадка и застоя.

1980-е годы стали рекордными за всю послевоенную историю по масштабам безработицы. Сочетание инфляции и безработицы создавало проблемы для экономического роста. Индекс дискомфорта (сумма процентов безработицы и темпов инфляции) оставался высоким.

Огромное воздействие на динамику воспроизводственного процесса оказал резкий рост цен на нефть и другие виды минерального сырья. В начале 1970-х годов нефть обеспечивала половину всей потребляемой первичной энергии в промышленно развитых странах.

Особое место в числе многообразных потрясений мирового хозяйства занял валютный кризис, ставший кризисом структуры одного из важнейших звеньев внешнеэкономической сферы. Сущность этого явления состояла в том, что валютное устройство, базировавшееся на широком международном использовании американской национальной бумажно-денежной единицы — доллара США, и привязке к нему (с помощью фиксированных паритетов) остальных валют, пришло в противоречие с потребностями развития мирового хозяйства.

Изменение уровней экономического развития. Повсеместно происходило снижение темпов прироста ВВП на душу населения, а в первой половине 1990-х гг. произошло сокращение мирового производства на душу населения.

В целом ряде регионов "третьего мира", а также в бывших социалистических странах Европы уровень ВВП на душу населения сократился — темпы прироста населения превышали прирост производства.

Мировое производство совокупного продукта происходит не только в стоимостной, но и в материально-вещественной форме, так как процесс производства и обращения строго балансируется по стоимости и в натуре, что осуществляется через внутренние и внешние рынки.

Позиции основных мировых подсистем хозяйства. Основными причинами изменений в пропорциях мирового хозяйства выступают мировые и национальные потребности. Они предопределяют разноплановость изменений в различных подсистемах. Долговременные изменения в соотношении факторов производства определяют основные условия развития хозяйства и, в конечном итоге, влияют на темпы экономического роста и эффективность производства.

Отмеченные ранее особенности экономического роста нашли свое отражение в распределении совокупного ВВП мира между основными подсистемами мирового хозяйства.

Отраслевая структура. С 1970-х годов усилилась тенденция глубокой перестройки хозяйственных пропорций. Развитие происходит не столько посредством количественных приростов продукта и численности занятых, сколько за счет качеств повышения эффективности производства.

Происходят серьезные изменения в сфере материального производства. Важнейшей сферой в его структуре остается промышленность: на ее долю приходится 33% ВМП (1995 г.).

За последние десятилетия значительно изменилась товарная структура внешней торговли. В целом она сдвигалась в сторону продукции обрабатывающей промышленности. В 1994 г. на долю последней приходилось 79% объема внешней торговли мира, в развивающихся странах — 68%, в странах с переходной экономикой — 54% товарного экспорта.

Структура капиталовложений. В послевоенный период рост производства в промышленности индустриальных стран на 50–70% обеспечивался за счет НТП, материализованным в новых средствах труда и технологических процессах. Главный носитель технического процесса — капиталовложения в средства производства.

В последние десятилетия изменилась воспроизводственная структура капиталовложений. В промышленно развитых странах преобладающая часть инвестиций направлялась на возмещение выбытия основного капитала. Под влиянием технического прогресса произошло изменение в технологической структуре капитальных вложений в обрабатывающей промышленности — ключевой сфере экономики с точки зрения НТП. В начале 1980-х годов активная часть инвестиций достигла здесь высокого уровня — 77–85%.

Показателем крупных технологических сдвигов служит изменение материально-вещественной структуры активной части капиталовложений. В промышленно развитых странах в формировании капиталовложений сократилась доля общего и транспортного машиностроения, возросло значение электротехнического и электронного машиностроения.

В 1970–90-х годах отмечался процесс формирования определенного среднего уровня структуры хозяйства и уровня развития техники, что в решающей степени объясняет сближение хозяйственных структур промышленно развитых и части развивающихся стран под влиянием хозяйственных связей, интернационализации производства и потребления.

Несомненное влияние на хозяйственный рост и структуру мировой экономики оказывает НТП, который затрагивает все элементы производительных сил.

НТП и экономическое развитие. Концепция технологии и технологических изменений содержит много измерений. Технологический прогресс в ряде случаев включает процесс инновации, при этом полагают, что новые пути обеспечивают выпуск существующих товаров и услуг с использованием

меньшего количества ресурсов. В других случаях он включает обновление продукта, создание нового или улучшение качеств старого.

Технологический прогресс рассматривается как самостоятельный фактор производства и как способ увеличения факторов производства.

На теоретическом уровне технология влияет на хозяйственный рост несколькими путями. Улучшение технологии позволяет национальному хозяйству увеличить выпуск продукции при том же уровне затрат за счет увеличения производительности факторов производства. Технология способствует росту через производство новых товаров с более высокой добавленной стоимостью и эластичностью к доходам. Технология может усиливать экономический рост посредством развития экспорта.

Под влиянием НТП произошли изменения в средствах труда. В последние десятилетия они связаны с развитием микроэлектроники, робототехники и биотехнологии. Использование электронной техники в комплексе со станками и роботами привело к созданию гибких производственных систем, в которых все операции по механической обработке изделия выполняются последовательно и непрерывно. Гибкие производственные системы значительно расширяют возможности автоматизации.

Масштабы и концентрация мировых научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР). Научно-технический прогресс, технические преимущества зависят от ресурсов, выделяемых на НИОКР, а также масштабов их распространения и использования. Расходы на НИОКР в мировом хозяйстве растут быстро, опережая темпы прироста ВМП и капиталовложений.

Развитие НИОКР тесно связано с состоянием и продвижением научных знаний. Соответственно, существует тесная связь с развитием высшего образования, с наличием высококвалифицированной рабочей силы. Развитие НТП имеет очаговый характер. Концентрация НИОКР в передовых в экономическом отношении странах привела к тому, что развивающиеся страны остаются на периферии этой сферы.

Распространение достижений НТП. Распространение НТП теоретически имеет всеобщий характер. Оно осуществляется через внешнюю торговлю готовой продукции, закупки патентов, лицензий, движение прямых капиталовложений. Однако распространение и применение научно-технических

разработок определяется такими же факторами, как и развитие НИОКР.

Одним из инструментов сосредоточения результатов НИОКР является патентная система как составная часть промышленной собственности. В первой половине 1980-х годов, из 900 тыс. ежегодно регистрируемых во всем мире патентов, более половины приходились на долю ТНК, которые заинтересованы в распространении научно-технических достижений в той мере, в какой это способствует увеличению их прибылей и укреплению позиций на мировых рынках.

ТНК переносят НИОКР за границу из-за необходимости приспособлений продукции к требованиям местного рынка, использования исследовательского потенциала принимающих стран.

Воздействие зарубежных НИОКР на экономический рост. Неравномерность развития НИОКР в различных подсистемах и группах стран неодинаково влияет на экономический рост и эффективность производства в них.

Влияние зарубежных НИОКР на хозяйственное развитие стран "третьего мира" невелико, поскольку большинство развивающихся стран находится на различных стадиях промышленного развития. Индустриализация во многих из них не завершена, НТП проникает в экономику главным образом через филиалы ТНК. Собственная база исследований крайне слаба, а в ряде стран ее практически нет.

НТП и мировой экономический рост. Воздействие НИОКР и НТП в целом на мировой экономический рост зависит от комплекса условий. Прежде всего, большую роль играет направленность НТП, что крайне важно с точки зрения перспектив его влияния на экономический рост.

В других случаях НТП, не создавая новых массовых товаров и проявляясь в отраслях, не имеющих большого мультипликативного эффекта, способствует существенному повышению технического уровня традиционных орудий труда и предметов потребления длительного пользования. Здесь влияние технического прогресса более опосредованно. Расширение рынка достигается через снижение издержек производства.

В последние десятилетия НТП в мире в основном проявляется в так называемых функциональных сдвигах внутри сложившейся отраслевой и производственной структуры.

Уровень милитаризации хозяйства. Мировое экономическое развитие до последнего десятилетия сопровождалось рос-

том милитаризации хозяйства. Мировые военные расходы в текущих ценах за 80-е годы выросли в два раза, достигнув более 1 трил. долл. США.

В 1990-е годы бремя военных расходов (под влиянием геополитических изменений, связанных с развалом Варшавского договора), уменьшилось до 2,8% ВМП к 1995 г. Число занятых непосредственно в военном производстве сократилось до 11,1 млн чел. (было 17,5 млн чел.).

Промышленно развитые страны целенаправленно стремятся к сохранению военного преимущества в глобальном и региональном масштабах. Военные расходы в развивающихся странах постоянно увеличивались. Их доля в мировых расходах поднялась с 21% в 1983 г. до 25% в 1993 г. Согласно оценке Всемирного банка, треть внешней задолженности некоторых ведущих развивающихся стран может быть отнесена на счет импорта оружия.

Только за последнее десятилетие XX в. и в современных условиях произошла целая серия локальных военных конфликтов: война Ирака и Кувейта (1999 г.), военные действия НАТО в Югославии (1999 г.), приведшие к распаду страны, война США, Англии, Испании против Ирака (2003 г.), военное противостояние Индии и Пакистана. Это подталкивает многие страны к поддержанию военного потенциала, сохранению объемов военных расходов и даже к их увеличению.[1]

Влияние военных расходов на экономическое развитие. По своим размерам военные расходы превосходят многие статьи на гражданские цели: образование, здравоохранение, экономику.

Главными стимуляторами наращивания военной мощи выступают военно-промышленные комплексы (ВПК), состоящие из крупнейших компаний, производящих оружие, военной верхушки, части государственного аппарата, научных учреждений, идеологических структур, которые все вместе объединены общими интересами.

В основе процесса милитаризации находится так называемая "военная экономика", связанная с производством, распределением, обменом и потреблением особой продукции, предназначенной для удовлетворения военных потребностей государства.

Рост военных расходов — одна из причин увеличения объема бюджета и образования его дефицита, покрываемого

[1] *См.: Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учеб.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. С. 48.

главным образом с помощью выпуска государственных ценных бумаг.

Увеличение расходов на военные НИОКР снижает возможности экономического роста и развития. Военные исследования и разработки поглощают 26% мировых затрат на исследовательские цели, что составляет примерно 10% общего объема военных расходов.

Основные поставщики оружия. Крупные промышленные страны часть военных расходов на производство вооружений и военной техники компенсируют за счет зарубежных поставок на коммерческой основе.

В составе крупнейших поставщиков произошли крупные изменения. По оценкам экспертов, в середине 1980-х годов военные поставки СССР и США были примерно равны, а в середине 1990-х годов военный экспорт РФ в 4 раза уступал американскому.

Во многих частях мира зреет понимание необходимости демилитаризации экономики, реконверсии военного производства. Перевод военной экономики на выпуск мирной продукции связан со значительными сложностями. Они возникают не только с технологической переориентацией производственных мощностей военных предприятий, но и со значительной работой по переподготовке рабочей силы, что требует крупных средств.

Перевод военной промышленности на мирные рельсы затрагивает не только проблемы экономического роста и занятости. Необходимость его диктуется потребностями решения экономических, демографических и других проблем, которые давно вышли за рамки национальных государств, приняв характер глобальных.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы характерные черты экономического роста в 1970–90-е годы в мире?
2. Какие изменения произошли в отраслевой структуре мирового хозяйства?
3. Как изменился уровень милитаризации мирового хозяйства в 1980–90-е годы?

ЛЕКЦИЯ 14. КАЧЕСТВО МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

План:

1. Воздействие производства на окружающую среду.
2. Потребление и окружающая среда.
3. Регулирование природопользования и охрана окружающей среды.

Ключевые слова: *потребление ресурсов, экология, охрана окружающей среды, мониторинг.*

По мере развития производительных сил, развертывания НТП возрастает интенсивность индустриального вмешательства человека в дела природы.

Экономический рост и потребление ресурсов. Понятие природных (естественных) ресурсов обычно включает все то, что человек прямо или непосредственно использует или может использовать в природе для обеспечения своего существования и всех форм деятельности на данном этапе развития производительных сил общества. Элементы природы, которые необходимы для жизни и деятельности человеческого общества, но непосредственно не участвуют в материальной производственной и непроизводственной деятельности людей, определяются как природные условия.

Совокупность природных условий и естественных ресурсов (т. е. вся окружающая человека природная среда и ее ресурсы) принято считать природными факторами жизни общества; состояние (качество) природной среды как места обитания и деятельности человека — экологическим фактором; состав, количество и качество естественных ресурсов — природно-ресурсным фактором.

В настоящее время используются почти все возобновляемые природные ресурсы, а степень использования каждого из них все больше приближается к природной части их баланса. По оценкам экспертов, в мире используется около 70% всей почвы, пригодной для сельскохозяйственного производства (при современных методах его ведения), около 50% прироста лесов, около 10% пресной воды стока рек, около 70% прироста популяции основных промысловых рыб.

Быстрыми темпами растет поголовье скота, обеспечивающего человека продуктами питания и тягловой силой. Животноводство разных стран и регионов отличается большим

разнообразием состава, направлений (мясное, молочное, шерстное, мясо-шерстное и др.), кормовой базы, уровня интенсивности и других признаков, а также значения в сельском хозяйстве и во всей экономике той или иной страны.

Относительно равномерно размещено поголовье крупного рогатого скота, разведение которого практикуется при самых различных уровнях интенсивности хозяйства. Наиболее распространено молочно-мясное направление этой отрасли; чисто молочное направление характерно для пригородных районов. Мясное направление характерно для многоземельных районов с достаточно благоприятными природными условиями (например, экстенсивное пастбищное хозяйство Аргентины и Австралии) или для районов интенсивного кормопроизводства (кукурузные и соевые районы США).

Свиноводство значительно в развитых индустриальных странах и районах Европы и Северной Америки, в Китае.

Овцеводство имеет разные направления — тонкорунное, полутонкорунное, грубошерстное, шубное, каракульское, мясосальное.

Овцеводство развито в Австралии, Северной и Южной Африке, Китае, Турции, Иране, Афганистане, странах Центральной Азии.

Латинская Америка — очень крупный район животноводства.

Потребности в кормах во многих развивающихся странах превышают продуктивность местных пастбищ и производств кормовых культур.

На протяжении всего геологического времени, скорость почвообразовательного процесса превышала скорость эрозии, что вело к образованию на поверхности земли богатого гумусом слоя толщиной 15–25 см и более. В последнее время эта многовековая тенденция нарушилась, что привело к постепенному разрушению этого жизненно важного слоя.

Важную роль в существующих экологических системах и в мировой экономике играет рыбное хозяйство. Поставляя примерно 16 кг живого веса рыбы и продуктов моря на душу населения, мировое рыбное хозяйство обеспечивает около 23% всех потребляемых человеком животных белков.

Леса, являясь важным источником промышленного сырья, играют важную роль в поддержании здоровой атмосферы, сохранении почвы и воды и биологического разнообразия растительного и животного мира.

Воздействие на окружающую среду. В эпоху НТР появляются такие экологические и природно-ресурсные проблемы, которые могут быть полноценно разрешены только на основе

международного сотрудничества многих государств. Таковы, например, проблемы защиты атмосферы и материковых вод от критических загрязнений, сохранения защитного озонового пояса Земли и содержания свободного кислорода в биосфере, охраны и освоения ресурсов Мирового океана и т. п.

Широко распространенное краткое название глобальной ресурсно-экологической проблемы "человек, общество, среда" отражает ее важные социально-экономические особенности. В такой системе не только можно выделить влияние на окружающую среду и природные ресурсы деятельности отдельных людей, их групп и общественного производства, но и определить важное значение характера общественных отношений для поиска и осуществления оптимальных решений в острых уже сегодня ресурсно-экологических ситуациях на разных уровнях: локальном, региональном или межнациональном, глобальном.

Большую тревогу практически во всех странах мира вызывает угроза загрязнения окружающей среды — одно из проявлений необратимого нарушения равновесия между человеком и природой.

Ученые многих государств исходят из того, что сложные проблемы, связанные с загрязнением среды, деградацией природы и расхищением ее ресурсов, могут быть решены на всех уровнях и без сокращения производства, роста населения и потребления, но на основе подлинного социального прогресса, во взаимодействии с НТП. Оптимизм этой концепции основан на уверенности в победе человеческого разума.

На практике пока приходится рассматривать природно-ресурсные и экологические вопросы, прежде всего, в их конкретных проявлениях на определенных территориях с разными природными, социально-экономическими и другими условиями.

Особенно значительную нехватку многих видов природных ресурсов и остроту экологических трудностей испытывают промышленно развитые страны, главным образом, в Западной Европе и Северной Америке.

Угрожающе растет загрязнение атмосферы и воды промышленными выбросами. Главные источники выбросов в атмосферу — это производство и потребление энергии. За 1970–1990 гг. темпы прироста общих выбросов несколько сократились, но абсолютные размеры выбросов растут и достигают огромных объемов — 60–100 млн т взвешенных частиц, окисей азота, серы, свыше 6 млрд т двуокиси углерода.

Возникла угроза разрушения озонового слоя в нижних слоях атмосферы. Происходит загрязнение водных систем и

почвы. В последние годы на полях рассеивается около 150 млн тонн минеральных удобрений в год и свыше 3 млн тонн ядохимикатов.

Огромный ущерб окружающей природной среде наносят военные действия, применение оружия массового поражения. Ряд экономистов полагает, что если темпы экономического роста, характер хозяйственной активности, способы разрешения конфликтов сохранятся при существующих условиях, рост потерь может превысить выгоды данного типа развития. А это будет означать начало эры "антиэкономического" развития, ведущего к бедности, а не к богатству.

Одна из причин постоянного ухудшения окружающей среды — структура потребления. Стиль жизни и производство многих стран тяжелым бременем ложатся на природные ресурсы.

Уровни потребления. Наиболее драматичные различия в потреблении сырья отмечаются между промышленно развитыми странами и странами "третьего мира". Каждый японец потребляет в 9 раз больше стали, чем среднестатистический китаец, американцы используют в 4 раза больше стали и в 23 раза больше алюминия, чем их соседи — мексиканцы.

В целом на промышленно развитые страны приходится $^2/_3$ потребления стали и до $^3/_4$ мирового потребления энергии.

Производство и потребление в индустриальных странах Запада обеспечивает более половины выбросов в атмосферу (за исключением выбросов взвешенных частиц и окислов серы). Промышленно развитые страны доминируют в создании бытовых и промышленных отходов. В США на каждого жителя приходится 730 кг бытовых отходов, в Японии — 410 кг.

Движущий мотив западной технологии — стремление человека господствовать над природой и выиграть время. Оно базируется на вертикальной связи с природой, в основе его лежит стремление к получению прибыли, влияние которой распространяется и на потребление населения.

Масштабы потерь. Во второй половине XX века стали очевидными теневые стороны экстенсивного развития экономики: за стремление достичь любыми путями краткосрочных экономических выгод приходится расплачиваться разрушением экосистем, потерей части ВВП.

Реальный шанс на сохранение природных ресурсов и среды дают ресурсосбережение и утилизация отходов. Еще большие возможности в этом направлении открывает организация экономики на принципах рециклирования, это подтверждается успехами в ресурсосбережении за последние десятилетия, достигнутые в промышленно развитых странах.

Элементы экологической политики. За последние годы сделан ряд важных шагов для упрочения организационных основ международного сотрудничества в области экологии. Создан международный орган ООН по проблемам окружающей среды — ЮНЕП, достигнуты соглашения в этой области между крупными странами. Важным научным достижением в этом плане явилась разработка в 1970-х гг. концепции и методики **глобального мониторинга** — системы наблюдения за состоянием окружающей среды и ее ресурсов в планетарном масштабе. Используя средства космического наблюдения в сочетании с работой специальных наземных национальных станций и служб, мониторинг (как международное предприятие) будет, в первую очередь, направлен на контроль за характером и масштабами изменения природной среды и состояния ее ресурсов под влиянием деятельности человека, на определение путей предотвращения экологически опасных последствий этой деятельности.

Тем не менее, первостепенное значение в эколого-ресурсных проблемах остается за тем, как осуществляется подход к ним в каждой, отдельно взятой стране.

Во многих странах мира были приняты комплексные программы охраны окружающей природной среды, предусматривающие широкий комплекс мероприятий.

Сложность и многоплановость отношений между обществом и природой обусловили многоцелевой характер экологической политики, важным звеном которой является мониторинг — система контроля, оценки и наблюдения за изменениями состояния окружающей природной среды под влиянием антропогенных воздействий.

Центральную роль в общей структуре экологической политики играет система оперативного управления охраной окружающей природной среды, задача которого состоит в принуждении и побуждении предпринимателей (с помощью определенного инструментария) к конкретным практическим действиям природоохранного характера.

Одним из главных звеньев политики в области охраны окружающей среды является экологическая регламентация. Она включает упорядочение эксплуатации природных ресурсов, запреты и ограничения на производство некоторых продуктов, либо их использование в качестве компонентов готовых изделий, административные санкции за нарушение природоохранного законодательства, экологические нормы.

Масштабы природоохранных мероприятий и связанных с ними расходов устанавливаются исходя из экономических

условий, потенциала страны, воздействия соответствующих затрат на конкурентоспособность товаров.

Концепция устойчивого развития. В 1987 г. Международная комиссия по окружающей среде и развитию, созданная Генеральной ассамблеей ООН, в своем докладе "Наше общее будущее" в качестве основы для обеспечения интегрированного подхода к разработке экономической политики на 1990-е годы выдвинула "концепцию устойчивого развития", в основу которой положена идея экологически чистого развития.

Устойчивое развитие может быть обеспечено только политическими и экономическими средствами. Нужны крупные капиталовложения для осуществления мер по прекращению эрозии почв, повышению использования энергии, предотвращению потепления климата. Изменение направления мировой экономики к устойчивому развитию требует фундаментальных реформ на международном и национальном уровнях.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что такое "антиэкономическое" развитие?
2. Каковы экономические последствия загрязнения окружающей среды?
3. В чем состоят особенности экологических проблем промышленно развитых и развивающихся стран?

ЛЕКЦИЯ 15. МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И СОЦИАЛЬНЫЙ ПРОГРЕСС

План:

1. Экономический рост и социальное развитие.
2. Распределение дохода и имущественное неравенство.
3. Развитие человека.
4. Бедность.
5. Качество жизни.

Ключевые слова: *социальное развитие, имущественное неравенство, развитие человека, бедность, качество жизни.*

Общие понятия социального прогресса. Социальное развитие и прогресс — многоплановые понятия. Здесь же они употребляются в их узком значении: социальное выражение экономического роста рассматривается в ограниченном чис-

ле количественных и качественных характеристик, включающих развитие и обогащение потребностей человека, расширение свободы его выбора.

Потребности человека формируются под влиянием социальных, экономических и природных условий жизни. Они подразделяются на неотъемлемые, или абсолютные и социально обусловленные, или относительные. К первой категории относятся потребности человека в пище, одежде, крове, они существуют независимо от общественно-экономических систем, а экономический прогресс имеет тенденцию к удовлетворению их большей части.

Измерение общественного благосостояния. Для определения изменений общественного благосостояния используется индекс экономических аспектов благосостояния, подсчет которого базируется на статьях личного потребления. Использование обычно показателя личного потребления (вместо общего потребления) связано с тем, что последний включает потребление общественного сектора, большая часть которого носит промежуточный, корректирующий характер.

Индекс экономических аспектов благосостояния, рассчитанный на этой основе греческим экономистом К. Золотасом по США за 1950–1977 гг., показывает, что он возрастал более медленными темпами, чем ВВП. Так, если среднегодовой прирост ВВП за рассматриваемый период был равен 3,4%, то соответствующий прирост индекса — 2,2%.

Демонстрационный эффект. Совершенствование производительных сил влечет за собой расширение потребностей человека и изменение способов их удовлетворения, образа жизни человека и повышения субъективного фактора.

Распространение средств массовых коммуникаций, их мобилизация привела к тому, что возвышение потребностей приобрело новые механизмы. Возник так называемый "демонстрационный эффект". Под его влиянием в менее развитых странах материальные потребности обгоняют экономический рост и развитие. В результате во многих странах углубился разрыв между уровнем развития производительных сил и характером потребностей, что усложняет задачи экономического развития, и содействует нарастанию социальной напряженности.

Для измерения неравенства в доходах широко используется статистический прием деления населения на равные доли — децили и квинтели. Измерение включает сопоставление между собой доходов в верхних, средних и нижних группах населения.

Межстрановые уровни доходов. В 1980-е годы произошли изменения в распределении доходов по группам мирового

населения. Нижние пять децилей повысили свою долю в доходах, главным образом, благодаря быстрому росту доходов в КНР и Индии. Верхний дециль мирового населения увеличил свою долю в доходах в связи с относительно высокими темпами экономического роста в США и Японии.

В целом верхние и нижние децили увеличили свою долю, а средние группы сократили. Различия между децилями остаются существенными.

Имущественное неравенство в подсистемах. Градация получателей доходов показывает значительно более глубокое имущественное неравенство в развивающихся, чем в западных странах.

В начале 1990-х годов разрыв между беднейшими и богатейшими группами несколько сократился в промышленно развитых странах, а в развивающихся странах остался на прежнем уровне.

Сохранение, а в целом ряде стран углубление неравенства не меняет имущественного положения значительной части населения. Неизменная или понижающая доля низших групп в доходах иногда сопровождается сокращением их доходов в абсолютном выражении. Проблема распределения доходов как между странами, так и внутри стран, особенно развивающихся, составляет одно из острых противоречий в мире.

Одной из важнейших целей экономического роста является увеличение возможностей развития человека, т. е. обеспечение полного благосостояния и всестороннего развития всех членов общества. Рост национального дохода создает возможности для расширения потребностей и является необходимой предпосылкой развития человека.

Понятие "развитие человека". Развитие человека предполагает, что оно не замыкается в отдельных группах населения ряда стран, а охватывает все общество в глобальном масштабе. Все люди должны быть в центре развития.

Развитие при участии человека имеет в виду, что (через соответствующие структуры принятия решений) люди должны активно участвовать в планировании и воплощении стратегий развития.

Развитие на благо человека означает, что экономическое развитие должно приводить к удовлетворению потребностей каждого и обеспечивать возможности для всех. Таким образом, при осуществлении указанных целей развитие увеличивает выбор человека. При этом должны соблюдаться определенные условия, в том числе:

1) усиливая выбор человека или одного сектора общества,

не следует ограничивать выбор других, что требует равенства во взаимоотношениях членов общества.

2) улучшая жизнь нынешнего поколения, нельзя отдавать в залог выбор будущих поколений. А это означает, что экономический рост должен быть устойчивым.

Количественные показатели. С 1990 г. был введен индекс развития человека. Он объединяет показатель национального дохода на душу населения с двумя социальными индикаторами — грамотностью взрослых и ожидаемой продолжительностью жизни.

Наиболее важной чертой развития человека выступает долгая и здоровая жизнь. Одним из показателей здоровья является ожидаемая продолжительность жизни. За 1985–1990 гг. и 1990–1995 гг. она увеличилась в мире с 63,1 до 64,3 года.

В течение жизни ее продолжительность тесно связана с доходом на душу населения, но еще большую роль играет распределение доходов.

Развитие человека невозможно без равенства мужчин и женщин, но во многих странах отмечают различия в индексе развития человека и положения женщины.

Во многих развивающихся странах положение женщин резко отличается от положения мужчин. Среди 900 млн неграмотных — женщин в два раза больше, чем мужчин, среди 1,3 млрд бедных — женщины составляют 70%. За 1970–1990 гг. доля женщин в составе рабочей силы увеличилась с 36 до 40%.

Роль государства. Уже отмечалось, что улучшение благосостояния невозможно без экономического роста. Но неверно предполагать, что высокие темпы хозяйственного роста автоматически воплощаются в высокий уровень развития человека.

Процесс развития человека во многом определяется "ролью государства в социальной политике". Исторически высокий экономический рост способствует увеличению или поддержанию на высоком уровне правительственных ассигнований без увеличения бюджетного дефицита и инфляции. Снижение темпов роста в мировой экономике в последние десятилетия способствует уменьшению возможности увеличения социальных расходов на развитие человека.

Противоречивый характер имеет приоритетность в распределении государственных расходов. Во многих развивающихся и ряде индустриально развитых стран на обслуживание долга и военные расходы идет большая часть государственных ассигнований в ущерб расходам на социальные и инвестиционные цели.

В промышленно развитых странах для поддержания социальной безопасности перераспределяется 15–22% ВВП, что

создает предпосылки развития человека. Основное место в этих расходах занимает социальное обеспечение.

Отрицательные тенденции отмечаются во всех восточноевропейских странах: проводимое сдерживание бюджетных расходов привело к резкому сокращению государственных ассигнований на социальные цели.

Свобода человека. Развитие человека не полно без свободы человека. На протяжении всей истории люди боролись против социальных и других ограничений свободы, что являлось движущей силой общественного прогресса. Поэтому признано, что любой индекс развития человека должен давать соответствующий вес свободе человека в достижении материальных и социальных целей. Пока индекс развития человека не включает оценку свободы.

Мера свободы, которой в каждую конкретную эпоху обладают люди, в общем определяется уровнем развития производительных сил, социальным и политическим строем общества. Она тем больше, чем лучше люди осознают свои реальные возможности. Одновременно понимание свободы человека определяется культурно-историческими особенностями того или иного общества, и вряд ли оно достаточно достоверно может быть выражено в едином показателе.

Как уже отмечалось, последняя половина XX в. характеризовалась существенным экономическим прогрессом: совокупный ВВП на душу населения более чем удвоился. Достаточно быстрый и устойчивый рост уровня жизни был достигнут за счет стратегии, направленной на расширение занятости, распространение на все слои населения социальных услуг, особенно медицинской помощи, начального образования, обеспечение минимума питания.

Понятие бедности. Для того чтобы сделать это определение практичным и употребительным, его выражают в едином показателе — доходы и расходы домашнего хозяйства на душу населения, включая собственное производство. Он очень важен для всех бедных людей, так как является соответствующим показателем стандарта их жизни.

В середине 1990-х годов МБРР перешел к показателю абсолютной бедности, составляющему 1 долл. США дохода или потребления в день. Этот показатель выражает минимальный уровень потребления, ниже которого возникает угроза выживания человека. Устанавливаемый на уровне выживания, данный показатель не охватывает бедных в западных странах, в которых уровень потребления значительно выше.

Распространение бедности. С середины 1980-х годов количество бедных в мире возросло с 1,23 до 1,31 млрд человек, но их доля в общей численности населения несколько сократилась — примерно на 0,5%, составив почти четвертую часть населения мира. Бедность распространяется неравномерно среди регионов мира и отдельных стран.

Характерная черта 1990-х годов — появление масштабной бедности в странах Центральной Европы и бывшего СССР. Размеры абсолютной бедности здесь возросли до 3,5% населения.

Бедность в наибольшей степени затрагивает женщин и детей. Расширение занятости, улучшение положения женщин в экономической и социальной жизни выступает наиболее действенными инструментами уменьшения бедности. Увеличение ВВП на душу населения только на 15–25% определяет сдвиги в доле беднейшего населения.

Развитие производительных сил и функционирование хозяйства в конечном итоге осуществляются для человека. Произведенный продукт проходит через распределение и обмен, а затем потребляется.

Понятие качества жизни. Понятие качества жизни включает не только экономические аспекты. Чтобы оценить благосостояние человека во всем объеме, необходимо исследовать неэкономические или качественные стороны общественного благосостояния. Все вместе они составляют понятие "качества жизни".

Объективные и субъективные показатели. Показатели качества жизни имеют объективный и субъективный характер. Объективные показатели отражают такие величины, как доход на душу населения, миграция населения, процент смертности, степень равенства при распределении дохода, система образования, или такие явления, как преступность, алкоголизм, разводы, самоубийства и т. д., которые относят к "нервозности" современного общества. Субъективные показатели относятся к оценкам восприятия, которые присутствуют главным образом в различных социальных обзорах или опросах общественного мнения.

Качество жизни является многогранным понятием и его трудно определить единым показателем, хотя такие попытки делались. Чаще всего оно измеряется определенным набором экономических и социальных показателей, которые отражают отношение индивидов к условиям жизни и их благосостоянию: показатели роста благосостояния, стиля жизни, индивидуального восприятия счастья. Благосостояние определяется показателями ВВП на душу населения, ожидаемой продолжительности жизни.

Социальные индикаторы отражают усредненное распространение социальных достижений среди всех групп населения. Они, по меньшей мере, показывают, что доля людей, пользующихся социальными благами, возрастает.

Субъективные оценки не являются решающими измерителями прогресса и достижений в качестве жизни. Тем не менее, если число считающих себя несчастливыми растет, это может привести к различным формам социальной дезинтеграции и, в свою очередь, повлиять на качество жизни остальной части населения.

Качество жизни и экономический рост. В западных странах произошло существенное улучшение жизненных стандартов и материального положения.

Одновременно рост материального благосостояния сопровождался ослаблением социальных устоев, проявившемся в росте убийств, преступности, наркомании, самоубийств, разводов. Эта тенденция вызывает сомнения в том, что экономический рост способствует социальному прогрессу и повышению качества жизни.

Анализ основных аспектов взаимосвязи экономического роста и социального развития показывает, что экономический рост должен рассматриваться не как благо само по себе, а как средство, которое может привести к улучшению общественного благосостояния.

Экономический и социальный прогрессы обладают известной самостоятельностью и между ними существуют определенные противоречия. Развитие мировой экономики дает немало примеров, когда экономический рост не сопровождается адекватным прогрессом в социальной области. Экономический рост должен повышать общественное благосостояние не только материально, но и способствовать всестороннему развитию индивида, поддержанию социальной справедливости в обществе.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Охарактеризуйте изменения в распределении доходов в мире по подгруппам стран.
2. Уменьшаются ли разрывы между бедными и богатыми по мере повышения уровня экономического развития?
3. Назовите объективные и субъективные показатели качества жизни.
4. Охарактеризуйте соотношение между экономическим ростом и качеством жизни.

РАЗДЕЛ IV. ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ

ЛЕКЦИЯ 16. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫХ СТРАН

План:
1. Основные признаки промышленно развитых стран.
2. Дифференциация и выравнивание уровней экономического развития индустриальных стран Запада.
3. Основные модели и типы развития промышленно развитых стран Запада.

Ключевые слова: *концепция общественного строя, товарное производство, дифференциация, цикличность развития, модели экономического развития.*

Промышленно развитые страны Запада имеют много общего в своем историческом развитии, в том числе:

1. В общественно-экономическом плане развитие их хозяйства базируется на рыночной экономике, т. е. на определенном единстве и взаимодействии производительных сил и производственных отношений, определяемых частной собственностью на средства производства. В данном случае в основе выделения подсистемы лежит концепция общественного строя, который, в конечном счете, определяется отношениями собственности и связанными с ними формами распределения производственного продукта, его обмена и потребления.

Развитие рыночных отношений обусловливается быстрым распространением товарного производства, когда товары и услуги производятся для обмена. Товарные отношения распределяются и на рабочую силу.

Данный способ производства отрицает внеэкономическое принуждение. На смену ему приходят формально равноправные товарно-денежные отношения.

Наряду с формальным подходом существует концепция У. Ростоу, рассматривающая развитие промышленно развитых стран по стадиям роста.

Стадия подъема характеризуется окончательным преодолением старых традиционных устоев, препятствующих ус-

тойчивому росту. После подъема наступает длительный период устойчивого роста и цикличного прогресса — переход к зрелости. Он насчитывает примерно 40 лет.

Зрелость определяется как стадия, когда экономика способна перейти от традиционных отраслей к более прогрессивным и эффективно использовать широкий спектр ресурсов. Зрелое общество обеспечивает постоянное превышение выпуска продукции над ростом населения.

2. Промышленно развитые страны Запада выделяются среди всех подсистем мирового хозяйства очень высоким уровнем их экономического развития. По производству ВВП на душу населения они почти в 5 раз превышают среднемировой уровень.

Помимо социально-экономических преимуществ, западные страны, как отмечалось, укрепляли свое экономическое положение в мире за счет войн, колониальных захватов, широкого использования работорговли, пиратства.

3. Буржуазные революции преобразовали все сферы жизни западных стран. Беспрецедентные изменения произошли в социальной структуре общества. Классовые отношения стали профилировать структуру общества, хотя непрерывно меняющееся экономическое и социальное положение многих групп и прослоек населения смазывает четкую картину классового деления.

К числу "буржуазии" относят крупных и средних собственников. Масса приносимой их капиталом прибыли достаточна для личного потребления, а также обеспечивает расширенное воспроизводство и накопление.

Мелкие собственники города и деревни, живущие главным образом собственным трудом, составляют мелкую буржуазию. Размер их прибыли не позволяет владельцу средств производства устраниться от физического труда.

Рабочий класс промышленно развитых стран состоит из двух основных отрядов: промышленного и торгово-конторского пролетариата.

Рабочий класс, буржуазия, мелкая буржуазия, расположенные между ними промежуточные слои — таковы основные элементы классовой структуры западных стран. При определении классовой принадлежности тех или иных групп населения обычно отмечаются многочисленные отклонения. Сейчас, например, выделяют "средний класс", в который включают главным образом профессиональных и технических специалистов.

4. В ходе общественно-исторического развития в XVI—XVIII вв. в западных странах сложилось "гражданское обще-

ство" как совокупность форм социальной организации, распространяющихся на все общество и его крупные составные части. Оно представляет собой совокупность самодеятельных организаций, связывающих все общество по горизонтали. Гражданское общество возникло в результате преодоления общинного типа взаимоотношений, когда на смену ему пришел вещный мир отношений людей.

Развитые страны, как подсистема мирового хозяйства, являются самоорганизующимися, открытыми образованиями, находящимися в состоянии развития и взаимодействия с внешней средой.

Углубление товарно-денежных отношений, усиление мощи капитала ломало преграды, тормозившие развитие производительных сил, расширение потребностей, диверсификацию и специализацию производства, эскалацию обмена.

Темпы и факторы роста. Основу экономического развития западных стран и приумножение их богатства составлял труд основной части населения этих стран — наемной рабочей силы.

Экономическое развитие обеспечивалось путем увеличения нормы производственного накопления: с 7,5–11,5% в 1870-е годы до 10,4–15,7% в первые десятилетия XX в. (в межвоенный период она понижалась).

Развитие производительных сил способствовало росту внешней торговли. Если в 1720–1820 гг. объем мирового экспорта увеличился в 2 раза, то с 1820 по 1913 г. — в 30,9 раза. Темпы прироста внешней торговли опережали соответствующие показатели ВВП за указанный период.

Цикличность развития. Экономическое развитие западных стран с начала XX века приобрело циклический характер, проявляющийся в периодических кризисах перепроизводства.

Цикличность производственного процесса впервые проявилась в Великобритании в 1825 г. С 1857 г. кризисы стали поражать ряд стран, а в некоторых случаях все развитые страны мира.

Циклический характер производства выражает собой перепроизводство капитала, вызываемое погоней за прибылью и, соответственно, излишнее расширение производства. Кризисные сокращения производства сопровождаются массовыми обновлениями основного капитала.

Неравномерность развития. Как в период становления рыночного хозяйства, так и при зрелых его формах положе-

ние отдельных западных стран внутри подсистемы и в мировом хозяйстве менялось в связи с неравномерностью их экономического развития. Она проявляется, прежде всего, в неодинаковости темпов развития всех составных элементов подсистемы — макроэкономик, отраслей, предприятий. Это определяется тем, что любая система включает в себя неоднородные элементы, которые связаны между собой, но обладают относительной самостоятельностью и испытывают воздействие различных факторов и условий.

Центры силы. В течение последних двух веков были три лидирующие страны, которые определяли технический прогресс и занимали ведущее место в производительности труда. С 1580 г. до начала XIX века в рассматриваемой подсистеме главенствовала Голландия.

В начале XIX века лидером в мировой экономике стала Великобритания, в которой произошли крупные технические сдвиги в хлопчатобумажной и угольной промышленности, в черной металлургии.

Выдвижение США в качестве экономического лидера в XX в. произошло, главным образом, в результате их усилий по увеличению капиталовложений, развитию внутреннего рынка. В экономике страны сложились гигантские корпорации с профессиональным управлением, которые уделяли большое внимание нововведениям, что способствовало институционализации исследовательских работ. В ведущих университетах были созданы исследовательские отделы, в которые приглашались известные ученые из Европы. В 1921 г. в США на исследовательские цели выделялось 0,2% ВВП.

Выдвинувшиеся вперед по экономической мощи страны добивались приведения своей политической роли в соответствие с возросшим экономическим потенциалом, что неизбежно вело к борьбе за передел сфер влияния. Сдвиги в соотношении сил приходили в противоречие со сложившимся экономическим и территориальным разделом мира.

Тенденция к выравниванию уровней экономического развития. В послевоенных условиях механизм действия неравномерности приобрел ряд новых черт. Во второй половине XX века усилился процесс сближения уровней производительности труда по отношению к ведущей стране — США.

Важнейшим итогом этого процесса явилось относительное ослабление позиций США в индустриальной подсистеме

мирового хозяйства. Существенно сократился их удельный вес в мировом ВВП, промышленном производстве, торговом обороте и заграничных инвестициях.

Резко возрос экономический потенциал Японии, превратившейся во вторую экономическую державу мира.

На динамическое соотношение США между центрами деловой активности оказывает влияние "вторая экономика", под которой понимается комплекс зарубежных предприятий ТНК. С 1960-х годов зарубежное производство ТНК стало одним из основных средств борьбы за внешние рынки. Внедрение ТНК в национальные хозяйства других стран дает странам базирования ТНК определенные экономические и политические рычаги влияния на конкурентов.

Исторические особенности, различное сочетание или набор факторов экономического роста определили тип развития западных стран.

Факторы производства используются в разных условиях, определяемых соотношением различного рода политических и социально-экономических сил в их взаимоотношениях. Сюда входят отношения государства и предпринимательства, организация функционирования рынка, различные образования и т. д.

У каждой социально-экономической силы свои ценности: у рынка — свобода выбора, независимость, конкуренция; у государства — власть, контроль, распределение функций.

Организация экономических процессов, структура и механизмы взаимодействия различных институтов придают национальным экономикам определенные характерные черты. Вместе с социально-культурной и политической обстановкой они создают среду, которая влияет на динамику экономического роста и развития.

Исходя из роли отдельных элементов механизма хозяйствования, можно выделить ряд моделей экономического развития.

Либеральная модель. Хозяйственная практика США в последние десятилетия связана с регулируемым рынком. Его центральной частью является превосходство частной собственности над государственной и доминирование частных решений в сфере производства, инвестирования, сбыта, использования рабочей силы.

Компании США в основном стремятся повысить свою конкурентоспособность посредством расширения возможностей в сдерживании роста ставок заработной платы, уменьшения гарантий занятости и сокращения налогов, направляемых на

финансирование расходов в области социального страхования. К 1990 г. под действием системы коллективных трудовых соглашений в США попадало лишь 18% рабочей силы, ниже, чем в 17 странах ОЭСР. В 1946 г. был принят закон об урегулировании трудовых соглашений, известных под названием Тафта-Харпели, который ограничил права профсоюзов. Модель экономического развития данного типа характеризуется как "либеральная", или "дарвинистская".

Для некоторых стран характерно достаточно сильное, но снижающееся профсоюзное движение, различные по масштабу охвата переговоры о трудовых соглашениях, обширное трудовое законодательство, которое стремятся урезать. Это "либерально-реформистская модель".

Корпоративистская модель. Эта модель представляет собой систему регулируемого рынка, где отмечаются интенсивные формы государственного участия. Этот тип имеет два подвида — демократический, или социал-реформистский, и иерархический.

Демократический корпоративизм преобладает в странах, где долгое время у власти находились правительства социал-демократов, довольно высок уровень государственного предпринимательства, как, например, в Швеции.

Эта модель основана на поиске социального консенсуса. Предпочтение отдается адаптации рабочей силы путем постоянной профессиональной подготовки.

Данную модель отличает от других идеология социального партнерства, четко выраженная на общенациональном уровне и закрепленная в соответствующих соглашениях предпринимателей и профсоюзных центров, относительно централизованная и концентрированная система выражения интересов различных групп.

Отдельным проявлением рассмотренной модели экономического развития выступает "иерархический корпоративизм", характеризующийся регулированием использования ресурсов в Японии. Он также отличается активным участием государства в обеспечении деловой активности в стране при его невысокой доле в предпринимательском секторе. Одна из особенностей рынка труда — одновременное заключение соглашений по всем отраслям на внутрифирменном уровне.

Социально-рыночная модель. Пожалуй, ближе к корпоративистским, чем к либеральным моделям хозяйственного развития, стоит социально-рыночная система управления в ФРГ. Она предусматривает постоянную поддержку тех, кто

испытывает социальные трудности в нерегулируемом капитализме.

Рассмотренные модели, типы экономического развития не являются застывшими, они находятся в постоянном изменении. Современная экономика, по словам Й. Шумпетера, должна быть творчески деструктивной, т. е. оказывать давление на те организации и структуры, которые не могут измениться в новых условиях.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Раскройте основные признаки промышленно развитых стран.
2. Определите основные черты экономического развития западных стран в XIX—XX вв.
3. Применительно к группам стран и отдельным странам раскройте характерные черты различных моделей хозяйственных механизмов.

ЛЕКЦИЯ 17. ВНУТРЕННИЕ РЫНКИ ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫХ СТРАН

План:

1. Объем и уровень развития внутренних рынков.
2. Потребительский спрос.
3. Производственный спрос.
4. Структура предложения.
5. Институциональная структура внутренних рынков.
6. Динамика внутренних цен.

Ключевые слова: *уровень развития, внутренний рынок, потребительский спрос, производственный спрос, внутренние рынки, динамика цен.*

Показатели развития внутренних рынков. Масштабы внутренних рынков большинства промышленно развитых стран, определяемые по величине ВВП, выделяются среди всех стран мира. Они входят в число 50 ведущих рынков. (При подсчете валового продукта на базе покупательной способности валют, при котором учитывается нерыночный сектор раз-

вивающихся стран, позиции западных государств выглядят несколько слабее). Отмечая величину ВВП как один из показателей объема внутреннего рынка, следует отметить, что целый ряд малых стран отличается высокой степенью интернационализации их хозяйственной деятельности.

Другим обобщающим показателем объема и степени развития внутреннего рынка служит доход на душу населения. В целом этот показатель по промышленно развитым странам в 5 раз превосходит среднемировой уровень.

Величина рынка зависит от числа обслуживаемых потребителей. Чем больше общество, на потребности которого рассчитано внутреннее производство, тем шире возможности для его развития, хотя определенная часть потребителей выступает в качестве производителей. Поэтому численность населения служит определенным ориентиром потребительного и производительного потенциала общества, хотя прямой связи между размерами населения и объемом внутреннего рынка нет.

Характерная черта рынков стран "первого мира" — удовлетворение спроса почти всего населения товарным производством. Это обусловлено распространением наемного труда, качественным характером найма. Неформальная деятельность в большинстве западных стран играет незначительную роль. Определенное исключение составляют южно-европейские страны. Соответственно важной чертой внутренних рынков выступает тесная взаимосвязь сферы производства и потребления.

Емкость внутренних рынков находится в зависимости от взаимосвязи между подразделениями и отраслями экономики, от их спроса на основные элементы конечного продукта.

Одним из важнейших показателей развития внутренних рынков выступает уровень развития денежных отношений рынка, выразителем которого может служить отношение кредитных обязательств внутри страны к ВВП.

Наряду с общей емкостью внутренних рынков важное значение имеет состав и характер потребления, которое представляет собой использование потребительской стоимости. Оно складывается из производственного и потребительского спроса.

Производственный спрос определяется состоянием производственной сферы, а совокупный потребительский спрос — денежными требованиями в основном физических лиц. В свою очередь, как производственный спрос, так и потребительский зависят от частного и государственного секторов.

Потребительский спрос выступает ведущим фактором экономического роста индустриальных стран Запада. Его влияние более значительно в малых странах, где довольно ограничен потенциал внутреннего рынка производственных товаров.

Структура частного (личного) потребления. Основу потребительского спроса составляет личное потребление. Приобретение товаров и услуг выступает неотъемлемой частью повседневной жизни жителей западных стран.

В последние десятилетия произошли существенные изменения в структуре стоимости личных потребностей. Относительно сократились первичные потребности, в то время как потребности более высокого порядка расширились. Это привело к усилению эластичности между спросом и уровнем доходов.

Высока зависимость от потребительского спроса у сферы услуг западных стран, в том числе в связи с тем, что эксплуатация товаров длительного пользования невозможна без организации соответствующей сети услуг.

Факторы потребительского спроса. Структура и масштабы личного потребления определяются величиной доходов населения, уровнем занятости, уровнем богатства и другими факторами, в том числе:

1. Основная масса наемной рабочей силы в индустриальных странах состоит из квалифицированной рабочей силы, оплата которой достаточно высока.

2. Изменения в динамике заработной платы привели к заметным структурным сдвигам в распределении доходов населения. Несмотря на значительное повышение уровня благосостояния населения во второй половине XX в., разрывы в доходах между различными слоями населения оставались большими.

Усиление неравенства объясняется многими факторами и, в первую очередь, неконсервативной политикой правительств западных стран, которая привела к изменению структуры рынка труда и системы налогообложения. Изменение налоговых систем оказало прямое и косвенное или динамичное воздействие на распределение доходов.

Усиление неравенства в распределении доходов обострило проблемы бедности в промышленно развитых странах. В каждой стране "черта бедности" разная. Она зависит от уровня развития ее производительных сил и определяется на основе усредненных данных о жизненно необходимых потребностях применительно к "стандартной семье".

3. Изменения в личном богатстве в большей мере оказывают влияние на потребительские расходы, чем изменения в

доходах. Незначительное увеличение богатства подавляющей части населения является одной из причин медленных темпов роста потребительского спроса и, соответственно, увеличения ВВП.

4. Существенную роль в формировании спроса играет потребительский кредит. Противоречия между предложением и спросом вызывают увеличение продаж в рассрочку. Частичное перераспределение денежных фондов позволяет создать дополнительный платежеспособный спрос населения, что способствует ускорению реализации продукции и сокращению сроков обновления ассортимента потребительских товаров и услуг.

Производственный спрос занимает ключевое положение в совершенствовании производительных сил. Он предъявляется на орудия и предметы труда, в которых воплощается НТП общества. На его масштабы оказывает влияние межотраслевая и внутриотраслевая специализация производства.

Структура капиталовложений. Основная масса производственных капиталовложений направляется в материальную базу отраслей инфраструктуры и сферы услуг. Стабильным приоритетом пользуются инвестиции в транспорт и связь, что отражает постоянство потребностей в создании условий для эффективного функционирования как сферы производства, так и сферы потребления.

Промежуточная продукция. В отраслях материального производства западных стран высоко развит рынок промежуточной продукции, представленный сырьем, различными вспомогательными материалами, комплектующими изделиями, которые выступают предметом внутри- и межотраслевого обмена. Объективная основа высокой доли промежуточной продукции — углубляющаяся специализация производства, при которой происходит последовательное выделение из состава предприятий отдельных стадий технологического процесса, выпуск частей конечного продукта и передача его отдельным, самостоятельным предприятиям.

Как уже отмечалось, промежуточная продукция обслуживает не только межотраслевой спрос: этот же процесс активно идет внутри отраслей промышленности, которые являются крупными потребителями продукции, производимой в них же.

Состояние и развитие внутренних рынков определяется как спросом, так и предложением или товарным обеспечением, структурой и динамикой местного производства. Между спросом и предложением существует тесная взаимосвязь. Развитие производительных сил и качественная дифферен-

циация трудовой деятельности ведет к обособлению различных видов труда и потребления.

Одной из важнейших особенностей отраслевой структуры стало расширение сферы услуг, которая аккумулирует огромные материальные и трудовые ресурсы. Анализ данных показывает, что крупнейшими секторами сферы услуг являются услуги производству и населению. К числу последних относится быстро развивающийся комплекс предприятий отдыха.

В сфере материального производства важнейшим сектором остается промышленность. Ее доля в ВВП рассматриваемой подсистемы мирового хозяйства росла до середины 1960-х годов. Сейчас она составляет около 27%. Преобладающее значение в общеиндустриальной структуре сохраняет обрабатывающая промышленность, составляя примерно 75%.

В 1950–60-е годы преобладающий удельный вес занимали традиционные отрасли: станкостроение, промышленное оборудование, авто- и судостроение.

Большим производственным потенциалом обладает сельское хозяйство, хотя его доля в ВВП развитых стран невелика — около 2%. Тенденция к снижению доли сельскохозяйственного производства идет с начала XX в. в связи с повышением его эффективности и, прежде всего, производительности труда.

Переход к индустриальным методам производства привел к формированию агропромышленного комплекса в экономике, созданию производственной и социальной инфраструктуры. Изменилась система единичного разделения труда на отдельных предприятиях. Роль первичной технико-производственной единицы перешла от фермы к агропромышленному объединению.

Функционирование внутренних рынков определяется не только спросом и предложением, их структурой, но и институциональной, организационной структурой, характером взаимоотношений контрагентов. Институциональная структура рынков, т. е. совокупность хозяйствующих субъектов, имеет отраслевой, размерный и социальный аспекты.

Крупные и крупнейшие компании, формы их возникновения и организации. На рынках целого ряда ведущих стран во многих секторах ведущее место занимают крупные и крупнейшие компании. Основой их создания являлись концентрация и централизация капитала в рамках отрасли.

В ходе роста компаний развивалась горизонтальная, внутриотраслевая интеграция, вершиной которой становилась отраслевая монополия.

Стремление к получению экономии на масштабе сферы деятельности или экономии на разнообразии производимой продукции и рынков сбыта способствовали движению компании за пределы отрасли и зарождению процесса вертикальной интеграции.

В 1950–60-е годы интеграционный процесс на микроуровне приобрел горизонтальный характер. Возник вид диверсифицированных многоотраслевых компаний, представляющих собой систему комбинатов, привязанных к отраслевому ядру.

В 1970–80-е годы прошла волна образования конгломератных объединений, отдельные части которых не имеют производственных связей. Она стала завершающей формой интеграционного процесса на микроуровне. В национальном плане интеграционный процесс в основном завершился в 1970-е годы. Затем он переместился на мирохозяйственный, глобальный уровень.

Основная эволюция отраслевых структур состоит в формировании олигополии либо иных структур, приводящих к формам монополистического господства и нередко вызывающих обострение конкуренции.

Сектор крупных и крупнейших компаний сосредоточивает основную долю промышленных товаров, услуг, связи, транспорта, торговли и операций кредитных учреждений — порядка 40–70%.

Современная крупная компания основывается на акционерной форме собственности. Она создает условия для сосредоточения собственности и контроля над основной массой богатства в руках узкого слоя собственников.

Малые и средние компании. Возникновение многоотраслевых концернов и становление массового производства создали необходимость в автономном существовании мелкого и среднего производства как элемента общественного разделения труда.

Важное явление в развитии мелкотоварного и товарного сектора — его подчинение крупным и крупнейшим компаниям на основе технико-экономической перестройки и специализации. Реальность этого подчинения выступает в виде контроля над основными параметрами экономической деятельности мелких и средних предприятий по линии поставок и сбыта продукции.

В инновационной сфере роль малых и средних компаний не проявляется так четко, как в занятости и производстве, в частности, из-за трудностей учета. Традиционным мерилом,

уровня нововведений выступает объем НИОКР на занятого, отношение патентов, новых продуктов, производственных процессов на одного занятого.

Отдельные исследования показывают, что в целом нововведения положительно реагируют на объем НИОКР, квалифицированную рабочую силу и долю крупных компаний в производстве.

Взаимодействие компаний. Наличие различных по размеру компаний определяет организационную структуру национального хозяйства, которая является трехъярусной. На верхнем ярусе находятся крупные компании и их союзы, на среднем — более мелкие корпорации, работающие в основном на внутренний рынок, и далее — мелкие компании и отдельные производители.

Развитие взаимодействия компаний привело к созданию устойчивой структуры отношений, построенной по сетевому признаку. В сетевую модель входят открытые, подвижные системы с преобладанием взаимовыгодных партнерских связей между независимыми фирмами по всему спектру их деятельности — от исследований до сбыта продукции.

Социальная структура предприятий. Изменение размерной структуры экономических агентов и производственных единиц, технологических параметров производства сопровождается сдвигами в социально-экономической структуре внутренних рынков промышленно развитых стран.

Процессы концентрации позволили уменьшить риски и увеличить эффективность принятия инвестиционных решений. Благодаря стратегии самофинансирования крупные компании могут избегать "игры" конкурентных сил. Фактически сложился ограниченный и автономный рынок капитала, в рамках которого распределение средств происходит на уровне внутренних решений. Этому способствовала трансформация рынка капиталов в связи с укреплением богатого слоя населения.

Кооперативный сектор в форме кооперативных фабрик, принадлежащих рабочим, возник в Англии в середине XIX в. Кооперация зародилась как особая форма защиты экономических и социальных интересов трудящихся, создав сферу дополнительного приложения труда и капитала для тех, кто оказался за пределами рынка.

В наши дни чисто производственные кооперативы не играют существенной роли в экономике промышленно развитых стран. Кооперация, потеряв свой производственный ха-

рактер, в основном превратилась в фермерскую закупочно-сбытовую и городскую кооперацию потребителей.

Институциональная структура внутренних рынков определяет характер взаимоотношений хозяйствующих субъектов в обмене произведенной продукции и услуг.

Внутренние рынки, их структура и состояние выступают одной из важнейших причин изменения внутренних цен. Ценообразование происходит на уровне первичных хозяйственных единиц, благодаря которому складывается совокупная ценовая структура.

Изменение внутренних цен. На протяжении многих лет динамика цен в мире претерпела огромные изменения.

С конца 1960-х до 1980-х годов западные страны пережили самую длительную и широкую инфляцию в мирное время. Ни одна страна не избежала резкого роста цен. В шести ведущих промышленных странах годовой уровень инфляции колебался от 5 до 15% в годы наивысшего развития этого явления.

Инфляционные процессы в 1970-х — начале 1980-х годов развивались неодинаково в разных странах, что явилось следствием перехода на систему плавающих валютных курсов. Введение плавающих валютных курсов в 1973 г. среди ведущих западных стран позволило им свободно реагировать на неблагоприятные "шоки" предложения с разной степенью валютного приспособления без значительного изменения остальных параметров хозяйственной политики.

Причины роста внутренних цен. Постоянный рост цен в XX в. в значительной мере был связан с функционированием механизма олигополии, сложившейся в большинстве отраслей. По мере перехода от свободной конкуренции к монопольным, олигопольным рыночным структурам рост цен вызывается причинами производства и предложения товаров.

Интенсивный и длительный рост цен обычно создается достаточно высоким платежеспособным спросом в хозяйстве, превосходящим объем товарной массы и услуг в обращении. Платежеспособный спрос в определенной мере был искусственно расширен с помощью кредитно-денежной системы. В качестве фактора расширения спроса выступали государственные расходы, которые нередко вели к дефицитам государственных бюджетов.

Изменение внутренних цен оказывает неоднозначное влияние на экономический рост. По отдельным оценкам, увеличение инфляции на 1% пункта уменьшает экономический рост на 0,02–0,03% пункта. Следовательно, при 100%-ной

инфляции, экономический рост замедляется на 2–3% пункта. Подсчеты показывают, что во второй половине XX в. (при более высоком уровне роста цен) темпы прироста ВВП были более высокие по сравнению с предыдущими периодами.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Назовите показатели и уровни развития внутреннего рынка в промышленно развитых странах.
2. Какова связь между объемом и структурой потребительского спроса и экономическим ростом?
3. Каковы причины повышения доли и роли мелких и средних компаний в промышленно развитых странах в 1970–80-е годы?
4. Какие изменения произошли в социальной структуре хозяйствующих субъектов западных стран в 1980–90-е годы?

ЛЕКЦИЯ 18. ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Роль промышленно развитых стран в мировом производстве.
2. Промышленно развитые страны в международных экономических отношениях.

Ключевые слова: *мировое воспроизводство, государственный долг, международные экономические отношения.*

Условия воспроизводства. Экономическое развитие западных стран осуществлялось в конкретных условиях воспроизводства. Несомненно влияние военных расходов, которые резко возросли в первой половине 1980-х годов. В 1970 г. они составляли 5%, в 1983 г. — 5,5% и только в 1990-е годы понизились до 3% их совокупного ВВП. Изменения внешних и внутренних условий воспроизводства этого периода в большинстве западных стран обострили проблемы государственных финансов, растущие дефициты которых привели к резкому увеличению государственного долга с 40% в 1980 г. до почти 70% ВВП в 1995 г.

Снижение темпов экономического роста с начала 1970-х годов создало значительные ограничения для бюджетных поступлений в связи с сокращением налоговой базы.

Нараставшие дефициты соседствовали с диспропорциями в товарно-денежных отношениях. Высокое инфляционное давление создавало нестабильную экономическую обстановку для принятия экономических решений. Все это приводило к изменению воспроизводственных процессов по сравнению с 1950–60-ми годами.

Изменение уровня развития. В наибольшей степени тенденция снижения темпов прироста ВВП на душу населения проявилась в странах Запада в первой половине 1980-х годов. За 1986–1995 гг. среднегодовой прирост ВВП на душу населения в промышленно развитых странах возрастал примерно на 1,8% в год, что более чем в три раза ниже темпов в странах Азии.

Последние десятилетия характеризовались определенным увеличением дифференциации промышленно развитых стран по уровню экономического роста. В 1950–60-е годы разрыв между крайними десятью странами уменьшился с 5,1 до 2,4 раза. Однако в дальнейшем возросшая цикличность производства, имевшая различную глубину и продолжительность в отдельных странах, несколько увеличила дифференциацию.

Рассматриваемый период развития западных стран характеризуется созданием нового технического базиса производства, который является главным условием перехода к новой модели экономического роста.

Складываются новые хозяйственные и социально-экономические структуры. Производственная структура становится ресурсосберегающей, более ориентированной на применение творческих элементов. В этих условиях меняется соотношение между факторами производства. Все это свидетельствует о создании предпосылок новой модели развития западных стран.

Позиции в мировом производстве. Неоднозначно изменялось положение промышленно развитых стран в мировом производстве. Подсчет ВВП в текущих ценах показывает снижение их доли в мировом производстве в 1970-е годы и возрастание в 1980–90-е.

Положение промышленно развитых стран значительно меняется при подсчете их совокупного ВВП на базе паритета покупательной способности валют. В этом случае их доля в мировом производстве не намного превышает половину объе-

ма ВВП. Данный подсчет отражает большую долю товаров и услуг развивающихся стран, который не попадает в каналы международного обмена.

Несмотря на изменение сравнительных преимуществ, западные страны удерживают достаточно сильные позиции в производстве продукции легкой и пищевой промышленности: на их долю приходится порядка 60% мирового выпуска.

Данные показывают, что во многих отраслях обрабатывающей промышленности компании западных стран удерживают свои лидирующие и доминирующие позиции в мировом производстве. При этом в 1990-е годы их доля возросла не только по целому ряду высокотехнологичных, но и традиционных товаров. Общая тенденция в изменении их положения в мировом производстве заключается в том, что они постепенно сокращают выпуск традиционных товаров, сосредоточивая основные усилия на новейших и модифицированных видах продукции. Позиции рассматриваемой подсистемы в производстве высокотехнологичных товаров — результат их доминирования в научно-технической сфере.

Развитие стран "первого мира" неразрывно связано с внешней сферой: капитал может развиваться только постоянно расширяя масштабы своего влияния.

Открытость экономики. Почти 1/5 часть совокупного ВВП этой подсистемы мирового хозяйства реализуется за рубежом и примерно такая же часть ВВП обеспечивается за счет импорта.

Коэффициент открытости экономики, или отношение внешнеторгового оборота к ВВП, увеличился во второй половине XX в. Наиболее высокая степень открытости характерна для малых стран, в которых развитие производительных сил уже давно вышло за рамки внутренних рынков. В них доля экспорта и импорта превышает половину их ВВП.

Центральное место в сегменте внешнеэкономических связей принадлежит движению капитала, который определяет развитие других форм. Индустриальные страны выступают основными субъектами и объектами приложения предпринимательского и ссудного капитала — порядка 75–95%. Примерно 90% ссудного капитала международных рынков размещается внутри стран ОЭСР.

Движение предпринимательского капитала. Наиболее крупные потоки ресурсов перемещаются в форме прямых и портфельных инвестиций, которые стали важным фактором экономического развития. Об этом свидетельствуют значительное превышение темпов роста прямых иностранных капиталовложений над темпами роста внешней торговли и со-

вокупного ВВП, активизация деятельности практически всех стран по привлечению прямых иностранных инвестиций и глобализация стратегий международных компаний.

Прямые капиталовложения оказывают неоднозначное влияние на принимающие страны. Позитивное влияние в значительной степени проявляется через передачу технологий и других "неосязаемых" активов, которые ведут к увеличению производительности труда, улучшению эффективности используемых ресурсов и повышению уровня экономического развития. Прямые иностранные инвестиции могут способствовать повышению уровня квалификации местной рабочей силы через ее использование на предприятиях ТНК.

Отрицательное влияние иностранного капитала на принимающую страну имеет прямой и косвенный аспекты. Прямой отрицательный аспект может возникать от рыночной силы ТНК и их способности использовать эту силу для обеспечения монопольных прибылей и перевода их в страны пребывания. В дополнение к этому ТНК могут создавать отрицательное косвенное воздействие путем давления на национальную экономическую политику.

Негативные аспекты влияния движения прямых инвестиций уже давно вызывают потребность в урегулировании деятельности ТНК, которые являются основными экспортерами капитала и товаров. Отдельные страны выступают за распространение правил международной торговли на прямые капиталовложения.

Экономическая помощь. Около 19% всех финансовых ресурсов индустриальных стран составляет экономическая помощь, предоставляемая развивающимся странам и странам с переходной экономикой. Она формально классифицируется как официальное финансирование развития и делится на два подвида: 1) официальная помощь развитию и 2) официальное финансирование развития.

Экономическая помощь обычно компенсирует недостатки в функционировании рыночных механизмов или невозможность их функционирования в международном масштабе. Часто она направляется на удовлетворение необходимых нужд или на создание инфраструктурных объектов, которые обеспечивают условия для проникновения частного капитала.

Государственное финансирование поставок по программам экономической помощи закрепляет позиции стран-доноров в мировой торговле. Оно создает или удерживает за компаниями страны-донора рынок, в значительной степени не зависимый

от платежеспособности покупателей и реальной конкурентоспособности поставляемой продукции или оказываемых услуг.

Внешняя торговля. Движение капитала в значительной степени находит свое проявление во внешнеторговом обороте, который растет опережающими темпами по сравнению с производством товаров и услуг. Неравномерность развития внешней торговли приводила к изменению положения стран "первого мира" в мировом экспорте и импорте.

Сдвиги в производственной базе и структуре спроса на мировых рынках вызвали значительные изменения в структуре экспорта и импорта. Расширение сферы услуг в мировой экономике предопределили увеличение ее сферы во внешнеэкономических отношениях.

Основу внешней торговли промышленно развитых стран составляет товарный обмен, где ведущие позиции занимают обработанные изделия. Расширение вывоза продукции обрабатывающей промышленности зависит от наделенности капиталом, технологией и квалифицированной рабочей силой, в которых индустриальные страны обладают конкурентными преимуществами.

Успехи в индустриализации в целом ряде регионов "третьего мира" привели к уменьшению доли западных стран на рынках химических товаров, в экспорте машин и оборудования.

Одним из важнейших факторов усиления позиций той или иной страны или подсистемы на мировом рынке является использование достижений НТП. Они усиливают позиции тех поставщиков, которые добились наибольших успехов в их освоении.

Международный обмен технологиями, которые воплощаются в машинах, знаниях, квалификационных навыках, осуществляется в виде лицензий, технических услуг вместе с движением прямых капиталовложений, торговлей оборудованием. Характерной чертой этой сферы является усиление технологических обменов между самими промышленными странами и увеличение их доли в этом сегменте мировых обменов с 85% в начале 1970-х годов до более 90% в конце 1980-х годов.

Важной особенностью участия западных стран в международном разделении труда является развитие и углубление этого процесса, прежде всего в рамках данной подсистемы. Между индустриальными странами существует горизонтальная взаимозависимость, потоки капиталов и товаров, технологии идут внутри секторов экономики в двух направлениях. Эти процессы в то же время приводят к интеграции промыш-

ленно развитых стран на региональном уровне и способствуют асимметричному развитию мировой хозяйственной системы. Подсистема промышленно развитых стран воспроизводит, прежде всего, себя, используя другие две подсистемы (развивающихся стран и стран с переходной экономикой) в своих интересах.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какова роль основных факторов производства в экономическом развитии промышленно развитых стран мира?
2. Охарактеризуйте положение промышленно развитых стран в международном движении капитала (прямые, портфельные инвестиции, ссудный капитал, экономическая помощь).

ЛЕКЦИЯ 19. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫХ СТРАН

План:

1. Экономическая стратегия и политика западных стран в 1950–60-е годы.
2. Основные направления экономической стратегии и политики стран Запада в 1980–90-е годы.
3. Основные направления внешнеэкономической политики промышленно развитых стран.

Ключевые слова: *экономическая стратегия, смешанная экономика, политика на рынке труда, внешнеэкономическая политика.*

Успехи послевоенного восстановления и реконструкции хозяйств стран Западной Европы и Японии подтвердили преимущества активной роли государства. Идея смешанной экономики объединила взгляды различных политических и социальных групп, что способствовало данным успехам.

Основные направления экономической стратегии промышленно развитых стран. На авансцену их экономической стратегии были выдвинуты четыре направления, получившие название "магического четырехугольника". Они предусмат-

ривали достижение стабильного экономического роста, высокой занятости, устойчивости цен и равновесия платежного баланса.

Важнейшее место в хозяйственной жизни заняла стратегия ускорения экономического роста. Обеспечение занятости и благосостояния населения требовали поддержания достаточных темпов экономического роста в долгосрочной перспективе. Увеличение масштабов производства создавало материальные условия для обеспечения населения товарами массового спроса, для занятости и сокращения рабочего времени.

В тесной связи со стратегией "государства благосостояния" развивалась политика полной занятости. Для ликвидации безработицы увеличивались государственные расходы, чтобы возместить недостаточную склонность эффективного спроса до уровня полной занятости.

Политика занятости включала воздействие на качественные характеристики рабочей силы, повышение образовательной и профессиональной подготовки. Значительно увеличилось число учебных заведений, возникли государственные центры подготовки, переподготовки и повышения квалификации лиц, оказавшихся без работы.

Экономическая политика и ее инструменты. В целях обеспечения и поддержки экономического развития, выполнения поставленных социальных задач многие промышленно развитые страны прибегли к помощи экономического планирования, которое рассматривалось как социально-экономический процесс, в котором достигается политическая и социальная согласованность при определении целей, приоритетов и инструментов реализации плана. Появление практики планирования и прогнозирования на Западе явилось отражением возрастания экономической роли государства.

Важное место в приоритетах экономической политики занимал НТП — один из основных факторов экономического роста, важнейший элемент, определяющий конкурентоспособность компаний и национальных экономик в целом. Высокой конкурентоспособностью обладают не только дешевые товары, но и товары, имеющие лучшие технико-экономические показатели.

В тесной связи с развитием планирования формировалась политика цен и доходов, которая представляла собой одно из средств централизованного регулирования общего размера и распределения национального дохода. Она имела целью установить верхний предел роста номинальной заработной платы, с тем чтобы создать долгосрочные благоприятные для нацио-

нального воспроизводства соотношения доходов домашних хозяйств, компаний и государства с другими макроэкономическими показателями.

С усилением международного движения капитала денежная политика стала чаще применяться для регулирования внешнего равновесия, тогда как бюджетная политика была призвана обеспечить контроль над внутренним спросом. Она все более унифицировалась в международном плане, а различия между странами были обусловлены спецификой их денежной и финансовых структур.

В 1980-е годы произошли изменения в экономической политике промышленно развитых стран, переживавших до середины 1970-х годов главным образом циклические кризисы. В середине 1970-х годов эти страны столкнулись с острыми структурными кризисами, перед лицом которых традиционные меры регулирования оказались бессильными.

Широкое распространение получила концепция монетаризма, что явилось следствием резкого обострения инфляции в западных странах в 1970-е годы. Она базируется на идее максимальной свободы действия рыночных сил и предполагает, что первостепенную роль в борьбе с инфляцией должно играть поддержание определенного темпа роста денежного предложения, независимо от состояния хозяйственной обстановки и уровня занятости. Иными словами, бюджет должен быть сбалансирован.

Структурная политика и ее инструменты. Вся экономическая стратегия западных стран стала направляться на повышение гибкости экономической системы в целом, ее способности достаточно быстро реагировать на структурные перемены в мировой экономике.

Новые приоритеты макроэкономической политики изменили роль основных инструментов регулирования. Вместо бюджетно-налогового механизма регулирования на первое место вышел кредитно-денежный механизм с преобладанием ограничительных функций.

Ориентация на антиинфляционные цели сопровождалась курсом на ограничение роста государственных расходов и сокращением бюджетных дефицитов. Последние могут быть серьезным препятствием для долгосрочного экономического роста в связи с увеличением процентных платежей, в результате чего они становятся самоподдерживающимися.

Либерализация экономики. В либерализации первостепенную роль в качестве инструмента стимулирования частных инвестиций отводилась изменению налогообложения компаний и

физических лиц. Основная черта этого — снижение налоговых ставок на прибыль. Стагнация экономики должна была выразиться в сокращении государственных расходов, которые не могли компенсироваться за счет повышения прямых налогов.

Одной из примечательных черт в перестройке экономической политики в 1980-е годы явилась приватизация государственной собственности и резкое ограничение роли государства в качестве совокупного предпринимателя. Во всех индустриальных странах доля государственных предприятий в производстве ВВП сократилась с 9% в 1982 г. до 7% в 1990 г.

Сдвиги в социально-экономической политике вызвали рост различий в динамике доходов различных групп населения. Они увеличились у богатейшей части, а доля наемного труда в национальном доходе снизилась.

Политика на рынке труда. В 1980-е годы возобладало стремление усилить конкурентоспособность экономики путем отстранения от работы малопроизводительных работников. Это выражалось в различных формах: корректировка числа занятых в соответствии с изменением деловой активности, изменение рабочего времени, развитие субподряда, широкое использование временной работы. Либерализация рынка труда стала предметом повышенного внимания правительств многих стран. Неспособность обеспечить устойчивость экономического роста часто связывается с негибкостью рынка труда. "Невидимая рука рынка" не гарантирует преодоления трудностей, а либерализация хозяйственной деятельности требует дополнения рыночных механизмов тщательным государственным регулированием.

Быстрый рост мирохозяйственных связей во второй половине XX в. привел к расширению и повышению роли внешнеэкономической сферы. Причины этого заключаются в том, что процесс интернационализации давно вышел за пределы сферы обращения, охватив в той или иной степени весь процесс мирового воспроизводства.

Внешнеэкономическая политика направлена на решение задач, связанных с использованием выгод международного разделения труда. С ее помощью правительства стремятся обеспечить экономические и политические условия, облегчающие национальному капиталу приспособление к изменениям на международных рынках.

Общие направления политики в 1950–60-е годы. После Второй мировой войны внутренние политические и экономические силы в западных странах достигли определенного согласия в отношении распределения национального дохода и структуры экономики.

В 1950–60-е годы система внешнеэкономических отношений имела три основных компонента:

- валютную систему, основанную на долларе и фиксированных валютных курсах;
- торговую систему с акцентом на тарифы;
- сеть соглашений о помощи.

Аспект либерализации проявлялся в разных направлениях. Это внедрение эффективной системы многосторонних обменов и платежей с полным обменом валют, введенных в конце 1950-х годов, сокращение количественных ограничений на импорт продукции обрабатывающей промышленности, понижение тарифов на обработанную продукцию.

В области движения капитала политика западных стран была направлена на расширение экспортных рынков, обеспечение поставок сырьевых и энергетических ресурсов, создание наилучших условий функционирования экономики в ходе меняющихся условий воспроизводства, содействие развитию отсталых районов.

Две тенденции в 1970–90-е годы. Следующий этап относится к 1970–90-м годам, когда промышленно развитые страны пережили глубокие циклические и структурные кризисы, резкий взлет инфляции.

Во внешнеэкономических отношениях на протяжении 1980–90-х годов отчетливо проявлялись две тенденции — *дерегулирование* и *рост протекционизма*. При этом дерегулирование особенно активно проявилось в валютной и кредитной сферах, а рост таможенных барьеров отчетливо давал о себе знать в торговой сфере. В результате во внешнеэкономической политике возросла двойственность, которая проявилась в провозглашенных ценах и осуществляемых мерах.

В кредитной сфере проводился курс на дерегулирование: были сняты многие ограничения, что способствовало росту вывоза капитала и стремительному расширению международных финансовых потоков.

Одно из центральных мест в экономической политике стран Запада стали занимать валютные отношения, которые оказывают все большее воздействие на ход воспроизводственных процессов через каналы платежных балансов и международное движение капиталов. Росту интереса к координации политики в валютной сфере с помощью валютных интервенций способствовало также появление огромных дефицитов внешних платежей среди ведущих промышленно развитых стран.

Отношения с бывшими социалистическими странами. Общее направление внешнеэкономической стратегии промышленно развитых стран состояло в обеспечении воспроизводства отношений, основанных на рыночной экономике и частной собственности.

Огромное влияние на внешнеэкономическую функцию западных государств оказывало противоборство двух мировых систем — социалистической и капиталистической. Оно стало стержнем всей системы отношений, включая политические и идеологические.

По отношению к социалистическим странам применялись средства стратегического контроля, экономического давления для достижения внешнеполитических целей, дискриминационного режима в торговле, дифференцированного подхода к экономическим связям.

Главные политические доктрины первого периода включали "сдерживание", или, другими словами, бойкот, отказ от экономических связей между Востоком и Западом с целью осложнения хозяйственного развития стран социализма.

В последующий период, после распада мировой социалистической системы и начала перехода бывших соцстран к рыночной экономике, пришла политика "наведения мостов" с целью сделать экономические связи гибким и эффективным инструментом внешней политики.

Этот период характеризуется переходом от контроля над отдельными товарами к контролю над критическими технологиями, усилением увязки экономической и финансовой помощи, представляемой Западом странам Центральной и Восточной Европы и СНГ с конкретными внешнеполитическими целями.

Политика Запада к развивающимся странам. Крах колониальной системы и завершение становления молодых независимых государств привели к расширению спектра задач экономической политики западных стран в отношении мировой периферии.

Главная цель внешнеэкономической стратегии в отношении развивающихся стран состояла в том, чтобы сохранить эти страны в системе хозяйственных связей мировой подсистемы индустриально развитых стран. Попутно решалась задача поддержания экономической жизнеспособности этих стран.

Отход от методов внеэкономического давления вызвал целую систему новых форм и методов отношений. Важное место среди них занимают преференции, которые способствуют

сохранению привязки экспортных отраслей к рынку той или иной западной страны. Эффективным орудием давления на развивающиеся страны выступает официальная экономическая помощь. При ее предоставлении страны Запада используют формы *"коллективной" политики.*

Вторая половина XX в. характеризовалась все большим "вплетением" в процесс хозяйственного развития внешнеэкономической сферы. Это заставляет каждое государство при осуществлении внешнеэкономической политики по-своему оценивать реальные возможности в международном разделении труда и с разной степенью осторожности смотреть на увеличение своей уязвимости в рамках растущей взаимозависимости в масштабе мировой хозяйственной системы.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. В связи с чем произошло расширение государственного сектора в западноевропейских странах в послевоенный период?
2. Охарактеризуйте основные направления политики промышленно развитых стран в социальной области в 1980–90-е годы.
3. В чем состоит противоречивость основных направлений внешнеэкономической политики западных стран?

ЛЕКЦИЯ 20. США В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

План:

1. Характерные черты экономического развития США.
2. Мирохозяйственное положение США.
3. Факторы мирового влияния США.
4. Приоритеты экономической политики и стратегии США.

Ключевые слова: *факторы мирового влияния, права заимствования, опора на военную силу, форсированный экспорт, экономическая стратегия.*

Соединенные Штаты Америки (США). Столица — Вашингтон. Территория — 9364 тыс. км^2, население — более 293 млн человек. США — главная экономически развитая страна

мира, наиболее мощная индустриальная держава. Она превосходит другие развитые страны по размерам ВВП, промышленного и сельскохозяйственного производства, по внешнеторговому обороту, вывозу капитала, производительности труда, по доходам на душу населения, опережает своих капиталистических конкурентов на ключевых направлениях НТП, определяющих перспективы экономического развития. Большая часть национального богатства страны контролируется крупными монополистическими группами.

В послевоенные годы исключительные позиции США в мировой экономике несколько пошатнулись, потесненные другими развитыми странами, особенно Германией и Японией. Уменьшается удельный вес США в мировом хозяйстве. Тем не менее США остаются в мировой экономике самым сильным государством, занимая в мировом производстве первое место по добыче угля, природного газа, нефти, производству электроэнергии, алюминия, пластмасс, самолетов, ЭВМ, машин и оборудования для важнейших отраслей промышленности.

Сегодняшний уровень экономики США — результат длительного развития. Страна имеет чрезвычайно диверсифицированную экономику с высокой степенью самообеспеченности сырьевыми ресурсами.

Периоды развития. Первый период — это время после Второй мировой войны до конца 1950-х годов. Его завершение обозначено кризисом 1957—1958 гг. Основные черты этого периода состояли в послевоенной переориентации экономики США на гражданские нужды, восстановлении и расширении роли потребительского спроса в качестве двигателя экономического роста, развертывании программ антикризисного государственного регулирования.

Второй период начинается с кризиса 1957–1958 гг. и завершается кризисом 1973–1975 гг. В этот период в США расширяется поточное производство, ориентированное на выпуск стандартной продукции для массового потребителя. Стабильные мировые цены на сырье и базовые материалы закрепили движение НТП в этом направлении.

Кризисные процессы середины 1970-х годов подвели черту под периодом экстенсивного экономического развития. Бывшие "младшие партнеры" США — страны Западной Европы и Японии — становятся активными конкурентами для них не только на мировых рынках, но и на внутреннем рынке США.

Третий период начинается с конца 1970-х годов, когда рост мировых цен на сырье вынудили экономику страны переходить на новые технологии, а экономическое развитие ее стало

в большой мере опираться на использование всей мировой экономической системы.

В 1980-е годы основной стратегической целью США стало восстановление экономической и стратегической мощи. Это охватило внутри- и внешнеэкономические сферы страны. Администрация отдала приоритет независимой политике над экономической координацией с союзниками. Региональные и двусторонние соглашения признавались более эффективной формой обеспечения американских интересов.

Особенности развития. Характерная черта прошедших десятилетий — относительное ослабление позиций США в мировом хозяйстве, в основе которого лежит целый ряд факторов внутреннего и внешнего порядка.

Во внутренней сфере экономическое развитие отягощалось дефицитностью государственного бюджета. Вместе с дефицитом рос и государственный внутренний долг, для покрытия которого приходилось выпускать новые государственные облигации.

Дефицит собственных денежных ресурсов, сложившийся с начала 1980-х годов, вызвал острую конкуренцию за доступ к ним между частным и государственным секторами. Последнему они были нужны для покрытия бюджетного дефицита. В 1990-х годах уровень инфляции в США был на уровне 2,6–4% в год, что соответствовало уровню промышленно развитых стран в целом.

Несмотря на отмеченные негативные тенденции, за последние несколько десятилетий американская экономика стала более продуктивной и конкурентоспособной, реальная зарплата фактически ее повышалась, возросло неравенство доходов, но возросла и занятость. В течение 80–90-х годов удавалось удерживать безработицу на более низком уровне, чем в других индустриальных странах. В 1990-е годы уровень безработицы составлял около 6%.

В экономике США ярко выражена концентрация производства и капитала. Возникли сверхмонополии, которые сосредоточили в своих руках не только различные отрасли промышленности, но и торговые предприятия, коммунальное строительство. Такие монополии, как "Дженерал моторз" (в производстве автомобилей), "Экссон" (в нефтяной промышленности) и другие образовали свои филиалы во многих зарубежных странах, превратились в транснациональные корпорации (ТНК). Среди десятка ныне действующих крупнейших ТНК мира — восемь американских. Около 200 промышленных корпораций контролируют более 40% условно чистой

промышленной продукции. Монополистический капитал контролирует транспорт, торговлю, банки, страховые компании. В послевоенные годы усилился контроль монополистического капитала над сельским хозяйством.

В экономической и политической жизни страны решающую роль играют мощные финансовые группы, среди которых выделяются группы Морганов, Рокфеллеров и др.

В последнее время приобрели влияние калифорнийская и техасская группы, связанные и с военным производством и нефтяным бизнесом.

В послевоенный период в США получил значительное развитие государственно-монополистический сектор. Посредством системы налогов, закупки значительной части продукции авиакосмической, радиоэлектронной, машиностроительной и других отраслей промышленности государство получило возможность оказывать воздействие на ход экономического развития. Государственно-монополистическое регулирование экономики США способствовало решению ряда научно-технических проблем.

Ведущее положение США в мировой экономике обеспечивается главным образом их превосходством над другими странами по масштабам и богатству национального рынка.

Чрезвычайно высокая емкость внутреннего рынка обеспечивает США уникальное место в мировой экономике. Самый высокий объем ВВП в мире означает, что США расходуют больше любой другой страны на текущее потребление и инвестиции. В США к началу 1990-х годов сложилась устойчивая структура хозяйства, в котором преобладающий удельный вес принадлежит производству услуг. Их доля в ВВП составляет более 70%, доля материального производства — около 30%, продукции сельского хозяйства — около 2%. Еще более значительна роль сферы услуг в занятости. Доля обрабатывающей промышленности сократилась до 17%.

США обладают самым крупным в мире научно-техническим потенциалом, который является в современных условиях решающим фактором развития экономики и конкурентоспособности в мировом хозяйстве. В 1992 г. общие расходы на НИОКР в США превысили 160 млрд долл. США.

Более 2/3 научных расходов промышленности США приходится на программы годовой стоимостью свыше 100 млн долл.,что позволяет вести научные работы по широкому фронту и добиваться быстрого превращения результатов фундаментальных исследований в прикладные разработки и технические новшества.

США продолжают оставаться крупнейшим в мире производителем продукции высоких технологий (или, как ее принято называть, наукоемкой продукции): их доля в мировом производстве этой продукции составляла в начале 1990-х годов свыше 36%.

Еще одной сферой, где американцы удерживают очень прочные позиции, является обработка накопленных массивов знаний и предоставление информационных услуг. Этот фактор играет очень существенную роль, так как быстрое и качественное информационное обеспечение стало во все возрастающей степени определять эффективность работы всего производственного аппарата.

Ядро научно-технического потенциала США составляют кадры высококвалифицированных ученых и инженеров, занятых в проведении научных исследований и разработок. В начале 1990-х годов общая численность научных сотрудников в США составляла 6,9 млн человек.

Высоким образовательным уровнем характеризуется весь контингент рабочей силы США. В середине 1990-х годов 38,7% американцев в возрасте от 25 лет и старше имели законченное среднее образование, 21,1% — законченное высшее и 14,7% — степень бакалавра.

США принадлежит особая роль в функционировании мирового хозяйственного комплекса, в особенности во второй половине XX в. Отношения доминирования и партнерства в области мировой торговли и инвестиций, которые складываются между США, Западной Европой, Японией, новыми индустриальными странами, прошли ряд этапов в своем развитии.

На современном этапе мирового развития размер и уровень национального рынка выступают важным фактором мирового влияния. Высокая степень обеспеченности США собственными ресурсами относительно сдерживает рост зависимости от внешних источников и дает макроэкономической политике США достаточную степень свободы.

Позиции в мировой торговле. Изменения в американской экономике и условий доступа на американский рынок оказывают существенное влияние на положение экспортеров.

Сельское хозяйство США характеризуется высоким уровнем развития рыночных отношений, резко выраженным товарным характером производства, порайонной специализацией. В нем широко применяется наемный труд, техника, химия, передовые научные достижения. Это обеспечивает высокий уровень его развития и непрерывный рост производительности труда. Оно полностью удовлетворяет потребности

страны в продуктах питания, в сельскохозяйственном сырье для промышленности и дает значительное количество продукции на экспорт.

Сравнительно с другими странами, экспорт товаров составляет невысокий удельный вес в национальном производстве США. Экспортная квота составляет 8—9% ВВП. Однако для отдельных отраслей экономики значение экспорта значительно выше. США экспортирует примерно 1/4 часть сельскохозяйственной продукции, хотя по некоторым ее видам этот показатель составляет больше половины.

По величине экспорта и импорта США (за исключением 1988–1990 гг.), занимают первое место в мире. В 1990-е годы внешнеторговые позиции США улучшились. Их доля в мировом экспорте достигла в 1995 г. 12,6%.

За счет импорта удовлетворяется 12% внутреннего спроса, в том числе 20% потребностей США в текстиле, стали и ряде других видов важной для хозяйств продукции, а по некоторым товарам — в значительно большей степени.

Важным свидетельством ведущей роли США в мировой экономике является движение технологического платежного баланса страны, включающего потоки платежей и поступлений по передаче технологий.

"Вторая экономика" США. В последнее десятилетие XX в. произошли радикальные перемены в мировой позиции США, связанной с движением прямых заграничных инвестиций.

Сеть международного производства, созданная посредством прямых заграничных инвестиций, в экономической литературе принято называть "второй экономикой". Вторая экономика США занимает особое место в мировой системе. По своему производственному, научно-техническому и финансовому потенциалу она существенно превосходит аналогичные сферы хозяйствования ближайших конкурентов США в этой области.

Интенсивное взаимодействие зарубежных предприятий американских ТНК с хозяйственными структурами США выражается в рельефной форме в растущей производственной кооперации зарубежных филиалов с "материнскими" фирмами. Становление и развитие зарубежного производства приводят к трансформации содержания внешнеторговых связей. Благодаря развитию международной кооперации все более значительная часть внешней торговли представляет собой внутрифирменную торговлю — движение товаров и услуг через границы между подразделениями одной и той же компании, расположенными в разных странах.

Одновременно США, как отдельная страна, стала крупнейшим реципиентом прямых иностранных капиталовложений. Интенсивное иностранное инвестирование в американскую экономику является определенным признаком ее силы. Предприниматели других стран приобретают и создают производственные ячейки в менее технологичных секторах хозяйства. Тем самым они позволяют американскому капиталу переходить в более современные секторы, поддерживая при этом устойчивость общей хозяйственной системы страны.

Позиции на рынках ссудного капитала. Американское хозяйство опирается на мощный внутренний рынок ссудного капитала. Компании и государство не только выступают крупнейшими мировыми кредиторами, но и в широких масштабах используют ссудный капитал других стран. Этот капитал поступает в США на основе рыночных интересов, привлеченный более высокой доходностью, надежностью помещения, перспективами будущего роста.

Масштабы внутреннего кредитного рынка являются мощным фактором влияния США на мировое движение денежных ресурсов. В середине 1990-х годов объем кредитных ресурсов США, распределяемых этим рынком, превысил 1000 млрд долл. ежегодно, что значительно превышает величину кредитного рынка любой из других развитых стран.

Доллар США — мировая валюта. Сохранению ведущих позиций США в мировой экономике содействует международная роль доллара, который остается главным резервным и расчетным средством в мировой валютно-финансовой системе.

До настоящего времени доллар США служит единым эталоном, на который равняются все валюты развитых стран. Хотя официальным мерилом ценности валют служат специальные права заимствования, их роль остается формальной, и на практике все участники международных расчетов продолжают ориентироваться на доллар США.

Изменения курса доллара влекут за собой глубокие последствия и для США, и для других стран. Повышение его курса относительно уменьшает объем экспортной выручки в долларах, нередко влечет за собой более значительное, чем изменение валютного курса, падение мировых цен, особенно на сырье. Напротив, снижение курса доллара служит мощным средством, способствующим росту американского экспорта и оттеснению конкурентов США на внешних рынках.

Основные цели стратегии. Повышение уровня конкурентоспособности и сохранение лидирующих позиций в миро-

вом хозяйстве — неотъемлемые элементы стратегии всех без исключения американских администраций второй половины XX в. В этой связи экономическая стратегия США тесно увязывается с задачами в области оборонной и внешней политики. При этом военно-политическая сфера безопасности рассматривается как приоритетная, а опора на военную силу является основным направлением политики США на международной арене.

Основное место занимает стимулирование структурной перестройки экономики на основе достижений нового этапа НТП. Наряду с модернизацией производственного потенциала традиционных отраслей стимулируется быстрое развитие новейших отраслей.

Роль государства. Американская федеральная администрация является наиболее мощной организацией в мире. Ее бюджет больше ВВП любой другой страны (за исключением КНР, Японии и Германии).

Государственные органы оказывают поддержку частным фирмам в укреплении конкурентоспособности. Важнейшим приоритетом декларируется ускоренное развитие гражданских технологий, обеспечивающих перспективы стабильного экономического роста, повышающих производительность труда.

Немаловажное значение уделяется концентрации и централизации капитала, что призвано содействовать усилению международной конкурентоспособности ТНК. Стимулирующее воздействие на процессы концентрации производства оказывают государственные военные заказы, предполагающие гарантированный сбыт продукции.

Направления внешнеэкономической политики. Являясь крупнейшим экспортером капитала в форме прямых инвестиций, США активно добиваются создания необходимого инвестиционного климата для своих корпораций за рубежом, оказывая им всестороннюю поддержку, включая военное давление.

Содействие экспорту частного капитала оказывается через государственную корпорацию частных капиталовложений за границей. Она предоставляет инвестиционные гарантии, осуществляет непосредственное финансирование, проводит подготовительную работу по осуществлению зарубежных инвестиционных проектов.

Для иностранных прямых капиталовложений в США установлен национальный режим. Официально они ограничиваются только исходя из интересов национальной безопасности в ряде отраслей. Одновременно американская администра-

ция усилила наблюдение и контроль над процессами притока и функционирования иностранного капитала. В связи с этим был принят ряд законодательных актов.

Важным средством содействия зарубежной деятельности американских компаний выступают программы экономической помощи США иностранным государствам. Соглашения о предоставлении помощи нередко определяются обязательствами стран-получателей создавать благоприятный инвестиционный климат для деятельности американского капитала, гарантировать невозможность его национализации.

В сфере постоянного внимания администрации находятся внешнеторговые позиции страны. В области внешней торговли осуществляется двойственный курс, направленный на обеспечение свободы торговли в мире и защиту своего рынка. Администрация ограждает интересы отдельных социальных слоев и групп от излишнего иностранного влияния, учитывая взгляды сторонников правящей в данный момент партии (либо республиканской, либо демократической).

Государственное регулирование внешней торговли прежде всего направлено на форсирование национального экспорта. Главная роль в системе государственного стимулирования экспорта принадлежит Экспортно-импортному банку, который выдает и гарантирует экспортные кредиты, проводит программы льготного среднесрочного кредитования, производит переучет векселей частных коммерческих банков с целью понижения процентной ставки по их экспортным кредитам, выдает совместные с частными банками кредиты в размере 50% от общей суммы кредита.

На международной арене укреплению экспортных позиций американских ТНК служит содействие либерализации международной торговли, в том числе в рамках поддержки институтов международного и регионального экономического сотрудничества и обеспечение ведущих позиций США в них.

Региональные приоритеты. Во внешнеэкономической политике США стал откровенно проявляться "североамериканский и тихоокеанский регионализм". Страны Северной и Южной Америки, Тихоокеанского района рассматриваются США в качестве приоритетных региональных рынков.

Торговые отношения США и независимых индустриальных стран — одно из наиболее динамичных звеньев мировых хозяйственных связей. Это вызывается особенностями распределения природных и трудовых ресурсов и условий их эксплуатации, направленностью социально-экономической политики стран региона. Использование этих факторов и ус-

ловий обеспечивают американским ТНК получение более высоких прибылей, чем в других районах.

В начале 1990-х годов был проведен целый ряд мероприятий, включая интенсивные переговоры, подготовивших почву для выработки и последовавшего в 1993 г. принятия трехстороннего Североамериканского договора между США, Канадой и Мексикой о создании Североамериканской зоны свободной торговли — НАФТА.

Образование Североамериканского общего рынка открывает новые горизонты экономического взаимодействия США и Канады со странами Латинской Америки. В декабре 1994 г. лидеры 34 стран Америки приняли обязательство о создании к 2005 г. всеамериканского торгового рынка.

Новая экономика Билла Клинтона. За время правления Билла Клинтона США пережили самый долгий за свою историю период экономического роста. Между 1992 и 1999 гг. ежегодный рост экономики страны в среднем составлял 3,6%, что существенно опережало среднегодовые темпы роста в 2,9%, достигнутые в 1980–1992 годах. За годы президентства Клинтона было создано 15 млн новых рабочих мест, а уровень безработицы опустился до 4% — самой низкой за последние 30 лет отметки. Показатели фондового рынка в США постоянно росли, а доход на вложенный капитал с начала 1996 года составил в совокупности 7 млрд долл. США.

Огромное значение в этих успехах имела проводившаяся при Клинтоне промышленная политика, в основу которой было положено стимулирование генерации и распространения информации, знаний и новаций во всех отраслях, т. е. содействие тому, что позднее получило название "новая экономика". В рамках данной политики была усилена правительственная поддержка науки, и расходы на ее финансирование возросли примерно до 85 млрд долл. США в год. Поддерживаемые правительством научно-исследовательские программы по информационным технологиям и биотехнологиям помогли США завоевать всемирное лидерство в этих двух чрезвычайно важных сферах. А в результате осуществления различных программ, направленных на поддержку высшего образования для американских студентов, число продолжающих учебу после окончания средней школы достигло 67%, что на 10% превышает соответствующий показатель десятилетней давности.

Необходимо также отметить, что успехи американской экономики второй половины 1990-х гг. были обусловлены не только активной промышленной политикой, но и обеспечением макроэкономической стабильности, "осмотрительной"

бюджетной политикой, бурным развитием всемирной торговли и международной конкуренции.

США в развитии кризиса. Мир восторженно принимал триумфальное шествие "новой экономики", что выражалось в беспрецедентном по своему объему притоке иностранных инвестиций в США. Европейские и азиатские инвесторы старались не упустить открывшиеся перед ними возможности и вкладывали деньги в американскую экономику. Однако находились и скептики, упрямо называвшие новую экономику "мыльным пузырем" и предрекавшие ей неизбежный крах, что отчасти стало сбываться. В 2000 г. индекс высокотехнологичных компаний NASDAQ стал стремительно снижаться. Если 10 марта 2000 г. он установил абсолютный рекорд — достиг уровня в 5132,53 пункта, то через год, 16 марта 2001 г., он составил уже всего 1890 пунктов, т. е. упал на внушительные 62%.

Первоначально суждения скептиков относились только к высокотехнологичному сектору. Однако, в процессе ослабления его позиций стали выражаться опасения, что спад может распространиться и на традиционную экономику. И они не замедлили подтвердиться. Вслед за NASDAQ поползли вниз и индексы, включающие в себя котировки компаний вполне традиционных отраслей: 16 марта 2001 г. S & P 500 опустился ниже отметки 1200 пунктов (по сравнению с пиком 24 марта 2000 г. падение составило 23%).

Несмотря на столь тревожные тенденции, официальные лица в США продолжали успокаивать инвесторов утверждениями, что серьезного спада в экономике страны не предвидится. Однако события, происшедшие на фондовых рынках 20 марта 2001 г., развеяли последнюю надежду: падение цен на американском фондовом рынке (с некоторыми отклонениями в течение года) уменьшило капитализацию американских компаний на 5,3 триллиона долл. США, что составляет почти половину годового ВВП США.

Ситуация продолжала ухудшаться и в реальном секторе экономики США: так, если с октября 1999 г. уровень безработицы в стране не превышал 4,1%, то в декабре 2000 г. был поставлен рекорд по увольнениям — сокращено 133,71 тыс. рабочих мест.

Согласно оценкам Министерства труда США, безработица в стране стремительно растет. Даже вполне благополучные компании идут на уменьшение персонала, чтобы повысить производительность труда. Сокращения производятся таким образом, что их последствия могут сказаться не сразу. Боль-

шинство крупных компаний сокращают свой штат не только в США, но и в других странах мира.

Не лучшим образом обстоят дела в сфере промышленного производства. По данным ФРС, в январе 2001 г. спад промышленного производства в США составил 0,3%, что, правда, на 0,2% меньше, чем в декабре прошлого года.

Заметное увеличение цен производителей, в сочетании с падением коэффициента использования производственных мощностей, говорит о том, что в экономике США начинает раскручиваться маховик инфляции.

По прогнозу МВФ, к 2006 году размеры задолженности США остальному миру могут составить до 40% валового внутреннего продукта (ВВП) США, что является беспрецедентно высоким уровнем внешнего долга для индустриально развитого государства. Впрочем, многие американские экономисты считают, что представления о том, что способности государства обслуживать свой долг ограничены, являются лишь мифом. К примеру, Ларри Хантер/Larry Hunter, сотрудник Institute for Policy Innovation, подсчитал, что если экономика США будет расти теми же темпами, которыми она развивалась после окончания Второй мировой войны (3,2% в год), то размеры государственного долга США к 2015 году уменьшатся до 15% ВВП.

Несмотря на проблемы американской экономики, связанные прежде всего с дефицитами торгового баланса и бюджета, США в 2005 году сохранят лидерство в списке стран с самой конкурентоспособной экономикой в мире. Об этом свидетельствует исследование известной швейцарской бизнес-школы Institute for Management Development.

Однако МФВ пришел к выводу, что нарастающий бюджетный и торговый дефицит США угрожает финансовой стабильности глобальной экономики. В 2004 финансовом году бюджетный дефицит в США достиг рекордной за всю историю величины, превысив $412 млрд, что составило 3,6% ВВП. Дефицит американского торгового баланса в 2004 году на 24,4% превзошел рекорд прошлого года и составил $617,7 млрд.

По оценкам инвестиционной фирмы Goldman Sachs, главной причиной роста долга США является то, что Соединенные Штаты за последние четверть века намного больше тратили на покупку импорта, чем на получение доходов за счет экспорта. Из-за относительно небольшого размера налоговых внутренних поступлений государство просто не успевает запастись дополнительными ресурсами, которые сможет напра-

вить на погашение долга. Этому также способствует спад курса доллара на мировом валютном рынке.

Считается, что в долгосрочном плане наличие торгового дефицита не грозит негативными последствиями. Торговый дефицит вызывает снижение курса национальной валюты по отношению к другим валютам. Это, в свою очередь, рано или поздно приводит к тому, что страна выигрывает: производимые на ее территории товары дешевеют относительно товаров, предлагаемых на международном рынке иными странами, что делает их более привлекательными для экспорта.

Однако в случае с США эта схема не срабатывает. Доллар пользуется большим спросом как одна из наиболее удобных валют для оплаты международных сделок и как резервный фонд центральных банков большинства стран мира. По подсчетам Международного Валютного Фонда (МФО)/International Monetary Fund, 64,5% всех валютных запасов государств мира составляют доллары США. На втором месте по популярности — евро (18,7%), на третьем — японская иена (4,5%).

С точки зрения новой американской администрации Дж. Буша младшего, все сегодняшние глобальные проблемы и кризисы происходят во многом вследствие излишне активной государственной политики и неэффективной деятельности международных финансовых институтов, которые нуждаются в реформировании.

Участие в международных организациях: АФБР, АНЗЮС, АзБР, БМР, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕЭК, ЭКЛАК, ФАО, ЭСКАТО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МКСП, МАР, МЭА, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, (корреспондент) ИСО, МСЭ, НАТО, ОАГ, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, УВКБ, ЮНИДО, Совет Безопасности ООН, Совет по Опеке ООН, ВПС, ВКТ, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО, НАФТА.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы отличительные особенности экономического развития США по сравнению с другими странами?
2. Охарактеризуйте масштабы и уровень участия США в мировом хозяйстве.
3. Охарактеризуйте масштабы "второй экономики" и ее влияние на воспроизводственный процесс США.
4. Каковы основные направления экономической политики администрации США в 1980–90-е годы?

ЛЕКЦИЯ 21. ЯПОНИЯ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Этапы развития японской экономики.
2. Экономическая модель Японии.
3. Япония в международных экономических отношениях.
4. Проблемы 1990-х годов в японской экономике.

Ключевые слова: *частное предпринимательство, система оплаты труда, конкурентоспособность продукции.*

Япония (столица — Токио) — высокоразвитое индустриальное государство. Его территория — 372 тыс. км^2, население свыше 127 млн человек. По величине ВВП она занимает в мире второе место после США. По ряду производств с новыми технологиями Япония вышла на первое место в мире и успешно конкурирует с США на мировом рынке. В пределах зарубежной Азии — это единственное государство, достигшее такого высокого уровня экономического развития. На мировом рынке Япония сталкивается с интересами США и стран Западной Европы. Тем не менее ныне Япония — основной союзник США в Азии. На ее территории США содержат свои военные базы.

Период 1940–60-х годов: условия и факторы развития. После поражения Японии во Второй мировой войне, Верховный штаб союзных войск определил курс проведения экономических реформ. Согласно линии Джонса, в первые послевоенные годы была установлена система приоритетных производств, необходимых для восстановления экономики.

В первой половине 1950-х годов проводилась политика рационализации производства, в рамках которой обновлялось оборудование базовых отраслей. Во второй половине 1950-х годов к ним добавились новые отрасли — производство синтетических волокон, нефтехимия, электротехника. В качестве главных инструментов этой политики использовались кредиты правительственных финансовых институтов, а так же различные налоговые льготы.

Важные целенаправленные реформы были проведены в социально-экономической и политической сферах. Преобразования послевоенных лет легализовали организации трудящихся, покончили с феодальными пережитками в отношениях между трудом и капиталом. Аграрная реформа практически ликвидировала в стране феодальное землевладение.

Японская экономика в этот период отличалась высоким уровнем капиталовложений, который повышался многие годы, дойдя до огромной величины для промышленно развитых стран в 39% в первой половине 1970-х годов. Основные капиталовложения направлялись в активные элементы основного капитала. Их уровень в 1,5—2 раза превосходила соответствующий уровень других ведущих индустриальных стран и составлял 16–19,4% ВВП.

Хозяйственное развитие Японии в 1950–60-е годы отличалось особенностями в инновационной политике, которая основывалась на заимствовании научных достижений других стран, на создании товаров, содержащих в себе незначительные технологические усовершенствования.

Период 1970–80-х годов. Направления развития в 1990-е гг. В 1970-е годы начался новый этап в развитии японской экономики. Резкий рост цен на сырье и энергетические ресурсы на мировых рынках создал новую ситуацию для ресурсоемких отраслей, а начавшийся с середины 1980-х годов рост реальной заработной платы начал подрывать конкурентоспособность трудоемких отраслей.

Несмотря на отсутствие достаточной собственной сырьевой базы и топливно-энергетических ресурсов, экономика Японии в послевоенные годы развивалась быстрыми темпами. По уровню развития промышленности в мире в этот период она вышла на второе место после США, обогнав Германию, Францию и Великобританию, заняв первое или одно из первых мест по производству некоторых видов машин, радиоприемников, электронной аппаратуры и телевизоров, стали, электроэнергии, по нефтепереработке, выпуску пластмасс, целлюлозных и синтетических волокон, азотных удобрений, каучука и смол, шерстяных и хлопчатобумажных тканей.

В основе быстрого экономического роста Японии лежат многие факторы — обновление основного капитала на основе достижений мирового НТП, широкое использование иностранных патентов и лицензий, огромные валютные поступления от выполнения американских и других иностранных заказов, зарубежные займы.

Массовое обновление основного капитала и быстрое развитие промышленности усилили концентрацию производства и централизацию капитала. Возросло господство монополий в экономике Японии. Старые монополии были реорганизованы, их позиции значительно расширены. В настоящее время в экономике страны господствуют шесть мощных финансово-промышленных групп: "Дайити — Кангин", "Мицубиси",

"Санва", "Фудзи", "Мицуи" и "Сумитомо". Возрос удельный вес государственно-монополистического капитала. Государство осуществляет различные мероприятия в его интересах. Монополистические объединения, тесно связанные с государственным аппаратом, расширяют производство, форсируют его рост.

Доля обрабатывающей промышленности в структуре ВВП Японии повышалась до начала 1970-х годов, после чего она стала понижаться и в 1995 г. составила 24%. В рамках обрабатывающей промышленности произошли серьезные структурные сдвиги: возросла доля машиностроения — с 30,7% в 1960 г. до 45% в 1990 г. и 56,5% в 1993 г., прежде всего за счет электротехнических производств. Машиностроение — ведущая отрасль промышленности страны. На его долю приходится почти 2/3 стоимости промышленной продукции. По производству машин Япония занимает одно из первых мест среди развитых капиталистических стран. На эту отрасль приходится 65% всей стоимости японского экспорта. В отраслевой структуре страны выделяются также транспортное машиностроение, станкостроение, энергомашиностроение, производство электротехнических изделий, электронных машин и аппаратов, горно-шахтных, подъемно-транспортных и строительных машин, оптической и медицинской аппаратуры, машин для текстильной, химической и пищевой промышленности, электротоваров бытового назначения.

Особенно большое место занимают транспортное машиностроение, судостроение и производство автомобилей. В области судостроения Япония на протяжении многих лет удерживает лидирующее место в мире по тоннажу спущенных на воду судов. К тому же японские судоверфи строят разного типа суда, в том числе большой грузоподъемности. Большая часть судостроения сконцентрирована на верфях острова Хонсю в районе Токио — Иокогама — Йокосука и Осака — Кобе. Крупным центром судостроения на этом острове, является Куре. Кроме того, судостроительные верфи имеются на острове Кюсю — в Нагасаки и Сасебо.

Автомобильная промышленность Японии в ранг основной отрасли машиностроения выдвинулась за последние 30 лет и вышла на первое место в мире. Автозаводы выросли преимущественно в многолюдных центрах — в Токио, Осаке, Кобе, Кавасаки, Нагае и др.

Япония специализируется на выпуске малолитражных автомобилей, конкурентоспособность которых значительно выросла в последние годы. Видную роль в японском транспорт-

ном машиностроении играет производство железнодорожного оборудования, особенно подвижного состава, в частности скоростных электровозов, новые конструкции которых имеют уникальные эксплуатационные качества.

Значительным уровнем развития и широким ассортиментом выпускаемой продукции отличается станкостроение и производство кузнечно-прессовых машин, а также машин и оборудования для различных отраслей японской индустрии и на экспорт.

Среди отраслей легкой промышленности выделяется текстильная. В настоящее время текстильная промышленность продолжает играть важную роль в экономике страны. Текстильные изделия являются значительной частью японского экспорта. Большим объемом производства и высоким качеством изделий отличается производство хлопчатобумажных и шерстяных тканей.

В территориальной структуре текстильной промышленности доминирующее положение занимает Токийский район с текстильными фабриками в Токио, Иокогаме и в некоторых других центрах, а также район Осаки, в состав которого обычно относят текстильную промышленность не только Осаки, но и Киото, Кобе, а также ряда других менее крупных городов.

Большое скопление текстильных предприятий в Нагое и его окружении. Шелкоткацкое производство, производство тканей из химических волокон широко развито на западе острова Хонсю.

В результате произошедших сдвигов в производительных силах, когда доля текстильной, деревообрабатывающей промышленности значительно сократилась, Япония превратилась в одного из крупнейших в мире производителей роботов, полупроводников, легковых автомобилей, судов и т. д.

В течение длительного времени ВВП был единственным критерием развития японской экономики. Считалось, что экономический рост автоматически ведет к повышению благосостояния, поэтому специальные меры в этой области откладывались, пока страна не достигнет уровня других развитых стран мира.

Особенности структуры частного предпринимательства. Япония имеет отличную от развитых западных стран социальную структуру, характеризующуюся дуализмом современной промышленности. Основное место в занятости и производстве обрабатывающей промышленности принадлежит мелким и средним предприятиям.

Особенность экономического строя Японии — вертикальная интеграция фирм, их группирование, которое пронизыва-

ет всю систему деловых отношений в стране. Различают два уровня или типа образования экономических группировок. Уникальность японской хозяйственной системы определяется наличием групп (кэйрэцу), которые представляют собой объединения крупных компаний с мелкими и средними, базирующиеся на различного вида связях, главными из которых выступают производственные, определяемые головными фирмами.

Субподрядными отношениями охвачено свыше 60% мелких и средних компаний обрабатывающей промышленности. Особенность данной практики состоит в долгосрочности связей, что предопределяет их единый организационный характер.

В связи с процессами глобализации производства крупнейших компаний, кэйрэцу переживают период существенной организационной перестройки с появлением в их составе новых звеньев. Эти изменения преследуют цель найти оптимальное, сочетание нерыночных (по своему характеру) взаимоотношений между компаниями внутри группы со свободой действия сгруппированных фирм для обеспечения эффективного функционирования группы как единого целого.

Для группировок финансового капитала характерно взаимное владение акциями компаний-участниц, но каждая из них владеет относительно небольшим пакетом других компаний.

Юридические лица приобретают акции для обеспечения стабильности связей с теми или иными фирмами. Установление долговременных связей между банками и компаниями обеспечивается не только через взаимное владение акциями, но и через кредитование.

В Японии акции, которые держат компании в качестве своих активов, регистрируются по учетной стоимости, поэтому если стоимость акций на рынке ценных бумаг значительно превышает учетный курс, это, соответственно, увеличивает скрытые активы фирм, дает им возможность (без оглядки на владельцев акций и контрольные органы) осуществлять капиталовложения исходя из долгосрочных интересов. В результате японские предприниматели обладают большей свободой, чем предприниматели других западных стран. В советах компании здесь мало представителей внешнего мира, а собрания акционеров носят формальный характер.

Трудовые отношения. Одной из характерных черт японской модели экономического развития является использование национальных традиций и особенностей рабочей силы. В

стране длительное время пропагандировался принцип "пожизненного найма".

Крупные компании, которые в состоянии построить кадровую пирамиду и обеспечивать занятость, имеют большие возможности для осуществления этого принципа в отличие от мелких и средних фирм.

Трудовые отношения строятся на философии "фирма — наш общий дом". Использование рабочей силы в основном базируется на концепции человеческого потенциала.

Система использования рабочей силы вместе с многоступенчатой структурой организации производства функционировала чрезвычайно эффективно и была источником конкурентной силы. Она способствовала частой ротации персонала в начальной стадии их карьеры, что благоприятствовало быстрому усвоению стиля поведения компании и установлению неформальных отношений среди различных групп одной организации. Принятие решений на основании согласия всех сторон было инструментом распространения информации и принятия ответственности различными людьми за дела компании. Постоянный контроль со стороны высших управляющих минимизировал возможные ошибки. Но подобная система усложняла аппарат управления, делала его громоздким. Поэтому в настоящее время она находится в стадии реформирования

Роль государства. Особенность экономической модели Японии стоит в единстве государственного аппарата и крупного капитала в решении общих проблем. Государственное предпринимательство в послевоенный период занимало скромное место. В стране широко используется система общегосударственного, регионального, целевого, отраслевого и внутрифирменного планирования.

Система общегосударственных планов складывается из пяти групп планов — план экономического и социального развития страны, отраслевые планы, целевые общегосударственные программы и региональное планирование.

Важное место в системе регулирования занимают процентные ставки и валютный контроль с разделением внутреннего и мирового рынков. Комитет по политике Центрального банка Японии устанавливал депозитные и ссудные ставки в пределах минимума. Депозитный процент по каждому виду, краткосрочный процент и привязанная к нему вся система процентных ставок следуют за движением официальной учетной ставки.

Своеобразие японской экономической модели дополняется также ролью высших должностных лиц. По принятому обы-

чаю их указания обязательны для исполнения фирмами. Если кто-то их нарушает, для назидания наказывают одну фирму, но сурово.

Экономическая модель Японии за последние десятилетия претерпела постепенные изменения от "полугосударственной" до более открытой и опирающейся на рыночные принципы. Так, многие промышленные компании перешли на принципы прямого финансирования.

В результате быстрого экономического развития Япония заняла одно из ведущих мест в международных экономических отношениях.

Развитие и структура внешней торговли. За последние 50 лет физический объем экспорта Японии увеличился более чем в 70 раз, его темпы почти в два раза опережали прирост мирового экспорта.

В основе успехов японских компаний на мировых рынках лежит конкурентоспособность продукции, которая формируется за счет высокого качества, новейших технологий, кадровой политики, авторитета фирмы. Японские фирмы известны эффективно развитой системой всестороннего и последовательного контроля и управления качеством продукции, которое связано, прежде всего, с характером организации производства. Один из методов конкурентной борьбы японских фирм — быстрая смена моделей. Период разработки новой продукции у них короче, чем в США.

При всей важности указанных выше факторов высокой конкурентоспособности японских товаров на мировых рынках следует иметь в виду, что стоимость рабочей силы в единице продукции в Японии была ниже, чем в США и ряде других промышленно развитых стран. По оценкам отдельных японских исследовательских организаций, Япония на 1/3 отстает от США по уровню производительности труда в обрабатывающей промышленности.

В послевоенный период существенные изменения претерпела структура экспорта Японии. До 1960-х годов преобладающее место в ней занимали потребительские товары: радиоприемники, телевизоры, текстильные изделия. Затем ведущие позиции заняли продукция черной металлургии, морские суда, автомобили — свыше 60% экспорта.

Структура импорта Японии отражает процессы международной специализации промышленности, интернационализации хозяйства и бедность минеральной отечественной базы. Японию отмечает самая низкая среди промышленно развитых стран степень самообеспечения сырьем и топливом, стра-

на почти полностью зависит от ввоза многих видов минерального и сельскохозяйственного сырья.

Япония выступает основным торговым партнером ряда стран Восточной и Юго-Восточной Азии. Она обеспечивает Индонезии 37% ее экспорта и 24% импорта, для Малайзии — 26% ее импорта и 16% экспорта, для Сингапура — 21% его импорта и 17% экспорта, для Южной Кореи — 26% ее импорта. Япония является также основным экспортным и импортным рынком КНР (15–16%).

Обмен технологиями. Начиная с 1980-х годов Япония предпринимает усилия для расширения двустороннего и многостороннего сотрудничества в области науки и техники. Многосторонние научно-технические связи базируются на осуществлении международных исследовательских проектов.

Произошли существенные изменения в технологическом платежном балансе страны. С 1970-х годов начал усиливаться экспорт японских технологий. Правда, место Японии в торговле технологией резко контрастировало с обменом товарной продукции: до 1992 г. платежи по технологии превышали экспорт. При это объем японских экспортных поступлений в 6–7 раз уступал американскому.

Япония занимает особое место в мировом движении технологий: она импортирует всю технологию из индустриальных стран, а экспортирует почти поровну в промышленно развитые и развивающиеся страны.

Организационная структура системы управления международной деятельностью в Японии отличается большим числом посреднических фирм, которые наряду с банковскими институтами, промышленными компаниями и аппаратом государственного регулирования стали одной из важнейших составных частей механизма осуществления ее внутренних и внешних экономических связей. Самая большая роль в организации и осуществлении международной деятельности принадлежит 9-ти универсальным торгово-посредническим компаниям. Они образуют олигопольную систему регулирования и осуществления международной и внутренней торговой деятельности. Это торговые дома "Мицубиси", "Мицуи", "Итотю", "Марубени", "Сумитамо", "Нисе иваи", "Твое мэнка", "Нанемацу госе", "Нитимэн". На их долю приходится около 45% экспорта и 77% импорта страны.

Экспорт-импорт капитала, его характерные черты. В 1980-е годы произошла переориентация Японии с экспорта товаров на экспорт капитала. Во второй половине 1980-х гг. она занимала первое место по экспорту прямых капиталовложений.

Среднегодовой объем вывоза в 1981–1985 гг. равнялся 5, в 1986–1990 гг. — 32, в 1991–1993 гг. — 20 млрд долл. США. В начале 1990-х годов японские компании в экспорте капитала "пропустили вперед" американские и французские ТНК.

Основным рынком приложения японского капитала выступает Северная Америка, в первую очередь США, где заметна тенденция внедрения компаний высокой технологии, которые стремятся использовать американский опыт и ликвидировать свое отставание в таких областях как ЭВМ, мобильная связь, компьютерная графика. Они не только образуют с американскими компаниями совместные предприятия, но и создают свои.

В прошлом Японией достаточно широко использовался иностранный капитал в форме кредитов и займов и портфельных инвестиций. Экономическое развитие Японии коренным образом изменило характер ее валютного положения. Повышение конкурентоспособности японских товаров на мировых рынках привело с середины 1960-х годов к резкому увеличению положительного сальдо по всем статьям внешних расчетов страны.

Япония выделяет около 10% средств Верховного комиссариата ООН по делам беженцев. Она также предоставляет помощь беженцам через другие международные организации.

Токио — мировой финансовый центр. Внешнеэкономическая экспансия способствовала появлению в Восточной Азии мощного финансового центра — Токио, не уступающего Нью-Йорку и Лондону по объему валютно-биржевых операций, количеству котируемых на фондовой бирже наименований ценных бумаг и объему купли-продажи, но имеет и слабые стороны деятельности. В Токио аккредитовано менее 100 иностранных банков, что в четыре раза меньше, чем в Нью-Йорке и Лондоне.

Необходимость укрепления международных позиций национальной денежной единицы Японии — иены для японской экономики возрастает. Под сильным давлением доллара США и других валют курс иены растет. За 1970–1993 гг. по отношению к доллару США он поднялся в 3,6 раза, сдерживая экспортную экспансию японских компаний. Повышение курса иены вызвало импортный бум. Иностранные товары сейчас занимают значительно большую долю национального рынка, чем раньше — 16%. В 1994 г. Япония стала чистым импортером цветных телевизоров. В результате японские компании имеют меньше возможностей покрывать свои высокие издержки за счет повышения внутренних цен, поэтому они стали снижаться.

Современные проблемы экономики Японии. В 1990-е годы японская экономика столкнулась с целым рядом серьезных проблем, проявившихся в ходе экономического кризиса 1993 г. Стали исчезать преимущества японской организационной модели. Экономический рост долгое время поддерживался за счет рабочих и потребителей.

Изменились конкурентные позиции японских предпринимателей на международных рынках. Сократилось положительное сальдо торгового баланса по отношению к ВВП. За прошедшее десятилетие уровень заработной платы увеличился почти на одну треть. Резко возросли издержки на рабочую силу, по уровню которых в обрабатывающей промышленности Япония уступает только Германии и Швейцарии.

Несмотря на огромные успехи японских компаний в развитии целого ряда направлений микроэлектроники и других наукоемких производств, сохраняется значительная зависимость от американской технологии.

В Японии высоки цены на недвижимость, особенно на землю, которые сдерживают частное потребление и, соответственно, являются причиной целого ряда экономических проблем. Они препятствуют процессу накопления в малых и средних компаниях, что увеличивает их зависимость от внешних источников финансирования. Данный аспект, а главное превращение Японии в крупнейшего субъекта мировой экономики подводят страну к переосмыслению ее внешнеэкономических и внешнеполитических позиций в мировой экономике на этапе ее глобализации.

Состояние японской экономики в 2000 г. приблизилось к критическому уровню, темпы экономического роста страны были близки к нулю. За 2000 г. фондовый индекс NIKKEI потерял 43% своей стоимости.

Внутренних предпосылок для экономического подъема у Японии пока не видно. Объем индивидуального потребления, которое могло бы стать двигателем японской экономики, сокращается.

Уменьшаются объем инвестиций, заказы на машиностроительную продукцию. Безработица остается у рекордно высокой отметки в 4,9%, причем не решена проблема избыточной занятости, которая тянет японские компании на "дно". Но, пожалуй, самое тревожное — ускоряющееся снижение цен. Рассчитывать в таких условиях на возобновление устойчивого экономического роста без глубоких и болезненных структурных реформ сложно.

С января 2003 года укрепление японской валюты относительно доллара США (и привязанного к нему китайского юаня) составило 11%. Гигантские интервенции Банка Японии, который с начала прошлого года потратил на удержание курса иены 253 млрд долларов, не смогли остановить этот процесс. Учитывая, что США и Китай — это крупнейшие экспортные рынки Японии, японские компании несколько теряют в конкурентоспособности. Впрочем, обе ключевые для Японии экономики растут, что сохраняет спрос на японские товары на высоком уровне.

И если почти все 1990-е годы Япония безуспешно пыталась решить свои проблемы при относительно благоприятных внешних условиях, то сейчас ей придется заниматься этим при исключительно неблагоприятной мировой конъюнктуре.

Однако Япония в 2004 году заработала рекордное количество денег на экономических сделках с заграницей — почти 18,6 триллиона иен (более 177 млрд долларов). Такую сумму составило активное сальдо ее платежного баланса, которое фиксирует разницу между экспортом и импортом товаров и услуг. Так, поставки японских товаров за границу превысили их импорт почти на 17%. По мнению экспертов, это отражает общее улучшение конъюнктуры в мире и, в первую очередь, хорошую экономическую ситуацию в США и Китае, которые закупают наибольшее количество японской продукции.

Участие в международных организациях: АФБР, АзБР, БМР, ТКК, КОКОМ, ЕБРР, ФАО, ЭСКАТО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МКСП, МАР, МЭА, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Определите этапы развития японской экономики.
2. Проанализируйте роль государств в экономической жизни Японии.
3. Охарактеризуйте структуру внешней торговли Японии.

ЛЕКЦИЯ 22. ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Особенности экономического развития Европейского Союза (ЕС).
2. Формирование хозяйственного механизма ЕС.
3. ЕС в системе мирохозяйственных связей.

Ключевые слова: *региональная экономическая интеграция, экономический союз, хозяйственный механизм, структурные сдвиги.*

Общая характеристика. Страны Евросоюза принадлежат к группе экономически развитых стран с однотипной экономикой. Они характеризуются достаточно высоким уровнем экономического развития, занимая по величине ВВП на душу населения от 2-го до 44-го места среди стран мира. Основная экономическая мощь региона приходится на четыре крупные высокоразвитые в промышленном отношении страны — ФРГ, Францию, Италию и Великобританию, в которых сосредоточено свыше 50% населения и 70% совокупного ВВП стран — членов ЕС.

Темпы роста, его факторы и условия. В последние десять лет положение Европейского Союза в мировой экономике изменилось; его доля в ВВП мира несколько сократилась.

В промышленной сфере экономические неурядицы 1970–90-х годов поражали ЕС сильнее, чем другие мировые центры хозяйственной активности. Создание огромной таможенной зоны способствовало возрастанию синхронности циклического развития, что усиливало распространение кризисных явлений.

Отрицательное влияние на экономическое развитие ЕС, особенно на состояние финансов, оказывала гонка вооружений, развернувшаяся, прежде всего в странах — членах НАТО. Доля западноевропейских стран в военных расходах НАТО увеличились с 22,7 до 36,9% за 1970–1990 гг. и равнялась 35% в 1993 г.

В Европейском Союзе велик потенциал научно-технических исследований. Ведущие страны расходуют на эти цели свыше 2% ВВП. Следует отметить, что расходы ЕС представляют собой сумму затрат отдельных государств. Их общий эф-

фект снижается дублированием исследований, поэтому реальное значение этого показателя ниже номинальной величины.

Европейские компании не смогли добиться достаточной конкурентоспособности ни в области сложных технических систем, где лидируют США, ни в сфере массового потребления высокотехнологичной бытовой техники, в которой преуспела Япония. Компаниям Евросоюза остается лишь пользоваться имеющимися рыночными нишами.

"Ахиллесовой пятой" экономического развития Европейского Союза стала массовая безработица — свыше 20 млн человек. Уровень безработицы в среднем по странам ЕС составляет 10,3% в сравнении с 7,4% в США и 2,3% в Японии.

Структурные сдвиги в экономике ЕС. Структурные изменения отражают общие тенденции развития производства и общественного разделения труда в условиях нового этапа НТП и являются следствием структурных кризисов перепроизводства 1970-х и начала 1980-х годов.

Структурный кризис пережили судостроение, черная металлургия, текстильная и угольная промышленность. Западноевропейские электронные компании отстают от США и Японии в производстве малых и средних компьютерных систем. Им не удалось добиться лидерства даже на своем региональном компьютерном рынке.

Более заметны различия в структурных показателях по доле сельского хозяйства в формировании ВВП — от 1,5 до 8%. Высокоразвитые страны достигли практически по этому показателю 2–3% ВВП. При снижении занятости до 7% трудоспособного населения происходило повышение объемов производства.

Серьезные изменения произошли в топливно-энергетическом балансе ЕС. В результате осуществления комплексных энергопрограмм, направленных на максимальную экономию и повышение эффективности использования энергии, произошло относительное снижение потребления энергии.

Изменения в олигополистических структурах. Сдвиги в экономике западноевропейских стран шли в одном направлении — сокращение в ВВП удельного веса отраслей материального производства и увеличение доли сферы услуг. Именно этот сектор в настоящее время во многом определяет рост национального производства и динамику инвестиций в мировой экономике.

Переход к новому технологическому базису, расширение сферы услуг и возрастающая ориентация хозяйств на конечный потребительский спрос способствовали значительному

изменению олигополистических структур. Во второй половине 1990-х годов произошла волна слияний и поглощений ряда компаний и корпораций.

Структурная перестройка крупного капитала привела к укреплению позиций западноевропейских компаний в мировом хозяйстве. За 1960–90 годы в числе 500 крупнейших компаний мира количество западноевропейских увеличилось со 134 до 178.

Относительная слабость крупнейших компаний в наукоемких отраслях побуждает ЕС и национальные государства проводить корректировку деятельности частномонополистического капитала.

Роль государств. Деятельность по урегулированию хозяйственной жизни в Западной Европе осуществляется как в рамках национальных государств, так и на наднациональном уровне. Государственный сектор в экономике этих стран до сих пор занимает несравненно большее место, чем в США и Японии.

В 1980-е годы произошел сдвиг в системе производственных отношений: консервативная перестройка экономического регулирования привела к тому, что конкуренция, рынок, частномонополистические элементы регулирования получили приоритетное направление.

Первоочередными задачами для западноевропейских стран стала перестройка промышленности на основе энерго- и материалосберегающих технологий, освоения новейших достижений науки и техники. Правительства проявили особое внимание упорядоченному свертыванию и перестройке "структурно больных" отраслей, развитию новых и новейших отраслей и производств.

Таким образом, государственное регулирование в странах ЕС отмечается тенденцией к перемещению центра тяжести на вопросы долгосрочного роста, укрепления экономических потенциалов на основе глубоких структурных сдвигов, качественного обновления производственной базы.

Серьезное влияние на экономическое развитие западноевропейских стран оказывают интеграционные процессы, происходящие на межгосударственном уровне.

Регулирование аграрной сферы. Сельскохозяйственная политика занимает особое место в экономической интеграции в Западной Европе. Механизм аграрной интеграции сложен и внутренне противоречив.

В силу недостаточно высокой эффективности сельского хозяйства единые цены на сельскохозяйственную продукцию устанавливаются на уровне, значительно превышающем

цены мирового рынка, что вызывает необходимость ограждения ЕС защитным барьером от внешних конкурентов.

Искусственное вытеснение внешних конкурентов и высокие внутренние цены стимулируют значительный рост производства ряда сельхозпродуктов и образования их излишков. Самообеспеченность ЕС по зерновым, сахару, яйцам, сыру, животному маслу поднялась свыше 100%. Ликвидировать эти излишки путем обычного экспорта весьма трудно из-за их низкой конкурентоспособности.

Указанные проблемы приобрели особую остроту за последние годы в связи с тем, что осуществление "гарантирования" требует постоянного увеличения расходов.

Механизм научно-технического сотрудничества. Приоритетным направлением интеграции стала научно-техническая сфера, развиваемая на основе создания межгосударственных центров научных исследований и проведения совместных программ в основном за счет бюджета ЕС.

Наднациональные органы разрабатывают различные программы развития НИОКР, но расходы на них не превышают 4% бюджета Евросоюза.

Финансовая база. Функционирование Европейского Союза с его достаточно разветвленным аппаратом, проведение общих интеграционных мероприятий имеют собственную финансовую базу.

Бюджет формируется за счет компенсационных сборов при импорте сельскохозяйственной продукции (6,0%), таможенных пошлин при ввозе других товаров (23,5%), отчислений в размере 1,5% с налога на добавленную стоимость и другие взносы. Бюджет выступает ограниченным инструментом регулирования экономических процессов, так как через него перераспределяется лишь 1% совокупного ВВП стран — участниц интеграционного объединения.

На пути к экономическому союзу. В 1993 г. было официально завершено создание Европейского внутреннего рынка (ЕВР) без внутренних границ, который был задуман как пространство без физических налоговых границ.

Реализация единого внутреннего рынка сталкивается с серьезными препятствиями со стороны государств-членов. Устранение этих препятствий требует ликвидации дискриминации при выдаче государственных заказов, гармонизации налогового обложения.

Создание ЕВР заложило основу для перехода к экономическому союзу, составной частью которого является валютный союз. Экономический и валютный союзы представляют собой

объединение государств, имеющих единый рынок, единую денежную единицу и органы, отвечающие за формирование и осуществление экономической политики.

Функционирование европейской валютной системы (ЕВС) преследует цель ослабить большую зависимость европейских валют от доллара США, хотя ЕВС пока еще полностью не располагает надежными инструментами, чтобы оградить себя от колебаний его курса и спекулятивных потоков.

С 1994 г. в соответствии с Маастрихтскими договоренностями проводится политика по созданию валютного союза — введение единой денежной единицы — евро, фиксированных валютных курсов между национальными и общей денежной единицей, учреждение европейской системы центральных банков во главе с Европейским центральным банком.

Маастрихтский договор помогает укреплять бюджетную дисциплину. Одним из критериев перехода к экономическому союзу является то, что бюджетный дефицит в каждой стране не должен превышать 3% ВВП, а государственный налог — 60% ВВП.

Еще в 1970-е годы Европейский Союз превратился в крупный торговый блок современного мира. Его экспорт более чем в 2,7 раза превышает американский (37,9% мирового в 1997 г.).

Роль стран ЕС в мировом движении капитала. Сдвиги в экономике западноевропейских стран оказали влияние на масштабы и характер их участия в системе международного разделения труда. Доля ЕС в экспорте капитала в форме прямых инвестиций выросла до 25% в 1991–1993 гг. Западноевропейские ТНК по масштабам заграничных активов уступают американским корпорациям.

Активизация экспорта капитала ТНК привела к существенному возрастанию степени интеграции стран Западной Европы в мировом хозяйстве. Все большая часть производственных мощностей западноевропейских ТНК переносится за пределы региона. Отношение между стоимостью продукции заграничных дочерних предприятий и величиной ВВП постепенно изменяется в пользу заграничного производства.

Экспорт капитала сопровождался процессом ликвидации определенного несоответствия между масштабами экономического потенциала и размерами прямых зарубежных инвестиций западноевропейских стран, чему в немалой степени способствовала политика самих стран. Была усовершенствована система гарантирования частных инвестиций. Государственные гарантии частных инвестиций дополнились систе-

мой соглашений о защите инвестиций, заключенных с развивающимися странами.

Внешнеторговые связи. Политика в области экспорта капитала оказывает непосредственное влияние на характер торговых связей; удельный вес Евросоюза в мировой торговле превышает его долю в производстве.

Во внешней торговле западноевропейских стран велика роль иностранных ТНК. На иностранные (главным образом американские) компании приходится в отдельных отраслях до 30% экспорта готовых изделий.

Евросоюз выступает ведущим экспортером продукции машиностроения и химической промышленности. На него приходится 20—23% мирового экспорта этих групп товаров. ЕС занимает второе место в мире (после США) по экспорту сельскохозяйственной продукции. Доля в экспорте зерновых поднялась до 8%.

Вместе с тем, относительное ослабление ЕС в международном разделении труда связано с отставанием в ценовой конкуренции, в наукоемкости товаров. В результате стоимость труда в Европе на 1/5 выше, чем в США, Японии и еще более высокая, чем в странах НИС Юго-Восточной Азии.

Велика роль Евросоюза в мировой импортной торговле, он остается крупным импортером ряда сельскохозяйственных товаров, в частности кукурузы и сои-бобов, основным поставщиком которых является США. Наряду с продовольствием важное место в импорте занимают минеральное сырье и неметаллические полуфабрикаты.

В целом по всем странам Евросоюза обеспеченность сырьем из собственных месторождений снижается и одновременно возрастает зависимость от привозного минерального сырья.

Отмеченные процессы оказывают влияние на географическое направление внешнеторговых связей. Развитие процессов специализации и кооперации в промышленности развертывается между странами, где НТП достигает наиболее высокого уровня. Наукоемкое производство торгового оборота западноевропейских государств приходится на индустриально развитые страны мира.

Отношения с развивающимися странами. Страны Западной Европы, в большинстве своем бывшие метрополии обширных колониальных владений, уделяют особое внимание отношениям с развивающимися странами. Они стремятся сохранить и углубить свое присутствие в развивающемся мире. Этой цели служит курс на установление системы особых отношений с этими странами.

ЕС на каждый пятилетний срок выделяет странам АКТ финансовую и техническую помощь. Предпринята попытка, найти форму стабилизации некоторых товарных рынков.

Следующее место по степени развития отношений занимают страны Средиземноморья. В 1970-е годы на основе единого подхода были заключены соглашения широкого характера о зоне свободной торговли, о преференциальном режиме торговли для сельскохозяйственной продукции, о промышленном и техническом сотрудничестве и финансовой помощи.

Импорт из развивающихся стран покрывает не более 4–5% товарного потребления в Западной Европе. В 1980-е годы в нем практически не изменилась доля продукции обрабатывающей промышленности. Самую высокую долю в потреблении составляет импорт одежды — 18% потребления и импорт минерального сырья — примерно 30%.

Экономические связи со странами Центральной и Восточной Европы. Западноевропейские страны поддерживают разносторонние экономические связи со странами Центральной и Восточной Европы. Доля последних в экспорте ЕС составляет 7–8%. Снижение доли рынков восточноевропейских стран объясняется низкой платежеспособностью их товаров, среди которых преобладают сырьевые.

На страны СНГ приходилось 4% внешнего импорта и 3% внешнего экспорта ЕС. Торговый оборот сводится с отрицательным сальдо. Основная доля дефицита приходится на нефть и нефтепродукты, цветные металлы и сталь.

Основные торговые партнеры стран СНГ в ЕС — Германия (39%), Италия (19%) и Франция (12%).

Важной особенностью внешнеэкономических связей Евросоюза выступает их дефицитность. Огромный дисбаланс отмечается в торговле ЕС с Японией и США, — соответственно, 44,6 и 28,4% всего внешнего дефицита.

Западная Европа имеет пассивное сальдо в торговле патентами и лицензиями. Обнаруживается зависимость Западной Европы от США в области научно-технического обмена. Отсутствие единой лицензионной политики западноевропейских стран приводит к расширению связей местных компаний с американскими и японскими, а не с европейскими. Они рассматривают первых в качестве потенциальных поставщиков прогрессивных технологий.

К 2000 г. население 15 стран ЕС составляло около 380 млн человек, доля этой интеграционной группировки в производстве МВП — около 29%, в мировом экспорте — более 41%[1].

[1] *См.: Елецкий Н.Д., Корниенко О.В.* Мировая экономика: Экспресс-справочник для студентов. Изд-е 2-е, испр и доп. М.: ИКЦ «МарТ»; Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2005. С.136.

С 2004 года после присоединения десяти новых членов численность населения Евросоюза возросла до 455 млн человек. Это три бывшие советские прибалтийские республики (Латвия, Литва, Эстония), пять восточноевропейских стран (Польша, Чехия, Словакия, Венгрия, Словения) и два небольших островных средиземноморских государства — Мальта и Кипр (греческая часть).

При этом основной трудностью этого расширения ЕС были глубокие различия в уровнях экономического развития стран — новых членов. Так, если размеры ВНП Кипра составляют 4/5 от общеевропейского уровня, то Словении — 1/10[1].

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Как и в силу каких факторов изменилась доля стран ЕС в совокупном валовом продукте мира?
2. Определите место ЕС в мирохозяйственных связях.
3. Определите характер экономических отношений ЕС со странами Центральной и Восточной Европы.

ЛЕКЦИЯ 23. ФРГ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. ФРГ в мировом хозяйстве.
2. Основные черты хозяйственного механизма ФРГ.
3. Германская экономика в мирохозяйственных связях.

Ключевые слова: *социально-рыночная экономика, кредитно-денежная политика, структурные изменения, концентрация капитала.*

После распада социалистической системы произошло воссоединение ФРГ и ГДР и образовалась единая Германия с общей площадью 356,90 тыс. км^2 и населением около 82 млн человек. По уровню экономического развития, объему производства промышленной продукции и техническому оснащению промышленности Германия занимает одно из первых мест среди крупнейших стран мира. Удельный вес ее в про-

[1] *См.:* Мировая экономика: Учеб. пособие для вузов/Под ред. проф. И.П.Николаевой.- 3-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. С.119–120.

мышленном производстве развитых стран составляет около 15%, по объему промышленного производства в мире она находится на третьем месте после США и Японии. В международном разделении труда особое место ей принадлежит в области машиностроения, металлообработки, электротехнической и химической промышленности. Значительная часть продукции этих отраслей идет на экспорт.

Темпы экономического роста. Среднегодовой прирост ВВП за 1991–1996 гг. составил 1,5%, что чуть выше среднего показателя по Западной Европе и Японии.

В Германии, так же, как и в других странах, в последние десятилетия отмечалось снижение темпов экономического роста с 4,4% в 1960-х годах до 2,0% в 1980-х годах.

Основные направления экономической политики. Для стимулирования экономического роста и увеличения капиталовложений правительство христианских демократов в 1990-е годы провело изменения в налогообложении. Были снижены прямые налоги на компании и повышена граница личного подоходного налога (до 57%).

Происходившее сокращение предпринимательской функции государства не привело к снижению доли правительственных расходов в ВВП. В 1990-е годы по уровню государственных расходов среди ведущих западных стран только Франция превосходила ФРГ. Рост государственных расходов сопровождается дефицитом бюджета, достигающего 3,5 — 4,0% ВВП.

Кредитно-денежная политика была направлена на устранение растущей инфляции и поддержание экономического роста, но нередко в ущерб решению других проблем, например безработицы, которая в Германии поднялась до 2,5 млн человек.

Изменились подходы к научно-технической политике. До начала 1970-х годов основная ставка делалась на использование нововведений, разработанных в других странах. В последнее десятилетие резко увеличились собственные расходы на НИОКР. Важную роль в финансировании НИОКР играет государство. Федеративные и земельные правительства обеспечивают свыше 37% расходов на эти цели.

Германские фирмы ассигнуют на НИОКР большую долю своих ресурсов, чем их конкуренты в Западной Европе.

Повышению конкурентоспособности германских товаров во многом способствует, помимо технического перевооружения, внедрение новых форм организации труда. Это групповые принципы производственной деятельности, повышение квалификации персонала, ориентация оплаты труда на производственные потребности и достигнутые результаты.

Структурные изменения. Современный этап НТР, структурный кризис мирового хозяйства, вызвавшие переход к новому типу воспроизводства, привели к структурным изменениям. В воспроизводстве ВВП страны снизилась доля материального производства и, прежде всего, сельского хозяйства и промышленности, возросла доля услуг.

Машиностроение — важнейшая отрасль промышленности Германии. Ее продукция очень разнообразна. Отрасль отличается высоким техническим уровнем производства. В общем машиностроении большую роль играет металлообработка, особенно производство станочного и кузнечно-прессового оборудования, машин для металлургической, добывающей, текстильной, полиграфической промышленности. Видное место занимает производство машин для сельского хозяйства, химической, пищевой промышленности, транспортное машиностроение. Высокого уровня достигла электронная и электронно-техническая промышленность, производство телеграфно-телефонного оборудования, приборов и аппаратов точной механики, оптики.

Заводы тяжелого машиностроения находятся главным образом в районе Рурского каменноугольного бассейна. Производятся машины и оборудование для металлургической и горнодобывающей промышленности, двигатели внутреннего сгорания, сельскохозяйственные машины и тракторы и т.д.

Во многих городах страны развито транспортное машиностроение. Германия занимает видное место в мировом производстве автомобилей. В этой отрасли наиболее высокая степень монополизации производства. Четыре компании — "Фольксвагенверке", "Даймлер-Бенц", "Опель" и "Форд" — выпускают более 90% всех автомобилей. Из них две последние компании принадлежат американскому капиталу.

Крупнейшие центры машиностроения — Гамбург, Кельн, Берлин, Штутгарт, Мюнхен и другие.

Машиностроение занимает ведущее положение в структуре промышленного производства. На него приходится около 50% занятых в сфере промышленного производства.

Металлургия — одна из наиболее развитых отраслей промышленности. Черная металлургия сконцентрирована в основном на севере Рейнско-Вестфальского района и в Саарской области. Сравнительно небольшие предприятия черной металлургии имеются в других районах страны. Крупнейшие центры алюминиевой промышленности находятся в Рейнско-Вестфальском районе, Баварии, Баден-Вюртемберге и других. В Гамбурге и в Рурской области развита медепла-

вильная промышленность. Но из собственных руд выплавляется лишь незначительная часть меди.

Примерно половина производимого свинца и цинка выплавляется из местных руд. Свинцовые и цинковые заводы размещены в Рурской области, в западных и юго-западных прирейнских областях и на востоке, в районе Гарца. Значительная часть меди, свинца и цинка, как и легирующих металлов, ввозится из-за границы.

Несмотря на снижение доли черной металлургии, ФРГ является одним из крупнейших мировых производителей черных металлов, уступая США и Японии: на ее долю приходится 28% их совокупного выпуска в Западной Европе.

Сельское хозяйство. Значительную, хотя и подчиненную, роль в экономике Германии играет сельское хозяйство, обеспечивающее примерно 85% потребностей страны в пищевых продуктах.

Крупные и крупнейшие аграрные хозяйства распространены преимущественно на севере и в средней части страны, тогда как мелкие и мельчайшие — на юге и юго-западе.

Осуществляется так называемый "зеленый план" и проводится соответствующая финансовая политика: на укрепление средних фермерских хозяйств ассигнуются большие государственные средства, им выдаются на льготных условиях кредиты, премии за высокое качество продукции, высокую урожайность сельскохозяйственных культур, высокую продуктивность скота.

По стоимости животноводство резко преобладает над растениеводством. На долю **животноводства** приходится около 70% общей стоимости сельскохозяйственной продукции. Оно носит интенсивный характер; поголовье скота за послевоенный период значительно выросло, причем изменилась структура стада: резко выросло количество свиней (почти в два раза), увеличилось поголовье крупного рогатого скота, сократилось поголовье овец, коз и лошадей.

Структура земельных угодий благоприятна для развития разнообразных отраслей **растениеводства.** Верхне-Рейнская и Нижне-Рейнская низменности, Вестфальская равнина, Швабская и Франконская впадина, Нижняя Бавария по природным условиям пригодны для возделывания зерновых, кормовых, овощных и ряда технических культур. Менее благоприятны для сельского хозяйства земли и болотистые пространства, расположенные на северо-западе. Однако и здесь удельный вес возделываемых земель довольно значителен. Из них на долю зерновых приходится 60%, кормовых — 21, кар-

тофеля — 13, сахарной свеклы — 3, овощных, садовых и прочих культур — 3%.

В последние годы увеличились размеры посевной площади и сбор пшеницы; намного расширилось производство ячменя, занимающего теперь первое место как по размерам посевной площади, так и по сбору зерна. В то же время посевная площадь и сбор ржи сократились. Однако Германия продолжает оставаться крупным производителем ржи и овса, а из незерновых культур — картофеля и сахарной свеклы.

Пшеница, требующая лучших условий, высевается преимущественно на юго-западе, отчасти в предгорьях Гарца и в Баварии. Возделывание ржи — характерная черта земледелия большинства районов. Но особенно рожь распространена в пределах Северо-Германской низменности. Посевы ячменя почти совпадают с районами распространения пшеницы. Особенно значительны они в долине Дуная и на Франконской низменности. Овес, требующий повышенной влажности, распространен в горах (до 800—1000 м над уровнем моря) и в районе Маршей на севере.

Посадки картофеля широко распространены повсеместно. Кормовые травы и корнеплоды характерны для северной и восточной частей страны. В южной полосе Северо-Германской низменности находится важнейший район посадок сахарной свеклы и свеклосахарной промышленности. Среди стран Европы Германии принадлежит первое место по производству свекловичного сахара.

В отличие от промышленности сельскохозяйственное производство по валовому объему уступает Франции и Италии.

Относительно низкий уровень интенсификации производства связан с социально-экономической структурой сельского хозяйства. Значительная часть сельскохозяйственных земель сдается в аренду. В полной собственности производителей находится около 22% сельскохозяйственных угодий.

Аграрная политика федерального правительства направлена на изменение социально-экономической структуры хозяйства. В ее рамках важное значение отводится мерам по устранению чересполосицы, на что выделяется до 1/5 части средств, ассигнованных на осуществление правительственных аграрных программ.

Высоким уровнем развития, широтой охвата и многообразием форм характеризуется сельскохозяйственная кооперация, которая охватывает практически всех производителей. Через нее осуществляется кредитование хозяйств, снабжение их средствами производства, заготовка и переработка продукции. Отечественное производство обеспечивает свыше 4/5 по-

требностей страны в продовольствии, в том числе более чем на 100% — в пшенице, сахаре, говядине, сыре, сливочном масле.

Проблемы экономического развития. Экономическое развитие в последние годы отягощается резкими территориальными диспропорциями.

Различия в уровнях экономического развития и социальной структуры хозяйств ГДР и ФРГ нашли отражение в разной направленности роста двух частей страны. Адаптация хозяйства восточных земель к условиям западных привела к сокращению в них промышленного производства до 1/3 от прежнего уровня.

По объемам ВВП (1934 млрд долл) Германия находится на первом месте в Европе, являясь двигателем западноевропейской экономики. Около 60% ее экспорта размещается на рынках стран — членов ЕС. Кроме того, Германия формирует 33,3% доходной части бюджета Евросоюза.

Почти каждый третий инженер, техник или предприниматель страны работает на экспорт. Экспортная доля в ВВП Германии составляет почти 30%. Однако есть и негативные факторы, снижающие конкурентоспособность немецких товаров на внешнем рынке. Например, в Германии один из самых высоких в мире уровень затрат на оплату труда: средняя заработная плата в промышленности Германии составляет 26,4 евро/час, тогда как средняя в ЕС — 22,3 евро/час[1].

Концентрация капитала. *Германия — высокоразвитая* индустриальная страна. В отраслевой структуре материального производства и на долю промышленности приходится более 50% ВВП страны.

Решающую роль в экономической жизни страны играют крупные монополистические объединения, главной организационной формой которых являются концерны. После Второй мировой войны концентрация и централизация капитала и производства не только не уменьшились, но еще больше возросли. На базе старых были созданы новые, более мощные монополистические концерны.

Многие отрасли германского хозяйства отличаются высоким уровнем централизации и концентрации капитала. В обрабатывающей промышленности 100 крупнейших фирм сосредоточивают 60% общего оборота промышленного капитала и более 50% общего числа занятых. В пяти отраслях мирового производства германские компании входят в десят-

[1] *См.:* Мировая экономика: Учеб. пособие для вузов/Под ред. проф. И.П.Николаевой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. С. 119–120.

ку крупнейших. В химической промышленности три концерна — "БАСФ", "Хехст", "Байер" обеспечивают 1/3 продаж крупнейших компаний отрасли, в энерготехнической промышленности "Сименс" и "Роберт Бош" производят 20% продукции, в автомобильной промышленности — "Даймлер-Бенц" и "Фольксваген" — 15%, в черной металлургии — "Тиссен" и "Маннесман" — 24% продаж десяти крупнейших компаний мира.

Централизация капитала приводит к тому, что до сих пор значительная часть германских компаний продолжает находиться под контролем отдельных семей. Перекрещивающиеся владения между промышленными компаниями и банками выступают важной чертой германской системы взаимодействия капитала. Относительно низкая роль биржевых операций снижает значение риска.

В экономике Германии значительную роль играет иностранный капитал, особенно США. В то же время крупнейшие концерны Германии тесно связаны с мировым рынком не только по сбыту готовой продукции и получению многих важных видов сырья, но также по экспорту капитала. Они используют мощный экономический потенциал страны для усиления ее роли в западноевропейской интеграции и, прежде всего, для расширения влияния внутри Европейского Союза (ЕС).

Система управления компаниями. Доминирующей чертой германских компаний является "внутренний" характер систем их управления, при котором все участники — акционеры, управляющие, наемные работники и т. д. могут оказывать влияние на развитие компаний, в том числе прямое влияние на принятие решений через такие органы, как наблюдательный и производственный советы.

На крупных предприятиях с численностью занятых свыше 2 тыс. человек учреждаются наблюдательные советы, состоящие из акционеров и работающих по найму, которых выдвигают производственные советы и профсоюзы. Члены совета получают возможность участвовать в управлении фирмой. По закону работники имеют половину мест в наблюдательных советах — высших руководящих органах, которые назначают и смещают старших управляющих.

Роль государства. В последние десятилетия изменилась роль государства. Ослабли его предпринимательская функция, прямые формы регулирования. Государственное предпринимательство складывалось под влиянием государственного строительства или выкупа находившихся в тяжелом финансовом положении предприятий и фирм.

Переход к неоконсервативной форме регулирования сопровождался сокращением государственного сектора путем продажи акций предприятий на кредитных рынках. Сокращение государственного сектора расширило сферу частного капитала, рыночных сил.

Трудовые отношения. Немецкое законодательство разрешает организациям работодателей и наемных работников совместно определять уровень заработной платы и условия труда. Трудовые соглашения заключаются на национальном уровне между отраслевыми организациями предпринимателей и профсоюзов.

Согласие между рабочей силой и капиталом поддерживается системой социального обеспечения, которая базируется на трех основах — страховании здоровья, пенсиях и пособиях по безработице.

Экономика ФРГ характеризуется высоким уровнем интернационализации производства. Ее экспортная квота в 2000 г. составила 23%, а импортная — 22,8% ВВП.

Внешнеторговые связи. По объему экспорта ФРГ занимает второе место в мире. По конкурентоспособности ФРГ уступает США, Швейцарии, Японии и ряду восточно-азиатских стран.

Свыше 55% экспорта приходится на четыре товарные группы — автомобилестроение, общее машиностроение, химические товары и электротехнические товары. Германским компаниям принадлежит первое место в экспорте готовых химических товаров (17%).

Доля в мировой торговле товарами высокой технологии сократилась. Страна стала их нетто-импортером. Несмотря на это, доля ФРГ на рынках высокотехнологичных товаров выше, чем у Великобритании и Франции.

Германия выступает вторым по величине импортером мира. Импортная квота существенно возросла для многих отраслей. В обрабатывающей промышленности она увеличилась до 22%. Увеличение импортной квоты объясняется интенсификацией внутриотраслевой специализации, в результате чего растет внутриторговый обмен среди одних и тех же товарных групп.

Прямые капиталовложения. С конца 1970-х годов германские компании резко активизировали усилия в вывозе производительного капитала. По объему прямых капиталовложений за рубежом ФРГ вышла на четвертое место в мире — 9,5%.

Германия представляет собой привлекательный рынок для иностранных капиталовложений. Удельный вес предприятий с участием иностранного капитала в обороте промышленных и торговых компаний равен 18%, в обрабатывающей промышленности — 22%, в том числе в химической промышленности — 30%.

Финансовые результаты внешнеэкономических отношений страны воплощаются в платежном балансе, который в 80-е годы сводился к огромным положительным сальдо по текущим операциям. Оно образовывалось за счет громадного превышения экспорта над импортом во внешней торговле, в том числе со странами ЕС и США.

Положительное сальдо платежного баланса в прошлые десятилетия обеспечило ведущую роль германской марки в Западной Европе. На международных финансовых рынках немецкая марка (до перехода страны на евро) являлась второй по значению международной инвестиционной и резервной валютой. Ее доля в международных банковских операциях составляла 14%, в мировых валютных резервах — 15–20%, в международной торговле — около 14%.

Позиции ФРГ в Центральной и Восточной Европе. Немецкий капитал укрепляет свои позиции в странах Центральной и Восточной Европы. Проводится особая политика в отношении этнических немцев с целью усиления их идентификации, языковых и культурных связей.

Германия выступает крупнейшим кредитором стран Центральной и Восточной Европы, обеспечивая свыше 50% всех требований западных банков.

Определенное место в деловых связях занимает Республика Узбекистан. Экономическое сотрудничество подкрепляется кредитами германских банков, Германия стала крупнейшим кредитором Республики Узбекистан.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, БМР, ТКК, ЦЕРН, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕС, ЕЭК, ЕИБ, ЕКА, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МЭА, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАТО, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, УВКБ, ВПС, ЗЕС, ВФП, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Рассмотрите факторы экономического развития ФРГ во второй половине XX века.
2. Дайте характеристику основным чертам хозяйственного механизма Германии.
3. Каковы позиции Германии в ЕС?

ЛЕКЦИЯ 24. ВЕДУЩИЕ СТРАНЫ "БОЛЬШОЙ ВОСЬМЕРКИ"

План:

1. Предпосылки образования "большой семерки" и преобразования ее в "большую восьмерку".
2. Краткая характеристика стран — участниц "большой восьмерки".

Ключевые слова: *единая глобальная стратегия, транснациональные корпорации, финансовые и валютные союзы.*

Совещание глав государств и правительств семи ведущих капиталистических стран по экономическим вопросам ("Клуб Рамбуйе") — периодические встречи на высшем уровне представителей США, Франции, ФРГ, Великобритании, Италии, Японии, Канады. В первом совещании представитель Канады участия не принимал. Цель совещаний — выработка единой стратегии стран Запада по наиболее сложным вопросам экономической политики. Состоялось 32 совещания (см. табл. 4). На Совещании глав государств и правительств обсуждались перспективы мировой капиталистической экономики, финансовые и валютные вопросы, проблемы мировой торговли и состояния дел на международных переговорах в рамках ГАТТ, иностранных капиталовложений и деятельности транснациональных корпораций (ТНК), экономических отношений Запада с развивающимися и социалистическими странами, энергетические вопросы. Рассматривались также и сугубо политические проблемы, в частности отношения между Востоком и Западом, принимались широковещательные политические декларации. Ежегодные встречи "большой семерки", задуманные для сглаживания межимпериалистических противоречий, все больше превращались в механизм для выработки глобальной стратегии Запада.

С 1991 года лидеры СССР, а затем и России приглашались на общие обмены мнениями, которые проходили за рамками саммитов. Было понятно, что это некий дипломатический реверанс в сторону строящей демократию бывшей сверхдержавы. Начиная с саммита в Неаполе (1994 год) начала работать схема "7 + 1" — по окончании встреч в рамках G-7 проводилась дискуссия по политическим вопросам с участием России. В 1996 году по инициативе Бориса Ельцина в Москве даже состоялся специальный саммит по вопросам ядерной

Таблица 4

Места проведения и тематика саммитов

Год	Город	Тематика
1975	Рамбуйе	Безработица, инфляция, энергетический кризис, структурная реформа международной валютной системы.
1976	Пуэрто-Рико	Международная торговля, взаимоотношения Востока и Запада.
1977	Лондон	Безработица среди молодежи, роль Международного валютного фонда в стабилизации мировой экономики, альтернативные источники энергии, уменьшающие зависимость развитых стран от экспортеров нефти.
1978	Бонн	Меры по обузданию инфляции в странах "семерки", помощь развивающимся странам через Всемирный банк и банки регионального развития.
1979	Токио	Рост цен на нефть и дефицит энергоносителей, необходимость развития атомной энергетики, проблема беженцев из Индокитая.
1980	Венеция	Рост мировых цен на нефть и увеличение внешнего долга развивающихся стран, советское вторжение в Афганистан, международный терроризм.
1981	Оттава	Рост населения планеты, экономические отношения с Востоком с учетом интересов безопасности Запада, ситуация на Ближнем Востоке, наращивание вооружений в СССР.
1982	Версаль	Развитие экономических отношений с СССР и странами Восточной Европы, ситуация в Ливане.
1983	Вильямсбург	Финансовая ситуация в мире, долги развивающихся стран, контроль над вооружениями.
1984	Лондон	Начавшееся оздоровление мировой экономики, ирано-иракский конфликт, борьба с международным терроризмом, поддержка демократических ценностей.

Год	Город	Тематика
1985	Бонн	Опасности экономического протекционизма, политика в области охраны окружающей среды, сотрудничество в сфере науки и технологий.
1986	Токио	Определение среднесрочной налоговой финансовой политики для каждой из стран "семерки", способы борьбы с международным терроризмом, катастрофа на Чернобыльской АЭС.
1987	Венеция	Ситуация в сельском хозяйстве стран "семерки", снижение процентных ставок по внешним долгам для беднейших стран, глобальное изменение климата, советская перестройка.
1988	Торонто	Необходимость реформирования ГАТТ, роль стран Азиатско-Тихоокеанского региона в международной торговле, долги беднейших стран и изменение графика выплат Парижскому клубу, начало вывода советских войск из Афганистана, контингенты советских войск в Восточной Европе.
1989	Париж	Диалог с "азиатскими тиграми", экономическая ситуация в Югославии, выработка стратегии по отношению к странам-должникам, рост наркомании, сотрудничество в области борьбы со СПИДом, права человека в Китае, экономические реформы в Восточной Европе, арабо-израильский конфликт.
1990	Хьюстон	Инвестиции и кредиты для стран Восточной и Центральной Европы, ситуация в СССР и помощь Советскому Союзу в создании рыночной экономики, создание благоприятного инвестиционного климата в развивающихся странах, объединение Германии.
1991	Лондон	Финансовая помощь странам Персидского залива, пострадавшим от войны; миграция в страны "семерки"; нераспространение ядерного, химического, биологического оружия и обычных вооружений.
1992	Мюнхен	Проблемы окружающей среды, поддержка рыночных реформ в Польше, отношения со странами СНГ, обеспечение безопасности ядерных объектов в этих странах, партнерство "семерки" и стран Азиатско-Тихоокеанского региона, роль ОБСЕ в обеспечении равных прав для национальных и других меньшинств, ситуация в бывшей Югославии.

Год	Город	Тематика
1993	Токио	Ситуация в странах с переходной экономикой, уничтожение ядерного оружия в СНГ, соблюдение режима контроля над ракетными технологиями, ухудшение положения в бывшей Югославии, усилия по мирному урегулированию на Ближнем Востоке.
1994	Неаполь	Экономическое развитие на Ближнем Востоке, ядерная безопасность в Центральной и Восточной Европе и СНГ, международная преступность и "отмывание" денег, ситуация в Сараево, Северная Корея после смерти Ким Ир Сена.
1995	Галифакс	Новая форма проведения саммитов с большей ориентацией на результат, реформа международных институтов — МВФ, Всемирного банка, предотвращение экономических кризисов и стратегия их преодоления, ситуация в бывшей Югославии.
1996	Москва	Ядерная безопасность, борьба с незаконной торговлей ядерными материалами, ситуация в Ливане и ближневосточный мирный процесс, ситуация на Украине.
1996	Лион	Глобальное партнерство, интеграция стран с переходной экономикой в мировое экономическое сообщество, международный терроризм, ситуация в Боснии и Герцеговине.
1997	Денвер	Старение населения, развитие малого и среднего бизнеса, экология и здоровье детей, распространение инфекционных заболеваний, транснациональная организованная преступность, клонирование людей, реформирование ООН, космические станции, противопехотные мины, политическая ситуация в Гонконге, на Ближнем Востоке, на Кипре и в Албании.
1998	Бирмингем	Новый формат саммитов — "только лидеры", министры финансов и министры иностранных дел проводят встречи в преддверии саммитов. Глобальная и региональная безопасность.
1999	Кельн	Социальное значение глобализации экономики, списание долгов беднейшим странам, борьба с международной преступностью в финансовой сфере.
2000	Окинава	Влияние развития информационных технологий на экономику и финансы, борьба с туберкулезом, образование, биотехнологии, предотвращение конфликтов.

Год	Город	Тематика
2001	Генуя	Борьба с бедностью, облегчение долгового бремени слаборазвитых стран, защита окружающей среды, противодействие транснациональной организованной преступности и распространению наркотиков.
2002	Кананаскис	Проблемы Африки, вопросы образования, борьба с международным экстремизмом, урегулирование локальных конфликтов.
2003	Эвиан	Эта встреча получила название "Расширенный диалог". Такое мероприятие впервые приурочено к саммиту "восьмерки". Главная тема "Расширенного диалога" — обсуждение вопросов экономического роста развивающихся государств.
2004	Си-Айленд	Проблемы Ближнего Востока, Афганистана, борьба с наркотрафиком, инициатива "Глобальное партнерство".
2005	Гленигле	Глобальное изменение климата и помощь африканским странам.
2006	Санкт-Петербург	Основными темами предстоящего саммита станут энергетическая безопасность и образование. Будет также продолжен диалог по проблемам глобальных климатических изменений, который начался в Гленигле.

безопасности. "Семерка", обеспокоенная состоянием старых советских атомных электростанций, согласилась провести спецвстречу, на которою была приглашена и Украина, подтвердившая намерение закрыть Чернобыльскую АЭС. Москва же взяла на себя важные обязательства по международному контролю в области ядерной безопасности и по запрещению ядерных испытаний.

И только с 1997 года Россия стала полноправной участницей саммитов по всему кругу проблем, за исключением экономических и финансовых вопросов.

Тем самым данное объединение трансформировалось в "большую восьмерку". Ниже будет дана краткая характеритика этих стран, за исключением США, Японии, ФРГ и России, характеристика которых дается в дугих лекциях.

Франция. Государство на западе Европы. На юге граничит с Испанией и Андоррой, на юго-востоке — с Монако, на северо-востоке — с Бельгией и Люксембургом, на востоке — со

Швейцарией и Италией, с Германией Франция граничит на востоке и северо-востоке. На юге страна омывается Средиземным морем, на западе — водами Бискайского залива, на северо-западе — проливами Ла-Манш и Па-де-Кале. Франции принадлежит остров Корсика в Средиземном море, а также четыре заморских департамента — Мартиника, Гваделупа, Реюньон, Французская Гвиана, заморские территории — Французская Полинезия, Новая Каледония, Сен-Пьер и Микелон и ряд архипелагов в Тихом океане. Общая площадь страны 551 000 км^2. Главные реки страны — Сена, Рона, Луара, Гаронна и на востоке часть течения Рейна. Озер во Франции немного, и самое большое озеро страны — Женевское — расположено большей частью в Швейцарии. Основные природные ресурсы: уголь, железная руда, бокситы, цинк, рыба, древесина. Пахотные земли занимают 32% территории, леса и кустарники — 27%, луга и пастбища — 23%.

Население за 2004 год составляет 59 991 тыс. человек. Около 95% населения — французы, другие этнические группы — бретонцы, баски, каталонцы, немцы. В стране проживают также алжирцы, итальянцы, португальцы, турки, марокканцы. Официальный язык французский, другие языки и диалекты — эльзасский, баскский, бретонский, каталонский, корсиканский, провансальский. Католицизм исповедует 90% населения, среди верующих есть также протестанты, мусульмане, иудеи. Трудоспособное население составляет 24 170 тыс. человек, из них в сфере услуг занято 61,5%, в промышленности — 31,3%, сельском хозяйстве — 7,3%.

Полное наименование — Французская Республика. Государственное устройство — президентская республика. В составе страны — 22 области (Эльзас, Аквитания, Овернь, Бургундия, Бретань, Центр, Шампань-Арден, Корсика, Франш-Конте, Иль-де-Франс, Лангедок-Руссильон, Лимузэн, Луара, Лотарингия, Южные Пиренеи, Север, Нижняя Нормандия, Верхняя Нормандия, Пикардия, Пуату-Шарант, Прованс-Альпы-Лазурный берег, Рона-Альпы), разделенные, в свою очередь, на 96 департаментов, кроме этого, в состав Франции входят заморские департаменты: Мартиника, Гваделупа, Реюньон, Французская Гвиана, Сен-Пьер и Микелон, и заморские территории — Французская Полинезия, Новая Каледония, остров Майотта, острова Уоллис и Футуна. Столица — Париж. Королевство франков было образовано в V в., Первая Республика была провозглашена в 1792 г. Последняя конституция (V Республика) была принята 28 сентября 1958 г. Национальный праздник отмечается 14 июля — День взятия Бастилии. Глава государства — президент, назначающий пре-

мьер-министра (главу Совета министров). Законодательная власть осуществляется двухпалатным парламентом, состоящим из Сената (верхней палаты) и Национального собрания (нижней палаты). Крупнейшие политические партии: Объединение в поддержку Республики, Союз Французской Демократии, Республиканская партия, Французская социалистическая партия, Левое радикальное движение, Коммунистическая партия Франции, Национальный фронт.

По уровню экономического развития Франция занимает в ЕС вторую позицию. По объему ВНП в 2004 г. (1858,7 млрд долл.) эта страна уступала в ЕС только Германии[1].

Важнейшие отрасли промышленности (около четверти ВНП): машиностроение, химическая, автомобильная, самолетостроение, электронная, металлургия, горнодобывающая, текстильная, пищевая. Большие площади плодородной земли, применение современных технологий и правительственные субсидии позволили Франции стать ведущим производителем сельскохозяйственной продукции (4% ВНП) в Западной Европе (один из крупнейших экспортеров пшеницы и молочных продуктов). Все более важное место в экономике страны занимает сфера услуг. Достигнув в конце 2004 г. неплохих результатов, темпы развития французской экономики начали замедляться. Удорожание нефти, укрепление евро и застойная ситуация на рынке труда — вот основные факторы снижения темпов экономического развития. Нефть и евро оказывают значительные воздействия на ситуацию в торговле. Из-за повышения цен стоимость импорта энергоносителей подскочила в 2004 г. на 21,5%. Резкое ухудшение показателей торговли энергоносителями вызвали существенные изменения в торговом балансе Франции. Отрицательное сальдо торгового баланса Франции в 2004 г. составило 7,765 млрд евро, говорится в сообщении таможенного ведомства страны. Впервые за последние три года во Франции был зафиксирован дефицит торгового баланса по итогам года. В 2003 г. положительное сальдо торгового баланса составило 1,688 млрд евро, в 2003 г. этот показатель составил 5,692 млрд евро. Одновременно сильный евро сокращает рост экспорта. Давление со стороны азиатских и, в частности, китайских конкурентов становится все более ощутимей.

Позиции Франции в партнерских торговых отношениях на территории своих бывших колоний подвергаются агрес-

---

[1] *См.:* Мировая экономика: Учеб. пособие для вузов/Под ред. проф. И.П.Николаевой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. С. 121.

сивной "атаке" со стороны новых конкурентов. И французские бизнесмены вынуждены адаптироваться к новым условиям, в которых Африка все в меньшей степени является привилегированным местом для французских предприятий. Поскольку процесс глобализации набирает силу, новые конкуренты предлагают свои возможности на различных рынках.

В попытке сохранить, а по ряду направлений и усилить свое положение в мировой экономике Франция приступила к созданию широкой программы поддержки передовых наукоемких проектов. Соответствующее исследование проводится сейчас Министерством экономики и финансов страны. В результате в каждом из важнейших направлений экономики будут выявлены передовые технологии, которые обеспечат в ближайшие десятилетия конкурентоспособность французских товаров.

Программа рассчитана до 2010 года. Работа над ней ведется в семи научно-технических группах, которые анализируют положение в семи ключевых областях мировой и национальной экономик, включая энергетику, коммуникации, машиностроение, розничное потребление, транспорт. В каждой области будут определены самые многообещающие технологии, которыми обладает сейчас французская наука. В результате Министерство финансов и экономики создаст модели развития в каждом из секторов, и государство будет поддерживать инвестиции в избранные конкретные проекты. Все это, по мнению специалистов, даст возможность Франции удержать передовые позиции в мировой экономике в будущем десятилетии.

Характерной особенностью экономики страны является рост экономической интеграции в рамках ЕС. Денежная единица — евро. Основные торговые партнеры: ФРГ, Италия, Великобритания, Испания, Нидерланды, Бельгия, Люксембург, США, Япония.

Общая протяженность железных дорог — 34 568 км, Франция обладает широкой сетью автодорог общей протяженностью 1 551 400 км. Общая протяженность внутренних водных путей — около 15 000 км. Важнейшие порты страны: Бордо, Гавр, Дюнкерк, Нант-Сен-Назер, Руан.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, БМР, ТКК, КБР, ЦЕРН, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕС, ЕЭК, ЭКЛАК, ЕИБ, ЕКА, ЭСКАТО, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МТП, МСКП, МАР, ИФАД, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НТО, ОЭСР, ООН, ЭНКТАД, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, Совет Безопасности ООН, Совет ООН по Опеке, ВПС, ВКТ, ВФП, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Великобритания. Государство на северо-западе Европы, расположенное на Британских островах. На севере граничит с Ирландией, на западе омывается Атлантическим океаном, на востоке — Северным морем, на юго-востоке — проливом Ла-Манш, отделяющим остров Великобритания от Европейского континента. Общая площадь страны 244 111 км^2, включая Шотландские острова. Среди территориальных разногласий с другими государствами: с Ирландией по вопросу Северной Ирландии, с Испанией, с Аргентиной спор за Фолклендские острова. Главные полезные ископаемые: уголь, нефть, природный газ, железная руда, каменные и калийные соли, олово, свинец, кварц. Пахотные земли занимают 29% территории, луга и пастбища — 48%.

Население за 2004 год составляет 59 405 тыс. человек, средняя плотность населения — около 238 человек на км^2. Большинство жителей — англичане (81,5%), шотландцев — 9,6%, ирландцев — 2,4%, валлийцев — 1,9%, в стране проживают также индийцы, пакистанцы, арабы, китайцы, африканцы. Государственный язык английский, часть населения Уэльса разговаривает на валлийском языке, в Шотландии распространен шотландский язык. Большая часть населения — протестантского вероисповедания, есть также католики, иудеи, индуисты, мусульмане.

Полное наименование — Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии. Государственный строй — конституционная монархия. В состав Соединенного Королевства входят Англия, Шотландия, Уэльс, Северная Ирландия — всего 47 округов, 7 столичных округов, 26 районов, 9 областей и 3 острова. Англия состоит из 39 округов, Уэльс — из 8 округов, Северная Ирландия — из 26 районов. Кроме этого, в состав страны входят зависимые территории: остров Ангилья, Бермудские острова, Британская территория Индийского океана, Британские Виргинские острова, Гибралтар, Каймановы Острова, остров Мэн, остров Монтсеррат, острова Питкэрн, остров Св. Елены, острова Теркс и Кайкос, Фолклендские острова, Южная Георгия и Южные Сандвичевы острова. Столица — Лондон. Конституции у Великобритании нет, основной закон заменяют парламентские законодательные акты, принимаемые двухпалатным парламентом, который состоит из палаты лордов (верхней палаты) и палаты общин (нижней палаты). Глава государства — королева Великобритании и Северной Ирландии. Реальная исполнительная власть принадлежит премьер-министру, формирующему Кабинет Министров. Наиболее влиятельные политические партии: Консер-

вативная партия, Лейбористская партия, Либерально-демократическая партия.

Лондон является одним из крупнейших мировых торговых и финансовых центров. ВНП составил в 2004 г. $2016,4 млрд (ВНП на душу населения — $33940). Обладая значительными энергетическими ресурсами (уголь, природный газ, нефть), Великобритания имеет один из самых высоких показателей для промышленно развитых стран по производству энергии (12% ВНП). Для Великобритании было неожиданным подарком судьбы, когда в 1969 г. недалеко от ее берегов концерн "Amoco" впервые нашел нефть. В 1975 г. на Северном море стало добываться первое британское "жидкое золото". Прошло еще 6 лет прежде чем добыча превзошла собственные потребности страны. В 1997 г. на 186 оффшорных промыслах добывались североморские нефть, газ и конденсаты. К 1999 г. суточное производство достигло 2,8 млн баррелей (1 баррель = 159 л). Однако уже в 2003 г. дневное производство упало в среднем до 2,3 млн баррелей. Снижающееся производство и растущее потребление нефти (в 2003 г. только на 1,6 млн баррелей в день) — это долгосрочные процессы, которые могут оказать серьезное влияние на британскую экономику.

Среди наиболее развитых отраслей промышленности (22% ВНП): самолетостроение, автомобилестроение, судостроение, металлургическая промышленность, угольная, нефтяная, химическая, целлюлозно-бумажная, пищевая, текстильная. Сельское хозяйство, в котором занято всего около 1% трудоспособного населения, отличается высоким уровнем механизации и производит около 60% продовольствия, необходимого для потребностей страны. Денежная единица — фунт стерлингов. Британская экономика, откровенно либеральная и свободная от пут евро, находится в хорошей форме. Восьмилетнее правление лейбористов не сокрушило ее. Напротив, продемонстрировав рост в 3,1% в 2004 г. и, по прогнозам, готовая дать в 2005 г. от 3 до 3,5%, британская экономика идет впереди крупнейших стран Европейского союза. Главные торговые партнеры: ФРГ, Франция, Нидерланды, США.

Общая протяженность железных дорог — 16 629 км, внутренних водных путей — 2 291 км. Великобритания имеет широкую сеть автодорог — 362 982 км, кроме этого, в Северной Ирландии общая протяженность автодорог составляет 23 499 км. Главные порты страны — Дувр, Ливерпуль, Лондон, Саутгемптон, Феликстоу, Хартлпул.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, БМР, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕС, ЭКА (партнер), ЕЭК, ЭКЛАК,

ЕИБ, ЭСКАТО, ЕКА, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МКСП, МАР, МЭА, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАТО, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, УВКБ, ЮНИДО, Совет Безопасности ООН, Совет ООН по Опеке, ВПС, ВКТ, ЗЕС, ВОЗ, ВОИС, ВМО.

Италия. Государство Южной Европы, расположенное на Апеннинском полуострове. На севере граничит с Австрией и Швейцарией, на северо-западе — с Францией, на востоке — со Словенией. Италии принадлежат также острова Сардиния, Сицилия, Эльба и ряд мелких островов. Средиземное море омывает территорию Италии с юга и запада, с востока страна омывается Адриатическим морем. Общая площадь страны 301 230 км^2. Основные полезные ископаемые: ртуть, мрамор, поташ, уголь, сера, незначительные запасы природного газа и нефти. Пахотные земли занимают 32% территории, леса и кустарники — 22%, луга и пастбища — 17%.

Население за 2004 год составляет 57 573 тыс. человек, средняя плотность населения около 195 человек на км^2. В основном жители страны — итальянцы (98%), другие этнические группы: немцы, французы, словенцы, албанцы, греки. Государственный язык итальянский, в некоторых областях страны говорят на немецком, французском, греческом, словенском и албанском языках. Подавляющее большинство верующих исповедует католическую религию, незначительная часть населения — протестанты, иудеи, мусульмане.

Полное наименование — Итальянская Республика. Государственное устройство — парламентская республика. В составе страны — 20 областей: Абруцци, Валле-д'Аоста, Базиликата, Калабрия, Кампания, Эмилия-Романья, Фриули-Венеция-Джулия, Лацио, Лигурия, Ломбардия, Марке, Молизе, Умбрия, Пьемонт, Апулия, Сардиния, Сицилия, Тоскана, Трентино-Альто-Адидже, Венеция. Столица — Рим. Законодательство основано на римской правовой системе с сильным влиянием церковного права. Исполнительная власть принадлежит президенту (главе государства) и правительству во главе с премьер-министром. Двухпалатный парламент состоит из Сената республики (верхней палаты) и Палаты депутатов (нижняя палата). Главные политические партии: Итальянская народная партия, Итальянская социалистическая партия, Демократическая партия левых сил.

ВНП в 2004 г. составил 1503,6 млрд (ВНП на душу населения — $26120). Следовательно, Италия по этим показателям находится на уровне ведущих европейских стран. Эко-

номическое развитие страны вместе с тем по-прежнему происходит неравномерно: Италию условно можно разделить на развитый индустриальный север и относительно отсталый сельскохозяйственный юг. Среди наиболее важных отраслей промышленности (на индустрию приходится около 35% ВНП): автомобилестроение (пятое место в мире), химическая, металлургическая, сталеплавильная, пищевая, текстильная, производство одежды, обуви. Сельское хозяйство (4% ВНП, 10% трудоспособного населения), за исключением мясных и молочных продуктов, полностью удовлетворяет потребности страны в продовольствии. В 2001 г. в Италии производством экологически чистых агропродуктов занимались 56674 хозяйства на площади 958 тыс. га, а стоимость их товарной продукции составила 800 млн евро. Особое внимание уделяется выпуску экологически чистых кормов (биокормов). Их потребителями являются главным образом птицеводство (44% всего производства) и молочное скотоводство (31%). Основные сельскохозяйственные культуры: виноград (самый крупный производитель в мире), фрукты, овощи, картофель, сахарная свекла, соя, маслины (первое место в мире). В Италии высоко развита сфера обслуживания (48% ВНП), а также индустрия туризма. Главные проблемы, которые стоят перед экономикой Италии, — совершенствование современной системы коммуникаций, обостряющаяся конкурентная борьба на европейских рынках в условиях все более тесной интеграции в Европейском Союзе. Денежная единица — евро. Главные торговые партнеры: страны ЕС, США, страны ОПЕК.

Общая протяженность железных дорог — 20 011 км, автодорог — 294 410 км, внутренних водных путей — 2 400 км. Морские порты: Анкона, Венеция, Генуя, Кальяри (Сардиния), Специя, Ливорно, Неаполь, Палермо (Сицилия), Таранто, Триест.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, БМР, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕС, ЕЭК, ЕИБ, ЕКА, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МКСП, МАР, ИФАД, МЭА, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАТО, ОАГ, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВКТ, ЗЕС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Канада. Государство в Северной Америке. Занимает северную ее часть и примыкающие острова. Граничит с США на юге и северо-западе, на востоке омывается Атлантическим океаном, на западе — Тихим океаном, на севере и на северо-востоке — Северным Ледовитым океаном. Общая площадь страны 9 970 610 км^2. Канада занимает второе место в мире по площади территории. Недра страны богаты следующими

полезными ископаемыми: никель, цинк, медь, золото, серебро, свинец, молибден, уголь, нефть, природный газ. Среди важнейших природных ресурсов — рыба и древесина. Пахотные земли занимают 5% территории страны, леса и кустарники — 35%, на севере находится обширная область вечной мерзлоты.

Население за 2004 г. составляет 31 902 тыс. человек, средняя плотность около 3 человека на км^2. Около 40% жителей страны — британцы, французы составляют 27% населения, представители других европейских наций (итальянцы, немцы, поляки, украинцы, голландцы, венгры) — 20%, коренные жители (индейцы и эскимосы) — около 2%. В стране два официальных языка — английский и французский. Католическую религию исповедуют 46% населения, протестантскую — около 25%, приверженцы униатской церкви составляют около 16%, есть также православные, мусульмане, иудаисты, индуисты, буддисты.

Форма государственного управления — парламентская федерация, в ее состав входят 10 провинций (Альберта, Британская Колумбия, Квебек, Манитоба, Новая Шотландия, Нью-Брансуик, Ньюфаундленд, Онтарио, Саскачеван, Юкон) и 2 территории (Северо-Западные территории, Лабрадор). Столица — Оттава. Независимость Канада получила 1 июля 1867 г. от Великобритании. До 1982 г. в стране действовала конституция Великобритании, в настоящее время канадский парламент имеет право самостоятельно вносить все изменения в основной закон, дополненный Хартией прав и свобод. Законодательство основано на английском общем праве, за исключением провинции Квебек, в которой гражданская законодательная система основана на французском законодательстве. Поскольку Канада является членом Британского Содружества, главой государства формально является британский монарх (в настоящее время — королева Великобритании Елизавета II), представляемый генерал-губернатором. Реальная исполнительная власть находится в руках правительства во главе с премьер-министром. Законодательная власть представлена двухпалатным парламентом, который состоит из Сената (верхней палаты) и Палаты общин (нижней палаты). Наиболее влиятельные политические партии: Прогрессивно-консервативная партия, Либеральная партия, Новая демократическая партия.

По производству продукции на душу населения Канада, страна с высокоразвитой экономикой, богатыми природными ресурсами, квалифицированной рабочей силой, современным промышленным производством, занимает место в первой десятке стран мира. ВНП составил в 2004 г. $905,6 млрд (ВНП

на душу населения — $28390). Высокие темпы роста в промышленном производстве, в добывающих отраслях (первое место в мире по добыче цинка и урана) и в секторе обслуживания коренным образом преобразовали экономику страны, которая до Второй мировой войны имела в основном аграрную направленность. Среди важнейших отраслей промышленности — нефтяная, газовая, целлюлозно-бумажная, деревообрабатывающая, цветная металлургия, автомобилестроение. Канада является одним из главных мировых производителей и экспортеров зерна (пшеницы и ячменя), важной статьей экспорта являются также рыба и рыбопродукты. Денежная единица — канадский доллар. Главные торговые партнеры: США, Япония, Великобритания, Германия.

Общая протяженность железных дорог — 97 389 км, в стране существует широко разветвленная сеть автодорог общей протяженностью 884 272 км. Внутренние водные пути имеют протяженность 3000 км. Важнейшие порты страны: Галифакс, Квебек, Сент-Джонс, Ванкувер — морские, Тандер-Бей и Торонто — озерные.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, БМР, ТКК, КБР, КОКОМ, СБСЕ, ЕБРР, ЕЭК, ЭКЛАК, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МТП, МКСП, МАР, МЭА, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАТО, ОАГ, ОЭСР, ООН, ЮНКТАД, ЮНИДО, ЮНЕСКО, УВКБ, ВПС, ВКТ, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО, НАФТА.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Перечислите, какие государства относятся к группе "большой восьмерки"?
2. Назовите цели этой организации.
3. Дайте характеристику экономике стран "большой восьмерки".
4. В каких организациях они принимают участие?

РАЗДЕЛ V. РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ

ЛЕКЦИЯ 25. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

План:

1. Основные признаки развивающихся стран.
2. Движущие силы социально-экономических преобразований.
3. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран.

Ключевые слова: *слаборазвитость, отсталость, зависимость, иностранный капитал.*

В подсистеме развивающихся стран до сих пор сосуществуют деиндустриальные и индустриальные типы производительных сил. Разнородность производительных сил предопределила многоукладность социально-экономической структуры стран Азии, Африки и Латинской Америки.

Сегментация экономических систем была представлена различными формами производства от патриархально-общинной и мелкотоварной до монополитической и кооперативной. Многоукладность предполагает различное социально-экономическое содержание производственных отношений в границах отдельных секторов, существовавших как взаимосвязанная система относительно автономных структур со сложным механизмом их внутренних и внешних связей. Хозяйственные связи между укладами ограничены.

Различные уклады составляют два относительно автономных сектора — традиционный и современный.

В традиционном секторе, главным образом в сельском хозяйстве, длительное время сохраняется высокий уровень изъятия продукта докапиталистическими методами.

Существует механизм "передачи ресурсов" в рамках традиционного сектора, способствующий поддержанию жизни части населения и одновременно сохранению традиционных социально-экономических структур, традиционных форм производства.

Одним из важнейших критериев выделения развивающихся стран в отдельную мировую систему — их слаборазвитость и отсталость.

Слаборазвитость выражается в качественной неоднородности и системной неупорядоченности общества, состоящего из различных экономических и неэкономических институтов современного и традиционного типов, а также переходных промежуточных институтов.

Отсталость отражает состояние хозяйства этих стран, которое характеризуется низким уровнем развития производительных сил.

Отсталость развивающихся стран порождает специфику их социальных и экономических проблем. Решение каждой из них — обеспечение экономического роста, занятости, распределения и т. д. — предполагает особые подходы, которые отличны от используемых в промышленно развитых странах.

Зависимое развитие проявляется во внешнеэкономических отношениях развивающихся стран. Отсталая структура экономики, низкий уровень производительных сил, их традиционно аграрно-сырьевая специализация, колониальное прошлое обусловили внешнеэкономическую ориентацию развивающихся стран на индустриальные государства Запада.

Развивающиеся страны отличаются от промышленно развитых "социальной структурой общества". Деление на классы не всегда профилирует их социальную структуру.

Развивающиеся страны в отличие от западных государств еще не преодолели общинный тип социальности, восходящий к родовому строю. Он определяется личностным характером социальных отношений, связями, основанными на родстве, соседстве, роде, племени и т. д.

Развивающиеся страны отличаются от стран Запада не только по социально-экономической структуре, уровню экономического развития. Общественные структуры этих стран развивались в рамках различных локальных цивилизацией и содержат в себе разное социально культурное наполнение.

Задачи преодоления отсталости и зависимости в значительной мере цементируют связи внутри развивающегося мира и создают общие направления экономической и социальной политики, выявляют истоки, содержание и пределы их единства.

Преобразование традиционных структур в развивающихся странах идет в результате формирования и развития достаточно широкого спектра современных форм хозяйственной деятельности. Они обеспечивают расширенное воспроизводство и постоянное повышение эффективности.

Преобразование социально-экономических структур идет также вследствие возникновения массы всякого рода проме-

жуточных и переходных структур, а также в ходе частичной реорганизации самих традиционных структур.

Социально-экономическое состояние стран "третьего мира". Формирование современных секторов по источникам аккумуляции средств было тесно связано с докапиталистическими структурами и происходило на их основе и при их участии.

Все это предопределило во многих развивающихся странах "консервативный вариант развития современного сектора" в форме медленного, частичного перерастания новых групп торгового и ростовщического капитала в современное предпринимательство, базирующееся на извлечении прибавочной стоимости, использовании наемного труда.

В социально-экономическом плане это способствовало сохранению значительного числа традиционных структур, которые особым способом включились в кругооборот капитала современного сектора. При этом происходит дальнейшее воспроизводство традиционных форм экономического, социально-культурного бытия, а образование новой общественной системы протекает на фоне глубоких противоречий.

Обычно в регионах, где преобразование традиционных укладов началось раньше, современные секторы заняли более прочные позиции в воспроизводстве общественного продукта. Уже к 1980-м годам доля натурального хозяйства в странах Латинской Америки снизилась с 7% в 1960-е годы до 5%, в Азии — с 40 до 23%, в Африке — с 33 до 25% ВВП.

Несмотря на серьезные сдвиги в социально-экономической структуре стран Азии и Африки, основная масса населения там по-прежнему связана с традиционными структурами. Становление современных видов занятости заметно отстает от соответствующих видов производства. Соответственно во многих развивающихся странах за годы независимости не произошло становление буржуазного общества.

Разрыв между экономической и социальной динамиками нередко не уменьшался, а увеличивался. Важной, но не единственной причиной подобной ситуации выступал демографический рост, сдерживающий переключение самодеятельного населения на современные формы труда. Преобразование традиционных структур происходит в основном за счет промежуточных форм хозяйственной деятельности, при которых сочетаются различные методы хозяйствования.

Роль государства в социально-экономическом развитии. Особая роль государства проявляется в его социально-экономическом механизме. Его функции по созданию общих

предпосылок и условий воспроизводства и созданию отдельных элементов производительных сил выполняются за счет национального дохода. При этом государство представляет услуги безвозмездно, как всеобщее благо. Подобный механизм увеличивает гибкость социально-экономической структуры в ее взаимодействии с системой производительных сил.

К середине 80-х годов государственный сектор занял сильные позиции в большинстве развивающихся стран. Государство практически полностью взяло на себя инфраструктурное строительство.

Процесс образования и становления государственной собственности по своему характеру антагонистичен, поскольку она формируется за счет других видов собственности. Госсобственность ограничивает масштабы их воспроизводства, так как часть создаваемого там продукта изымается по существу внеэкономическими методами.

Значительно косвенное участие государства в развитии стран "третьего мира". В них хорошо распространено планирование, которое было вызвано тем, что развивающиеся страны сталкиваются в своем развитии с проблемами, преодолеть которые через механизм стихийного регулирования экономических процессов невозможно.

Устанавливая определенные стимулы и ограничения, государство корректирует социальные и экономические условия, поддерживает баланс между современными и традиционными элементами. При этом государство само испытывает проникновение традиционализма в разных формах, становясь своеобразным гибридным образованием. По мере развития современных рыночных отношений государственный сектор теряет самостоятельный характер, смыкается с наиболее зрелыми формами капиталистического сектора.

Иностранный капитал и социально-экономическое развитие. Серьезное воздействие на социально-экономическое развитие периферии мирового хозяйства оказывали иностранный капитал, ТНК.

Роль иностранного капитала значительно изменилась в 70–80-е годы. Под влиянием укрепления суверенитета развивающихся стран иностранные компании стали отходить от колониальных, внеэкономических методов хозяйствования, больше учитывать политику и экономические программы освободившихся стран. Большинство развивающихся стран осознало, что ТНК могут играть значительную роль в осуществлении индустриализации и во внедрении новых продуктов и технологических процессов.

Операции ТНК воздействуют на темпы, характер и пропорции национального воспроизводства, связывая технологически и экономически предприятия и целые производственные комплексы в различных странах.

Неоднозначно влияние ТНК на процесс накопления в развивающихся странах. Иностранные компании обладают обычно большими, чем местные фирмы, потенциальными возможностями для осуществления капиталовложений. В ряде стран они стали важным источником расширенного воспроизводства.

Массированное внедрение ТНК в индустрию ряда стран сопровождалось вытеснением национального капитала из производственной сферы, утратой его самостоятельности. Следует иметь в виду конкретные формы интегрированности различных подразделений ТНК в местную экономику, которые зависят от многих факторов — глобальной и рыночной стратегии ТНК, отраслевой принадлежности, экономической политики принимающих стран. До сих пор во многих странах иностранный капитал сохраняет "анклавный, филиальный характер". Анклавы в экономике принимающих стран связаны только с материнской компанией или с ее другими подразделениями и мало с внутренним рынком.

В целом воздействие ТНК на социально-экономические структуры развивающихся стран в немалой степени зависит от способности последних, определяемой общим уровнем развития, изыскивать эффективные формы и методы использования ТНК в своих национальных интересах.

Появление новых индустриальных стран. Расширение промышленного производства в метрополиях при недостаточной обеспеченности некоторых из них минеральными ресурсами стимулировало развитие соответствующих добывающих отраслей в колонии.

В ходе промышленного развития выделилась группа "новых индустриальных стран" (НИС). В 1970–80-е годы для них были характерны более высокие темпы хозяйственного развития, превышающие аналогичные показатели других развивающихся и промышленно развитых стран. Ведущей отраслью экономического развития почти всех НИС стала обрабатывающая промышленность.

В экономическом развитии для большинства НИС характерны тенденции, присущие зрелой капиталистической экономике. Идет процесс концентрации производства и капитала, формируется финансовый капитал. В наиболее развитых странах образовались ТНК.

Региональные различия. Изменения в темпах индустриализации вызвали разноплановую динамику экономического роста различных регионов развивающегося мира, что привело к изменению их положения в данной подсистеме и в мировом хозяйстве в целом.

Изменение экономического положения отдельных регионов и стран определяется многими факторами. Это различия в масштабах национального хозяйства, наделенности минеральными ресурсами, в подходах к осуществлению стратегий развития, в условиях международной торговли, в демографической ситуации, бремени внешней задолженности. НИС развивались разными путями, используя различные модели развития.

Для ряда стран важную роль сыграли "геополитические факторы". Различия в уровне экономического развития стали драматическими среди различных групп стран и регионов. Если в промышленно развитых странах Запада различия в условиях дохода на душу населения сократились за последние полвека, то на периферии мирового хозяйства они увеличились. Дифференциация хозяйственного развития привела к эрозии политического единства развивающихся стран.

Группы развивающихся стран. В группу стран с высокими доходами на душу населения, характерными для промышленно развитых стран, входят Бруней, Катар, Кувейт, ОАЭ, Сингапур и ряд других территорий.

В группу стран со средними показателями ВВП на душу населения входят в основном страны-нефтеэкспортеры и новые индустриальные страны. К последним относятся страны, доля обрабатывающей промышленности в ВВП которых составляет не менее 20%.

Подгруппу нефтеэкспортирующих стран составляют 19 государств, в экспорте которых нефтепродукты превышают 50%.

Значительная часть "новейшей" крупной буржуазии стран ОПЕК — это преимущественно рантье, живущие на доходы не только от нефти, но и на нефтедоллары. Эта группа в наименьшей степени связана с национальной экономикой, концентрируясь преимущественно вокруг банковских объединений, действующих за рубежом.

Третью группу в развивающемся мире образуют бедные страны, в которых ВВП на душу населения в 1995 г. не превышал 750 долл. Особенность социально-экономического развития стран "третьего мира" состоит в том, что число бедных стран за 70–80-е годы не сократилось, а возросло примерно в

два раза. Среди них ООН выделяет "48 наименее развитых стран", на территории которых проживает 2,5% населения мира, но они производят только 0,1% мирового ВВП.

Помимо указанных общих причин, на экономическое развитие ряда беднейших стран оказывает отрицательное влияние значительная социальная и политическая нестабильность. Все попытки этих стран вырваться из порочного круга нищеты собственными силами до сих пор не привели к заметному изменению их положения.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. В чем заключается суть многоукладности экономики развивающихся стран?
2. Определите характерные черты социальной структуры развивающихся стран.
3. По каким критериям можно выделить новые индустриальные страны?

ЛЕКЦИЯ 26. ВНУТРЕННИЕ РЫНКИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

План:

1. Объем и уровень развития рынков.
2. Потребительский спрос.
3. Производственный спрос.
4. Изменение в структуре предложения.
5. Институциональная структура внутренних рынков.

Ключевые слова: *внутренние рынки, денежный рынок, потребительский спрос, производственный спрос, структура предложения.*

Рынки большинства развивающихся стран невелики, если судить о них по величине ВВП, который характеризует величину ресурсов, поступающих в распоряжение каждой страны. Объемы ВВП, рассчитанные на основе покупательной способности валют, дают более благоприятные показатели для развивающихся стран. В этом случае на страны "третьего мира" приходится чуть больше 4/5 мирового потребления.

Другим обобщающим показателем масштаба развития рынка может служить "величина дохода на душу населения". В среднем данный показатель, подсчитанный на основе текущих валютных курсов, уступает промышленно развитым странам Запада в 20,2 раза, колеблясь в пределах 82,6 раза для наименее развитых стран и 9,4 раза — для стран со средним уровнем развития.

Покупательная способность рынка связана не только с высоким уровнем экономического развития, но и с численностью населения.

Особенностью рынков стран "третьего мира" является то, что значительная часть их населения до сих пор получает немалую часть своих жизненных средств от натурального, нетоварного производства. Поэтому даже в крупных странах объем реального платежеспособного спроса остается ограниченным.

Уровень развития внутренних рынков во многом "определяется распространением наемного труда", качественным характером найма. В среднем доля лиц наемного труда составляет примерно 40% самостоятельного населения.

В ряде стран незарегистрированная, нелицензированная и иногда незаконная деятельность часто играет доминирующую роль в занятости и производстве. Это особенно проявляется в аграрном секторе Африки, где неформальная деятельность обеспечивает 75% занятости и 40% ВВП.

Одна из важных особенностей внутренних рынков заключается в том, что сфера потребления обладает определенной "автономностью к производству". Она играет менее активную роль в формировании производственного процесса, чем в западных странах.

Важным показателем общей трансформации хозяйственного механизма является развитие "денежного рынка", о росте которого говорит отношение суммы кредитных обязательств внутри страны к величине ВВП.

Общие положения. Потребительский спрос выступает ведущим фактором экономического роста стран мировой периферии. Его роль неодинакова в различных группах стран: более значительна в небольших по населению и в наименее развитых странах.

Наибольший вклад этот сегмент совокупного спроса вносит в прирост традиционной продукции потребительского назначения.

Рынок товаров и услуг потребительского назначения определяется "частными расходами". В 1960-е годы они обеспечи-

вали 5/6, а в 1990-е годы — 4/5 совокупного потребительского спроса.

Факторы потребительского спроса. Основную массу работающих по найму составляет неквалифицированная и малоквалифицированная рабочая сила, стоимость которой невысока, уступает уровню западных стран в 3,6 раза.

Развивающиеся страны характеризуются не только низким уровнем оплаты труда, но и огромными массивами нищеты и голода. Все это сопровождается глубокой дифференциацией индивидуальных доходов, концентрацией покупательной способности и совокупного покупательского спроса в руках узкого слоя населения.

Доходы и дробность спроса. Доходы, полученные высшей прослойкой населения периферийных стран, ниже уровня богатой верхушки промышленно развитых стран Запада. Общие масштабы ее платежеспособного спроса на товары и услуги нового типа оказываются в целом небольшими.

Произошедшая в последние десятилетия модернизация производства и потребления, воздействие "демонстрационного эффекта" привела к сочетанию современных и архаичных потребностей. При этом прослеживается общая тенденция. По мере роста дохода сокращается его часть, используемая для удовлетворения первичных потребностей, растет потребление товаров длительного пользования.

Существующая в большинстве развивающихся стран дробность спроса при небольших его масштабах превышает капиталоемкость промышленных предприятий и затрудняет освоение современных научно-технических достижений, ограничивает возможности индустриализации и экономического роста развивающихся стран.

Производственный спрос предъявляется на орудия и предметы труда. Его масштабы определяются величиной накоплений.

Величина накопления. Развивающиеся страны имеют довольно высокую норму накопления. Она составляла 25,4% ВВП во второй половине 1970-х годов, 24,9% — во второй половине 1980-х и 26,2% — в первой половине 90-х. В наименее развитых странах норма накопления не превышает 19% ВВП.

Особенности производственного потребления. Одна из особенностей рынка производственных товаров состоит в том, что он отстает в своем развитии от увеличения фондов основных и оборонных средств. Наличие значительных массивов традиционного хозяйства приводит к тому, что фонд производственного потребления не полностью реализуется через рыночные каналы.

Имеет свои особенности "спрос на предметы труда". Он меньше распылен, так как предметы труда практически в идентичном виде используются в крупном и мелком производстве. Высокий спрос на вещественные элементы оборотного капитала стимулируется развитием мелкого предпринимательства и воздействием на него конкуренции. Для того чтобы снизить издержки производства и повысить качество выпускаемой продукции, мелкие предприниматели и ремесленники перешли на полуфабрикаты заводского изготовления. Это привело к тому, что спрос на промежуточную продукцию превосходит соответствующие показатели в промышленно развитых странах.

Государственный спрос. Развитие внутренних рынков определяется не только спросом домашних хозяйств, фирм, крестьян и ремесленников. Важную роль в поддержании и развитии совокупного спроса играет общественный сектор. Ресурсы, которые мобилизуют государство и местные органы власти в сфере собственной экономической деятельности и в результате перераспределения национального дохода, используются как для стимулирования производственного спроса, так и для поддержания и повышения потребительского спроса в результате решения различных социальных задач. Удельный вес государственного потребления ВВП неуклонно повышался. Текущие расходы правительств увеличивались с 11% в 1950–60-е годы до 18% в 1980–90-е. Тем не менее, они остаются ниже соответствующего показателя западных стран.

Развитие внутренних рынков обеспечивается как спросом, так и его товарным обеспечением, предложением, т. е. структурой и динамикой местного производства.

Позиции сельскохозяйственного производства. В экономике развивающихся стран существуют длительные и застойные диспропорции в развитии промышленности и сельского хозяйства, несмотря на то, что последняя имеет высокий удельный вес.

Медленные темпы роста сельскохозяйственного производства на первом этапе тормозили процессы развития внутреннего рынка для продукции отечественной промышленности, из-за нехватки сельскохозяйственного сырья возникли затруднения в работе промышленности.

Развернувшиеся в 1970–80-е годы "зеленые революции" в сельском хозяйстве ряда регионов, резко повысив товарность производства, нередко приводили к огромным диспропорциям в развитии аграрного сектора.

Достигнутый общий рост производства продовольствия оказался недостаточным для резкого сокращения голода и недоедания. В ряде регионов производство продовольствия на душу населения сократилось.

Сдвиги в сфере услуг. Объективным условием индустриального развития выступает "расширение сферы услуг". Без нее невозможно нормальное функционирование расширенного воспроизводства. Удельный вес сферы услуг в совокупном ВВП возрос в 1,2 раза за 1960–1993 гг.

Сформировавшаяся модель ускоренного роста сферы услуг вызвана тем, что исторически значительная часть местных потребностей в промышленных изделиях удовлетворялось за счет импорта. Местное производство, помимо анклавного экспортного сектора, опиралось на отрасли, которые не столь жестко конкурировали с зарубежными производителями.

По мере повышения уровня экономического развития темпы роста третичного сектора относительно замедляются, но происходит его интенсивная перестройка. Более быстро развиваются отрасли, обслуживающие производственный процесс и обеспечивающие взаимосвязь производства и потребления.

Изменение структуры обрабатывающей промышленности. Одновременно происходил существенный сдвиг в пользу обрабатывающих отраслей, что позволило укрепить собственную индустриальную базу и увеличить темпы производства ВВП. Их доля в валовом продукте возросла с 15,6% в 1960 г. до 21% в 1980 г. и 24% в 1993 г.

Подобные изменения в структуре предложения обрабатывающей промышленности позволили развивающимся странам приблизиться к промышленной структуре стран Запада.

Условием непрерывного процесса воспроизводства выступает необходимость поддержания определенных пропорций в развитии отраслей производственного и потребительского назначения. Преимущественно горизонтальная диверсификация промышленности развивающихся стран приводит к тому, что отрасли тяжелой промышленности, которые предъявляют сильно диверсифицированный спрос на промежуточную продукцию, удовлетворяют свои потребности в основном с помощью импорта.

Институциональная структура внутренних рынков развивающихся стран имеет свои отличительные черты и значительные особенности формирования.

Позиции мелкого предпринимательства. В период независимости выросло "мелкое предпринимательство". В большинстве стран мелкие и мельчайшие предприятия занимают

крупные позиции в промышленном производстве — до 40%. Мелкая промышленность в основном развивается из торгового капитала, а не вырастает из докапиталистических укладов и не преобразует их.

Мелкая промышленность делится на две группы: кустарная промышленность, или домашняя, и мелкая рыночная промышленность. Домашняя промышленность относится к мелкотоварному производству и представлена в основном предметами потребления и примитивными средствами производства. Мелкая рыночная промышленность использует наемный труд и машинную технику. Связи с крупным производством имеют одностороннее направление.

"Восточная монополия". Одной из важнейших особенностей институциональной структуры внутренних рынков является образование торгово-промышленных групп национального капитала, которые обладают чертами монополистических объединений. При этом существование в развивающихся странах подобных группировок не всегда служит показателем высокого уровня развития капитализма. Оно несет на себе родовые признаки докапиталистических отношений.

На первых этапах развития крупные объединения имели слабые связи с внутренним рынком, с промышленностью. Они возникали и росли на базе феодально-бюрократического и торгово-ростовщического капитала.

Положение восточного крупного капитала связано не столько с овладением им отраслевого производства и рынка, сколько с общей массой накопленного капитала, с концентрацией богатства, с личными связями. Поэтому отраслевые производства и рынки носят разнородный характер, в них могут участвовать самые разнообразные производители.

Высокий уровень централизации капитала и производства обусловили значительную мощь торгово-промышленных групп. Основу этих групп составляют, как правило, несколько крупных компаний, полностью принадлежащих одной семье, или одна держательская компания.

Одноотраслевые крупные компании. Наряду с процессами развития и трансформации "восточной монополии" шли процессы образования крупного капитала в рамках классической западной схемы на отраслевом уровне.

В результате национализации в середине 70-х годов имущества филиалов иностранных ТНК был создан крупный национальный капитал в нефтедобывающей промышленности. Нефтедобывающие компании стали лидерами предпринимательского сектора.

В институциональной структуре внутренних рынков развивающихся стран важное место занимают филиалы ТНК промышленно развитых стран. Они создают определенные перекосы в предложении в сторону обслуживания зажиточных групп, что ведет к отрыву воспроизводства фонда личного потребления этих групп от местного производства. В слаборазвитых странах отмечается высокая степень монополизации крупными западными фирмами местных рынков. Она колеблется от конкурентной олигополии до структурной монополизации рынка, когда небольшое число фирм находится между собой в сговоре и избегает конкуренции.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какова роль нерыночного сектора в хозяйстве развивающихся стран?
2. В чем состоят особенности формирования потребительского спроса в развивающихся странах?
3. Назовите основные тенденции в развитии структуры хозяйства развивающихся стран.

ЛЕКЦИЯ 27. РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Развивающиеся страны в мировом производстве.
2. Место развивающихся стран в международном разделении труда.
3. Развивающиеся страны в международном движении капитала.

Ключевые слова: *темпы экономического роста, долговые проблемы, дефицитное финансирование, зарубежная финансовая помощь, иностранные инвестиции.*

Темпы и факторы экономического роста. Положительные сдвиги в развитии стран "третьего мира" связаны с достаточно высокими темпами роста. Быстрее других развивались восточно-азиатские страны, темпы экономического роста многих из них за последние 30 лет превышали 8% в год.

Увеличение производительности труда оказывало относительное влияние на рост производства в большинстве развивающихся стран. Только в Восточной Азии за счет роста производительности труда обеспечивалось свыше 25% производства.

Как показали результаты обследований ЮНЕСКО, в начале 1970-х годов 40% зарегистрированных патентов приходилось на развивающиеся страны, но лишь 1% общего количества патентов в мире принадлежал их национальным организациям. Остальной частью владели компании, контролируемые ТНК, главным образом, пяти стран — США (40%), ФРГ, Швейцарии, Великобритании и Франции. За прошедшие десятилетия положение в области научно-технических исследований изменилось незначительно. Доля стран "третьего мира" в общемировых расходах на НИОКР не превышает 5%.

Ряд НИС приняли программы развития новых направлений научных исследований и технических разработок. В ведущих странах инициатива по развитию новых современных производств в области электроники, основанных на иностранной технологии, принадлежала национальному капиталу. Она дополнилась филиальной активностью ТНК.

Условия воспроизводства. Несомненно влияние на экономический рост условий воспроизводства.

Тяжелым бременем на экономику ложились военные расходы, которые составляли в 1983 — 6,1%, в 1990 — 3,5%, в 1993 г. — 3,1% совокупного ВВП развивающихся стран. "Третий мир" в целом расходует на военные цели и содержание вооруженных сил больше, чем инвестирует в подготовку кадров и здравоохранение.

На состояние экономического роста развивающихся стран оказывают мощное воздействие внешние влияния. Так, резкое повышение, а затем резкое снижение цен на сырьевые товары в 1973–1985 годах сначала привели к сильному перераспределению активного сальдо торгового и платежного балансов.

Серьезное влияние на социально-экономические процессы в развивающихся странах оказало обострение долговой проблемы. Оно привело в 80-е годы к резкому снижению притока заемных финансовых средств по коммерческим каналам, которое лишь в незначительной степени компенсировалось увеличением государственных кредитов, субсидий, займов международных финансовых институтов.

Внутренние и внешние условия воспроизводства привели к тому, что для большинства развивающихся стран в 70–80-е

годы характерным стало "дефицитное финансирование", которое значительно превосходит соответствующие показатели промышленно развитых стран.

Важным условием, сдерживавшим экономический рост во многих странах, выступала "недостаточно стабильная обстановка" для принятия экономических решений в связи с высокими темпами инфляции во второй половине 80-х и первой половине 90-х годов. Инфляция часто способствовала завышению валютных курсов и понижению конкурентоспособности на внешних рынках. Она нарушала процесс превращения сбережений в накопление, так как непредсказуемые изменения цен и низкие или отрицательные реальные ставки создавали угрозу понижения реальной стоимости финансовых активов.

Позиции развивающихся стран в производстве. Как отмечалось, преодоление слаборазвитости предполагает быстрое развитие промышленности.

За 1960–1995 годы совокупный объем промышленного производства увеличился почти в пять раз, а доля развивающихся стран в мировом выпуске промышленной продукции превысила 18% в 1995 г.

По условиям функционирования капитала легкая и пищевая промышленность имели предпочтения из-за искажения стоимостных пропорций. Внеэкономическое принуждение докапиталистических предпринимателей делало дешевым сельскохозяйственное сырье. Дешевизна рабочей силы также наиболее эффективно могла использоваться в легкой и пищевой промышленности.

Потребности индустриализации вызывали спрос на продукцию производственного назначения, что привело к переливу капитала в соответствующие отрасли. В результате увеличилась доля средств производства в общем объеме продукции обрабатывающей промышленности.

В развитии промышленного производства периферии мирового хозяйства в страновом разрезе выделяются различные стадии и процессы индустриального производства. Увеличение доли средств производства было обеспечено главным образом новыми индустриальными странами, в которых произошли наиболее крупные структурные изменения.

Мировая периферия до сих пор остается основным производителем сырьевых нетопливных и энергетических товаров, центром дешевой рабочей силы, хотя в мировом объеме продукции обрабатывающей промышленности их доля увеличилась в 1,5 раза за 1965–1994 годы.

Развивается рынок ценных бумаг, котирующихся на фондовых биржах. В 1993 г. его объем составил примерно 6–7%

общемирового. По отношению к ВВП стран "третьего мира" он увеличился с 16% в 1988 г. до 30% в начале 1990-х годов.

Развитие экономики развивающихся стран показывает, что только некоторым из них в последние десятилетия удалось значительно продвинуться по пути индустриализации.

Роль внешнеэкономических связей в хозяйстве развивающихся стран. Внешнеэкономические связи могут содействовать расширению и модернизации материально-вещественной части фонда накопления, а также смягчению экономических и социальных диспропорций, возникающих в ходе ломки традиционных экономических структур. Внешнеэкономические связи, расширяя рамки внутренних рынков, позволяют ускорить экономический рост.

Наличие дуалистической структуры экономики вынуждало развивающиеся страны при развитии современных производств гораздо быстрее выходить на внешние рынки, чем это происходило на соответствующей стадии промышленного развития западных стран.

Своеобразие социально-экономической структуры предопределяет степень воздействия внешнеэкономических связей на развивающиеся страны. Более отсталые экономические структуры болезненно переживают внешние воздействия в силу особенностей включения их национальных хозяйств в международное разделение труда.

"Третий мир" в мировой торговле. Центральное место в сегменте внешнеэкономических отношений развивающихся стран принадлежит внешней торговле. Она развивалась неравномерно. В прошлом десятилетии до середины 80-х годов темпы прироста товарного экспорта уступали соответствующим показателям промышленно развитых стран.

Сдвиги в производственной базе и структуре потребления предопределили изменения в ассортименте экспорта и импорта.

Позиции в мировом экспорте. Становление современной обрабатывающей промышленности создало возможности для появления и развития нового направления участия развивающихся стран на мировых рынках — экспорта готовых изделий, который приобрел существенные масштабы лишь в 60–70-е годы.

Расширение вывоза продукции обрабатывающей промышленности развивающихся стран в значительной мере продолжает зависеть от наделенности трудовыми и природными ресурсами.

Увеличение промышленного потенциала упрочило позиции стран "третьего мира" на рынках машиностроительной продукции. Особенно значительно их продвижение в экспорт электронных изделий. В конце 1980-х годов доля развивающихся стран в мировом экспорте по этой статье поднялась до 20%, в том числе по бытовой электронике — до 33%.

В основе конкурентоспособности промышленных и сырьевых товаров из развивающихся стран лежат более низкие затраты переменного капитала на единицу продукции. Низкий уровень заработной платы позволяет поддерживать конкурентоспособность продукции на мировых рынках, но сам по себе он препятствует экономическому росту, сдерживая покупательную способность на внутреннем рынке.

Структурные изменения в хозяйстве развивающихся стран связанные с возрастанием роли сферы услуг, способствовали изменению их позиции в экспорте третичной сферы, они увеличили свою долю в экспорте услуг с 11 до 15%; мирового объема за 1970–1992 годы.

Позиции в мировом импорте. Сдвиги в структуре производства и спроса под влиянием процесса индустриализации способствовали существенным изменениям в структуре импорта и роли развивающихся стран в мировых закупках. Возрастание самообеспеченности периферии мирового хозяйства привело к сокращению ее доли в импорте многих готовых изделий. Этому также содействовало ухудшение условий воспроизводства во многих странах.

Наиболее значительным изменением в мировом импорте явилось сокращение доли рассматриваемых стран в закупках машин и транспортных средств в 80-е годы в связи со снижением обновления основного капитала в ряде государств, особенно в Латинской Америке и Тропической Африке, а также увеличением производства машин и оборудования в "третьем мире".

Импорт технологии. Происходящий в развивающихся странах промышленный переворот по времени совпадает с научно-технической революцией. В силу отсталости собственной научно-технической базы это неизбежно вызывает необходимость широкого использования ими научно-технического потенциала западных стран.

Общее сокращение движения технологии в развивающиеся страны частично объясняется уменьшением ее притока в страны Африки и Латинской Америки в связи с неустойчивой макроэкономической ситуацией, которая усугублялась

уменьшением импорта капитала, увеличением его оттока и снижением экспортных поступлений.

Быстрое развитие научно-технического прогресса и сокращение притока новой технологии во многие развивающиеся страны расширили технологический разрыв между индустриальными и развивающимися странами. Импорт технологии, стимулирующий экономический рост, требует не только необходимых финансовых средств, но и подготовленной рабочей силы, возможностей использовать импортную технологию. В этом отношении способности большинства развивающихся стран ограничены.

Заключительная оценка. Хозяйства развивающихся стран неоднородны в социальном и технологическом отношениях. В связи с этим различные типы производства в неодинаковой степени участвуют в международном разделении труда. Крупные и средние частные компании по мере повышения общего уровня экономического развития, государственного воздействия расширяют вывоз товаров на мировой рынок.

Различное сочетание мелкотоварного, государственного, среднего и крупного предпринимательства, направление изменений в них определяют степень и направленность участия развивающихся стран на мировом рынке.

Для поддержания внешнего и внутреннего балансов развивающиеся страны вынуждены жертвовать текущими импортными потребностями и прибегать к отягощаемому их экономическое развитие внешнему финансированию.

Экономическая помощь. Положение развивающихся стран, как объектов приложения экономической помощи, изменилось. В середине 1960-х годов за счет программ помощи обеспечивалось свыше 20% импорта товаров, в начале 1980-х годов — 5%, в начале 1990-х — 7% импорта.

В обстановке гигантской задолженности развивающихся стран, особенно обострения экономических проблем в менее развитых странах, помощь сохраняет значение одного из инструментов влияния промышленно развитых стран мира.

Наиболее важные изменения в сфере экономической помощи связаны с тем, что в 1960-е годы социалистические страны, а в середине 1970-х годов ряд развивающихся стран стали субъектами помощи развивающимся странам. В число стран-доноров из развивающихся стран вошли арабские страны ОПЕК. На них приходилось 16–19% помощи, предоставленной развивающимся странам. Доля бывших социалистических стран не превышала 3%.

Ссудный капитал. В 1970-е годы произошло резкое возвышение развивающихся стран на международных рынках ссудного капитала в качестве заемщиков. После значительного снижения масштабов заимствования в 1980-е годы в результате кризиса международной задолженности в середине 1990-х годов объем привлеченных на международных рынках фондов номинально превысили уровень начала 1980-х годов, что составляло свыше 25% предоставленных финансовых средств.

Прямые капиталовложения. Важное место в движении внешних средств в развивающиеся страны принадлежит притоку прямых инвестиций западных стран. Роль прямых капиталовложений менялась. Их приток усилился со второй половины 1980-х годов. В 1995 г. прямые капиталовложения составляли почти 1/3 часть внешних средств.

В течение длительного времени развивающиеся страны выступали только в роли объектов экспансии ТНК промышленно развитых капиталистических стран. Ситуация изменилась в 1970–80-е годы. Группа стран развивающегося мира включилась в экспорт предпринимательского капитала, нередко опережая становления в них современных форм предпринимательства.

Ограничены возможности межотраслевого перелива капитала внутри стран. Ему препятствуют структурные особенности периферийной экономики, что объясняется не только дезинтегрированностью ее структуры, параллельным развитием различных стадиальных и технологических типов хозяйства, но и разорванностью современного сектора хозяйства. В итоге перенакопление индивидуальных капиталов происходит при одновременной хронической нехватке капитала на макроуровне. Поэтому экспорт капитала становится способом решения проблемы перенакопления крупных индивидуальных капиталов.

В первый период зарубежной экспансии компании внедряются в другие менее развитые страны "третьего мира", в основном заполняя технологические ниши, оставленные там ТНК промышленно развитых государств.

Второй этап экспансии компаний развивающихся стран характеризуется освоением капиталоемких отраслей, прежде всего выпускающих потребительские товары длительного пользования и некоторые виды средств производства.

Зарубежные предприятия компаний развивающихся стран в силу их скромного потенциала в большей мере учитывают в своей деятельности национальную политику при-

нимающих стран, используют местные производственные ресурсы и дают меньшую нагрузку на платежный баланс.

Движение капитала на периферии мирового хозяйства оказывает интегрирующий эффект в данной подсистеме, содействуя развитию экономических связей по линии Юг—Юг. Деятельность международных компаний усиливает экономическое взаимодействие развивающихся стран.

Асимметричность внешнеэкономических связей. Важную особенность внешнеэкономических связей развивающихся стран составляет их ориентация на промышленно развитые страны при низком уровне взаимной интеграции. В них доля взаимной торговли не превышает 35%, а в промышленно развитых странах она достигает 70%.

Асимметричная зависимость развивающихся стран от Запада выступает следствием структуры их производительных сил, что создает противоречивые тенденции в мировом производстве. Периферия не может оптимально участвовать в международном разделении труда, в силу чего сохраняются расхождения в развитии подсистем мирового хозяйства.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Охарактеризуйте условия воспроизводства развивающихся стран.
2. Какие изменения произошли в положении развивающихся стран в мировом производстве?
3. Раскройте позиции развивающихся стран в международном движении капитала.

ЛЕКЦИЯ 28. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТРАТЕГИИ И ПОЛИТИКИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

План:

1. Экономическая стратегия развивающихся стран.
2. Основные направления экономической политики.

Ключевые слова: *экономическая независимость, индустриализация, импортозамещение, экспортоориентация.*

Укрепление экономической независимости. После достижения политической независимости развивающиеся страны стремились утвердить свой национальный суверенитет и внести существенные коррективы в развитие производительных сил, чтобы изменить свое зависимое положение в мировом хозяйстве. С этой целью проводились глубокие социально-экономические реформы, направленные на устранение препятствий в развитии производительных сил, экономическое пространство освобождалось от феодальных пережитков, вырабатывалось законодательство, регламентирующее деятельность иностранного капитала и подчиняющее его интересам национального развития.

Индустриализация — императив развития. Стратегическим средством ликвидации экономической отсталости стран мировой периферии выступала индустриализация. В узком смысле слова она является особой стадией формирования промышленной системы производительных сил.

Индустриализация способствует углублению общественного разделения труда, создавая материальные предпосылки для специализации и кооперирования различных видов производства.

Индустриализация в развивающихся странах ведет к быстрому повышению уровня экономического развития. При низкой стоимости рабочей силы повышение производительности труда воплощается в большей норме и массе прибыли. В свою очередь это вызывает быстрое расширение национального дохода.

Индустриализация во второй половине XX века имеет свои особенности. В развивающихся странах она происходит в условиях развития в мировом хозяйстве НТР. Наслаивание научно-технической революции на промышленный переворот осложнило положение развивающихся стран. Вместо поэтапной перестройки отдельных отраслей экономики все основные отрасли должны модернизироваться практически одновременно, требуя огромных усилий от стран мировой периферии.

Целью индустриализации, проводимой в соответствии со стратегией "опоры на собственные силы", становилось создание отраслей, которые были бы способны обеспечить основные внутренние потребности.

Импортзамещение — форма индустриализации. На функционально-экономическом уровне стратегия самодостаточности выразилась в политике импортзамещения, когда национальная экономика является основой для регулирования и принятия решений, исходящих из того, что внешняя торговля

играет небольшую и, возможно, подчиненную роль в экономическом развитии.

Импортзамещение было почти повсеместно принято в качестве основного направления индустриального развития с начала 1950-х годов. Курс на замену импорта промышленных изделий местным производством сопровождался защитой национальной промышленности от воздействия мирового рынка. Импортзамещение представляло собой начальный этап индустриализации. В первое время, когда обычно замещался импорт потребительских товаров, оно способствовало значительной диверсификации хозяйственной структуры развивающихся стран, самообеспеченности по многим видам товаров, формированию местных рабочих и технических кадров.

Экспорториетация и изменение предпринимательской роли государства. Замена импорта потребительских товаров их внутренним производством, создание отраслей тяжелой промышленности в определенных пределах содействуют строительству самостоятельной экономики.

Переход к политике экспортной ориентации позволяет осуществлять производство определенных видов промышленной продукции в расчете на внешние рынки и увеличить объем внешних поступлений. Это вторая модель развития. Она базируется на активном взаимодействии с иностранным капиталом и формирует экономику открытого типа. Она требует создания необходимых отраслей инфраструктуры, привлечения иностранной технологии.

Попытки изменить положение экспортеров в национальной экономике, повысить конкурентоспособность обрабатывающей промышленности дает в большинстве стран ограниченный эффект. Экспортные операции нередко менее прибыльны, чем поставки на внутренний рынок. Поставщики вынуждены были все чаще обращаться к внешним источникам финансирования. Поэтому в промышленной политике различных групп стран были существенные различия, как по содержанию этапов, так и по срокам их осуществления.

Открытая стратегия развития. В течение 1980-х годов международные организации вынуждали развивающиеся страны принять открытую стратегию развития, уделяя большое внимание рыночным сигналам, уменьшению рыночных барьеров, изменению валютных курсов. Основной принцип — "внутри страны экономить, вовне продавать". Движение в этом направлении было центральной целью программ предоставления займов. Неконсервативная волна в ведущих запад-

ных странах способствовала популярности данных подходов к экономическому развитию.

Изменение предпринимательской роли государства. Осуществление индустриализации сопровождалось изменениями социально-экономической структуры промышленного производства в зависимости от политической направленности государств.

Происходил не только пересмотр экономической стратегии государства, но и изменялась его роль в социально-экономическом развитии развивающихся стран. По мере консолидации предпринимательства как класса для себя росло обратное воздействие на государство, которое стимулировало развитие внутреннего рынка и предпринимательства.

В экономическом плане дальнейшее расширение активности государства наталкивалось на дефициты государственных бюджетов, инфляцию. Стимулирование развития при относительном сужении собственной финансовой базы государственного сектора вынуждало его прибегать в больших масштабах к внешним займам. Это в свою очередь ограничивало финансовую базу воспроизводства.

Ускорение экономического роста. После завоевания политической независимости в экономической политике развивающихся стран доминировали усилия на ускорение экономического роста.

Теоретическим обоснованием модели ускоренного экономического развития послужила неокейнсианская школа. Большой вклад в разработку концепций догоняющего развития внесли работы У. Ростоу, П. Розенштейн–Родана, Р. Нурксе и др.

На потребности быстрого промышленного развития был ориентирован хозяйственный механизм. Государство воздействовало путем ограничительных и поощрительных мер, причем поощрительные меры преобладали над ограничительными.

Укрепление национального предпринимательства. Одним из направлений экономической политики освободившихся стран являлась национализация иностранной собственности.

Внешнеэкономическая политика подавляющего большинства государств была направлена на стимулирование национального производства и ограждение внутренних рынков от конкуренции. Огромный разрыв в уровнях экономического развития с промышленно развитыми капиталистическими странами вызвал необходимость проведения гибкой протекционистской политики для ускорения модернизации хозяйственных отсталых структур.

Новый международный порядок. Одной из особенностей развития политического процесса было преобладание различных форм коллективных действий при выработке экономической политики с целью определения совместной линии по укреплению развивающихся стран в мировой экономической системе — идея коллективной опоры на собственные силы.

Отдельные элементы этой концепции содержались в работах известных западных экономистов Г. Мюрдаля, Г. Зингера, С. Делла.

Полем международной активности стран "третьего мира" стала ЮНКТАД — организация, формулирующая принципы в области международной торговли. Действующая при ее комитете по торговле и развитию Комиссия по экономическому сотрудничеству развивающихся стран разрабатывала различные формы хозяйственных связей между этими государствами.

Тенденция к региональной интеграции. Особое значение придавалось хозяйственным аспектам сотрудничества между самими развивающимися странами. Оно выражалось в тенденции к интеграции их национальных хозяйств на региональном уровне.

Создание и функционирование торговых и экономических региональных объединений преследует различные цели. Вне зависимости от состава их участников можно выделить некоторые ключевые направления их усилий.

В качестве мотивации выступает перспектива увеличения экономического роста, вызываемого возможностью использовать масштабы экономики, региональную специализацию, опыт, привлечь иностранные инвестиции. Причины относительно слабой интеграции развивающихся стран связаны с присутствием иностранного капитала во многих отраслях их хозяйств. Направление внешнеэкономических связей испытывает мощное воздействие интересов западных стран.

Структурная и стабилизационная политика. В общем русле можно выделить два основных типа текущих целей: стабилизация и структурная перестройка. В политике стабилизации главной причиной инфляции считается изменение спроса, а в качестве основного метода борьбы с ней используется ограничительная денежно-кредитная практика.

Меры структурной перестройки включают либерализацию торгового режима, повышение эффективности государственных расходов, перестройку налогообложения в целях содействия эффективности производства и т. д. Данные меры в

первую очередь отвечают интересам ТНК и в определенной мере — потребностям развивающихся стран.

Стабилизационные мероприятия в большинстве случаев привели к сохранению совокупного спроса, снижению инвестиций и стагнаций или спаду производства. Потребление почти повсеместно уменьшилось, в том числе в результате перекачки ресурсов в экспортный сектор через механизм девальвации. Положительные результаты осуществления программ МБРР и МВФ оказались очень ограниченными. Из 55 стран 27 имели отрицательные темпы прироста ВВП на душу населения, 13 стран потерпели неудачу в структурной перестройке — их внешние дисбалансы оставались высокими: еще в 7 странах снизились социальные показатели.

Кризисы платежных балансов способствовали процессам либерализации внешней торговли нередко из-за необходимости прибегать к займам, предоставлявшимся на условиях изменения внешнеэкономической политики. Низкопроцентные займы и дары не могли компенсировать неблагоприятного развития экспортной торговли, особенно сырьевыми товарами.

Снижение цен на сырьевую продукцию развивающихся стран сопровождалось тенденцией к девальвации их национальных валют. Особенно четко это проявлялось в странах с высоким уровнем задолженности и испытывающих давление дефицитов платежного баланса. Из 36 стран, по которым МВФ подсчитывает эффективный валютный курс, свыше половины за 1980–1990 годы понизили курсы своих валют больше чем на 1/4.

Подобное падение эффективного валютного курса поднимало прибыльность экспортных поставок сырьевого сектора и способствовало увеличению предложения на мировых рынках.

В конце 1980-х годов стали приходить к выводу о необходимости проведения структурной долгосрочной политики, направленной на преодоление хозяйственных диспропорций. Эксперты МВФ все чаще стали отмечать, что на макроэкономические диспропорции нужно воздействовать не только со стороны спроса, но и со стороны предложения.

Приоритетной целью экономической политики становится "увеличение капиталовложений", которое достигается как через осуществление целенаправленных инвестиционных программ, так и посредством стимулирования частных вложений рыночными методами.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Почему развивающиеся страны осуществляли индустриализацию, в чем ее суть?
2. Как менялась роль государства в экономическом развитии стран "третьего мира"?
3. Назовите основные признаки импортзамещающей и экспортоориентированной политики развивающихся стран.

ЛЕКЦИЯ 29. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ КНР

План:

1. Китай в мировой экономике.
2. Характерные черты социально-экономической структуры Китая.
3. Основные сдвиги в отраслевой структуре.
4. Китай в мирохозяйственных связях.

Ключевые слова: *акционирование, индивидуальное хозяйство, частные предприятия, энергетика, импорт капитала.*

Китайская Народная Республика занимает третье место в мире по размерам территории (9,6 млн км^2) и первое — по числу жителей — 1,2 млрд (22% населения мира). На Востоке омывается морями Тихого океана, дающими стране выход на мировые морские пути. Длина морских границ — 15 тыс. км. Много удобных естественных гаваней. Сухопутно граничит с Россией, Монголией, Казахстаном, Кыргызстаном и Южной Кореей.

По методологии ООН, Китай относится к группе развивающихся стран, хотя, в то же время, его можно было бы отнести и к группе стран с переходной экономикой, поскольку данная страна, сохранив в политической сфере приверженность принципам социалистического строя, в экономической сфере осуществляет переход к основам регулируемой рыночной экономики.

Стратегические цели. Становление современной экономической науки в КНР начиналось на фоне тяжелого экономического кризиса, к которому привело развитие событий в Китае с конца 1950-х годов. Новое руководство, пришедшее к

власти после смерти Мао Цзэдуна, было вынуждено признать, что к концу 70-х годов все народное хозяйство страны оказалось почти на грани катастрофы, и начать пересмотр экономического курса.

Развитие КНР с конца 1970-х годов связано с курсом на проведение экономической реформы и открытой внешнеэкономической политики. С переходом к политике реформ заметно усилилось внимание китайского руководства к развитию экономической науки. В поисках выведения народного хозяйства страны из кризисного состояния руководители КНР возлагали особые надежды на научные исследования в области экономики.

Направления экономической политики. В конце 1970-х годов реформы осуществлялись под лозунгом "плановая экономика — главное, рыночное регулирование — вспомогательное", когда основное внимание уделялось совершенствованию планового управления народным хозяйством с допущением договорных цен, развитием индивидуального сектора, появлением жестко контролируемых совместных предприятий, предоставлением госпредприятиям права сбывать сверхплановую продукцию, введением семейного подряда.

Центральная роль отводилась реформе системы ценообразования — постепенному сокращению номенклатуры товаров, цены на которые централизовано устанавливаются государством, переход к свободному регулированию цен на потребительские товары.

В начале 1990-х годов рыночная ориентация реформы расширяется и в качестве целевой модели начинает фигурировать понятие социалистической рыночной экономики. Важнейшей характеристикой социалистической рыночной экономики, по мнению китайских специалистов, является "ведущая роль общественной собственности при одновременном развитии многоукладности в экономике".

При разработке экономической политики в последние годы в КНР основное внимание было уделено изменениям совокупного спроса, который был основным фактором формирования тенденций социально-экономического развития страны. В результате такого подхода среднегодовые темпы прироста ВВП в сопоставимых ценах с 1979 по 2003 г. составили 9,4% в год, а за последние пять лет, с 1998 по 2003 г., — 8,0%, в 2003 г. — 9,1%, что значительно выше среднегодовых темпов развития мировой экономики — 3,8%. Таким образом, в XXI в. Китай смог выйти на новые экономические рубежи — 8,940 трлн юаней в 2000 г. и 11,690 трлн юаней в 2003 г.,

т. е. выйти на показатель 1,08 трлн долл. по текущему валютному курсу юаня к доллару, не говоря уже об этом показателе по паритету покупательной способности.

В результате в 2004 г. КНР оказалась на шестом месте в мире по объему ВВП, и ее доля в объеме мирового ВВП составила 3,4%. В последние годы по этому показателю Китай обошел Италию и стремительно догоняет такие экономически развитые страны, как Франция и Великобритания. В соответствии с планом развития народного хозяйства КНР до 2050 г. среднегодовые темпы роста ВВП должны составить 7,5% до 2010 г., 6,5% — до 2020 г., 5,5% — до 2030 г., 4,5% — до 2040 г. и 3,5% — до 2050 г. В этом случае нетрудно подсчитать, что в 2010 г. объем ВВП составит 2,226 трлн долл., в 2020 г. — 4,178 трлн, а в 2050 г. этот показатель достигнет 15,634 трлн. Таким образом, к середине XXI в. Китай в состоянии обогнать США по объему ВВП при сохранении нынешних темпов роста ВВП США — 3,24% в год и при выполнении намеченных темпов роста ВВП Китая до 2050 г.

Реформирование экономики. Задача реформирования государственных предприятий — в настоящее время наиболее сложная и масштабная проблема, стоящая перед экономикой КНР. Мероприятия по реформированию на государственных предприятиях КНР до последнего времени реализовались, главным образом, в направлении расширения их прав в хозяйственной деятельности при сохранении за государством права собственности на имущество предприятия.

В ходе акционирования применяется дифференцированный подход: не подлежат акционированию отрасли, имеющие отношение к новейшим технологиям в оборонной промышленности, добыче редких металлов, и сфера, где действует госмонополия.

С развитием акционирования меняется классическое понятие государственной собственности, в ее состав входят не только государственные предприятия, но и акционерные и смешанные компании. Развитие реформы сопровождается процессом слияния и банкротств предприятий, что предопределяет динамичный характер изменений в составе государственного имущества.

Чрезвычайно сложная и важная задача нынешнего этапа реформ в КНР состоит в разработке и осуществлении социальной политики, направленной на обеспечение интересов людей, занятых в народном хозяйстве.

В конце 1980-х — начале 1990-х годов стали происходить изменения в трудовом законодательстве. Были сняты огра-

ничения на рост заработной платы, расширилась сфера применения многих льгот по социальному страхованию, появилась возможность работы по совместительству, расширились права руководителей предприятий по набору рабочей силы, по применению штрафных санкций в отношении провинившихся работников. Одновременно разрабатывается система мер по социальному страхованию безработных и лиц, ушедших на пенсию.

Значительные изменения произошли в инвестиционной политике. Система мобилизации и распределения инвестиционных ресурсов в период до начала осуществления политики реформ основывалась на полном изъятии в государственный бюджет прибыли предприятий и дальнейшем распределении средств между регионами, отраслями, предприятиями.

Бюджетное финансирование все в большей степени заменяется кредитованием капиталовложений, которое осуществляется специализированными банками.

В последние годы активизируется использование новых для Китая форм аккумуляции инвестиционных ресурсов, таких как выпуск облигаций государственных займов, акций предприятий облигаций местных органов власти, банков. Торговля ценными бумагами осуществляется через фондовые биржи. В настоящее время они действуют в Шанхае и Шэньчжэне. Участниками торгов могут быть либо специализированные фирмы, либо предприятия, получившие специальное разрешение Госсовета КНР.

Формы хозяйствования. Мелкотоварный и капиталистический блоки частного сектора ("индивидуальное" и "частное" хозяйства, по китайской терминологии) — две взаимосвязанные, основанные на одном типе присвоения социально-экономические системы, первая из которых является своего рода "физиологической" средой, генерирующей и подпитывающей вторую.

Индивидуальные хозяйства работают на основе использования общественной собственности и личной собственности на средства производства. Индивидуальный предприниматель использует в основном свой труд и труд членов семьи.

В соответствии с партийными установками и Конституцией начиная с 1981 г. Госсоветом КНР был принят целый ряд административно-правовых актов, а некоторыми министерствами и ведомствами — ряд уведомлений, распоряжений и других нормативных документов, в которых регламентировались различные стороны мелкой частной хозяйственной дея-

тельности, регулировались вопросы правовых и экономических взаимоотношений индивидуальных тружеников с государством. Этими важнейшими документами являются "Некоторые политические установки Госсовета КНР в отношении несельскохозяйственных индивидуальных предприятий в городах и поселках" от 7 июля 1981 г. и "Дополнительные установки Госсовета КНР к "Некоторым политическим установкам в отношении несельскохозяйственных индивидуальных предприятий в городах и поселках" от 13 апреля 1983 г. Эти дополняющие друг друга нормативные акты, отразив и конкретизировав в правовой надстройке стратегический политический курс КПК в отношении мелкотоварного сектора, сыграли, по официальной оценке китайского правительства, активную роль в оживлении экономики, обогащении рынка, удовлетворении потребностей народа и решении проблемы занятости.

В рассматриваемых документах определяются и регламентируются следующие стороны и аспекты ведения индивидуального хозяйства:

1. **Сфера хозяйственной деятельности.** Эта сфера включает в себя мелкую кустарную промышленность (ремесленное производство), розничную торговлю, сеть питания, сферу обслуживания и бытового ремонта, ремонтно-строительные работы, перевозки немоторизованным транспортом.

2. **Социальная база и субъект хозяйствования.** Все имеющие официальное право на жительство в городах и поселках граждане молодого и зрелого возрастов, ожидающие работу, вправе подать заявку на получение индивидуальной хозяйственной лицензии.

3. **Порядок регистрации и перерегистрации "индивидуального" предприятия.** Личные ходатайства граждан об учреждении ими "индивидуальных" предприятий визируются местным квартальным (уличным) комитетом города или поселка, а затем рассматриваются и утверждаются местным административным управлением промышленности и торговли, которое и выдает соответствующие удостоверения (хозяйственные лицензии). Не прошедшим утверждения заниматься "индивидуальным" хозяйствованием не разрешается.

4. **Условия и порядок найма рабочей силы.** В случае производственной необходимости "индивидуальные" труженики могут привлекать в качестве помощников до 2 человек включительно; наиболее технически оснащенные предприятия или лица, обладающие высоким мастерством, имеют право помимо этого нанимать 2–3, но не более 5 учеников. Привле-

чение "помощников и учеников" оформляется заключением с ними трудового договора (контракта), в котором должны быть оговорены права и обязанности обеих сторон, сроки работы по контракту и другие аспекты трудовых отношений на предприятии.

5. **Вопросы обеспечения земельными участками, производственными помещениями, сырьем, оборудованием и другими товарами.** Местные правительства и связанные с ними государственные органы должны, учитывая общую ситуацию на местах, активно заниматься выделением необходимых для предпринимателей земельных участков, предоставлением им производственных помещений, оборудования и т. п.

6. **Принципы и порядок ценообразования.** Товары, приобретенные мелкими частниками у государственных и коллективных предприятий по оптовым ценам, реализуются ими по установленным государством розничным ценам. Товары, изготовленные из сырья, закупленного самостоятельно по договорным ценам, разрешено сбывать по рыночным ценам.

7. **Формы государственного финансирования и кредитования.** Если самостоятельно изысканных средств для ведения хозяйства недостаточно, мелкие частники могут ходатайствовать о финансировании их предприятий из средств вспомогательного фонда, учреждаемого местными народными правительствами и связанными с ними организациями.

8. **Правовая защита экономических интересов сектора.** Государство охраняет законное ведение хозяйства мелкими частными предпринимателями, их полученные законным путем доходы и имущество.

9. **Охрана политических прав и социального статуса.** Мелкотоварные хозяйственники по политическим правам и общественному положению приравниваются к труженикам предприятий государственной и коллективной собственности.

10. **Порядок учреждения и компетенция профессиональных союзов.** Мелкие частные предприниматели могут добровольно объединяться в профессиональные союзы. Союз "индивидуальных тружеников", являясь массовой самоуправляемой организацией, принимает общее руководство со стороны государственного органа, торгово-промышленного административного управления соответствующего уровня. Основные задачи Союза "индивидуальных тружеников" состоят в следующем: предоставлении членам союза разнообразных услуг; обмене и передаче технологий; пропаганде и изучении политики КПК и правительства; контроле за соблюдением государственного законодательства членами союза; оператив-

ном контакте с заинтересованными государственными организациями.

11. **Обязанности перед государством и ответственность за правонарушения.** Мелкие частные предприятия обязаны соблюдать государственные законы, "честно вести хозяйство", подчиняться контролю со стороны общественности.

12. **Компетенция местных народных правительств и административных управлений промышленности и торговли в области регулирования мелкого частного хозяйствования.** Конкретные вопросы административного управления "индивидуальной" хозяйственной деятельностью являются компетенцией местной государственной торгово-промышленной администрации. Она должна обеспечивать гарантии законного хозяйствования и пресекать незаконную деятельность предпринимателей на местах. В случае необходимости она имеет право лишать предприятия хозяйственных лицензий; другие органы или лица не вправе изымать, подвергать порче и т. п. указанные лицензии.

Частными предприятиями, согласно законодательству КНР, являются хозяйства с числом наемных работников, превышающим восемь человек. Частный сектор стал развиваться на базе индивидуального сектора. Большую хозяйственную самостоятельность получили предприятия "коллективного сектора". В настоящее время коллективным сектором охвачена почти вся сельская местность и большая часть городов.

Особо значительны процессы, которые произошли в коллективном секторе китайской деревни после "перехода сельского хозяйства на подворный подряд", прямо увязывающий доходы крестьянского двора с объемом произведенной им продукции.

Роль секторов в экономике. Государственный сектор продолжает занимать господствующее положение по таким показателям, как доля в валовой продукции промышленности, розничном товарообороте, численность занятых.

Значительно возросла роль коллективного сектора. В 1979 г. на его долю приходилось 35,2% занятых в промышленности и 19% валовой промышленной продукции, а в 1996 г. эти показатели составили 53,2% и 39,2%. Доля частного сектора за 1992–1996 годы увеличилась с 4 до 10% валовой промышленной продукции.

Одним из важнейших направлений экономической политики периода реформ стала реализация задачи достижения оптимальной сбалансированности народного хозяйства.

Направления структурной перестройки. В начале 1980-х годов была разработана новая структурно-экономическая по-

литика на длительную перспективу, которая намечала следующие основные задачи: обеспечение сбалансированного развития промышленности и сельского хозяйства; направление на ускоренное развитие легкой промышленности и привлечение тяжелой промышленности к снабжению населения потребительскими товарами.

Однако ускоренно развивались те же отрасли, которые должны были развиваться согласно плану. Объем валовой промышленной продукции в 1980-е годы возрос в среднем на 12%, а объем валовой сельскохозяйственной продукции — на 7,5%. Отставание сельского хозяйства от промышленности объяснялось тем, что в первой половине 80-х годов были значительно сокращены государственные расходы на сельское хозяйство.

Энергетика. Для экономики КНР характерно хроническое отставание энергетики и транспорта. Из-за нехватки электроэнергии в КНР в начале 1990-х годов простаивало 20% всех производственных мощностей.

В конце 1980-х — начале 1990-х годов в КНР предпринимались активные меры по ускорению развития отстающих отраслей. За период 1989—1993 годов на развитие топливно-энергетического комплекса и всех видов транспорта было направлено 45,3% общего объема государственных вложений в капитальное строительство за эти годы. Одновременно Китай осуществил программу развития энергетической базы страны до 2000 года, реализация которой связана прежде всего с атомной энергетикой и разработкой нефтяных месторождений континентального шельфа.

К освоению нефтяных месторождений были привлечены крупные ТНК. Интерес иностранных компаний к разработке шельфовых месторождений КНР объясняется тем обстоятельством, что запасы нефти на шельфе, занимающем площадь более 1 млрд $м^2$, одни из наиболее крупных в мире. Согласно оценкам специалистов они составляют 15–20 млрд.

Машиностроение. Главная отрасль обрабатывающей промышленности — машиностроение. Китайское машиностроение в настоящее время представлено широким выбором отраслей и видов производства. Отрасль на 4/5 удовлетворяет потребности страны в электрогенераторах и двигателях внутреннего сгорания, на 9/10 — в станках.

Машиностроение Китая создано в основном в 1950-е годы. Тогда был построен ряд крупных заводов по производству тяжелого и энергетического оборудования, радиоэлектронной техники, сложных и точных приборов, автомобилей, тракторов,

самолетов. Эти заводы и теперь являются наиболее важной базой машиностроения Китая.

Большая часть предприятий по производству машин и оборудования сконцентрирована в Северо-восточном и Северном Китае, где сравнительно развита топливно-энергетическая база и металлургия и имеются соответствующие кадры. Среди центров машиностроения важнейшее место занимают Шанхай, Шэньян с производством тяжелых машин и станков, Чан-чунь с крупнейшим в стране автомобильным заводом, Харбин, предприятия которого выпускают инструменты, точные приборы, электрооборудование, Пекин, Тяньцзинь, Тайюань — производство разного назначения машин и оборудования. Важную роль в машиностроении играют Чэнду, Нанкин, Гуанчжоу, Чхань.

На втором месте по объему производства находится **текстильная промышленность.** В 1993 г. выпуск тканей составил 19,3 млрд $м^2$. Китайская текстильная промышленность отличается диверсифицированной структурой.

Ведущую роль в производстве хлопчатобумажных тканей играют Шанхай, Тяньцзинь, Циндао, Гуанчжоу и др. центры, расположенные главным образом в восточной приморской полосе, а также многие центры Северного и Северо-восточного Китая, особенно Пекин, Сиань и Харбин. Последний выделяется производством льноволокна и льняных изделий. Шелковая промышленность распространена в шелководческих районах Восточного и Южного Китая, а также в провинции Сычуань.

Одна из самых динамичных отраслей китайской индустрии — электронная промышленность. К началу 1980-х годов Китай располагал отсталой электроникой, обслуживающей в основном военную сферу. В 1993 г. выпуск электронных изделий вырос в 7,8 раза против 1962 г., доля электроники составила 5%, что не намного ниже аналогичного показателя для Японии.

Химия. Высокими темпами развивается химическая промышленность. Ее доля в промышленном производстве составляет 11,5%. Заметно увеличилось производство всех главных видов химической продукции, таких, как соляная кислота, кальцинированная и каустическая сода, химические удобрения, пестициды.

Начато производство синтетического и искусственного волокна; ведется переработка нефти. Наиболее важные центры химической промышленности — Люйда, Нанкин, Гирин, Тайюань, Шанхай, Пекин, Ланьчжоу.

Приоритетными отраслями химической промышленности стали резиновая и пластмассовая промышленность.

Структура сельского хозяйства. Одна из главных предпосылок успешного индустриального развития состоит в успешном решении проблем в сельском хозяйстве. В настоящее время в аграрном секторе преобладают тенденции на интенсификацию производства. Сокращаются посевные площади под зерновые культуры. Одновременно увеличиваются площади под выращивание технических культур, количество используемой техники, рационализируются условия землепользования. Все это позволило КНР добиться высоких количественных показателей, решить продовольственную проблему и выйти в число аграрно-развитых стран.

В сельском хозяйстве Китая занято не менее 4/5 населения. Основная отрасль — растениеводство. На большей части восточного и юго-восточного районов агроклиматические условия позволяют снимать два, а то и три урожая в год. Поэтому посевная площадь почти в 1,5 раза превышает обрабатываемую. В структуре обрабатываемых земель высокий удельный вес искусственно орошаемой площади — до 30%. Большая часть таких земель приходится на южные рисоводческие районы. Доля орошаемых земель на севере низкая, несмотря на то, что земледелие здесь сильно страдает от засухи.

Ведущая отрасль растениеводства — зерновое хозяйство. Под зерновыми культурами вместе с бататом занято свыше 1/2 посевной площади. Особенно важное место занимает возделывание риса на орошаемых землях. На долю риса приходится 1/5 всей посевной площади и до 1/2 валового сбора зерна. Главный район рисоводства — бассейн Янцзы. Здесь сосредоточено 2/3 посевов риса; возделывается рис на юге страны в приморской области, где собирают по два урожая в год. Распространены посевы пшеницы (преимущественно озимой). Это вторая по значению культура китайского растениеводства, под которой занято примерно 1/6 посевной площади. Удельный вес пшеницы около 15%. Основной район возделывания пшеницы — Великая Китайская равнина. Из других зерновых культур возделываются кукуруза, гаолян, просо, ячмень, гречиха. На долю этих культур, распространенных главным образом в пределах низменностей Северо-восточного Китая и Великокитайской равнины, приходится 1/3 посевной площади и 1/4 валового сбора зерна. Валовые сборы продовольственных культур увеличиваются.

Распространены технические культуры, особенно хлопчатник, в бассейнах Хуанхэ и Янцзы. Китай — крупный производитель разнообразных сортов чая, сои, арахиса, табака. Большие площади занимает сахарная свекла, сахарный тростник. Распространено садоводство.

Животноводство представлено разведением овец, коз, крупного рогатого скота, птицеводством. В бассейнах рек Янцзы и Чжуцзян, а также на северо-востоке и на полуострове Шаньдун развито шелководство. В восточных районах развиты такие отрасли животноводства как: свиноводство, разведение рабочего скота, птицеводство.

КНР строит свою экономику в рамках регулируемых рыночных отношений и добилась больших успехов за последние годы. Наиболее масштабно аграрные реформы проводились именно в Китайской Народной Республике, где до победы Народной революции господствовала феодальная система землепользования. В ходе реформ китайская деревня прошла путь от феодального к мелкокрестьянскому землепользованию, от последнего к кооперативному, от кооперативов — к народным коммунам с их всеохватывающим обобществлением. Затем наступил переход от коммун к собственности бригад, от них к собственности малых бригад, которые длительное время рассматривались основными хозяйственными единицами. И, наконец, только в 1979 г. было принято решение вернуться к индивидуальной системе землепользования.

Сущность перемен в сельском хозяйстве состояла во внедрении системы производственной ответственности крестьян или, другими словами, в переходе к семейному подряду. При такой форме организации крестьянский двор полностью ответствен за результаты производства. Ему выделяется участок земли и некоторые сельскохозяйственные орудия, ранее находившиеся в общественной собственности. При этом юридическим собственником земли выступает производственная бригада. Земля остается в коллективной собственности, но ее закрепляли за отдельными дворами на 10 и более лет, причем в последующем это временное ограничение было снято. Двор обязан самостоятельно вести производство и сдавать часть продукции государству в счет сельскохозяйственного налога и контрактационных закупок. Оставшейся продукцией крестьяне могут распоряжаться по своему усмотрению.

Рыночная экономическая реформа в сельском хозяйстве резко повысила материальную заинтересованность крестьян в результатах своего труда, поскольку вознаграждение стало

зависеть от личных трудовых усилий, а не от положения дел в коллективном хозяйстве. Нормой стало тщательное и интенсивное выполнение сельскохозяйственных работ, без обработки не оставалось ни одного клочка выделенной земли. Производство продукции резко возросло. Китай сумел накормить, обуть и одеть свое самое большое в мире население и из импортера продукции сельского хозяйства превратился в ее экспортера.

Вместе с тем, некоторые исследователи отмечают, что деление ограниченного земельного фонда между 200 млн крестьянских хозяйств привело к невиданному даже в дореволюционное время его распылению. Сейчас на каждый крестьянский двор в КНР приходится менее полгектара пашни, а поскольку при распределении земель тщательно учитывалось их качество и местоположение, то они состоят из 7–8 маленьких участков. Поэтому усилились трудности в зерновом производстве и хлопководстве, в строительстве и ремонте ирригационных систем, среди которых было много современных, и которые подвергались все большему разрушению, так как крестьяне не хотят там работать.

Один из главных элементов политики реформ в КНР — открытая внешнеэкономическая политика, которая рассматривается в качестве важнейших предпосылок экономического развития страны.

Общая характеристика внешней торговли. Наиболее развитой формой внешнеэкономических связей КНР является внешняя торговля. За годы проведения реформы товарооборот Китая увеличился с 20,1 млрд долл. в 1978 г. до 290 млрд долл. в 1996 г., или в 14,5 раза при опережающем росте экспорта.

Зависимость китайской экономики от импорта возросла, что свидетельствует о достаточно глубокой вовлеченности КНР в мирохозяйственные связи. По объему импорта КНР занимает 16-е место в мире.

Одна из важнейших задач китайской внешней торговли — "приобретение техники и технологии" для развития народного хозяйства.

За счет импорта техники и технологии было обеспечено около 60% прироста промышленного производства, а на внутренний рынок поступило свыше 8 тыс. наименований новых видов продукции.

Произошли важные сдвиги в товарной структуре экспорта. В нем значительно выросла доля готовой промышленной

продукции. Доля готовой продукции составляет 2/3 китайского экспорта.

Страна занимает первое место в мире по экспорту хлопчатобумажных тканей и натурального шелка. Текстильная промышленность служит важнейшим источником инвалютных доходов КНР. В то же время текстиль — один из наиболее болезненных вопросов в торговых отношениях с промышленно развитыми странами. Опасаясь быстрого роста ввоза изделий китайской текстильной промышленности на свои внутренние рынки, ряд стран потребовал от КНР ограничить их ввоз.

На машиностроительную и электротехническую продукцию приходится не менее 20% экспорта. К числу экспортных товаров китайского машиностроения относятся металлообрабатывающие станки, судостроительная техника, велосипеды, бытовые электроприборы.

Принципиально важным внешним фактором, во многом определяющим как перспективы социально-экономического развития страны, так и усиление экономического влияния Китая в мире, является вступление КНР в ВТО в ноябре 2001 г., что влечет за собой постепенное снятие таможенных барьеров и ограничений для зарубежных партнеров при импорте их продукции в Китай. Однако два года, прошедших после вступления КНР в ВТО, показали, что основным результатом вступления страны в ВТО явился резкий рост объема внешней торговли — с 510 млрд долл. в 2001 г. до 851 млрд в 2003 г. По этому показателю Китай занял 4-е место в мире, уступая лишь США, ЕС и Японии. К этому следует добавить и дальнейшее увеличение объема прямых иностранных инвестиций — с 46,9 млрд долл. в 2001 г. до 53,5 млрд в 2003 г. и объема валютных резервов страны — с 212,2 млрд долл. в 2001 г. до 403,3 млрд в 2003 г. Судя по всему, Китаю удается не только осуществлять более тесную интеграцию в мировую экономику, но и уже в первые годы после вступления в ВТО получить определенные преимущества для развития экономики страны в результате ее вхождения в открытую мировую торговую систему.

Импорт капитала. Для активизации процесса экономического развития страны важное значение придается привлечению иностранного капитала, общий объем которого за 1979–1996 годы превысил 200 млрд долл., причем только в 1996 г. был привлечен 51 млрд долл. реально использованных средств.

Значительная доля кредитов, полученных от международных финансовых организаций, приходится на Мировой Банк, в который Китай вступил в 1980 г. одновременно с вступлением в Международный валютный фонд. Общая сумма кредитов по соглашениям с Банком составляла в 1995 г. около 15 млрд долл.

Прямые иностранные инвестиции — один из важнейших элементов открытой внешнеэкономической политики.

В первые годы осуществления открытой экономической политики иностранные инвестиции направлялись в основном в сферу нематериального производства. Предприятия с участием иностранного капитала отличаются более высоким уровнем производительности труда и организации производства. Совместные предприятия в промышленности позволяют только посредством улучшения организации труда добиться увеличения производительности труда в 5–6 раз и таким образом приблизиться к мировым показателям.

В настоящее время более 400 из 500 ведущих мировых компаний организовали в Китае свои предприятия. Происходит постоянный рост иностранных инвестиций в Китай, причем прямые инвестиции составляют большую часть, и, по различным оценкам, в период с 2006 по 2010 г. объемы ежегодных инвестиций в экономику Китая превысят 100 млрд долл. по сравнению с 50 млрд в 2002 г.

Особую роль в области открытой внешнеэкономической политики играют приморские районы страны. На них приходится около 80% предприятий с участием иностранного капитала, функционирующих в КНР.

Опыт экономической реформы в КНР в 1990-е годы и политика внешней открытости свидетельствуют, прежде всего, о долгосрочности выбранного курса. Формы осуществления экономической стратегии способствовали выдвижению Китая в число крупнейших экономических держав. Усиление экономических позиций позволяет КНР играть ведущую роль в мировой экономике и политике. Достаточно сказать, что в 2003 г. Китай обеспечил 15% прироста мировой экономики.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, ИКАО, МАР, МОТ, МВФ, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, ООН, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, Совет Безопасности ООН, Совет ООН по Опеке, ВПС, ВОИС, ВМО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы особенности китайской модели экономических реформ?
2. Назовите основные направления структурной перестройки хозяйства КНР.
3. Какую роль играют иностранный капитал и открытые экспортные зоны в развитии внешней торговли Китая?

ЛЕКЦИЯ 30. ИНДИЯ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Основные черты экономического развития.
2. Этапы экономического развития.
3. Характерные черты хозяйственного механизма.
4. Индия в международных экономических связях.

Ключевые слова: *колониальное господство, отсталость экономики, диверсифицированная кредитная система, диспропорции, либерализация экономики.*

Индия — одна из величайших стран мира и крупнейшее из развивающихся государств. Ее территория (3,3 млн км^2) лишь немногим уступает площади всех стран Западной Европы, вместе взятых. По числу жителей, превысивших на рубеже XX и XXI веков 1 млрд человек, Индия стоит на втором месте в мире после Китая.

Почти полуторавековое колониальное господство затормозило хозяйственное развитие страны, надолго законсервировав архаичные экономические и социальные структуры.

Завоевание политической независимости создало предпосылки для ликвидации традиционных социально-экономических структур. Основным направлением экономических преобразований стали перевод хозяйства на промышленную основу и ускорение экономического роста.

Темпы, факторы и условия экономического роста. Длительное время хозяйство страны росло относительно низкими темпами, уступая по соответствующим показателям всем развивающимся странам и миру в целом.

Относительно низкие темпы роста объясняются отсталостью социально-экономической структуры хозяйства, слабос-

тью национального капитала. Уровень сбережений не превышал 24%, а в 1950-е годы составлял лишь 10–13% ВВП.

Экономический рост Индии сдерживался слабой квалификацией рабочей силы, которая не соответствовала потребностям производительных индустриальных сил. Индия остается в числе наименее грамотных стран, только 52% взрослого населения может читать и писать. Индия выделяет в настоящее время только 3,8% ВВП на образование, что ниже уровня 50-х годов.

Темпы роста экономики сдерживают неразвитость инфраструктуры — энергетики, связи, транспорта. Индийское хозяйство испытывает недостаток в электроэнергии.

Особое положение сложилось в сфере научных исследований. Страна занимает видное место в сфере НИОКР, символом чего является Бангалор — "силиконовая долина" Индии. В целом ряде сфер многие индийские лаборатории относятся к мировому классу. На Индию приходится около 1% мирового объема расходов на НИОКР, которые достигают 1% ВВП страны.

Общую обстановку в стране отягощают сепаратистские движения в штатах Ассам — с 1979 г., Пенджаб — с начала 1980-х годов, Кашмир — с 1989 г.

Структурные сдвиги. За годы независимости в стране произошли огромные социально-экономические изменения. В ней закладываются основы индустриализации, повышается продуктивность сельского хозяйства, качественно меняется участие в международном разделении труда. По объему ВНП Индия вошла в первую десятку крупнейших стран мира. Но по экономическим показателям на душу населения она занимает все еще низкие места среди других стран мира. Основу экономики составляет сельское хозяйство. В нем занято более 70% экономически активного населения, создается свыше 45% ВНП.

Экономика Индии, как и других развивающихся стран, многоукладна. Широко распространен мелкотоварный уклад. В наиболее отсталых глубинных территориях еще сохраняется натурально-патриархальный уклад. Развитые формы капиталистического производства характерны в первую очередь для морских портов, которые в колониальный период стали к тому же ведущими промышленными центрами. Особое значение в независимости Индии приобрел государственный сектор экономики. По своему содержанию данный сектор является государственно-монополистическим, но он направлен на укрепление экономической независимости Индии. Становление государственного сектора органически связано с

выполнением программ экономического развития. Государственный сектор включает важнейшие отрасли тяжелой промышленности: нефтяную, угольную, электроэнергетику, около 2/3 выплавки чугуна, стали и производства машин. Государству принадлежит основная часть транспорта, оно контролирует финансовую систему и значительную часть внешней торговли.

За 1950–1994 годы промышленное производство страны выросло в 13 раз. Доля обрабатывающей промышленности превысила 20% ВВП.

Крупные изменения произошли в отраслевой структуре обрабатывающей промышленности. В 1,5–2 раза сократилась доля продовольственных товаров, хлопчатобумажных тканей, джутовых и текстильных изделий. В 2–3 раза возросла доля нефтепродуктов, химических товаров, продукции машиностроения и обрабатывающих отраслей.

Огромную роль в экономике Индии играет сельское хозяйство. Оно производит около 30% ВВП страны, в нем занято почти 67% рабочей силы. За годы независимости сельскохозяйственное производство увеличилось в 3,5 раза, производство пищевого зерна возросло с 50 млн т до 192 млн т.

Индия — страна древней земледельческой культуры.

Для подъема сельского хозяйства важно решить вопрос о земле. Но аграрные преобразования осуществляются медленно. Не менее половины индийских крестьян все еще безземельны или малоземельны. Важнейший путь создания крупных продуктивных хозяйств — кооперирование крестьян. Государство оказывает помощь кооперативам, фермерам. Большое значение для распределения современной агротехники и подъема сельскохозяйственного производства имеют государственные фермы. Крупнейшая из них — "Суратгарх" в Гаджастхане.

С середины 1960-х годов правительство взяло курс на так называемую "зеленую революцию" — резкое увеличение сельскохозяйственной продукции путем использования высокоурожайных семян, удобрений, новейшей агротехники, современных методов производства, широкого применения ирригации.

В индийском сельском хозяйстве ведущим направлением является **растениеводство**. Чередуются два сельскохозяйственных сезона — летний и зимний.

Главный путь подъема сельского хозяйства — его интенсификация. Для ее осуществления важнейшее значение имеет ирригация. Искусственное орошение необходимо на значительно больших площадях. Недостаточное количество ир-

ригационных сооружений имеет своим следствием то, что лишь часть посевной площади засевается более одного раза в год. Основные площади занимают продовольственные культуры. Важнейшая из них — рис, вторая по значению культура — пшеница. Выращивают также ячмень, просо, кукурузу, бобовые. Важнейшие технические культуры — хлопчатник, джут, чайный куст, сахарный тростник, масличные и кофейные деревья. По сбору и экспорту чая Индии принадлежит первое место в мире.

Животноводство — менее важная отрасль сельского хозяйства. И хотя по поголовью скота Индия стоит на первом месте в мире, ее скот истощен и малопродуктивен. Крупный рогатый скот используется преимущественно как тягловая сила в крестьянских хозяйствах.

Социально-экономическая модернизация затронула все другие сферы хозяйства. Была создана диверсифицированная кредитная система. Наряду с организованным в стране сохранился огромный неорганизованный денежный рынок, действуют местные банкиры и ростовщики-профессионалы, выходцы из отдельных каст, торговцы-посредники, мелкие общества взаимного кредита.

Общие итоги. В течение полустолетия Индия превратилась из аграрной в аграрно-индустриальную страну. Получили развитие такие наукоемкие отрасли, как атомная, электронная, аэрокосмическая, ее промышленный потенциал сопоставим с потенциалом многих индустриальных стран. В середине 1990-х годов на долю Индии приходилось 30% мирового производства земляных орехов, 28% — чая, 21% — риса, 11% — молока, 11% — сахара, 10% — пшеницы, 8,5% — удобрений.

Развитие экономики независимой Индии характеризуется достаточно четко выраженными режимами воспроизводства или этапами развития.

Первое десятилетие относят к стабилизационному периоду, когда формировались основы хозяйственного механизма. Важным направлением политики стало устранение наследия феодализма. В этот период была выдвинута и разработана концепция сочетания централизованного планирования и рыночных связей. Массовый рост мелкого и среднего предпринимательства задерживался, что сильно ограничивало процесс перерастания мелких и средних капиталов в более крупные.

Второй период — с середины 1950-х до середины 1960-х годов — выделяется интенсивной индустриализацией. На

этом этапе были приняты меры по перестройке существовавших производственных отношений, ограничению свободы рыночных сил, иностранного капитала.

Индустриализация проводилась в форме импортзамещения. При осуществлении курса на развитие самоподдерживаемой и самообеспеченной экономики важное значение придавалось снижению зависимости от внешней помощи, диверсификации отечественной продукции.

Курс на развитие тяжелой промышленности позволил городской буржуазии опереться на поддержку широких патриотических сил, заинтересованных в укреплении политической независимости. Одновременно возросли диспропорции между промышленностью и сельским хозяйством.

На этапе с середины 1960-х годов были предприняты целенаправленные усилия по ликвидации резких диспропорций между крупной промышленностью, сельским хозяйством и мелким производством. Новый цикл аграрных преобразований проходил путем "очагового развития" в силу противодействия им со стороны феодальных сил. Важной вехой в пересмотре экономической политики на этом этапе была национализация коммерческих банков в 1969 г.

Политика защиты и государственной поддержки промышленности и мелкого предпринимательства обеспечивали устойчивость предпринимательского сектора.

Середину 1970-х — конец 1980-х годов можно выделить как этап относительно сбалансированного роста, который был ограничен внутренним спросом. Характерная черта этого этапа — спрос стал сдерживать развитие не только отдельных отраслей крупной промышленности, но и всего частного сектора. Уже к концу 1970-х годов процесс форсированной товарной трансформации по ряду параметров приблизился к завершению. Развитие рыночных отношений в основных отраслях экономики приобрело самоподдерживающийся характер. Во второй половине 1980-х годов дефицит государственного бюджета ежегодно составлял 7–9% ВВП. Государственный долг поднялся с 51 до 66% ВВП, а внешняя задолженность увеличилась с 16 до 29% ВВП.

Пятый период охватывает 1990-е годы и характеризуется "либерализацией экономики". Наиболее мощные монополистические группы пытаются решить экономические проблемы преимущественно путем активизации внешнеэкономических связей, в том числе сотрудничеством с ТНК. Государственные предприятия получили большую автономию при осуществлении хозяйственной деятельности, им разрешено создавать совместные предприятия.

Реформы по либерализации экономики не привели к ускорению экономического роста. Среднегодовой прирост находится в пределах 5%, что чуть ниже показателя 1980-х годов. Для развивающейся страны данные темпы роста не обеспечивают экономического прорыва.

Несмотря на повсеместное замедление темпов роста, индийская экономика проявила высокую сопротивляемость. Рост ВВП поднялся с 4% в 2000–2001 финансовом году до 5,4% в 2001–2002 и далее до 5,9% в первой половине 2002–2003 финансового года. В последнем квартале 2003 года прирост ВВП в Индии составил 10,4%, превысив соответствующий показатель в Китае (9,9%). Рост в производственном секторе третьей по величине экономики Азии за последний квартал 2003 г. составил 7,4%.

На последующие пять лет план развития Индии предусматривает ежегодный прирост ВВП на уровне 8%. По оценкам аналитиков из Goldman Sachs, ВВП Индии в 2020 г. будет равен двум французским, а к 2035 г. станет больше, чем в Японии, т. е. Индия займет прочное место среди мировых экономик и будет уступать по масштабам только Китаю и США.

Наряду с интенсивным экономическим ростом в стране отмечается динамичное сокращение темпов инфляции. Если в 2000–2001 г. данный показатель оценивался в 7,2%, в 2001–2002 — в 3,6%, то сегодня он уже приближается к уровню 2%.

Индию сегодня называют очередным "экономическим чудом" после Южной Кореи и Китая. Страна обладает большим резервом квалификационных и опытных кадров. Она достигла больших успехов в развитии некоторых секторов промышленности, прежде всего в индустрии информационных компьютерных технологий и сервиса. Кроме того, в последние годы Индия демонстрирует устойчивые показатели роста автомобилестроения.

Общая характеристика национального хозяйства. В ходе многолетних преобразований в Индии сложился особый тип производства, включающий государственное предпринимательство, крупные частные объединения, мелкое производство и традиционный сектор. До сих пор рыночные отношения в хозяйстве, особенно в сельскохозяйственной сфере, соседствуют с полуфеодальными, поскольку прибыль не выступает регулятором хозяйственных процессов. Удельный вес организованного сектора индийской экономики в национальном доходе превышает 50%, но в занятости порядка 30%. В промышленности организованный сектор растет быстрее неорганизованного.

Сектор крупного частного предпринимательства. Структура индийского предпринимательства сильно поляризована. Главенствующие позиции в ней занимают владельцы крупнейших капиталов. Сейчас подавляющая часть капитала сосредоточена в руках крупных промышленно-финансовых групп, представляющих собой огромные восточные монополии. В число крупнейших входят "Тата", "Хиндустан", "Левер", "Ашбани", "Абутья-Бирна", "Бал-Муканд". Активы 20-ти крупнейших торгово-промышленных групп составляет 30% совокупных активов частного акционерного сектора.

Данные группы уже превратились в промышленные объединения. Увеличение их активов отражает концентрацию производства, а не подчинение мелким и средним производителям.

Роль государства. Государственное предпринимательство сосредоточено, прежде всего, в крупной промышленности, где на его долю приходится почти 3/5 основного капитала и половина рабочей силы.

Доля государственных компаний в масштабе всего хозяйства невелика. Она поднялась с 3% в 1950 г. до 12% ВВП в 1986 г., составив 100% в железнодорожном, авиационном транспорте, 53% — в морском, 96% — в электроэнергетике, 100% — в нефтяной промышленности, 98% — в угольной, 93% — в банковском и страховом деле.

Развитие государственного сектора в наиболее капиталоемких отраслях инфраструктуры и промышленности резко ускорило создание отечественной базы важнейших средств производства, позволило проводить политику низких, нередко субсидируемых цен на их продукцию, что стимулировало ускоренное развитие большинства потребляющих ее отраслей экономики. Переход основной части банков в руки государства в 1969–1980 годах усилил эффективность привлечения банковских вкладов, так как они гарантировались экономической мощью государства.

Большую роль в регулировании хозяйства играла кредитно-денежная политика правительства. Были созданы организации долгосрочного финансирования промышленности, которые расширили масштабы финансовой поддержки, способствовали изменению ее отраслевой и социально-экономической структуры.

Государство оказывало значительное воздействие на развитие сельского хозяйства. В его руках была сосредоточена основная часть ирригационной системы, орошавшей 40% соответствующих сельскохозяйственных земель. Государство

субсидировало поставки воды для ирригации, электроэнергии, удобрений и ряда других важнейших средств производства.

К государственному сектору непосредственно примыкают и частично входят в него совместные и государственно-кооперативные предприятия, которые представляют собой особую форму взаимодействия между государственным и частным сегментами хозяйства.

Сектор мелких и средних предприятий. Развитие концентрации и централизации капитала не привело к соответствующему росту средних предприятий, их поддержка со стороны государства была значительно меньше, чем мелких, а степень их прямой конкуренции с крупными предпринимателями значительно большей. По своим размерам индивидуальные и средние капиталы сильно уступают иностранному и национальному крупному предпринимательскому капиталу.

Мелкая промышленность в основном развивается из торгового капитала, а не вырастает из докапиталистических укладов и не преобразует их. Это один из аспектов, который предопределяет высокую поляризацию социальной структуры индийского хозяйства, способствует сохранению докапиталистической промышленности.

Трудовые отношения. Процесс индустриализации мало изменил соотношения в структуре наемного труда. Основная масса экономически активного населения сосредоточена в докапиталической, неорганизованной, периферийной экономике.

Процессы формирования и регулирования рынка труда в организованной и неорганизованной сферах экономики носят автономный характер. Особенностью формирования и положения рабочей силы в традиционных отраслях является ее устойчивая связь с деревней, их временное положение в качестве горожан.

Рост относительного перенаселения повышает выгодность докапиталистических форм эксплуатации в неорганизованном секторе. Реальная оплата работников неформального сектора может понижаться ниже физиологического минимума под влиянием предложения.

В трудовых отношениях в промышленности, наряду с современными их формами, даже на крупных предприятиях встречаются различные унаследованные от прошлого формы эксплуатации, включая ростовщичество. Профсоюзное движение заметно возросло, оно охватывает менее половины организованного сектора промышленности.

Международные экономические связи оказывают значительное воздействие на воспроизводственные процессы, на пропорции экономического роста. Доля Индии в мировой торговле длительное время сокращалась и только в последнее десятилетие стабилизировалась на уровне 0,5%.

Индия относится к странам с полуоткрытой экономикой: доля совокупного экспорта и импорта не превышает 11% ВВП страны.

Внешняя торговля. Препятствием на пути расширения экспорта индийских товаров выступало падение спроса на мировом рынке на ряд традиционных экспортных товаров, конкуренция других стран — экспортеров аналогичной продукции.

Осуществление индустриализации индийского хозяйства сопровождалось значительными изменениями в структуре внешней торговли. В ее товарной структуре резко сократилась доля продовольственных поставок — с 45,3% в 1960 г. до 16% в 1994 г., тогда как в экспорте доля продукции обрабатывающей промышленности увеличилась с 45 до 76%.

Несмотря на позитивные изменения в экспорте, доля машиностроения остается низкой — 13,2% в 1994 г., в том числе электроники — 1,5% всего объема экспорта. Самой быстрорастущей статьей экспорта выступали изделия художественных промыслов и ювелирные изделия. Их доля в экспорте выросла с 0,2% в 1950 г. до 9% в 1980 г. и 29% — в 1994 г. Они вышли на первое место среди всех товарных групп индийского экспорта.

На мировых рынках Индия выступает как слаборазвитая страна. Ее специализация в международном разделении труда не претерпела коренных изменений. Она остается основным поставщиком сырьевых, слабообработанных товаров.

В Индии построены первые атомные электростанции. Развивается нефтяная промышленность, однако в настоящее время собственная нефтедобыча покрывает менее половины потребностей. Страна сильно зависит от импорта нефти.

Зависимость Индии от импорта имеет критический характер. От поступлений многих промежуточных и капитальных товаров зависит функционирование ее экономики. Ведущее место в импорте занимают средства производства — 22,2%, нефтепродукты — 22%, химические товары — 11%.

Менялась географическая структура внешней торговли. В первый период достижения независимости индийское прави-

тельство стремилось изменить привязку страны к бывшей метрополии. Диверсификация торговых связей была призвана оптимизировать экономические отношения, создавать условия для конкуренции между торговыми партнерами.

Позиции в международном движении капитала. Иностранный капитал играет значительную роль в экономике страны. Проводником его в Индии являются индийские монополии. После достижения независимости растет концентрация производства и капитала. Большое значение в экономике приобрели крупнейшие монополистические объединения — концерны "Тата", "Бирла" и другие, представленные во многих отраслях промышленности, на транспорте, во внутренней торговле, в вывозе товаров и капитала в другие страны.

До 1980-х годов проводилась политика ограничения прямых капиталовложений. Государство стремилось направить деятельность иностранного капитала на обеспечение интересов национального развития. Иностранные инвестиции практически не допускались в торговлю, кредитную сферу, плантации и другие традиционные отрасли.

Изменились формы участия иностранного капитала. Доля филиалов в иностранном акционерном капитале сократилась с 51% до 5%, уменьшилось также число дочерних компаний. Основная масса иностранного капитала стала приходиться на смешанные компании.

Начавшийся процесс либерализации импорта капитала и технологии в 1980-е годы коснулся в первую очередь наукоемких отраслей. Иностранным компаниям было разрешено повышать свою долю в акционерном капитале до 74–100%.

В тесной связи с воспроизводственным процессом находилось использование экономической помощи и ссудного капитала. Они способствовали процессу преобразования колониальной и традиционной структур хозяйства.

Внешнее финансирование представляло небольшую величину по отношению к ВВП. До начала 1980-х годов Индия в 2—2,2 раза уступала по соответствующим показателям другим азиатским странам.

Усиление внешних факторов развития сопровождалось возрастанием внешнего долга. Его величина увеличилась с 76 млрд долл. в 1990 г. до 110 млрд в 1995 г., из них 4% представляет краткосрочный долг. Внешняя задолженность составила до 25% ВВП страны. Выросли платежи по внешней задолженности, достигнув 27% экспортных поступлений.

В 1990-е годы произошел переход к привлечению предпринимательского капитала, который формально создает эффект задолженности, значение экономической помощи и коммерческих займов снизилось. Ежегодный приток прямых инвестиций возрос со 154 млн долл. в 1991 г. до 946 млн долл. в 1994 г.

Однако одна из проблем экономики Индии — небольшой объем прямых иностранных инвестиций. В 2004 г. такие вложения составили 3,5 млрд долл. при плане получить в ближайшие 5 лет 150 млрд долл. Экономика Индии, по предварительной оценке, за минувший финансовый год (закончился 1 марта) выросла на 7%. Но занятость последние 5 лет растет менее чем на 1% в год.

В целом положение Индии в структуре международных экономических отношений отражает усиливающееся влияние внешних факторов, повышение их значения в развитии страны, что подтверждает общую тенденцию к интернационализации хозяйственной жизни.

Участие в международных организациях: АфБР, АзБР, ТКК, ЭСКАТО, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МКСП, МАР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, СААРК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Расскажите об основных особенностях экономического развития Индии в 1950–90-е годы.
2. Дайте характеристику этапам экономического развития Индии.
3. Каковы характерные черты хозяйственного механизма Индии?
4. Охарактеризуйте позиции Индии на международных рынках товаров.

ЛЕКЦИЯ 31. БРАЗИЛИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

План:

1. Особенности экономического развития.
2. Этапы экономического развития
3. Основные черты социально-экономической структуры.
4. Внешнеэкономические связи Бразилии.

Ключевые слова: *норма накопления, дефицитное финансирование, частный сектор, ссудный капитал, интеграционная политика*

Латинская Америка — это огромный регион, площадью более 20 млн км^2. Самое большое государство — Бразилия.

Бразилия считается наиболее экономически развитой страной, где успешно осуществляются рыночные реформы. Велика их роль в международном разделении труда и в экспорте продукции на мировом рынке.

Темпы роста. За последние 50 лет Бразилия достигла среднего уровня развития. За 1950–1995 годы ВВП увеличился в 11,4 раза, составив около 6% в среднем в год.

Условия и факторы роста. Экономическое развитие Бразилии значительно отличалось от ряда развивающихся стран. Экономический рост сопровождался быстрым увеличением численности населения.

Значительные темпы хозяйственного роста обычно обеспечиваются повышением нормы сбережений и капиталовложений. Норма накопления в Бразилии неуклонно возрастала до середины 1970-х годов, достигнув 25,5% ВВП. В 1980-е годы она понизилась и в последнее десятилетие находится на уровне 20%.

На протяжении 1950–70-х годов ускоренная индустриализация в значительной степени обеспечивалась за счет дефицитного финансирования. Предпринимавшиеся антиинфляционные меры, как правило, заканчивались без видимых результатов, а кратковременные периоды замедления роста цен сменялись новым витком их роста.

Значительные темпы хозяйственного роста обеспечивались достаточно обильными трудовыми ресурсами. Темпы роста экономически активного населения превосходили темпы роста всего населения.

Важной чертой развития Бразилии выступает урбанизация. Численность горожан за 1950—1995 годы возросла почти в семь раз и превысила 80% населения против 36% в 1950 г. Быстрый рост городского населения (за счет выходцев из сельской местности) обострил проблему занятости и другие социальные проблемы.

Современное хозяйственное развитие непосредственно связано с наращиванием научно-технического потенциала. В эпоху НТП Бразилия вступила с бременем нерешенных проблем, связанных с промышленной революцией.

В 1950–1960-х годах бразильская экономика почти полностью зависела от закупок технологии за границей. В 1970-е годы началось расширение расходов на создание национальной научно-исследовательской базы.

Развитие научно-исследовательских работ в Бразилии соответствует их уровню в Турции и Мексике. Оно значительно уступает промышленно развитым странам по показателю доли ВВП, выделяемой на НИОКР (всего около 0,7%).

Структурные сдвиги в хозяйстве. Еще в 1970-е годы Бразилия превратилась в индустриально-аграрную страну, обладающую значительным комплексом современных отраслей промышленности. Доля обрабатывающей промышленности в конце 1980-х годов достигла 30% ВВП. Страна существенно продвинулась в области судо- и авиастроения. Производится ряд видов металлорежущих станков, оборудование для легкой и пищевой промышленности, электро- и радиоизделия, автомобили, подвижные составы для железных дорог, тракторы и другие машины для сельского хозяйства. Машиностроение, как и черная металлургия, потребностей страны не удовлетворяет. Поэтому машины и различное оборудование являются одной из важнейших статей импорта страны.

Бразилия входит в число крупных производителей химической продукции. Сырьевая база для нее значительная (нефть, отходы цветной и черной металлургии, чилийская селитра). Из всех отраслей химической промышленности наиболее высокими темпами развивается нефтехимия. Кроме продуктов нефтехимии производятся кислоты, щелочи, минеральные удобрения, краски и некоторые другие виды продукции основной химии.

Территория Бразилии отличается разнообразием природных условий. Здесь встречаются почти все природные зоны от зоны степей умеренного пояса до зоны экваториальных лесов. Из них наибольшей по площади является зона экваториальных и тропических лесов. К ней относятся Амазонская низменность, западные склоны Бразильского нагорья и низ-

менности Центральной Америки и Южной Мексики. Здесь велика солнечная радиация и много влаги. Красно-желтые и красные латеритные почвы этой зоны оподзолены и при сельскохозяйственном использовании требуют удобрения. Кроме того, расчистка экваториальных и тропических лесов под пашню очень трудоемка. Все это является одной из причин слабой сельскохозяйственной освоенности территории Бразилии. Исключение составляют западные склоны Бразильского нагорья, где почвенно-климатические условия благоприятны для выращивания кофе и какао, являющихся важной статьей бразильского экспорта.

Бразилия также играет немаловажную роль в производстве бананов. Широкое распространение получила культура сахарного тростника.

Немаловажное значение в экспорте сельскохозяйственной продукции имеют рис и хлопок.

В Южной Бразилии особенно сильно развито мясное животноводство и овцеводство. Эта продукция также идет на экспорт.

К числу отраслей, продукция которых потребляется преимущественно внутри страны, относятся возделывание маниоки (кустарник, клубневидные корни которого служат для изготовления муки и крупы), картофеля, масличных и бобовых культур, овощей

Сельское хозяйство традиционно занимает важное место в хозяйстве страны. Удельный вес сельского хозяйства в ВВП понизился до 11–12%, но аграрная сфера играет огромное значение в занятости населения. Там сосредоточено 23% рабочей силы — чуть больше, чем в промышленности.

Основное место в производстве занимают плантационные хозяйства экспортного направления. Наряду с ними сохраняются другие архаичные формы поземельных отношений.

Региональные и социальные диспропорции. Одной из особенностей хозяйственной жизни Бразилии выступают резкие различия в региональном развитии, особенно между Северо- и Юго-Востоком. Юго-Восток сосредоточивает свыше 70% обрабатывающей промышленности.

Экономический рост и модернизация хозяйства в Бразилии не сократили неравенства в распределении личных доходов. Число очень бедных с доходом менее 50 долл. в месяц за первую половину 1990-х годов, составило 13% населения. Считается, что примерно 60% населения живет за счет современного хозяйства.

Этапы экономического развития. История независимой Бразилии, бывшей португальской колонии, берет начало с

1822 г. До конца 30-х годов XX столетия она развивалась как сырьевой придаток ведущих западных стран.

Период 30–40-х годов ознаменовался серьезными структурными изменениями в хозяйстве. Однако машинное производство полностью не охватило даже сферу изготовления орудий труда, технический уровень оставался низким. Экономическое развитие основывалось на индустриализации в рамках политики импортзамещения.

С 50-х годов отмечается новый период в развитии бразильского хозяйства. Тогда стала проводиться целенаправленная политика индустриализации. Роль импортных товаров резко сократилась в результате уменьшения экспортных доходов от кофе. За 1949–1964 годы доля импортных товаров обрабатывающей промышленности сократилась с 19 до 4,2% внутреннего потребления.

На втором этапе индустриализация охватила производство предметов потребления длительного пользования. Методы крупного машинного производства заняли ведущее место. Произошло укрепление товарно-денежных отношений. Среднегодовой темп экспорта за 1947–1963 годы составлял 1,2%. Усилились государственный сектор и внешнеэкономическое регулирование.

Во второй половине 1950-х годов усилился приток иностранного капитала. Отчасти это было связано с завершением структурной перестройки и послевоенного восстановления хозяйства Западной Европы и Японии.

Темпы экономического роста возросли: 1947–1957 гг. — 6,4%, 1957–1961 гг. — 8,3% в год. Одновременно быстро нарастала внутренняя и внешняя задолженность. Дефицитное финансирование стало характерной чертой бразильского хозяйственного развития.

Очередной этап экономического развития и включения бразильского хозяйства в мирохозяйственные связи начался после военного переворота 1964 г. и установления в стране военной диктатуры. В основу экономической стратегии была положена концепция национальной безопасности и развития, ставившая целью превращение Бразилии в великую и индустриальную державу к началу XXI в.

В обеспечении экономического роста важная роль отводилась государству, на долю которого приходилось свыше 50% всех капиталовложений. Госсектор концентрировался в базовых, инфраструктурных отраслях и добывающей промышленности. За национальным капиталом оставались традицион-

ные отрасли, а за иностранным — современные и наиболее прибыльные.

Внешнеэкономическая политика после военного переворота была направлена на стимулирование экспорта и либерализацию импорта. Экспорт превратился в двигатель экономического роста. Темп прироста ВВП за 1968–1978 годы превысил 9%. Импортная торговля увеличивалась быстрее экспорта.

В возрастающих масштабах привлекался иностранный капитал. Бразильское правительство стремилось нивелировать последствия нефтяного шока 1974 г. массированным притоком зарубежного ссудного капитала.

Ключевым элементом хозяйственной жизни этого периода явилось возникновение современного сектора производства средств производства и создание самовоспроизводящегося хозяйственного капитала.

Начало следующего этапа экономического развития связано с кризисом внешней задолженности. Общеэкономический и долговой кризис Бразилии приобрел глубокий структурный характер и привел к изменению условий воспроизводства в стране и характера участия в международном разделении труда.

1980-е годы характеризовались дестабилизацией экономики, падением темпов роста, резким увеличением инфляции, достигнувшей четырехзначных величин.

В 1990-е годы модель развития экономики Бразилии вновь была изменена, что определялось снижением роли государства как предпринимателя и внедрением открытой внешнеэкономической стратегии. Частный капитал получил доступ в инфраструктурные и горнодобывающие отрасли. Прошла либерализация внешнеэкономической сферы: средний тариф был снижен с 52% в 1990 г. до 14% в 1994 г.

Бразилии в 1990-е годы не удалось восстановить свои позиции в мировом хозяйстве, ослабленные в предыдущем десятилетии. Низкий рост национальных сбережений и накоплений, их замедленный рост представляет один из тормозов экономического развития.

Общие черты хозяйственного развития. По процессу развития товарно-денежных отношений и этапам хозяйственного развития Бразилия существенно отличается от классической модели западноевропейских стран. Здесь возникло крупное плантационное хозяйство, полностью ориентированное на экспорт. Характерной чертой этого хозяйства была монокультурность, которая предопределила его зависимость от мирового рынка и господствующих на нем крупнейших компаний ведущих западных стран.

Особенности структуры частного сектора. Сложившаяся в стране структура предпринимательства неоднородна по составу. В частном предпринимательском секторе одни хозяйственные объединения "взошли" на основе теснейшего сотрудничества с государством или приватизацией, другие представляют иностранный капитал.

Концентрация производства в промышленности на уровне компаний значительно выше, чем на уровне предприятий. Здесь сложились довольно мощные промышленно-финансовые группы, которые можно разделить по национальной принадлежности капитала. В начале 1980-х годов удельный вес национальных по капиталу групп был относительно небольшой — 16% среди крупнейших 102 групп.

Роль государства. Разнородность социальной структуры хозяйства вызвана повышением роли государства. Бразильское государство, решая проблемы индустриализации, пыталось преодолеть противоречия между потребностями развития производительных сил и его ограничениями, налагаемыми производительными отношениями, недостаточным накоплением частного капитала.

Государство выполняло роль локомотива экономического развития, прямо и косвенно осуществляло финансирование экономики, индикативное планирование. Государственные предприятия в начале 1990-х годов доминировали в базовых отраслях хозяйства, включая сектор коммуникальных услуг, нефтехимию, горнодобывающую промышленность.

Государство принимало активное участие в регулировании отношений между предпринимательским сектором и трудом. Стратегия индустриализации включала социальные компоненты. Был принят кодекс о труде, создана система корпоративных профсоюзов, установлен минимум заработной платы. Это способствовало налаживанию взаимоотношений между трудом и капиталом.

Позиции в мировой торговле. На *долю Бразилии* приходится 0,8% мирового экспорта. Этот показатель примерно соответствует уровню 1970-х годов, но ниже уровня 1980-х годов.

Внешняя торговля занимает относительно скромное место в производстве ВВП. На экспорт идет 9–11% ВВП страны. Бразильская экономика ориентирована в основном на внутренний рынок.

Индустриальная структура внешней торговли отражает олигопольную структуру бразильского хозяйства. Несколько

сотен крупнейших компаний получают большую часть экспортных доходов. Роль государства при этом сокращается.

Под воздействием процессов индустриализации и структурных изменений в хозяйстве произошли существенные сдвиги в структуре экспорта. Свыше 75% продаж составляют промышленные изделия. Выделяются две товарные группы — металлы и транспортные средства, на долю каждой из них приходится свыше 10% всего объема экспорта.

Важность структурных изменений в экспортной торговле определяется увеличением доли машин и инструментов, которая поднялась до 6,6%.

По статистическим данным, обнародованным министерством развития, промышленности и внешней торговли Бразилии, в 2004 году объем экспорта страны составил 96,4 млрд долларов, объем импорта — 62,7 млрд долларов, активное сальдо внешней торговли достигло 33,7 млрд долларов, что соответственно на 32%, 30% и 35,9% больше, чем в прошлом году, что стало рекордно высокими в истории показателями.

В 2004 году экспорт страны увеличился во всех отраслях, в частности, экспорт 1716 видов продукции увеличился более чем на 100%. Кроме традиционной продукции перечень экспортируемых товаров увеличился на 600 пунктов, валютные поступления от экспорта этих товаров увеличились на 900 млн долларов. Объем поставок бразильских товаров в разные страны мира значительно возрос, в частности, экспорт товаров Бразилии в 20 стран в два раза увеличился. США — крупнейший импортер бразильских товаров, за ними следуют Аргентина, Нидерланды, Китай и Германия. Экспорт Бразилии в США достиг 20,3 млрд долларов.

Как отметил министр развития, промышленности и внешней торговли Луис Фернанд Фурлан, в 2005 году бразильское правительство продолжит предпринимать меры по содействию экспорту, совершенствованию инфраструктуры портов и автомагистралей, с тем чтобы создать лучшие условия для экспортеров. В связи со снижением цен на первичную продукцию в 2005 году бразильское правительство наметило цель экспорта 108 млрд долларов, что на 12% больше по сравнению с 2004 годом.

Основу бразильского импорта традиционно составляют машины и оборудование, топливо и потребительские товары.

Большое развитие получила торговля с латиноамериканскими странами.

Позиции страны в мировом движении капитала. В течение последнего столетия Бразилия является крупным объек-

том приложения капитала в ссудной и предпринимательской форме со стороны западных стран.

Капитал в больших масштабах стал направляться в Бразилию после предоставления массированной экономической помощи ряду стран Восточной Азии и Турции.

Основные потоки ссудного капитала поступили в конце 1960-х — начале 1980-х годов, что привело к быстрому росту внешней задолженности.

Важное место в системе мирохозяйственных связей Бразилии занимает приток иностранных прямых капиталовложений. С 1950-х годов Бразилия проводила в этом отношении благоприятную экономическую политику, в частности, освобождала от налогообложения поступления иностранного капитала в страну, а также перевод дивидендов за границу. Она стала одной из самых привлекательных для иностранного капитала развивающихся стран.

По разным оценкам, примерно 1/4 добавленной стоимости, производимой бразильской промышленностью, создается на предприятиях с участием иностранного капитала. Около 68% зарубежных капиталовложений сосредоточено в обрабатывающей промышленности, а 25% — в секторе услуг.

Основная часть прямых капиталовложений принадлежит американским ТНК, 14,7% — германским, около 10% — японским и 8% — швейцарским.

Интеграционная политика. Бразилия принимала активное участие в образовании Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ), учрежденной в 1960 г., и преобразовании ее в Ассоциацию латиноамериканской интеграции (1980 г.). В марте 1991 г. было подписано соглашение о создании общего рынка Южного Конуса (Меркосур) в составе Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая. Интеграция является важным элементом внешнеэкономической политики Бразилии. Она может играть роль геополитического и экономического противовеса политике США — традиционного гегемона в Западном полушарии. Объединение сосредоточивает 45% населения всей Латинской Америки и более 50% ее промышленного капитала. В конце 1993 г. она выдвинула предложение о формировании в течение десяти лет Южноамериканской зоны свободной торговли (САФТА).

Участие в международных организациях: АФБР, ЭКЛАК, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МТП, МКСП, МАР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, ЛАЭС, ОАГ, ООН, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВКТ, ВФП, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Назовите особенности экономического развития Бразилии в 1950–90-е годы XX в.
2. Дайте характеристику этапам экономического развития Бразилии.
3. Рассмотрите основные черты социально-экономической структуры бразильского хозяйства.
4. Является ли бразильская экономика открытой? Каков тип ее участия в мирохозяйственных связях?

ЛЕКЦИЯ 32. ЮЖНАЯ КОРЕЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

План:

1. Особенности экономического развития.
2. Основные черты хозяйственного механизма.
3. Южная Корея в мирохозяйственных связях.

Ключевые слова: *заимствование иностранной технологии, накопление капитала, развитие собственных НИОКР, внешняя торговля.*

Южная Корея или, как она официально называется, Республика Корея (РК) — часть Кореи, освобожденной от японской колонизации и оказавшейся разделенной после Второй мировой войны. В середине 50-х годов по уровню экономического развития она относилась к группе отсталых стран: ВВП на душу населения не превышал 100 долл. США.

Основные направления хозяйственной политики. В первый период (1948–1961 гг.) в хозяйстве страны преобладающее положение занимало сельское хозяйство, хотя доля его в ВВП страны сократилась с 68 до 56%. Наибольшие перемены произошли в положении обрабатывающей промышленности, удельный вес которой увеличился в полтора раза — до 14,6%.

Внутренний рынок предъявлял спрос преимущественно на конечные изделия, особенно на потребительские товары. В этот и частично в последующий период экономическое развитие опиралось на подъем местной промышленности и снижение импорта товаров, которые могли производить в стране. При импортозамещающей политике предусматривалось опережающее

развитие ключевых отраслей, которые через сеть прямых и обратных связей вызывали рост в сопряженных отраслях.

Процесс индустриализации с середины 1960-х годов сопровождался переходом к "экспортной модели развития". Роль первопроходца на внешние рынки была отведена текстильной и обувной промышленности. Переход к экспорториентированной модели развития был связан с низкой покупательной способностью населения, недостатками валютных средств. Это сужало основу индустриализации в форме импортзамещения.

Структурные сдвиги в хозяйстве. На всех этапах экономического развития в Южной Корее обеспечивались высокие темпы роста ВВП. Благодаря высоким темпам прироста валового продукта реальный доход на душу населения удваивался каждые 10–12 лет. Быстрые темпы экономического роста сопровождались достаточно высоким уровнем инфляции.

Корея, которая когда-то была одной из самых бедных аграрных стран мира, начиная с 1962 г., приступила к экономическому развитию. Менее чем за четыре десятилетия страна добилась "экономического чуда на реке Ханган" (протекает через столицу страны Сеул). Этим образным выражением назвали те огромные достижения, которые радикально изменили корейскую экономику и ознаменовали поворотный момент в корейской истории.

Стратегия экономического развития, ориентированная на внешние связи, при которой главным двигателем роста был экспорт, внесла большой вклад в радикальное изменение экономики Республики Корея. На основании этой стратегии было успешно осуществлено множество программ экономического развития. В результате с 1962 по 1997 г. валовой национальный доход страны вырос с 2,3 до 474 млрд долларов, а доход на душу населения — с 87 долларов до 10 тысяч 307 долларов США. Эти впечатляющие цифры наглядно показывают, какого успеха удалось достичь в результате экономических реформ.

Однако в 1998 г. как валовой национальный доход, так и доход на душу населения резко упали (соответственно до 317 миллиардов и до 6 тысяч 823 долларов) из-за колебаний обменного курса иностранной валюты, но в 2000 г. эти показатели вернулись к докризисному уровню.

Сдерживающим фактором экономического развития остается сельское хозяйство. После проведения аграрной реформы и ликвидации феодальных пережитков сельское хозяй-

ство осталось мелкотоварным, сохранилась система парцелльного землевладения и землепользования.

Источники экономического роста. Обновление и расширение производственного аппарата требовали постоянного увеличения "накопления капитала". Условия в стране в 50–60-е годы не способствовали этому. Выполнение задач форпоста империализма против социализма вызвало гонку вооружений, постоянное увеличение военных расходов, которые превышали 5% ВВП. Военные расходы отвлекали сбережения на непроизводительные цели, подогревали инфляционные тенденции.

В этих условиях важную роль в накоплении капитала, особенно на первом этапе, играла экономическая помощь в привлечение в больших масштабах иностранного ссудного капитала.

В развитии южнокорейской экономики и приобщении страны к достижениям НТП немаловажную роль играло заимствование иностранной технологии. Как правило, закупки оборудования за границей сопровождались приобретением прав использования технологических процессов. При слабом развитии национальной науки привлечение из-за рубежа передовой технологии способствовало созданию новых производств, уменьшению себестоимости и повышению качества выпускаемой продукции.

По мере повышения уровня индустриализации постепенно увеличивалось развитие собственных НИОКР. За 1960–1980 годы расходы на эти цели увеличились с 0,25 до 0,58% ВВП.

По оценкам общий уровень технологического развития Южной Кореи составляет 40% среднего уровня индустриальных стран Запада.

Важным условием быстрого расширения производства и повышения его технического уровня выступает количество и качество рабочей силы. В начале 60-х годов было введено обязательное начальное образование, а в начале 90-х годов все дети были охвачены начальным образованием. Однако до сих пор в стране остается неграмотным 3,7% взрослого населения.

Трудовые ресурсы были главным фактором экономического роста в 60–80-е годы, их удельный вес в приросте ВВП составлял 30,8%. На долю инвестиций приходилось 23,5%, на внедрение технологий — 17,8, на эффект масштаба производства — 18,7, рационального размещения ресурсов — 9,2%. При этом в последнее десятилетие доля трудовых затрат сократилась, а роль технологии увеличилась.

Характерной чертой развития хозяйственного механизма Южной Кореи является всеохватывающая роль государства. Правительственный контроль над развитием хозяйственной сферы был предусмотрен основным законом страны.

Обеспечение роста экономики и экспорта требовало создания условий для компаний конкурировать на международных рынках и быть двигателем догоняющего развития и направления этих процессов государством.

Чеболь. Процессы концентрации и централизации капитала привели к возникновению крупных финансово-промышленных групп — чиптан, или чеболь. Они сформировались на базе торговых фирм и включают компании различных отраслей, являясь огромными конгломератами. Особенность развития производства крупных объединений состояла в том, что они руководствовались не краткосрочными целями получения прибылей, а преследовали цели сохранить и усилить позиции на рынке, переходя от одного сектора производства к более высокому в технологическом отношении.

В создании и развитии крупных объединений большую роль сыграло правительство, действовавшее по принципу "сделать мощным государство". Рост чеболь во многом поддерживался благодаря созданному для них льготному финансированию. На них приходилось приблизительно 75% всей суммы банковских кредитов.

Промышленные группы контролируются семейным капиталом. Семьи-основатели владеют 60% акций в 30 крупнейших чеболь, 3/4 входящих в них фирм не числятся на фондовой бирже.

В 90-е годы чеболь достигли достаточно высокой финансовой безопасности и независимости и стали производить все больше продукции для растущего внутреннего рынка. Ярким примером их возросшей независимости может служить нынешнее активное внедрение группы "Самсунг" на автомобильный рынок, невзирая на оппозицию со стороны Министерства торговли, промышленности и энергетики РК. Поэтому на современном этапе становится уже не вполне адекватным распространенное мнение об отношениях "чеболь — правительство" как "подчиненного соглашения", при котором правительство, используя непринудительные методы, инструменты преференций и т. д., могло в значительной степени определять деятельность чеболь.

Вместе с этим, и в нынешнее время политической и экономической неопределенности правительственная защита остается весьма важной для промышленных конгломератов.

Также неверным представляется достаточно широко распространенное мнение, что экономические успехи Кореи в целом и чеболь в частности стали следствием копирования японской стратегии развития. Существуют принципиальные различия между корейскими чеболь и японскими дзайбацу, которые в обеих странах стали двигателями быстрого экономического роста и на первый взгляд весьма похожи. Одно из главных отличий — отношения собственности в сфере банковской системы. Дзайбацу работают с собственными банками и обладают неограниченными кредитными возможностями. Чеболь лишены возможности приобрести контрольный пакет какого-либо банка и вынуждены полагаться на контролируемые правительством кредитные институты.

В настоящее время в РК насчитывается около 50 конгломератов, входящих в категорию "чеболь", которые, особенно крупнейшие из них, занимают доминирующие позиции в ключевых секторах экономики. В 1993 г. доля 30 основных бизнес-групп составила 13,91% ВНП РК, имея постоянную тенденцию к его увеличению. При этом доля четырех крупнейших чеболь — "Хендай", "Самсунг", LG и "ДЭУ" достигла 9,2% ВНП.

Кроме вышеотмеченного "семейственного" признака характерными чертами чеболь считаются:

♦ наличие общего счета банковского кредита на сумму не менее 2 млн долл.;

♦ высокая степень диверсификации деятельности. Чеболь объединяет, как правило, 20—50 компаний, занятых в самых различных областях бизнеса: от легкой до компьютерной и аэрокосмической промышленности;

♦ высокая степень концентрации собственности и контроль над управлением в руках основателя конгломерата или его близких родственников. В соответствии с данными Комиссии по справедливой торговле члены семей-основателей и сейчас составляют большинство владельцев ключевых групп компаний;

♦ почти все основные конгломераты возникли в результате быстрого экономического роста после 1961 г.;

♦ наличие в их составе специально уполномоченных правительством Генеральных торговых компаний, ставших "торговым экспортным окном" чеболь, обладающих набором государственных привилегий и льгот.

По мере хозяйственного роста РК и усложнения ее экономической структуры, роль чеболь, их взаимоотношения с государством претерпевают существенные изменения. Если в

60—70-е гг. администрация Пак Чжон Хи в своем стремлении создать современную промышленность и резко расширить экспорт открыто сделала ставку на ограниченное число промышленных групп и их выдающихся руководителей-основателей (Чон Джу Нена — "Хендай", Ли Бен Чуля — "Самсунг", Ким У Чуна — "ДЭУ" и т. д.), предоставляя им дешевые займы, лицензии, иные привилегии, определяя им четкие задачи в конкретных областях бизнеса (например, Хендай была уполномочена развивать судостроение и получила монопольное право на производство электрогенераторов), то, начиная с 80-х годов, правительство стало постепенно ограничивать льготы чеболь с целью умерить их роль в экономике.

В 1990-е годы руководство РК столкнулась с достаточно острой необходимостью осуществления либерализации и децентрализации экономики, реструктурализации хозяйственной системы, открытия внутреннего рынка и т. д. и предприняло серьезные усилия для проведения назревших реформ. Одной из важнейших причин сложившегося положения стало чрезмерное усиление роли в экономике страны крупнейших монополистических группировок — чеболь и их недопустимо высокая степень сращивания с институтами государственной власти, включая ее самый высокий уровень, и, соответственно, почти неограниченные возможности лоббирования собственных интересов. На современном этапе ситуация в данной области радикально изменилась по сравнению с предшествующими периодами, когда доминирующая роль государства в управлении и планировании экономического развития не подвергалась сомнению и оно, посредством льготных кредитов, таможенных и иных освобождений, прямых адресных привилегий, распределения заказов и т. д. создавало условия для быстрого экономического роста избранной группы компаний. По мере наращивания собственной мощи ведущие чеболь стали постепенно превращаться из однозначно ведомых экономических агентов в самостоятельные хозяйственные субъекты, способные оказывать серьезное влияние на экономическую политику правительства, в целях чего они широко использовали свои возросшие финансовые возможности.

В настоящее время правительство проводит жесткую политику, направленную на ограничение экономической мощи и концентрации капитала конгломератов. Закон о справедливой торговле, в частности, предусматривает:

♦ полное запрещение перекрестных инвестиций между дочерними компаниями одной промышленной группы;

♦ запрещение дочерним компаниям конкретных промышленных групп инвестировать в другие компании суммы, превышающие 40% стоимости их имущества за вычетом обязательств;

♦ запрещение открытия холдинговых компаний и превращение существующих компаний в холдинговые;

♦ запрещение предоставления долговых гарантий, превышающих 200% собственного капитала, между компаниями, принадлежащими одной промышленной группе;

♦ запрещение финансовым или страховым компаниям ведущих промышленных групп вкладывать акции в дочерние компании внутри страны.

Краткая характеристика ведущих чеболь

Группа "Самсунг". Начала свою историю с небольшой фабрики по очистке риса, основанной Ли Бен Сулем в 1935 г. И сегодня империя Самсунг жестко управляется семьей основателя, который умер в 1987 г. в возрасте 77 лет. Его наследником стал его третий сын Ли Кун Хи.

В 1995 г. объем продаж группы "Самсунг" возрос на 36% и достиг 87 млрд долл.; ее активы выросли на 33% и составили 86,8 млрд долл., число сотрудников на 340 предприятиях в 66 странах — 233 тыс. чел.; чистый доход был удвоен и составил 3,8 млрд долл. В 2000 г. данная группа стала одной из ведущих компаний мира.

Группа "Самсунг" включает в себя 33 компании. В подгруппу электроники, которая является ведущей в конгломерате, входят 7 компаний, количество сотрудников составляет 103 857 человек, объем продаж в 1995 г. — 26,7 млрд долл. Полностью интегрированная Samsung Electronics охватывает пять основных областей: аудио/видеотовары, электроприборы, информационные системы, компьютеры и полупроводники.

♦ Вертикально и горизонтально интегрированная подгруппа машинного оборудования включает три компании (с количеством служащих 23,2 тыс. чел. и объемом продаж в 1995 г. 5,4 млрд долл.) и охватывает такие сферы, как электростанции, предприятия по переработке отходов, системы обработки материалов и мехатронику.

♦ Подгруппа нефтехимического подразделения включает 4 компании (с числом служащих 3,2 тыс. чел. и объемом продаж в 1995 г. — 2,1 млрд долл.), производя в том числе новые высокосложные продукты: высокополимерные смеси, инженерный пластик, спецхимикаты и др.

♦ Подгруппа финансов и страхования, включая в себя 4 компании с персоналом 86,4 тыс. чел. и объемом продаж в 1995 г. 19,8 млрд долл., стремится войти в список ста крупнейших в мире финансовых организаций.

♦ Подгруппа независимых компаний Самсунг, насчитывая 16 фирм с 39,9 тыс. чел. персонала и объемом продаж в 1995 г. 33 млрд долл., включает в себя новую автомобильную компанию, лучший в Корее отель "Силла", издательство ведущей газеты страны "Чунъан Ильбо", медицинские и исследовательские институты и социальные фонды.

Группа Самсунг имеет 6 представительств в Корее и 109 за рубежом.

Группа LG (известная до недавнего времени под названием "Лаки Голд стар"). Один из старейших финансово-промышленных конгломератов РК, состоящий из 34 компаний, вовлечен практически во все области промышленности за исключением автомобиле- и судостроения.

Основные промышленные подгруппы:

♦ электроника и электрооборудование;
♦ производство химической продукции и пластика;
♦ металлургия и энергетика;
♦ производство товаров общего потребления и продуктов;
♦ текстильная промышленность.

Группа LG располагает сетью из более 40 зарубежных представительств и дочерних фирм.

Группа ДЭУ. Занимает четвертое место в списке крупнейших чеболь с объемом общего товарооборота в 26 млрд долл., включает в себя 25 компаний, но является при этом одной из самых молодых чеболь.

ДЭУ была основана в 1967 г. 30-летним Ким У Чуном, который начал (со стартовым капиталом 18 000 долл.) с экспорта текстильной продукции в Сингапуре.

В 1995 г., достигшая объема продаж в 31,2 млрд долл., группа ДЭУ была помещена журналом "Фортуна" на 34-е место в списке 500 крупнейших предприятий мира.

На июнь 1996 г. ДЭУ создала свою международную сеть из 116 представительств и 277 зарубежных дочерних компаний, из которых 126 размещались в Азии и Океании, 74 — в Европе и СНГ; 31 — в Африке и на Ближнем Востоке; 56 — в Северной и Южной Америке.

Например, только в области автомобильной промышленности компания ДЭУ, экспортирующая свои автомашины более чем в 100 стран мира, построила, в частности, завод мощностью 200 тыс. автомобилей в год в Узбекистане, который в

июле 1996 г. начал выпускать продукцию, в Румынии аналогичное предприятие начало выпуск продукции в марте 1996 г.; в Польше завод мощностью 500 тыс. машин в год начал функционировать в 2000 году.

Государственный сектор. Другой отличительной чертой социальной структуры южнокорейского хозяйства явилось создание весьма мощного государственного сектора, основу которого составила бывшая японская колониальная собственность. Государственная собственность охватывает электроэнергетику, строительство шоссейных дорог, производство черных металлов, химических удобрений, использование гидроресурсов, морской промысел, мелиоративные работы в сельском хозяйстве.

Механизм хозяйствования Южной Кореи с 1962 г. неразрывно связан с планированием экономической деятельности на основе пятилетних планов экономического и социального развития. Планирование охватывало различные производственные и региональные разрезы хозяйственной активности, и ему был присущ в определенной мере нормативный характер.

Важное место в рамках планирования и планов экономического развития в первой половине 1980-х годов было отведено такому аспекту структурной перестройки, как свертывание производственных мощностей в отраслях, утративших по разным причинам свои сравнительные преимущества в конкурентной борьбе, перелив труда и капитала в другие отрасли.

При направляющем воздействии государства происходило развитие капитализма в сельском хозяйстве. Важной вехой развития аграрной сферы было кооперирование.

Кредитная система находилась под жестким контролем государства. В начале 1960-х годов банки были национализированы, но в последующее время реприватизированы. Государственный банк обеспечивал правительству дополнительный контроль над деятельностью финансово-промышленных групп.

Финансовые институты, которые контролировались государством или находились в собственности государства, предоставляли в основном целевые кредиты и наблюдали за их использованием. Правительство прямо или косвенно контролировало до 2/3 капиталовложений, при этом в 1960-е годы оно финансировало 20%.

Трудовые отношения. Особое положение в системе взаимоотношений факторов производства занимала рабочая сила. Стратегия быстрого экономического роста сопровождалась ос-

трыми социальными проблемами, включая рост неравенства в распределении доходов, неудовлетворение первичных потребностей, увеличение бедности.

Профсоюзное движение длительное время было ограничено. В период военного правления рабочим и служащим государственных предприятий и отраслей, имеющих важное хозяйственное значение, было запрещено проводить забастовки для отстаивания своих прав.

После 1987 года рабочие получили новые возможности при заключении коллективных трудовых соглашений. Количество профсоюзных объединений возросло в 3,5 раза, но они охватывают менее 15% рабочих и служащих. Коллективные соглашения заключаются на уровне предприятий, только в текстильной промышленности и в банковской сфере это происходит на уровне отрасли, а в горнодобывающей и обувной — на уровне региона.

В 1994 г. в РК насчитывалось 7025 профсоюзов с общим числом членов 1659 млн чел. Они объединены в признаваемую правительством Корейскую Ассоциацию профсоюзов, с которой с середины 1990-х годов конкурирует Ассоциация демократических профсоюзов.

Зимой 1996–1997 годов мир стал свидетелем беспрецедентного трудового конфликта в РК, вызвавшего направление в Сеул наблюдателей из ОЭСР. Их выступления в защиту прав трудящихся были расценены корейским правительством как недопустимое вмешательство во внутренние дела РК. Правительство проявило в ходе конфликта твердость и неуступчивость.

Эпицентром конфликта стало принятие нового трудового законодательства "Labor Law" в декабре 1996 г. большинством от правящей партии в парламенте РК. Неприемлемыми для профсоюзов и оппозиции, парламентские представители которой проводили длительную сидячую забастовку в здании парламента, стали нововведения, разрешающие предпринимателям увольнять наемных работников без согласования с профсоюзами и свободно привлекать штрейкбрехеров в случае забастовок. Суть данных новшеств заключается в том, что руководство РК практически попыталось отменить систему пожизненного найма работников, являющуюся одной из основ традиционной системы трудовых отношений в Корее, но ставшую в последние годы тормозом на пути повышения конкурентоспособности корейской экономики, особенно в рамках программы глобализации — вестернизации корейского общества, проводимой администрацией Ким Ен Сама.

Общая характеристика. Модель экономического развития Южной Кореи имеет много общего с японской, но роль правительства в регулировании экономики здесь была значительно выше. Широко использовались диктаторские методы руководства.

С 1987 г. сделаны шаги по ослаблению государственного регулирования, предприняты меры по либерализации и созданию более открытой для иностранных производителей экономики.

Внешняя торговля. Торговая политика нынешнего руководства РК, исходящего из понимания необходимости принятия новых обязательств в глобальной экономике, соответствующих возросшему экономическому весу Кореи, стремится к достижению более оптимального баланса между конкуренцией и сотрудничеством с перемещением центра тяжести на второй компонент. Она делает упор на торговую экспансию, а не только на ускоренное расширение экспорта; на развитие углубленной промышленной кооперации, а не только на стремление к одностороннему технологическому трансферту, что обусловливает проведение политики "открытых дверей", ее дерегулирование, либерализацию импорта, иностранных инвестиций, правил в отношении интеллектуальной собственности и т.д.

Корейское правительство в настоящее время продолжает поддерживать рост экспорта, но в контексте многосторонней сбалансированной торговой экспансии с возросшим учетом интересов торговых партнеров Кореи, посредством, прежде всего непрямых мер поддержки, допускаемых требованиями ВТО.

В связи с этим в первой половине 1995 г. были полностью пересмотрены количественные ограничения, процедуры предоставления лицензий, меры административного контроля, касающиеся импорта. В начале 1994 г. была также пересмотрена система диверсификации импорта, с целью исправить значительный дисбаланс в торговле с конкретными странами. Правительство объявило, что, начиная с 1994 г. будет ежегодно сокращать на 10% общее количество импортных товаров, имеющих ограничения, пока оно не достигнет половины от 158 наименований, существовавших в 1993 году. В соответствии с условиями ГАТТ/ВТО, соглашениями Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров РК в 1993–1997 годах сняла ограничения на 150 видов товара, из которых 95 сельскохозяйственные продукты, доведя норму либерализации импорта до 99%. В 1995 г. были отменены или

изменены в направлении упрощения 501 закон и процедура, касающиеся правительственного регулирования в 9 сферах, включая землепользование, финансы, иностранные инвестиции, окружающую среду.

В настоящее время, по мнению корейских экономистов, Корея в соответствии с условиями ВТО открыла свои промышленный и финансовый рынки в такой же степени, как и передовые страны, результатом чего стали ее более высокий курс инфляции и процентной ставки, объективно снижающие конкурентоспособность Кореи на международном рынке.

В 1960–1980-х годах темпы внешней торговли в 1,5–4,0 раза превосходили темпы прироста ВВП. Так, в 1960-е годы среднегодовой прирост экспорта составлял 33,4%, в 70-е — 39,8, в 80-е — 14,5, в 1990–1994 гг. — 10%. Быстрый рост внешней торговли явился результатом воздействия различных факторов и условий, в том числе внешнеторговой политики, на процессе формирования и расширения экспортного потенциала страны.

Высокие темпы внешнеторгового оборота привели к росту значения Южной Кореи на мировых рынках. Ее доля в мировом экспорте возросла с 0,04% в 1962 г. до 1,1 в 1980 г., 1,9% в 1990 г. и 2,4% в 1996 г. Увеличилась вовлеченность страны в международное разделение труда, о чем свидетельствует коэффициент эластичности экспорта и импорта по отношению к ВВП и рост экспортной и импортной квот.

Существенные изменения произошли в структуре внешней торговли. В товарной структуре экспорта существенно увеличилась доля продукции материалоемких и наукоемких отраслей и сократилась доля трудоемкой продукции.

Быстрый рост тяжелой промышленности со второй половины 70-х годов позволил Южной Корее выйти на внешний рынок поставщиков различного вида машин и оборудования. Наиболее динамичной и перспективной статьей экспорта продукции обрабатывающей промышленности стали электронные и электротехнические изделия.

В структуре импорта основное место занимают промышленное оборудование, сырье и продовольственные товары. Значительная часть промышленных материалов и топлива (41%) и 25% капитальных товаров реэкспортируются. Удельный вес сырья и топлива превышает половину импорта.

Внешняя торговля длительное время сводилась с дефицитом, чему способствовало увеличение импорта машин и оборудования. Дефицитность внешней торговли не покрывалась другими операциями, и основным средством поддержания

внешнего баланса явилось использование внешних ресурсов в различных формах.

Экспорт, импорт капитала. На первых этапах экономического развития эта была "помощь". Крупнейшим донором помощи являлись США.

При ограниченности ресурсов полученная помощь способствовала смягчению трудностей в процессе реорганизации сельского хозяйства и стабилизации жизни народа. Она служила важным источником ресурсов для индустриализации в форме импортзамещения, ускорения формирования новой структуры экономики.

Наряду с экономической помощью важную роль в экономическом развитии играл ссудный капитал. В период восстановления хозяйства основная его масса поступала в виде продовольствия и экономической помощи. Во время индустриализации, особенно при осуществлении экспортированной политики, основное место занимают государственные займы.

Начиная с 1970-х годов возрастающую роль во внешнеэкономических отношениях стало играть "движение прямых капиталовложений". По совокупному объему иностранных прямых капиталовложений страна уступает ряду восточно-азиатских и юго-восточных стран. В 1971–1980 годах среднегодовой приток иностранных прямых капиталовложений составлял 1,34% валовых инвестиций в хозяйстве страны, в 1981–1990 годах — 0,54%.

В инвестиционных решениях крупнейших транснациональных концернов Европы и Америки Китай стал играть главную роль. Инвестиции в Южной Корее часто оказывались побочной темой, так как по мнению многих западных менеджеров, Китай стал открывать более широкие перспективы и предоставлять конкурентные преимущества в перерабатывающей промышленности.

В последний раз Южная Корея почувствовала это в 2003 году, когда объем прямых иностранных инвестиций в экономику составил 6,47 млрд долл. США, снизившись на 29% по сравнению с 2002 годом. Таким образом, в РК уже 4 года подряд было отмечено снижение названного показателя. Объем прямых иноинвестиций в РК начал сокращаться после 1999 года, когда этот показатель составил 15,5 млрд долл. В 2000 году данный показатель снизился до 15,2 млрд долл., в 2001 году — до 11,29 млрд долл., а в 2002 году — до 9,11 млрд долл.

Министерство финансов РК начало выдавать разрешения на осуществление зарубежных капиталовложений отече-

ственным фирмам в 1968 г., в 1975 г. по мере роста объема инвестиций подобные разрешения стал выдавать Банк Кореи. С 1986 г. была введена уведомительная система для получения разрешения на инвестиции объемом свыше 200 тыс. долл., а в 1994 г. в рамках дальнейшей либерализации ODI было разрешено инвестировать практически во все отрасли промышленности, кроме нескольких.

Резкий рост зарубежных инвестиций начался в 1986 г., когда многие корейские фирмы были вынуждены переносить свои производства за рубеж с целью поиска более дешевой рабочей силы, приобретения передовых технологий, расширения своих долей на иностранных рынках.

Всего РК осуществила 3484 инвестиционных проекта при общих капиталовложениях на сумму 7,1 млрд долл.

Повышение уровня экономического и социального развития превратило Южную Корею во второй половине 1980-х годов в нового "экспортера капитала". Подобное изменение означает радикальную трансформацию ее позиции и значения в международных экономических отношениях и в мировом хозяйстве в целом, особенно в экономике АТР.

Одним из новых направлений сотрудничества между правительством и крупным бизнесом стала либерализация условий для экспорта капитала и прямых инвестиций за рубеж, которые резко активизировались в последние годы, особенно в Европу, в частности, в Англию. Развитие данной тенденции явилось отражением того факта, что возможности внутрикорейского рынка капитала стали меньшие его предложения, внутренние ресурсы роста привлечения инвестиций становятся все более ограниченными. В сложившейся ситуации правительство РК весьма оперативно разработало и реорганизовало необходимые правовые и иные акты и условия для зарубежной инвестиционной активности корейских фирм. Вместе с этим правительство по-прежнему осуществляет достаточно строгое валютное регулирование, весьма жестко ограничивая, в частности, вывоз валюты из Кореи.

Заметное место в системе международных экономических отношений страны занимают "строительные услуги и миграция рабочей силы". На первом этапе основную массу трудовой эмиграции составляли моряки и медицинский персонал. В 1960–1970-е годы экспорт строительных услуг развивался по восходящей линии. В начале 1980-х годов доходы от зарубежных строительных подрядов составили 40% всех поступлений от невидимой торговли.

Экономическая стратегия вызвала серьезные структурные проблемы. Ориентация на экспорт, зависимость от внешних

рынков усилили подверженность внутреннего рынка внешним воздействиям, ограничили размеры и эффективность внутренней стабилизационной политики. Капиталовложения превратились в функцию экспортных перспектив, экспортные кредиты связывались с объемом экспорта, изменения в экспортных доходах нарушали механизм валютного контроля.

Финансово-экономический кризис конца 1997 года. Практика подтверждает, что длительный бурный экономический рост вместе с неоспоримыми достижениями несет с собой и потенциальные угрозы. В этой связи патриарх американской ориенталистики, крупнейший специалист по Восточной Азии Р. Скалапино, имея в виду как раз данный регион, еще в первой половине 1990-х годов призывал не забывать той главной истины, что "развитие, в особенности быстрое развитие, влечет за собой дестабилизацию".

К декабрю 1997 г. стало окончательно ясно, что Южная Корея стала одной из наиболее пострадавших жертв разразившегося в том году жесткого валютного и фондового кризиса, охватившего практически всю Юго-Восточную и Северо-Восточную Азию, включая Японию, вышедшего за пределы региона и отразившегося в той или иной степени практически на всех странах мира.

Причин, столь интернационального и глубокого кризиса, нанесшего ощутимый ущерб даже Японии, достаточно много и каждая требует специального исследования. Среди главных из них экономисты называют: бесконтрольное развитие финансовых систем, оторванное от реальных процессов развития экономики; чрезмерную зарегулированность торгово-промышленного и банковского секторов экономики при том, что последний оказался к тому же весьма обременен сомнительными ссудами и невозвратными кредитами; высокий уровень коррупции, проникшей в экономику и политику.

Отмечаются и иные причины нынешних экономических потрясений стран Восточной Азии. В частности то, что все они обладают во многом однотипными экономическими структурами, выпускающими близкую по ассортименту продукцию, прежде всего бытовую электронику, текстиль, одежду, обувь и т. д. В результате, с одной стороны, они объективно превратились в непримиримых конкурентов на мировых рынках, с другой — такая ситуация сужает их возможности маневра в поисках выхода из сложившегося положения.

После азиатского финансового кризиса 1997 г. южнокорейские промышленные конгломераты, обремененные высокими долгами и находившиеся под властью влиятельных се-

мей, были вынуждены начать первые изменения. Так, им пришлось открыть свои двери перед иностранным капиталом и отказаться от бизнеса в ряде областей. В результате такие предприятия, как LG или "Самсунг", высвободили достаточно капитала, чтобы заново и успешно поставить на ноги свой основной бизнес. Международный валютный фонд (МВФ) подхватил ослабевшую экономику под руки, предоставив ему 58 млрд евро. Южная Корея сумела использовать эти деньги для создания новых структур. Власти ограничили перекрестное участие фирм в финансовых делах друг друга, перекачали в банки 150 млрд евро и заставили промышленные конгломераты ввести большую прозрачность. Были открыты двери перед кредиторами из Европы и Америки. С тех пор Южная Корея играет важную роль на международных финансовых рынках и в международном разделении труда. Сегодня иностранцы контролируют свыше трети долей в капитале всех южнокорейских фирм, котирующихся на бирже. Сейчас они сопротивляются дальнейшей утрате своей власти. Несмотря на это, реформаторские политические круги пытаются продвигать процесс преобразований вперед.

Участие в международных организациях: АфБР, АЗПАК, ТКК, ЭСКАТО, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, ИФАД, МФК, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МСЭ, ЮНКТАД, ООН, ЮНЕСКО, ЮНИСЕФ, ЮНИДО, ООН, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Какие факторы экономического роста сыграли ведущую роль в индустриализации страны?
2. Как вы оцениваете геополитическое положение Южной Кореи в 1950–1980-е годы?
3. В какой период началась либерализация в экономической политике Южной Кореи?

ЛЕКЦИЯ 33. АРАБСКИЕ СТРАНЫ

План:

1. Типология стран Юго-Западной Азии.
2. Форма государства, форма правления, форма государственного устройства, форма государственного режима.
3. Экономика, транспортные коммуникации, участие в международных организациях.

Ключевые слова: *Лига арабских государств, государственный сектор, нефтеэкспортирующие страны.*

Арабские страны играют все возрастающую роль в мировой политике и мировом хозяйстве. Они занимают обширную территорию (13,8 млн км^2) и протянулись от Атлантического океана на западе до Индийского океана на востоке, от Турции на севере до Тропической Африки на юге; население их около 2000 млн человек. Лига арабских государств объединяет 21 суверенное государство и ООП (Организацию освобождения Палестины).

Арабская Республика Египет. Занимает северо-восточную часть Африки и Синайский полуостров в Азии. Территория — 1 001 450 км^2. Население — 68,7 млн человек. Государственное устройство — президентская республика. Государство разделено на 26 губерний (мухафазатов), которые, в свою очередь, делятся на округа (марказы), а округа — на районы (нахии). Египтян называют "людьми долины Нила", а Египет — "даром Нила". Государственная религия — ислам. Подавляющее большинство населения — мусульмане-сунниты. Египтяне-христиане (копты) составляют 7–11% населения. Столица — Каир (641 г.), его называют городом "тысячи минаретов" ("аль-альф маазана"). Независимость Египет получил 28 февраля 1922 г. от Великобритании. Национальный праздник отмечается 23 июля — День Революции (1952 г.). Египет — страна-музей. Символом Египта является Большой Сфинкс ("абу-ль-хауль"), лежащий у подножия пирамиды Хефрена в районе Гизы. С 1981 г. (после убийства Анвара Садата) и по настоящее время президентом является Хосни Мубарак. Денежная единица — египетский фунт. Наиболее влиятельные политические партии: Национально-демократическая партия (НДП), Социалистическая партия труда, Национально-прогрессивная (левая) партия, Аль-Умма.

В экономике Египта преобладает государственный сектор, большинство промышленных предприятий принадлежит государству. ВНП в 2004 г. составил $90,1 млрд (ВНП на душу населения — $1310). Среди развитых отраслей промышленности — текстильная, пищевая, химическая, нефтяная, металлургическая, строительство, производство цемента. Наиболее важные экспортные товары: нефть и нефтепродукты, металл, текстильная продукция. Туризм является одним из главных источников поступления иностранной валюты, однако из-за террористических актов исламских экстремистов поток туристов в последние годы значительно сократился. Суэцкий канал также является одним из основных источников валютных доходов страны. Он находится на стыке Европы, Азии и Африки, соединяет Красное и Средиземное моря и представляет собой фарватер международного морского транспорта, имеющий очень важное стратегическое значение. Через Суэцкий канал каждый год осуществляется 14% мировой торговли. Благодаря увеличению морской транспортировки нефти в мире и росту доли Юго-Восточной Азии в мировой торговле, доходы Суэцкого канала в 1999–2001 годах неуклонно возрастали. В 2002–2003 финансовом году, закончившемся 30 июня, доходы Суэцкого канала достигли 2,308 млрд долларов, поставив высший рекорд со дня открытия навигации в 1869 году. Сельское хозяйство обеспечивает 20% ВНП (Египет — шестой в мире по объему экспорта хлопка). Другие важные культуры — рис, пшеница, бобовые, фрукты, овощи, развито рыболовство. В то же время страна производит недостаточное количество продовольствия для обеспечения внутренних потребностей, эта проблема усугубляется к тому же стремительным увеличением населения Египта. Главные торговые партнеры: США, Япония, страны Восточной Европы.

Общая протяженность железных дорог — 5 110 км, автодорог — 51 925 км, внутренних водных путей — 3 500 км (включая Нил, озеро Насер, канал Александрия–Каир). Длина Суэцкого канала (включая подходы) — 193,5 км. Главные порты: Александрия, Порт-Сид, Суэц.

Участие в международных организациях: АфБР, ТКК, ЕБРР, ЭКА, ЭКЗА, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МТП, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО. ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОАПЕК, ОАЕ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Республика Судан (Судан). Государство в северо-восточной Африке. Граничит на севере с Египтом, на западе — с Ливией, Чадом, Центральноафриканской Республикой, на

юге — с Заиром, Угандой, Кенией, на востоке — с Эфиопией, на северо-востоке омывается водами Красного моря. Территория — 2,5 млн км². Население — 34,4 млн человек, доминирующая народность — арабы. Согласно конституции Судан объявляется составной частью "арабской нации и африканской родины". По своему государственному устройству Судан относится к унитарным государствам, где одновременно есть и региональная автономия. Государственная религия — ислам, на автономном Юге, населенном негроидными племенами, распространены анимизм, христианство. Государственный язык — арабский. Столица — Хартум. Независимость Судан получил от Англии и Египта в 1956 г. Политические партии запрещены после переворота 30 июня 1989 г. До 1985 г. президентом был Нимейри. В настоящее время президент Омар Хассан Ахмед аль-Башир. Денежная единица — суданский фунт.

Экономика Судана переживает глубокий кризис, вызванный гражданской войной, хронической политической нестабильностью, высокой инфляцией. ВНП составил в 2004 г. $18,2 млрд (ВНП на душу населения — $530). В экономике доминирует государственный сектор. Основные сферы деятельности частного сектора — сельское хозяйство и торговля. Основной сектор экономики — сельское хозяйство (35% ВНП), в котором занято 80% трудоспособного населения (больше половины объема экспорта приходится на хлопок). Производство связано главным образом с переработкой сельскохозяйственной продукции. Однако Судан является поднимающейся страной-нефтеэкспортером Африки с огромным потенциалом. Еще в 1970-е гг. американская компания Chevron обнаружила в Судане нефть. По данным Petroleum Economist, доказанные запасы нефти в Судане составляют 627 млн баррелей, а общие запасы оцениваются в 8,5–12 млрд баррелей. Но разработка месторождений, начатая в середине 90-х, затрудняется из-за войны — 3/4 запасов нефти находится на юге в зоне конфликта. Из-за этого крупные западные нефтекомпании, включая Chevron и Shell, покинули Судан к 1999 г., и там продолжают работать китайская CNPC, малазийская Petronas и индийская ONGC Videsh. В 1999 году объем экспорта нефти составлял четверть миллиона баррелей в день. В 2000 году нефтяной экспорт составил 561 тыс. баррелей. Добыча нефти в 2001 году возросла до 19,8 млн тонн (на 89,8% выше по сравнению с 2000 годом). В 2003 г. экономика Судана выросла на 5,3%. Основные торговые партнеры: Западная Европа, Саудовская Аравия, США, Япония, страны Восточной Европы.

Общая протяженность железных дорог — 5 516 км, автодорог — 20 703 км, внутренних водных путей — 5 310 км. Главный порт страны — Порт-Судан.

Участие в международных организациях: АфБР, ЭКА, ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОАЕ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Республика Джибути (Джибути). Расположена на северо-востоке Африки, на побережье Баб-эль-Мандебского пролива и Аденского залива. Почти со всех сторон окружена территорией Эфиопии, на юго-востоке граничит с Сомали. Территория — 23,2 тыс. км^2. Население — 716 тыс. человек: исса (этническая группа сомалийцев) — 55%, афары (даналькийцы эфиопского происхождения) — 40% и европейцы — 5%. Государственный языки — французский и арабский. Государственная религия — ислам. В составе страны — 5 округов (Али-Сабие, Диккиль, Джибути, Обок, Таджура). Столица — Джибути. Получила независимость в 1975 г. Глава государства — президент, исполнительная власть принадлежит также Совету Министров во главе с премьер-министром. Законодательная влсть осуществляется однопалатным парламентом — Национальным собранием. Наиболее важные политические партии: Народное объединение за прогресс, Партия демократического обновления, Национально-демократическая партия. Более 20-ти лет страну возглавлял президент Хассан Гулед Аптидон. В апреле 1999 г. новым главой государства был избран Исмаил Омар Геле.

Экономика страны опирается на стратегическое расположение страны. Статус свободной торговой зоны в Северной Африке позволяет Джибути обеспечивать обслуживание транзитных перевозок в регионе, на территории страны расположен международный перегрузочный порт Джибути. Производство ограничено небольшими полукустарными предприятиями по производству пищевых продуктов, кожевенных изделий, стройматериалов, а также механическими и швейными мастерскими. Кроме этого, государственный сектор экономики включает в себя электростанции, нефтяную компанию, транспорт (частично) и связь. В сельском хозяйстве (5% ВНП) основным направлением является кочевое и полукочевое животноводство, развито рыболовство, добыча кораллов, жемчуга, губок. Земледелия практически нет, и Джибути вынуждена импортировать свыше 90% потребляемого

продовольствия. ВНП составил в 2004 г. $739 млн (ВНП на душу населения — $1 030). Главные торговые партнеры: Сомали, Йемен, Франция, Великобритания, Саудовская Аравия.

Общая протяженность железных дорог — 97 км (принадлежит Эфиопско-джибутийской смешанной компании), автодорог — 2900 км. Главный порт страны — Джибути.

Участие в международных организациях: АфБР, ЭКА, ФАО, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕРПОЛ, МОК, МСЭ, НАП, ОАЕ, Организация неприсоединившихся государств, ООН, ЮНЕСКО, ЮНКТАД, ВПС, ВОЗ, ВМО.

Социалистическая Народная Ливийская Арабская Джамахирия (Ливия). В апреле 1987 г. после американской бомбардировки в официальных документах к названию страны прибавляется слово "Великая". Расположена в Северной Африке. На востоке граничит с Египтом и Суданом, на западе — с Алжиром, на северо-западе — с Тунисом, на юге — с Чадом и Нигером. На севере омывается водами Средиземного моря. Территория — 177,5 тыс. км^2. Население — 5,7 млн человек. Независимость Ливия получила 24 декабря 1951 г. от Италии. Законодательство основано на итальянском гражданском праве и исламском законе. Арабы составляют 98% населения, берберы и другие — 2%. Государственная религия — ислам. Столица — Триполи. Президент — Муамар Каддафи. Законодательная власть представлена Всеобщим народным конгрессом. Политические партии упразднены в 1977 г. Денежная единица — ливийский динар.

Основа экономики — нефтедобывающая промышленность. Локомотивом нефтяной промышленности Ливии является государственная Национальная нефтяная корпорация (National Oil Corporation. NOC), основанная в ноябре 1970 г. На конец 2000 г. мощности корпорации оценивались на уровне 800 тыс. баррелей в сутки, что составляет без малого две трети от добываемой в стране сырой нефти. В компанию входят 13 дочерних предприятий (они полностью находятся в собственности NOC), два совместных предприятия (VEBA oil Libya и AGIP (N. Africa and Middile East) Ltd.), а также два научных центра и один исследовательский институт.

Обладая богатыми нефтяными ресурсами, Ливия является одной из ведущих стран-производителей ОПЕК (16 место в мире по производству нефти). Подтвержденные запасы нефти составляют 29,5 млрд баррелей. Еще в 1955 году здесь началась разведка нефти, в 1959 году было обнаружено первое нефтяное месторождение, а в 1961 году уже начался экспорт

сырой нефти. После этого при помощи нефтяных компаний зарубежных стран объем добычи ливийской нефти постоянно увеличивался, и в 1970 году был установлен рекорд — 3 млн баррелей за сутки.

Однако после революции первого сентября 1969 года, возглавляемой Муамаром Каддафи, стали ухудшаться отношения Ливии с западными странами. С 1981 года страну начали покидать нефтяные компании США. После введения в 1986 году США и ЕС санкций против Ливии, из-за нехватки капиталовложений и невозможности импорта соответствующих технологий и оборудования для нефтяной отрасли из-за рубежа, добыча нефти стала уменьшаться, нефтяная промышленность страны оказалась в трудном положении.

В 2002 г. в Ливии добывалось в среднем около 1,3 млн баррелей в сутки, что составляло всего лишь две пятых от уровня 1970 г. Ливийская нефть — это высококачественное углеводородное сырье с низким содержанием серы. Себестои-мость добычи на некоторых месторождениях не превышает 1 доллара за баррель. Цена экспортной ливийской нефти жестко привязана к биржевым котировкам европейского сорта Brent.

Доходы Ливии от экспорта нефти составляют около 95% валютных поступлений в страну и 75% доходной части госбюджета. В результате падения мировых цен на нефть в 1998 г. объем этих средств резко сократился — до 6 млрд долларов. Но, начиная с 1999 г., как известно, ситуация на мировых рынках энергоносителей стала выравниваться, и уже в 2001 и 2002 гг. доходы Ливии от продажи нефти превысили уровень в 11 млрд долларов. В стране наблюдался устойчивый экономический рост (в 2000 г. — 6,5%, в 2001 и 2002 гг. — 4%).

Руководство Ливии в своей внутренней экономической политике все больше внимания уделяет увеличению объемов добычи природного газа. По оценкам специалистов, в основе этого процесса лежат две причины: первая — это стремление использовать внутри страны газ вместо нефти (пока с ограниченным успехом) с тем, чтобы увеличить экспорт нефтяного сырья; вторая — Ливия обладает огромными запасами природного газа и желает увеличить его экспорт в Европу. По мнению независимых экспертов, разведанные ресурсы "голубого топлива" составляют около 1,5 трлн м^3, а по оценкам ливийских газовиков — более 3 трлн м^3.

После окончания в 2003 году многолетних санкций, Ливия шаг за шагом восстанавливает отношения с Западом. В настоящее время эта североафриканская страна с богатыми запасами нефти и природного газа уверенно возвращается в международное сообщество. С отменой санкций и притоком иност-

ранных капиталов появился новый шанс развития нефтяной отрасли страны. ВНП составил в 2004 г. — 25,3 млрд (ВНП на душу населения — $4450).

Порты страны: Тобрук, Триполи, Бенгази, Марса-эль-Бурейка и др.

Участие в международных организациях: ОАЕ, ООН, ОПЕК.

Алжирская Народная Демократическая Республика (Алжир). Расположена в Северной Африке. На востоке граничит с Тунисом и Ливией, на юге — с Нигером и Мали, на западе — с Мавританией, Западной Сахарой и Марокко, на севере омывается водами Средиземного моря. Территория — 2381 тыс. км^2, из которых примерно 5/6 приходится на пустынные районы Сахары. В административном плане Алжир делится на 31 область (вилайя). Население — 32,4 млн человек, 80% жителей говорит по-арабски, 19% — на различных берберских диалектах, в основном на кабильском (такбильт). Менее 1% — на французском языке. Этнически основная часть алжирцев — потомки берберов, в большинстве своем воспринявших язык и культуру арабов. Меньшинство — потомки арабских племен, пришедших в Алжир в VII–XI веках, а также андалусских мавров, изгнанных из Испании в XIII–XVII веках. В этногенезе алжирского народа участвовали также турки, европейцы Балкан и Средиземноморья, африканцы Сахары. Государственная религия — ислам, представленный суннизмом (ахл ас-сунна ва-ль джамаа). Сунниты противопоставляют себя шиитам, якобы внесшим в ислам "недозволенные" новшества. Слово ас-Сунна (обычай, пример) — это пример жизни Мухаммада как образец и руководство для всей мусульманской общины и каждого мусульманина. Мусульмане составляют 99% населения. Остальные — христиане, главным образом католики. Столица — Алжир. Независимость получил в 1962 г. Согласно конституции Алжир является "народной и демократической республикой". Законодательная власть принадлежит Национальному народному собранию. Исполнительная власть возложена на президента республики, являющегося главой государства. Президент — Абдель Азиз Бутефлика (с 1999 г.). Правящая партия — Фронт национального освобождения. Денежная единица — алжирский динар.

Главные секторы экономики — нефтяной и газовый. В 1973–1974 годах резкое увеличение цен на нефть привело к буму в экономике и помогло финансировать амбициозную программу индустриализации. Падение цен на нефть и газ,

вместе с разлаженной системой управления централизованной экономикой Алжира, привело нацию к наиболее серьезному после провозглашения независимости социальному и экономическому кризису в 1988 г. Новое правительство, пришедшее к власти в сентябре 1993 г., своей главной задачей считает ускорение реформ и структурную перестройку хозяйства, экономики. Алжир является вторым после России производителем природного газа в мире и входит, наряду с РФ и Норвегией, в тройку основных поставщиков "голубого топлива" в страны Западной Европы. К примеру, благодаря поставкам из Алжира Португалия покрывает 90% своих потребностей в этом виде топлива, Испания — 64%, Италия — 38%, Франция и Греция — около 25%.

Алжирская государственная компания СОНАТРАК определила в качестве своей основной задачи резко увеличить ежегодные поставки природного газа на мировой рынок — с 60 млрд м^3 в 2003 г. до 85 млрд м^3 к 2010 году. Причем в настоящее время на сжиженный газ приходится 40% от объема экспорта. Таким образом Алжир сможет в значительной степени удовлетворить спрос основных потребителей "голубого топлива". От его продажи эта североафриканская страна зарабатывает ежегодно до 12 млрд долларов. ВНП в 2004 г. составил $73,7 млрд (ВНП на душу населения — $2 280). Кроме добычи нефти и природного газа, развиты легкая, горная, нефтехимическая, пищевая отрасли промышленности. В сельском хозяйстве занято 22% всего трудоспособного населения. Выращиваются пшеница, овес, ячмень, виноград, цитрусовые, фрукты, овощи, маслины. Главная экспортная продукция — нефть и природный газ (около 97% от всего объема экспорта). Основные торговые партнеры: Франция, Италия, Германия и США.

Общая протяженность железных дорог — 4 733 км, автодорог — 80 000 км. Главные морские порты: Алжир, Аннаба, Арзев, Биджая, Мостаганем, Оран, Скикда.

Участие в международных организациях: АфБР, ТКК, ЭКА, ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАП, ОАЕ, Организация неприсоединившихся государств, ОПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВКТ, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Королевство Марокко (Марокко). Расположено в Северо-Западной Африке, на крайнем западе арабского мира. Граничит на востоке с Алжиром, на юго-западе — с Западной Сахарой, на западе омывается водами Атлантического океана,

на севере — водами Средиземного моря. Его территория — 690 тыс. км^2, включая Западную Сахару[1], присоединенную к королевству в 1976 г.

В административном отношении Марокко делится на 33 провинции. Население свыше 30 млн человек. Коренное население как этническая общность появилось в результате смешения древних коренных жителей Северо-Западной Африки (берберoязычные народы) и проникших сюда в VII–IX веках арабских племен. Арабы и берберы составляют 99% жителей страны. Арабы и берберы исповедуют ислам (сунизм маликитского толка). Слово "Марокко" происходит от искаженного названия бывшей столицы королевства, г. Марракеш. Арабы называли страну "аль-Магриб аль-Акса" — "Дальний Запад". Столица — Рабат (с конца XIX века, до этого — Марракеш). Считается, что Рабат — политическая столица королевства, Касабланка — экономическая, а Фес (основан в IX веке) — культурная столица Марокко, "мать марокканских городов". В Фесе находится Карауинский университет, богословский центр мусульманского мира. Марокко в 1956 г. получило независимость. Форма правления — конституционная монархия. Согласно конституции король — глава государства и верховный главнокомандующий. С 1999 г. правит король Мухаммед Шестой. Высший законодательный орган страны — однопалатный парламент. Наиболее влиятельные политические партии: Национальное объединение независимых, Национально-демократическая партия, Конституционный союз, Народное движение, Национальное народное движение, Истикляль, Социалистический союз народных сил, Национальный союз народных сил, Организация народно-демократического действия. Денежная единица — дирхам.

Экономическая ситуация в стране стабилизировалась в начале 1990-х годов после возобновления продажи текстиля в страны ЕС, снижения цен на импортируемое продовольствие, притока рабочих-эмигрантов, а также увеличения помощи арабских стран. Текстильная промышленность занимает ве-

[1] Западная Сахара расположена на серево-западе Африки на побережье Атлантического океана. Граничит на севере с Марокко, на северо-востоке — с Алжиром, на юго-востоке и юге — с Мавританией. Территория — 252 тыс. км^2. Население около 161 тыс. человек. Оно состоит из 21 племени, по происхождению это арабы и берберы, говорящие на одном из диалектов арабского языка — хасания — и ведущие в основном кочевой образ жизни. Проживает также несколько тысяч испанцев и французов. Господствующая религия — ислам. Административный центр — Эль-Аюн.

дущее место в национальной экономике. В нем занято более 200 тыс марокканцев, а по итогам 2002 года она вышла на первое место по объему экспорта. ВНП в 2004 г. составил $46,5 млрд (ВНП на душу населения — $1 520). Наиболее развитые отрасли промышленности: добыча и переработка фосфоритов (второй в мире производитель фосфоритов), пищевая, текстильная, кожевенная. Активно развивается туризм. Кроме огромного внешнего долга, перед Марокко стоят такие серьезные проблемы, как высокий уровень безработицы и зависимость страны от внешних экономических факторов. Важнейшие торговые партнеры: страны ЕС, США, Индия, Саудовская Аравия.

Главные порты: Касабланка, Танжер.

Участие в международных организациях: АфБР, ТКК, ЕБРР, ФАО, ГАТТ, МБРР, ИКАО, МТП, МКСП, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, НАП, ООН, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Исламская Республика Мавритания (Мавритания). Расположена на северо-западе Африки. На севере граничит с Западной Сахарой и Алжиром, на юге — с Сенегалом, на юго-востоке — с Мали. Территория — 1 млн км^2. Население — 2,9 млн человек, 75% — мавры (арабы и берберы), остальные — негроидные народности: тукулер, сараколе, волоф и другие. Государственные языки — арабский и французский. Государственная религия — ислам. Столица — Нуакшот. Независимость от Франции получила в 1960 г. Глава государства — президент. С 1960 г. вплоть до переворота 1978 г. бессменным президентом был Муктар Ульд Дадда. Нынешний президент — Маауйя ульд Сид Ахмед Тайя. Парламент состоит из двух палат — Сената (верхняя палата) и Национального собрания (нижняя палата). Наиболее крупные партии: Республиканская социал-демократическая партия (РСПД) и Союз демократических сил (СДС). Денежная единица — угия.

Мавритания обладает большими запасами железной руды, которая составляет около половины объема экспорта. Кроме горной, развиты нефтеперерабатывающая и текстильная отрасли промышленности. Основные сельскохозяйственные культуры (сельское хозяйство обеспечивает 29% ВНП) — финиковая пальма, сорго, арахис, кукуруза, табак, развито животноводство. Рыба является одним из важнейших экспортных товаров, однако интенсивная разработка рыбных запасов ино-

странными государствами в прибрежных районах Мавритании угрожает этому источнику доходов страны истощением. ВНП составил в 2004 г. $1,2 млрд (ВНП на душу населения — $420). Среди важнейших торговых партнеров — страны ЕС, Япония, Алжир, Китай, США.

Общая протяженность железных дорог — 670 км, автодорог — 7525 км. Порты: Нуакшот, Нуадибу.

Участие в международных организациях: АфБР, ТКК, ЕИБ, ФАО, ГАТТ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МСЭ, НАП, ОАЕ, ООН, ЮНЕСКО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО.

Тунисская Республика (Тунис). Расположена в Северной Африке. На западе граничит с Алжиром, на юго-востоке — с Ливией, на севере и северо-востоке омывается водами Средиземного моря. Общая длина береговой линии (около 1250 км) примерно равна протяженности его сухопутных границ. Территория — 164,15 тыс. км^2. Население — 10 млн человек, главным образом арабы. Государственная религия — ислам. Мусульмане — сунниты составляют 99,4% населения страны, но в народе еще распространено почитание марабутов — святых отшельников. Их могилы служат предметом поклонения, на кустах и деревьях у этих могил висят куски шерстяной материи — приношения верующих, обратившихся с просьбой к духу умершего святого. Столица — Тунис, "благоухающая невеста Магриба", как называют его в арабском мире. Бедуины называют его "аль-Бейда" ("Белый"), на фоне лазурного моря и синего неба дома смотрятся как куски сахара. Для поэтов Тунис — это "Аль-Хадра" ("Зеленый"), а для бизнесменов — "Аль-Хатра" ("Деловой"). В столице находится крупнейший мусульманский университет аз-Зитуна, основанный в IX веке, а также колледж Садыкийя, который окончили ряд национальных государственных деятелей, в том числе бывший президент Хабиб Бургиба. В 14 километрах к северо-востоку от столицы находятся развалины Карфагена: полуобвалившиеся гроты, осколки колонн, напольная мозаика и т. п. Другим знаменитым городом Туниса является Кайруан, он считается священным для мусульман: семь путешествий в Кайруан равны одному паломничеству в Мекку. Независимость Тунис получил в 1956 г. Тунис является президентской республикой с однопартийной системой. Законодательная власть принадлежит Национальному собранию, исполнительная — президенту республики, которые избираются одновременно путем прямых и всеобщих выборов. До 1989 г. президентом был Хабиб Бургиба, затем — Зин аль-Абидин

бен Али. Президент избирается сроком на пять лет, им может быть любой гражданин Туниса в возрасте не моложе 40 лет, мусульманин, обладающий тунисским гражданством со времени рождения, отец и дед которого также были тунисскими гражданами. Конституция наделяет президента чрезвычайно широкими полномочиями. Президент Туниса независим от Национального собрания (Меджлис, "аль-умма") и осуществляет реальное главенство в различных областях государственной власти. Фактически санкционирует установившуюся в Тунисе систему личной власти, основанную на монополии Социалистической дестуровской партии (создана в 1934 г.).

Несмотря на незначительные запасы природных ресурсов, Тунис входит в число наиболее развитых государств Африки. ВНП в 2004 г. составил $26,3 млрд (ВНП на душу населения — $2 630). Наиболее развитые отрасли промышленности: горнодобывающая (фосфориты), текстильная, пищевая. Сельское хозяйство (16% ВНП) на 80% обеспечивает страну продуктами питания, важное место в этой области занимает производство зерновых культур, в основном пшеницы, ячменя, и производство оливкового масла. Активно развивающийся туристический бизнес постепенно становится одним из ключевых секторов экономики. Согласно официальному отчету, на начало декабря 2004 года доход от туризма в Тунисе возрос на 16,6% и составил порядка $1,6 млрд . Успехи туристического сектора Туниса принесли рост запасов иностранной валюты в стране до 4,6 млрд динаров ($3,7 млрд). Для сравнения: на начало декабря 2003 года запасы иностранной валюты составляли 3,4 млрд динаров ($2,7 млрд). 12% рабочего населения заняты в сфере туризма. Важнейшие торговые партнеры: страны ЕС, Ближнего Востока, США, Алжир.

Общая протяженность железных дорог — 2115 км, автодорог — 33000 км. Порты: Бизерта, Габес, Сус, Сфакс, Тунис.

Участие в международных организациях: АфБР, ТКК, ЭКА, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МТП, МКСП, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОАЕ, ООН, ЮНЕСКО, УВКБ, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Сирийская Арабская Республика (Сирия). Расположена в Западной Азии. Площадью — 185,2 тыс. км^2. Сирия разделена на 13 губерний (провинций — мухафаз), одноименных со своими центрами: Дамаск, Халеб, Хомс, Хама, Латакия, дейр-эз-Зор, Идлиб, Хасеке, Ракка, эс-Сувейда, Дераа, Тартус,

Кунейтра. Во главе губернаторств стоят назначаемые президентом республики губернаторы (мухафизы), представляющие в провинции центральную исполнительную власть. Численность населения — около 18 млн человек. Столица — Дамаск. Он впервые упоминается в египетских текстах 18 династии фараонов, а также в Библии. В VII–VIII веках Дамаск был столицей Омейядского халифата. В XIII–XIV веках город был подвергнут нашествию монголов и разрушен войсками Тамерлана. В 1516 г. Дамаск покорили турки. Достопримечательностями Дамаска являются старый рынок аль-Хамидийя и Большая мечеть Омейядов. Основная часть населения (90%) — арабы. Кроме них на территории Сирии живут курды, армяне, черкесы, туркмены, турки и другие национальные меньшинства. Подавляющее большинство населения — мусульмане: сунниты и шииты (алавиты, исмаилиты, друзы). Христианское население в основном — приверженцы православной церкви, имеются также яковиты, несториане, марониты, протестанты и другие. Независимость получила в 1946 г. С 1958 по 1961 г. входила с Египтом в Объединенную Арабскую Республику. Правовые основы государственного механизма страны устанавливает Конституция. Центральное место в государственном механизме Сирии занимает президент республики, фактически наделенный решающими властными полномочиями. Его кандидатуру выдвигает Народный совет (парламент) по предложению Регионального руководства правящей партии арабского социалистического возрождения. С 1971 г. президент — Хафез Асад. Депутаты Народного совета избираются на четырехлетний срок путем всеобщих, прямых и равных выборов при тайном голосовании. Денежная единица — сирийский фунт.

К моменту прихода к власти Башара Асада на этот пост после смерти его отца, президента Хафеза Асада, Сирия находилась в довольно тяжелом экономическом положении. Темпы экономического роста в 1999 году были отрицательными, нефтедобыча падала, быстро увеличивалась демографическая нагрузка, уровень безработицы достигал 20%. В связи с этим с 2000 года проводятся реформы с целью модернизации экономики и ограниченной либерализации общественно-политической жизни Сирии. Так, в 2001 году было разрешено создание частных банков и основана фондовая биржа. Это вызвало некоторое оживление экономики, хотя вследствие высокой рождаемости размер ВНП на душу населения продолжает стагнировать.

Новые серьезные вызовы экономике и политической системе Сирии возникли в связи с иракским кризисом. "Осво-

бождение" иракских курдов создало напряженную ситуацию и в приграничных районах Сирии с курдским населением. В конце марта 2003 года экспортные поступления в сирийский бюджет резко сократились, так как из-за начавшихся в Ираке боевых действий перестал действовать нефтепровод, связывающий Сирию и Ирак.

В Сирии хотя и в относительно небольших объемах, но ведется добыча нефти — в среднем в объеме порядка 0,52 млн баррелей в день, из которых примерно 0,3 млн баррелей в день экспортируется, кроме того, через Сирию по нефтепроводу из Ирака проходит на вывоз в сутки 0,2 млн баррелей иракской нефти. Экспорт нефти обеспечивает, по оценкам, порядка 40—50% доходной части бюджета страны. Добыча ведется при содействии крупных западных нефтегазовых корпораций. В настоящее время предпринимаются меры по увеличению разведки и разработки собственных нефтяных и газовых месторождений, в том числе и с иностранным участием.

В сельском хозяйстве (около 30% ВНП) основные культуры — пшеница, хлопчатник, ячмень, развито производство говядины, баранины, молока, однако страна не обеспечивает свои внутренние потребности в продовольствии. ВНП в 2004 г. составил $21,1 млрд (ВНП на душу населения — $1 190). Среди основных партнеров — страны Восточной Европы, ЕС.

Общая протяженность железных дорог — 1998 км, автодорог — 31569 км. Главные порты страны: Тартус, Баниас.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОАПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВМО, ВТО.

Ливанская Республика (Ливан). Расположена в Западной Азии. Площадь — 10,4 тыс. км^2. Численность населения — 4,6 млн человек. Столица — Бейрут. Основная часть населения — арабы (свыше 90%), в том числе палестинцы. На территории Ливана живут также армяне, греки, курды, турки и другие национальные меньшинства. В Ливане, как ни в какой другой арабской стране, пестрая картина религий и церквей. Население на 47% состоит из мусульман — шиитов и суннитов; 44% исповедуют христианство; друзы (одна из крайних шиитских сект), составляют около 10%. В Ливане существует около 20 различных религиозных и национальных общин. Независимость Ливан получил от Франции в 1943 г. Президентом является Эмиль Ляхуд. Особенность

политического строя — конфессионализм. Денежная единица — ливанский фунт.

Нестабильность внутриполитической обстановки, неоднократное вооруженное вмешательство и оккупация Израилем юга Ливана серьезным образом осложнили экономическую ситуацию внутри страны, привели к резкому снижению деловой активности, уменьшению объемов внешней торговли. Среди наиболее развитых отраслей промышленности: нефтеперерабатывающая, пищевая, текстильная. Бейрут остается одним из крупнейших банковских центров Ближнего Востока (золотовалютный запас страны 4300 млн долларов), хотя спад экономического производства негативно повлиял и на состояние валютно-финансового сектора. В сельском хозяйстве (около 30% ВНП) развито производство цитрусовых, оливок, картофеля, яблок, табака, винограда. ВНП составил в 2004 г. $22,7 млрд (ВНП на душу населения — $4980). Главные торговые партнеры: Саудовская Аравия, Швейцария, Италия, Иордания, Франция.

Общая протяженность железных дорог — 222 км, автодорог — 7300 км. Порты страны: Бейрут, Триполи, Сайда.

Участие в международных организациях: ЛАГ, ТКК, ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МСЭ, НАП, ООН, ЮНЕСКО, ВПС, ВФП, ВОЗ, ВМО, ВТО.

Палестина. В 1917 г. входила в состав Османской империи и административно была разделена между Сирийским и Бейрутским вилайетами и Иерусалимским санжком. Была отсталой аграрной страной. С 1920 г. Палестина являлась подмандатной территорией Англии. В 1947 г. произошел раздел Палестины на два самостоятельных государства — арабское и еврейское. Историческими вехами в жизни палестинского народа были войны 1948, 1956, 1967, 1973 годов, интифада (восстание) и создание Палестинской автономии.

Экономическому развитию Палестины препятствовала продолжительная оккупация территории страны израильскими войсками. Основа экономики западного берега реки Иордан — сельское хозяйство, прежде всего выращивание цитрусовых, оливок. Часть продукции экспортируется в Иорданию, другие арабские страны, Западную Европу. Десятки тысяч палестинских арабов работают в Израиле, где заняты в основном неквалифицированным трудом. На развитии экономики палестинской автономии отрицательно сказываются ограничительные меры, введенные израильскими властями.

В рамках процесса мирного урегулирования палестинцам оказывается солидная финансовая помощь (в 1994–1996 годах ее размер составил 1,3 млрд долл.) Территория Палестины, которая изобилует историческими и религиозными памятниками, имеет неплохие перспективы для развития туристического бизнеса. В стране в обращении две денежные единицы: новый израильский шекель и иорданский динар.

Иракская Республика (Ирак) расположена в Западной Азии. На севере граничит с Турцией, на юге — с Кувейтом и Саудовской Аравией, на западе — с Иорданией и Сирией, на востоке — с Ираном, 50 км юго-восточной границы Ирака проходит по берегу Персидского залива. Площадь — 438 320 км^2. Население — 25,3 млн человек. Арабы составляют более 75% населения, курды — 20%. Кроме того, в Ираке проживают турки, туркмены, ассирийцы, армяне и представители ряда других народов. 94% населения исповедуют ислам, в том числе 54% — шиизм и 46% — суннизм. В административном отношении страна разделена на 18 мухафаз (провинций). Северная провинция Дохук и северо-восточные провинции Эрбиль и Сулеймания в марте 1974 г. включены в Курдский автономный район. Столица — Багдад (основан в 762 г.). К югу от Багдада находится Древний Вавилон, где во времена Навуходоносора была воздвигнута знаменитая Вавилонская башня и разбиты "висячие сады" Семирамиды, считающиеся одним из семи чудес света. Независимость от Англии Ирак получил в 1958 г. Глава государства — президент. С 1979 г. президентом являлся Саадам Хусейн, он также возглавлял правящую Партию арабского социалистического возрождения (Баас).

Экономика страны характеризовалась централизованным планированием, государственным управлением промышленными предприятиями, государству принадлежала также монополия на внешнюю торговлю. Большинство сельскохозяйственного производства (11% ВНП) было сосредоточено в частном секторе (развитие сельского хозяйства затруднялось нехваткой рабочей силы, засолением почв, а также последствиями неудачно проводимой земельной реформы). Главные сельскохозяйственные культуры: пшеница, рис, ячмень, финиковая пальма. В результате международного экономического эмбарго и разрушения предприятий во время войны с Кувейтом нефтяная промышленность — основа экспорта и главный источник доходов бюджета — была серьезным образом подорвана. С марта 2003 года войска антииракской коалиции вторглись в Ирак. В состав антииракской коалиции входили

30 государств, которые открыто заявили о своей поддержке США, и еще 15, которые согласились с идеей вторжения в Ирак, но активного участия в действиях коалиции не принимали. Главной причиной вторжения США назвали поиски оружия массового поражения, которым якобы располагал свергнутый иракский лидер Саддам Хусейн.

В июне 2004 года произошла передача власти от американской администрации иракскому временному правительству. И с 6 апреля 2005 года Парламент Ирака назвал имя нового президента страны. Президентом стал лидер Патриотического союза Курдистана Джалал Талабани. Вице-президентами избраны суннит Гази аль-Явер, который до сих пор был временным президентом Ирака, и шиит Адель Абдель Махди, занимавший пост министра финансов в переходном правительстве.

Новый президент Ирака и его заместители должны будут назначить премьер-министра, которому предстоит сформировать правительство. Парламент же до середины августа 2005 года должен разработать новую конституцию Ирака, на основе которой в стране вновь должны состояться выборы. После этого в Ираке будут созданы постоянные государственные институты.

Многочисленные теракты существенно замедляют работы по восстановлению экономики Ирака. Иностранные компании, которые, как ожидалось, примут на себя львиную долю работ, не спешат активизировать деятельность, опасаясь за жизнь своих граждан.

Тем не менее, некоторые показатели свидетельствуют о том, что ситуация в экономике понемногу начинает улучшаться. ВВП Ирака по итогам 2004 года вырос на 45%, экономический рост в 2005 году ожидается на уровне 7%, сообщает ливанская газета "Дар аль-Хайят" со ссылкой на министра финансов Ирака.

Общая протяженность железных дорог — 2457 км, автодорог — 34700 км, внутренних водных путей — 1015 км. Порты — Умм-Касар, Фао, Басра.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, ИСО, МСЭ, ОАПЕК, ОПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Йеменская Республика. В 1990 г. состоялось объединение Йеменской Арабской Республики, расположенной в юго-западной части Аравийского полуострова (территория — 195 тыс. км^2,

население — 8,6 млн человек, столица — Сана) с Народно-Демократической Республикой Йемен (территория — 336,5 тыс. км^2, население — 2 млн человек, столица — Аден). К 2004 году численность населения достигла 19,8 млн человек. Подавляющее большинство населения — арабы, исповедующие в основном суннитский ислам шарифиитского толка; незначительная часть мусульман является зейдитами. Помимо арабского языка, на котором говорит почти все население страны, используются также языки махри (в провинции Махра) и сокотри (на островах Сокотра и Абд-эль-Кури). В антропологическом отношении горные йеменцы относят себя к южным арабам кахтани; обычно они ниже среднего роста, имеют черные вьющиеся волосы и небольшие глубоко посаженные глаза. Арабы североаравийского происхождения — аднани — напоминают библейские типы, имеют большие черные глаза и большой нос. Ростом аднани выше, чем кахтани. Цвет кожи смуглый. Йемен — республика. Президент — Али Абдалла Салех. Исполнительная власть принадлежит Президентскому совету и Совету министров во главе с премьер-министром. Законодательная власть представлена однопалатным парламентом — Палатой депутатов. Наиболее влиятельные политические партии: Всеобщий народный конгресс (на севере) и Йеменская социалистическая партия (на юге). Денежные единицы — йеменский риал и динар.

Стратегическое направление политики правительства — развитие нефтяной промышленности, а также сельскохозяйственного производства, создание экономических зон, создание благоприятного инвестиционного климата. Сельское хозяйство обеспечивает четвертую часть ВНП, тем не менее, Йемен вынужден ввозить до 70% потребляемых продуктов питания. ВНП в 2004 г. составил $11,2 млрд (ВНП на душу населения — $570). Если северный город Сана является политическим центром страны, то южный город Аден (крупный нефтеперерабатывающий завод, порт) — экономический и торговый центр Йемена. Главные торговые партнеры: Германия, Великобритания, США.

Общая протяженность автодорог — 51 390 км. Порты: Аден, Аль-Мукалла, Салиф, Ходейна.

Участие в международных организациях: ВОЗ, МВФ, ООН.

Государство Кувейт (Кувейт) расположено в северо-восточной части Аравийского полуострова, на побережье Персидского залива. Территория — 17,8 тыс. км^2. Включая отошедшую к нему часть бывшей нейтральной зоны, Кувейт гра-

ничит с Ираком и Саудовской Аравией. Население — 2,5 млн человек, 90% из них — арабы. Граждане Кувейта составляют около 40% населения, остальные — иммигранты из арабских стран, а также из Индии, Пакистана, Ирана и других азиатских государств. Государственная религия — ислам. Столица — Эль-Кувейт. Независимость получил в 1961 г. Форма правления — конституционная монархия ("наследственный эмират"). Во главе — Его Высочество шейх Джабер аль-Ахмед аль-Джабер ас-Сабах (с 1965 г.), избираемый из членов правящей семьи Сабахов. Эмир является главнокомандующим вооруженных сил и верховный судьей. Законодательная власть принадлежит эмиру и Национальному собранию — однопалатному парламенту. Избирательным правом пользуются только кувейтцы-мужчины, достигшие 21 года. Исполнительную власть вместе с эмиром осуществляет правительство. Политических партий в стране нет. Денежная единица — кувейтский динар.

До иракской агрессии в 1990 г. Кувейт относился к числу стран с высоким уровнем доходов населения. ВНП в 2004 г. составил $43,1 млрд (ВНП на душу населения — $17970). Национальная экономика страны основана, главным образом, на нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслях промышленности. Месторождения нефти в Кувейте оцениваются в 13 млрд тонн. Кувейт добывает в настоящее время 2,4 млн баррелей нефти в день — на 514 тыс. больше квоты, выделенной ему в рамках ОПЕК. Об этом, по данным информационных источников ОПЕК, заявил глава Кувейтской нефтяной компании Ахмед аль-Арбид.

Кувейт планирует довести производство до 4 млн баррелей в день. Председатель Кувейтской нефтяной компании заявил, что на этот уровень эмират планирует выйти к 2020 году. Кувейт является активным экспортером капитала (зарубежные авуары — вклады — кувейтских граждан оцениваются в 100 млрд долларов). В связи с практически полным отсутствием пахотной земли сельское хозяйство развито слабо. Однако доходы от продаваемой нефти позволяют импортировать необходимые продукты питания и питьевую воду. Основные торговые партнеры: Франция, США, Италия, Япония.

Железных дорог нет, общая протяженность автодорог — 4270 км. Наиболее важные порты страны — Мина-Сауд, Мина-Абдаллах, Мина-эль-Ахмади.

Участие в международных организациях: ЛАГ, ФАО, ГАТТ, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МСЭ, НАП, ОАПЕК, ОПЕК, ООН, ЮНЕСКО, ВФП, ВОЗ, ВМО, ВТО.

Государство Бахрейн (Бахрейн). Расположено на одноименном архипелаге в Персидском заливе. Площадь — 690 км^2. Население — около 725 тыс. человек; примерно 30% составляют иммигранты — представители 22 национальностей, в том числе индийцы, пакистанцы, иранцы и японцы. Свыше 80% населения проживает в городах. Государственная религия — ислам; мусульманское население разделено почти поровну на суннитов и шиитов. Столица — Манама. Независимость Бахрейн получил в 1971 г. С 1973 г. Бахрейн — конституционная монархия. Однопалатное Национальное собрание избирается сроком на 4 года. Наследственный эмират. Правит страной шейх Хамад бен Иса аль-Халифа. Эмир осуществляет власть через Совет министров, председателя которого назначает сам. Он утверждает состав кабинета (14 человек). Эмир является также верховным главнокомандующим. От имени эмира, в соответствии с законом, осуществляется выпуск денег. Основная денежная единица — риал.

Производство и переработка нефти дают около 80% экспортных поступлений, 31% ВНП и до 60% государственных доходов. ВНП составил в 2004 г. $8,8 млрд (ВНП на душу населения — $12 410). Экономические условия страны ухудшились в результате кризиса в Персидском заливе в 1990—1991 годах, который был преодолен после освобождения Кувейта от иракских войск в 1991 г. Благодаря высокоразвитой системе связи и транспорта Бахрейн стал местом расположения штаб-квартир многих мультинациональных компаний, занимающихся бизнесом в районе Персидского залива. Главные торговые партнеры — ОАЭ, Саудовская Аравия, США, Япония.

Железных дорог нет, общая протяженность автодорог — 2670 км, включая мост длиной 25 км, который в ноябре 1986 г. соединил остров Бахрейн с Саудовской Аравией. Главные порты: Мина-Салман, Манама, Ситра.

Участие в международных организациях: ЛАГ, ФАО, МБРР, ИКАО, МБР, МОТ, МВФ, ИМО, ИНМАРСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, МСЭ, НАП, ОАПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВФП, ВОЗ, ВМО.

Эмират Катар. Государство Катар (Катар). Расположен в северо-восточной части Аравийского полуострова, на побережье Персидского залива. Территория, составляющая 11440 км^2, включает полуостров Катар, а также ряд небольших к нему островов. Катар граничит с Саудовской Аравией и эмиратом Абу-Даби, входящим в состав ОАЭ. Население —

около 637 тыс. человек. Около 70% населения составляют иммигранты из других арабских государств, Пакистана, Индии, Южной Кореи и других стран и территорий Азии. Большая часть населения проживает в городах. Государственная религия — ислам (в основном суннизм). Столица — Доха. Катар получил независимость в 1971 г., до этого был под протекторатом Англии. Катар живет по законам исламского шариата, абсолютная монархия. Эмир — шейх Хамад бен Халифа ат-Тани. Деятельность политических партий и организаций запрещена. Традиционные занятия катарцев — добыча жемчуга, рыболовство, разведение верблюдов и овец, отчасти земледелие. В настоящее время во всех этих отраслях хозяйства заняты менее 10% трудовых ресурсов. Основу экономики Катара составляет добыча нефти и газа. Эта отрасль обеспечивает более 55% ВВП, около 85% доходов от экспорта и 70% государственных доходов. Прибыль от нефтегазовой отрасли позволила Катару стать богатой страной с современной, хорошо развитой экономической инфраструктурой и уровнем доходов на душу населения, почти не уступающем западноевропейскому. Обнаруженные запасы нефти оцениваются в 14,5 млрд баррелей, а природного газа — в 17,9 триллионов $м^3$. (третьи по величине запасы газа в мире).

По оценке, ВВП Катара в 2003 году составил 17,54 млрд долл. США, что соответствует 21,5 тыс. долл. на душу населения. Структура ВВП на 2002 год: промышленность — 64,7%, услуги — 34,9%, сельское хозяйство — 0,4%. В 2003 году ВВП вырос на 8,5%. Уровень инфляции в 2003 году составил 2%. Безработица в 2001 году составляла 2,7% рабочей силы.

В 2003 году стоимость экспорта составила 12,36 млрд долл. США, импорта — 5,71 млрд. Экспортируются нефть и нефтепродукты (составляющие ок. 80% экспорта), сжиженный газ, удобрения, сталь, цемент, креветки, жемчуг. Основные партнеры по экспорту — Япония, Южная Корея, Сингапур, США. Ввозит Катар технику, транспортные средства, продовольствие, продукцию химической промышленности, сырье для металлургической промышленности. Основные партнеры по импорту — Франция, Япония, США, Великобритания, Германия, Италия, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Южная Корея.

В 2002—2003 годах государственные доходы составили 5 млрд долл. США, государственные расходы — 5,5 млрд долл. Внешний долг достигает 16,2 млрд долл. Денежная единица — катарский риал (в 2003 г. обменный курс составил 3,64 риала за 1 долл. США).

Общая протяженность автодорог — 1500 км. Порты страны: Доха, Умм-Саид, Халул.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МБР, ИФАД, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, МСЭ, ОАПЕК, ОПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО.

Султанат Оман (Оман). Расположен в юго-восточной части Аравийского полуострова. Отдельный небольшой его район находится на севере полуострова Мусандам, на побережье Ормузского пролива. Оман граничит на западе и юго-западе с Саудовской Аравией, ОАЭ и Йеменом. Значительная часть границ остается недемаркированной. Площадь около 300 тыс. км^2. Население около 2,7 млн человек, из них свыше 90% арабы, остальные выходцы из Индии, Ирана и африканских стран. Население исповедует преимущественно ислам хариджитского направления. Столица — Маскат. Независимость получил в 1970 г. Абсолютная монархия. Политические партии и организации запрещены. Глава государства и правительства — султан Кабус бен Саид ас-Саид (с 1970 г.). Денежная единица — оманский риал.

Экономика страны основана на нефтедобывающей промышленности. Нефть обеспечивает около 40% ВНП и более 90% доходов от экспорта. В сельском хозяйстве, включая рыболовство (6% ВНП), занято 60% трудоспособного населения. Главные сельскохозяйственные культуры: финиковая пальма, бананы, лаймы, развито животноводство. Ежегодная добыча рыбы составляет около 100 000 метрических тонн. ВНП в 2004 г. составил $20,5 млрд (ВНП на душу населения — $7890). Главные торговые партнеры: Япония, Южная Корея, Великобритания, Сингапур, США.

Общая протяженность автодорог — 26000 км. Порт — Маскат.

Участие в международных организациях: ФАО, МБРР, ИАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, (корреспондент) ИСО, МСЭ, НАП, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВМО.

Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ). Государство расположено на юго-востоке Аравийского полуострова. ОАЭ — государственное объединение, представляющее собой федерацию. Включает в себя 7 эмиратов — Абу-Даби, Дубай, Шарджа, Фуджайра, Рас-эль-Хайма, Умм-эль-Кайвайн, Аджман. На севере и востоке омывается водами Персидского и Оманского

заливов. На западе и юге граничит с Саудовской Аравией, Катаром и Оманом. Территория — 83,7 тыс. км^2. Сухопутные границы точно не установлены и проведены условно, что вызывает территориальные споры как между самими эмиратами, так между ОАЭ и соседними государствами. Население — 4,3 млн человек. Из них коренное население лишь 30%, остальные — выходцы из других арабских государств, Ирана, Индии, Пакистана и стран Африки. Государственный язык — арабский. Господствующая религия — ислам (в основном суннитского толка). Столица — Абу-Даби. Независимость от Англии ОАЭ получили в 1971 г. Глава государства — эмир Абу-Даби шейх Заид бен Султан аль-Нахайян. Законодательная и исполнительная государственная власть сосредоточена в руках шейхов — правителей эмиратов. Главным федеральным органом страны является Высший совет, состоящий из правителей всех эмиратов, каждый из которых располагает одним голосом. Высший совет избирает сроком на пять лет президента и вице-президента. Единая денежная единица — дирхам.

Обретению независимости ОАЭ предшествовали два значительных события: начало экспорта нефти с морского месторождения Умм-Шаиф в 1962 году и приход к власти в Абу-Даби шейха Заида бен Султана аль-Нахайяна. Прекрасно зная племенные традиции и обычаи, нужды бедуина-кочевника и феллаха-земледельца, шейх Заид в то же время был энергичным поборником быстрого развития радикальных реформ и объединения всех эмиратов. Именно благодаря его настойчивости и политической прозорливости эта цель была достигнута, а "жемчужный берег" стал еще и нефтяным. Промысел жемчуга давал казне Абу-Даби 25 тысяч фунтов стерлингов в год, а нефть принесла миллионы. При шейхе Заиде эмират вступил в эпоху стремительного экономического роста. Уже в 1970 г. темпы экономического развития Абу-Даби в 3 раза превышали кувейтские.

Главным растущим сектором промышленности ОАЭ стала нефтехимия. Крупные капиталовложения направлялись на развитие индустриальной зоны в Рувайсе, где "Абу-Даби нэйшнл ойл компани" создала большой промышленный комплекс. Здесь действует нефтеперерабатывающий завод мощностью 6 млн т нефтепродуктов в год и предприятие по сжижению газа. В 1983 г. был пущен завод по производству химических удобрений мощностью 360 тыс. т. аммиака и 547 тыс. т карбамида в год. Этот комплекс позволил стране добиться полной самообеспеченности очищенной нефтью, газом,

удобрениями, нефтехимическими товарами и многими другими видами промышленной продукции.

Правительство страны уделяет большое внимание развитию промышленной зоны Джебель-Али в Дубае. На острове Дос действует газоперерабатывающее предприятие, в г. Умм-Эн-Нар — нефтеперерабатывающий завод. Уже с 1985 г. ОАЭ удовлетворяют собственные потребности в цементе, имеют алюминиевый и сталелитейный заводы, завод пластмассовых труб, предприятие по производству систем для бурения морского дна.

Особенно выросли торговля и реэкспорт Абу-Даби во время кризиса в Персидском заливе, достигшие рекордного уровня в 1991 году, когда они увеличились на 91%, а в стоимостном выражении превысили 1 млрд долл. Экспорт в Кувейт возрос почти в 5 раз — до 515 млн долл. США, а в 1992 году начал снижаться реэкспорт, но он все еще играет большую роль в торговле.

Торговля. С Саудовской Аравией, например, ее объемы выросли за последние несколько лет на 22%. Вообще, импорт сегодня составляет 155 млн долл., а наиболее крупными торговыми партнерами ОАЭ, помимо Саудовской Аравии, являются Япония и США. Кстати, Япония несколько оттеснила поставщика товаров в Абу-Даби: ее экспорт увеличился на 98%, т. е. превысил 303 млн долл., а экспорт США — на 33% и составляет сейчас 238 млн долл.

Известно, что порты Персидского залива ведут между собой жесткую конкуренцию за то, чтобы стать главной перевалочной базой всего региона. Соперничают между собой и международные аэропорты, и транспортные компании. Расположенная неподалеку от Дубая свободная экономическая зона Джебель-Али в настоящее время играет такую же важную роль в транзитной торговле Ближнего и Среднего Востока, какую играл Бейрут в середине 1970-х годов до того, как разрушительная гражданская война в Ливане лишила его этого важного торгово-экономического качества.

Следует отметить, что за последние годы реэкспортная (транзитная) торговля превратилась в главную отрасль экономики ОАЭ. Она приносит столько доходов, что у государства появилась возможность выгодно инвестировать их часть в зарубежные проекты, связанные с дальнейшим расширением реэкспортной деятельности.

Как отмечает саудовский ученый-экономист С. Ар-Раджехи, располагая большими инвестиционными возможностями, особенно в сфере реэкспортной торговли, ОАЭ стремятся к

расширению своей деятельности, включая в ее орбиту и новые государства Средней Азии. Просматривается и тенденция к росту сотрудничества между государствами Персидского залива и Ираном в вопросах торговли и перевозки товаров из стран этого региона в Среднюю Азию.

Следует отметить, что ОАЭ располагают широкой сетью скоростных шоссе, связывающих эмираты как между собой, так и со странами Ближнего Востока, Африки и Европы. В ОАЭ есть шесть международных аэропортов. Территориальная доступность этой страны, поддерживаемая отлаженной как часы работой 15 морских портов и высоким уровнем авиасервиса, стала основой для поступления сюда товаров со всех концов мира. Здешние грузовые службы предлагают склады на любой вкус, выгодную аренду и быструю доставку грузов как внутри страны, так и за ее пределы. В стране действуют свободные экономические зоны (зона аэропорта "Шарджа", зона Джебель-Али и др.), обеспечивающие предпринимателям уникальные коммерческие условия, среди которых:

- 100%-ное иностранное владение с полным вывозом капитала и прибыли;
- отсутствие личных и корпоративных налогов в течение 15 лет и на более долгие сроки;
- выгодная аренда зданий и складов различных конфигураций с любым температурным режимом;
- всемерная поддержка властей в вопросах получения всех необходимых лицензий.

В Дубае имеется, пожалуй, лучший в мире торговый комплекс беспошлинной торговли, завоевавший множество международных призов и предлагающий огромное количество самых различных товаров по низким ценам. В принципе, низкие цены — привилегия не только подобных магазинов. А сделав покупку, можно не волноваться за личную безопасность: Объединенные Арабские Эмираты — страна с низким уровнем преступности.

На расширение и модернизацию порта Мино-Заед израсходовано 60 млн долл. Прорытие глубоководного канала дало возможность удвоить обработку контейнеров, и теперь их одновременно складируется до 15 тысяч. Все процедуры (разгрузка, складирование, вскрытие контейнеров и заполнение документации для таможенных и портовых властей) — компьютеризированы. В этом порту клиентам предлагаются такие льготы, как бесплатное складирование в течение 30 дней плюс 6 месяцев за номинальную плату.

Аэропорты "Абу-Даби" (международный) и "Аль-Айне" — главные воздушные коммерческие ворота для привлечения авиационного бизнеса, способствующие повышению мировой популярности самого города. Беспошлинный торговый комплекс аэропорта "Аль-Айн" широко известен тем, что в нем цены на товары самые низкие в мире. Сейчас услугами этого аэропорта пользуются свыше 50 компаний воздушного сообщения. Многочисленные технические новшества и самые современные удобства укрепили положение Абу-Даби в качестве надежного связующего звена в международных связях между Востоком и Западом.

Осуществляя экономические и социальные программы, руководство страны большое внимание уделяет развитию туризма. Такие эмираты, как Дубай и Шарджа динамично превращаются в главные центры мирового бизнес-туризма. Так, в 1995 г. доходы 223 гостиниц Дубая составили 1,43 млрд дирхемов, из которых доля 22 гостиниц высшего класса составила 1,03 млрд дирехмов, или 72,5% от общей суммы. Дубай и Шарджа стали притягательными и для граждан Узбекистана. Они везут отсюда большое количество товаров народного потребления, что становится ощутимым фактором заполнения внутреннего рынка Узбекистана. По данным некоторых источников, в период с июля 1993 г. по июль 1995 г. 600 тыс. туристов из стран Средней Азии побывали в Дубае и сделали покупки на сумму более чем в 1 млрд долл. США.

Осуществляя активную экономическую политику, Объединенные Арабские Эмираты вкладывают огромные средства в развитие сельского хозяйства с целью обеспечения своего населения сельскохозяйственными продуктами. Если в 1971 году страна удовлетворяла лишь малую часть своих потребностей в продовольствии собственного производства, то в настоящее время уже более чем наполовину — в основном овощами, фруктами, молоком, яйцами, птицей и мясом. А такие товары, как свежие цветы и земляника экспортируются сейчас на европейские рынки.

Развиваются и отрасли промышленности. Современный завод по производству кабелей "ДУКАБ" обеспечивает значительные валютные поступления. Динамично возрождается судостроение: в Дубае, например, построен один из самых крупных в мире "сухих" доков. Сейчас по всей стране работают сотни малых предприятий, выпускающих кирпич, другие строительные материалы, керамические трубы, дверные рамы, мебель, гвозди, пластмассовые изделия. Пуск в эксплуатацию в Дубае завода по производству персональных компьютеров

позволил создать предприятия, работающие на основе высоких технологий.

Усилия, предпринимаемые правительством ОАЭ, подняли экономику государства. Так, в ВНП ОАЭ очень высокий удельный вес занимает национальный доход — свыше 81%, что свидетельствует о преобладании в структуре народного хозяйства отраслей, связанных с предоставлением услуг, как правило, трудоемких и менее капиталоемких, таких, как, например, торговля, ресторанный и гостиничный бизнес, финансовые услуги и т. п.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, (корреспондент) ИСО, МСЭ, ОАПЕК, ОПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Королевство Саудовская Аравия (Саудовская Аравия). Занимает 4/5 территории Аравийского полуострова: его площадь около 2,2 млн км^2. Административно делится на пять провинций: Центральная провинция — Неджд, на территории которой находится столица Эр-Рияд; Западная провинция с административным центром в Мекке; Восточная провинция, известная как Эль-Хаса, с центром в г. Даммаме; Южная провинция включает Асир с центром в г. Абхе и Северная провинция. Население примерно 23 млн человек, в том числе более 2 млн — иммигранты. Государственная религия — ислам. В Саудовской Аравии находятся главные святыни мусульманства — Мекка и Медина. Политический строй — абсолютная монархия. В стране нет конституции, парламента, запрещены политические партии и профсоюзы. Король — Фахд бен Абдель Азиз ас-Сауд. Члены королевской семьи ас-Саудов насчитывают около 2 тысяч человек. В семье существует иерархия: 50 эмиров ас-Саудов составляют ядро семейного клана. К правящей семье примыкает группа влиятельных шейхов крупных племен Саудовской Аравии (инназа, шаммар, кахтан, бени халед и др.), которые составляют военную опору власти. Король назначает премьер-министра, который представляет ему для утверждения список своих заместителей, членов правительства и государственных министров. Министры и советники короля, введенные в правительство, несут коллективную и индивидуальную ответственность перед королем. Совет министров следит за проведением в рамках, очерченных королем, внутренней и внешней политики государства, утверждает бюджет, решает вопрос о согла-

шениях с другими странами. Все решения принимаются простым большинством и вступают в силу после одобрения королем. Денежная единица — саудовский риал.

Главный сектор экономики — нефтедобывающая промышленность (обеспечивает 35% ВНП и практически весь доход от экспорта). Обладая самыми большими запасами нефти в мире, Саудовская Аравия является крупнейшим экспортером нефти и играет ведущую роль в ОПЕК. В настоящее время королевство добывает 9 млн баррелей в сутки и способно поднять суточное производство до 11 млн баррелей. Нефтяная инфраструктура королевства включает семь нефтеперерабатывающих заводов, тысячи километров нефтепроводов, два крупных нефтяных терминала на берегах Персидского залива и Красного моря, десятки объектов нефтехимической промышленности.

Напомним, что до начала 1970-х годов крупнейшим разработчиком саудовской нефти являлась Arabian American Oil Company (ARAMCO), основным владельцем которой был консорциум американских компаний. По плану саудовская сторона должна была получить 51% акций ARAMCO к 1981 году, однако после арабо-израильской войны 1973 года король Фейсал ускорил процесс национализации нефтекомпании. С 1980 года ARAMCO полностью принадлежит саудовскому правительству (тогда же она была переименована в Saudi Aramco).

Быстрыми темпами развивается сельское хозяйство (около 10% ВНП), основная сельскохозяйственная продукция — пшеница, ячмень, цитрусовые, финики (второе место в мире по производству фиников). ВНП в 2004 г. составил $242,2 млрд (ВНП на душу населения — $10430). Важнейшие торговые партнеры: США, Япония, Великобритания, ФРГ, Франция.

Общая протяженность железных дорог — 886 км, автодорог — 74000 км. Главные порты страны: Джидда, Рас-Таннура, Янбу.

Участие в международных организациях: АфБР, ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, (корреспондент) ИСО, МСЭ, ОАПЕК, ОПЕК, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО.

Иорданское Хашимитское Королевство (Иордания) расположено в Западной Азии. На севере граничит с Сирией, на северо-востоке — с Ираком, на востоке и юге — с Саудовской Аравией, на западе — с Израилем. На юго-западе омывается водами залива Акаба Красного моря. Территория — 92 тыс. км^2

(включая оккупированный Израилем в 1967 г. западный берег реки Иордан, 5,9 тыс. км^2 — часть Палестины, вошедшую в состав королевства после арабо-израильской войны 1948–1949 годов). Население — 5,4 млн человек. Основное население — арабы, а также черкесы (около 1,3%), чеченцы (0,2%), армяне и другие. Черкесы и чеченцы бежали с Кавказа во время русско-турецкой войны 1877–1878 годов и были поселены здесь османским правительством в качестве военных колонистов. Высшие слои черкесской и чеченской общин традиционно близки к королевскому двору; из черкесов была сформирована личная королевская гвардия. Государственная религия — ислам (суннитского толка). Около 90% населения — мусульмане-сунниты, 3% — христиане. Столица — Амман. До 1946 г. эта территория принадлежала эмирату Трансиордания. Вплоть до начала нового времени современные Сирия, Иордания, Ливан и Палестина рассматривались как единый географический и культурно-исторический комплекс под общим названием "Великая Сирия". Независимость Иордания получила в 1946 г. С 1952 г. правил король Хусейн (умер в начале 1999 г.). Его преемником стал Абдалла бен Хусейн ас-Сани. Денежная единица — иорданский динар.

ВНП составил в 2004 г. 11,2 млрд долл. США (ВНП на душу населения — 2140 долл. США). Среди основных отраслей промышленности: добыча фосфоритов, очистка нефти, производство поташа, цемента, изделий легкой промышленности. В сельском хозяйстве (около 7% ВНП) выращиваются пшеница, ячмень, цитрусовые, дыни, маслины, томаты, развиты животноводство и птицеводство, однако Иордания продолжает оставаться крупным импортером продовольствия. Основными проблемами страны являются большой внешний долг, низкий уровень жизни и безработица. Среди торговых партнеров важное место занимают Индия, Ирак, Саудовская Аравия, страны ЕС, США.

Общая протяженность железных дорог — 619 км, автодорог — 7500 к. Главный порт страны — Акаба.

Участие в международных организациях: ФАО, МАГАТЭ, МБРР, ИКАО, ТКК, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, (корреспондент) ИСО, МСЭ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Перечислите, какие государства относятся в региону Юго-Западной Азии.
2. Перечислите страны Азии с монархической формой правления.

3. Назовите страны данного региона, входящие в экономические союзы.
4. Назовите государства — члены Организации Исламской Конференции (ОИК) и цели этой организации.
5. Охарактеризуйте экономику стран Юго-Западной Азии.

ЛЕКЦИЯ 34. СТРАНЫ ТРОПИЧЕСКОЙ АФРИКИ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

План:

1. Экономическое положение стран Тропической Африки.
2. Экономическое развитие региона.
3. Страны Тропической Африки в международных экономических отношениях.

Ключевые слова: *периферия, социально-экономическая отсталость, патриархальный уклад хозяйства, аграрный строй.*

Африка — второй по величине материк, уступающий лишь Евразии. Занимает территорию в 29,2 млн км^2 (с островами 30,3 млн км^2), т. е. около 1/5 суши земного шара. Почти посредине пересекается экватором.

В прошлом Африка — колониальный материк.

После достижения политической независимости, развивающиеся страны Африки развернули борьбу за экономическую независимость. Многие из них вступили на путь рыночных экономических реформ, обрели экономическую независимость.

За годы независимости в результате перестройки экономики достигнуты серьезные изменения в структуре хозяйства развивающихся стран Африки. Возрос удельный вес промышленности. Доля сельскохозяйственного производства снизилась. Увеличение удельного веса промышленности достигнуто, главным образом, за счет нефтегазовой, легкой, пищевой и деревообрабатывающей отраслей.

Африка стала очень заметным игроком на мировом рынке нефти, в 2004 году ее добыча там составила 8,5% мирового уровня, или 8 млн баррелей в день. Нигерия по добыче нефти занимает одно из ведущих мест на континенте — 2,4 млн баррелей в день. В 2004 году от ее экспорта она получила 34 млрд долла-

ров дохода. Помимо нее уверенно заявили о себе в области мировой добычи нефти такие страны, как Ангола, Республика Экваториальная Гвинея (РЭГ), Ливия, Алжир и Египет. РЭГ уже называют, африканским Кувейтом — запасы в ее территориальных водах оцениваются в 13 млрд баррелей нефти. Новые нефтеносные районы открываются на востоке Африки — на громадном пространстве от Судана на севере до Мозамбика на юге.

Доля тяжелой индустрии пока еще низка. По ряду отраслей добывающей индустрии континент занимает виднейшее место, доля его в обрабатывающей промышленности еще мала. Особенно это относится к таким отраслям, как металлургия, металлообработка и машиностроение, химическая промышленность. Остается низким уровень производства и потребления электроэнергии.

Видное место континент занимает по ряду сельскохозяйственных продуктов. Удельный вес Африки в мировом производстве какао составляет 60–70%, кофе — до 25%, пальмовых орехов и масла — до 80%, арахиса — 30–35%, сизаля — 60—70%, маниоки — около 50%, хлопка-волокна — 10–14%. Но сравнительно невелика ее доля в производстве зерновых и продукции животноводства.

Государства Тропической Африки относятся к числу наиболее характерных стран развивающегося мира.

В национальных экономиках государств региона велика роль традиционного сектора. Его основой выступают мелкие крестьянские хозяйства, в которых доминирует природная система производительных сил, т. е. используются природные факторы труда, и живой труд преобладает над общественным.

Низкий уровень развития экономики и социальной сферы — еще одна характерная черта региона. Средняя величина ВНП на душу населения составила в 1995 г. при расчете по текущим валютным курсам 490 долл. США.

Об экономической отсталости стран региона свидетельствует и структура их ВВП. В среднем по региону в промышленности создается 30% ВВП, в сельском хозяйстве — 20%. Доля обрабатывающей промышленности в ВВП составляет всего 15%.

Вследствие низкого уровня ВНП на душу населения, отсталой структуры производства и неразвитой социальной сферы многие (2/3) государства региона относятся по методологии ООН к наименее развитым странам. Страны Тропической Африки занимают периферийное и соответственно зависимое положение в мировой экономике. Такое положение государств региона проявляется сразу по нескольким направлениям:

1. Вследствие узкой, аграрно-сырьевой специализации этих стран в международном разделении труда — их доходы от внешней торговли в определяющей степени зависят от конъюнктуры, складывающейся на мировых рынках сырьевых товаров, а значит, — от спроса на эти товары в их основных потребителях — промышленно развитых государствах Запада.

2. Валовые внутренние сбережения подавляющего большинства государств Тропической Африки далеко не покрывают их потребности во внутренних инвестициях и соответственно последние могут обеспечиваться лишь при условии привлечения финансовых ресурсов извне.

3. О зависимом положении государств Тропической Африки в мировой экономике свидетельствуют размеры их внешней задолженности. Совокупный внешний долг превысил в 1995 г. 186 млрд долл., что соответствовало примерно 81% регионального ВНП и почти 242% их совокупного экспорта.

Темпы роста. В первые 15–20 лет после обретения независимости экономика региона развивалась довольно устойчиво: средние годовые темпы роста совокупного ВВП в 1965–1980 годах составили 4,2%. В 1980-е годы произошло существенное снижение среднегодовых темпов роста совокупного ВВП и за период с 1980 по 1990 год они составили всего 1,7%, а в 1990–1995 годах — лишь 1,4%.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) опубликовала доклад "Обозрение перспектив африканской экономики", в котором на 2004 год в Африке прогнозировался 3,6%-ный экономический прирост, равный показателю 2003 года, а на 2005 год — 4%-ный.

Однако в настоящее время развитие экономики в районах Африки серьезно не сбалансировано, а средние темпы роста далеки от того, чтобы помочь африканским странам осуществить цели развития, направленные на уменьшение числа крайне бедного населения. Население Африки достигает 13,1% всего населения Земли, однако доля потребляемой энергии составляет 5,5% от ее общемирового потребления, и в настоящее время электричество доступно только 34,3% населения Африки. Неэффективное освоение богатых ресурсов в Африке серьезно препятствует экономическому развитию и повышению жизненного уровня народов Африки.

Условия воспроизводства. Ухудшение внешних условий воспроизводства в регионе было прежде всего вызвано изменением положения на мировых рынках минерального и сельскохозяйственного сырья, которые под воздействием структур-

ных преобразований в промышленно развитых государствах с конца 1970-х годов стали испытывать сильное угнетающее воздействие синтетических заменителей. Проблема сбыта традиционных товаров государств регионов была связана и с замедлением темпов экономического роста в промышленно развитых странах Запада. В результате практически прекратилась замена физически и морально устаревших элементов основного капитала, нарушилось единство технологических процессов, произошла остановка многих промышленных предприятий.

Накопления. Узость внутренних рынков, рост социальной напряженности, дефицит собственных квалифицированных кадров, низкие производственные культура и дисциплина труда — эти проблемы стали все более негативно сказываться как на общей динамике капитальных вложений, так и на их структуре.

Процессу накопления препятствует не только низкий уровень производительности труда, но и характерная для отсталых обществ склонность имущих слоев использовать значительную часть своих доходов на приобретение недвижимости, предметов роскоши, ростовщичество и торгово-посреднические операции.

В целом за три десятилетия экономический рост в регионе Тропической Африки, хотя и характеризовался положительными величинами, в то же время отставал от роста населения, что нашло выражение в снижении ВНП на душу населения. В среднем за последние 10 лет этот показатель в регионе снижался ежегодно на 1,1%.

Сельское хозяйство. Это основная отрасль экономики большинства стран Тропической Африки, призванная обеспечивать продуктами питания население и служить сырьевой базой развития обрабатывающей промышленности.

Среднегодовые темпы роста сельскохозяйственного производства составили 1,6% в 1970–1980 гг., 1,9% в 1980–1990 гг., 1,5% в 1990–1995 гг. Одна из главных причин этого — своеобразие аграрного строя.

В сельском хозяйстве Африки крупную роль играют экспортные культуры. Среди них выделяются какао, кофе, каучук, чай, арахис, сизаль, масличная пальма, бананы. Основные страны, производящие какао, расположены главным образом в Западной Африке (Гана, Нигерия, БСК, Камерун). Главные районы производства кофе — Восточная Африка (Эфиопия, Уганда), Западная Африка, Центральная Африка (Ангола). По производству арахиса особенно выделяется Сенегал, значительные коли-

чества дают Нигерия, Судан, ЮАР, Мали, Верхняя Вольта. По сбору каучука выделяются Либерия, Заир, Нигерия, Мадагаскар. Хлопковый пояс Африки расположен на востоке (Египет, Судан, Уганда, Танзания. Мозамбик). По производству сизаля первое место занимает Танзания, другие производители: Кения, Ангола, Мозамбик. Выращивание масличной пальмы сосредоточено в Нигерии, Заире, Бенине. Основные районы производства табака — Южная Африка (ЮАР, Зимбабве) и Восточная Африка (Малави, Танзания): ценные сорта его выращиваются в Алжире.

Среди потребительских культур, идущих для питания коренного населения, широко распространены маниока (кассава), яис, таро, батат, сорго, бобовые.

Зерновые культуры имеют ограниченное распространение, хотя природные условия большей части континента вполне благоприятны для их возделывания. Посевы пшеницы сосредоточены преимущественно на севере Африки (Алжир, Тунис, Марокко, Египет) и на юге (ЮАР). Посевы кукурузы распространены на севере (Марокко, Египет), на востоке (Эфиопия) и в ЮАР, рис возделывается на Мадагаскаре, в долине Нила (Египет), в меньшей мере — в Западной Африке (Гвинейская Республика, Сьерра-Леоне).

Несмотря на благоприятные условия и потенциально богатые ресурсы сельскохозяйственного сырья, во многих развивающихся странах Африки с той или иной степенью остроты существует продовольственная проблема. Обширные территории и даже целые страны периодически поражают неурожаи и голод.

Особенно подвержена этим бедствиям полоса полупустынь и пустынных саванн. Пищевой баланс Африки обычно сводится к значительному дефициту, что ведет к массовому недоеданию населения и возрастающему импорту продуктов питания из более развитых регионов мира.

Для аграрного строя региона особенно характерна пестрота поземельных отношений, типичная для большинства развивающихся стран вообще. Особенностью аграрного строя Тропической Африки является также более высокий, чем в других регионах, удельный вес иностранного частнокапиталистического землевладения. Вместе с тем иностранное землевладение составляет основу только одного сектора сельскохозяйственного производства — европейского, — занятого выращиванием экспортных культур и практически обособленного от другого сектора — африканского, ориентированного главным образом на производство продукции для внутреннего рынка.

Другая причина отставания сельского хозяйства региона — преобладающее использование "экстенсивных методов производства". Достаточно широко распространены такие экстенсивные по своей сути системы земледелия, как переложное земледелие, террасное земледелие, в то время как интенсивные системы орошаемого земледелия и смешанные земледельческо-животноводческие хозяйства еще не получили широкого распространения.

Промышленность. Не менее тревожная картина наблюдается, начиная с 1980-х годов, с темпами роста промышленного производства, позволяющая говорить о фактической деиндустриализации региона. Если в 1965–1980 гг. они составили 9,4%, то за 1980–1990 гг. — только 0,6%, а за 1990–1995 гг. — всего лишь 0,2%.

Промышленность стран Тропической Африки имеет ряд особенностей, обусловленных как колониальным прошлым, так и спецификой развития национального капитализма в период политической независимости.

Характерная особенность экономики стран Тропической Африки — слаборазвитость обрабатывающей промышленности (14,8% ВВП). Большинство предприятий обрабатывающей промышленности относятся к категории мелких и средних и неспособны удовлетворить внутренний спрос. Отсталой является и структура обрабатывающей промышленности региона. Два самых крупных компонента в ней — это производство пищевых продуктов и производство тканей и одежды.

Среднегодовые темпы роста обрабатывающей промышленности региона снизились примерно с 6% в 1965–1980 гг. до 1,4% в 1980–1992 гг. В 1992–1994 гг. также наблюдалась главным образом регрессивная тенденция в развитии обрабатывающей промышленности региона.

Важную роль в экономике континента играет горнодобывающая промышленность. Африке принадлежит ведущее место по добыче таких видов минерального сырья, как золото и платина, алмазы, кобальт, марганцевые руды, хромиты, сурьма, берилл, ниоблит, литовые минералы, тантал. На ее долю приходится более половины суммарной добычи марганцевых руд, хромитов, от 1/3 до 2/5 — фосфоритов и сурьмы, около 1/5 — меди, урана, асбеста.

В послевоенные годы Африка заняла видное место в мире по добыче нефти, железной руды, бокситов.

В горнодобывающей промышленности ЮАР, Намибии и многих других стран господствует иностранный монополистический капитал, в основном английский и американский.

Черная металлургия до освобождения Африки была в основном представлена лишь в ЮАР. После освобождения при содействии СССР осуществлялась программа строительства заводов полного металлургического цикла в Алжире, Египте, Нигерии; заводы предельной металлургии имеются в Тунисе, Танзании, Заире, Замбии, Кении, Зимбабве.

Африка располагает богатыми гидроэнергоресурсами, что является особенно благоприятным фактором для строительства алюминиевых и других энергоемких предприятий. На континенте имеются также крупные запасы алюминиевого сырья.

Химическая промышленность базируется главным образом на добываемых фосфоритах; каучуке, нефти, газе, отходах цветной металлургии и других видах химического сырья.

Так, в Марокко на базе фосфоритов построен крупный химический комбинат в Сафи. В Кении существует завод кальцинированной соды. В Нигерии создан ряд химических производств: заводы автомобильных шин, красок, эмалей, лаков и др.

Значительное развитие в Африке получила нефтеперерабатывающая промышленность, как в нефтедобывающих странах, так и за их пределами.

Машиностроение до Второй мировой войны получило развитие лишь в ЮАР (производство горного, металлургического оборудования и транспортное машиностроение). Предприятия машиностроения размещены, главным образом, в золотоурановой области — в провинциях Трансвааль и Оранжевая, а также в портовых городах (Кейптаун, Дурбан, Ист-Лондон, Порт-Элизабет). В отдельных странах есть предприятия вагоностроения и судостроения (Египет, Марокко, Нигерия), по производству электрооборудования (Алжир, Египет, Заир, Ангола, Зимбабве, Танзания).

Низкие темпы развития как экономики региона в целом, так и ее основных секторов являются базовой причиной неудовлетворительного состояния денежной сферы большинства государств Тропической Африки. Среднегодовой рост цен на потребительские товары и услуги составил в регионе в 1988–1995 гг. — 30,7% против 20,3% в 1978–1987 гг. При этом за период с 1992 по 1995 год цены на потребительские товары и услуги росли в целом по странам Тропической Африки более чем на 40% ежегодно.

Общие положения. На страны Тропической Африки приходится весомая доля мирового экспорта широкого круга сырьевых товаров. За счет поставок из этих стран покрывается

значительная часть потребностей промышленно развитых государств в минеральном и сельскохозяйственном сырье.

В ряде государств доля сырья в экспорте превышает 90%. При этом сырьевой экспорт региона отличается низкой степенью диверсификации: около 63% стоимости совокупного экспорта стран Тропической Африки приходится всего на три товара — нефть, какао-бобы и кофе.

Удельный вес в стоимости экспорта региона продукции обрабатывающей промышленности составляет (1992 г.) 26%, в том числе машин и оборудования всего 3%. При этом доля продукции обрабатывающей промышленности в экспорте превышает 60% только в двух странах (Маврикий и Зимбабве).

Динамика внешней торговли. В последние два десятилетия во внешней торговле региона проявлялась регрессивная тенденция. Если в 1965–1980 гг. совокупный экспорт государств Тропической Африки увеличивался в среднем на 6,1% ежегодно, то в 1980–1990 гг. и в 1990–1995 гг. среднегодовой рост экспорта составил всего 0,9%.

Снижение темпов роста регионального экспорта во многом было обусловлено проявлением тенденции к снижению материалоемкости ВВП в промышленно развитых странах Запада, переходом промышленности этих стран на ресурсосберегающую технологию и использование синтетических заменителей. Что же касается экспорта сельскохозяйственных и особенно продовольственных товаров, то важную негативную роль сыграла их низкая конкурентоспособность. Достаточно сказать, что издержки производства в государствах Тропической Африки в полтора–два раза выше, чем в странах Южной Азии, которые тоже считаются самыми бедными в мире.

Интеграционные тенденции. Особенностью внешней торговли государств Тропической Африки является низкий удельный вес в ней внутриафриканской и внутрирегиональной торговли, хотя потенциальные возможности их развития велики, как и велика их потенциальная роль для обеспечения экономического процесса.

На внутриафриканскую торговлю приходится порядка 7% совокупной внешней торговли государств Тропической Африки. В товарной структуре внутриафриканской торговли основными статьями являются: топливные товары (34,3%), продовольственные товары и табак (20,6%), прочая продукция обрабатывающей промышленности (20,3%).

Например, по данным Национальной торгово-промышленной палаты Кении, в 2002 г. страна экспортировала в Танза-

нию продукции на 107 млн долларов, а импортировала всего лишь 8,6 млн долл. В 2001 г. эти показатели составили 167 млн долл. против 6,8 млн долл.

Процессу внутрирегиональной торговли, межстрановому движению товаров, капиталов и рабочей силы препятствует много факторов. К ним относятся: общий низкий уровень развития участников внутрирегиональной торговли, однотипность их специализации в международном разделении труда и т. д.

В связи с последним следует отметить, что в регионе существует значительное число субрегиональных экономических организаций, призванных содействовать развитию межстрановых торгово-экономических отношений. Так, в Западной Африке действуют: экономическое сообщество Западно-Африканских стран, Западно-Африканский экономический и валютный Союз, экономическое сообщество Западной Африки, а также Союз реки Мано и т. д.

Множественность экономических группировок и межправительственных организаций приводит к существенным расхождениям на межстрановом уровне в подходах к либерализации внешней торговли. В конечном итоге эти расхождения приводят к тому, что субрегиональные рынки, по сути, дробятся на множество маленьких рынков, из которых в лучшем случае в полной мере действует лишь один.

Позиции на рынках капиталов. На мировом рынке капиталов страны Тропической Африки выступают в роли чистых импортеров.

Со второй половины 1980-х годов регион Тропической Африки является самым крупным "реципиентом" официальной помощи развитию (ОПР) стран — членов ОЭСР. Если в 1980 г. ОПР составляла 3,7% от совокупного ВНП региона, то в 1994 г. она выросла до 16,3% их совокупного ВНП. В среднем в 1990–1994 годах регион получал официальной помощи развитию порядка 18 млрд долл. ежегодно.

Приток "иностранных частных инвестиций" в регион не отличается динамизмом. В первой половине 1980-х годов только в отдельных странах региона среднегодовой приток прямых иностранных частных инвестиций превышал 30 млн долл. США.

Во второй половине 1980-х годов ситуация с притоком иностранного частного капитала не улучшалась. В первой половине 90-х годов совокупный ежегодный приток прямых инвестиций во всю Африку находился на уровне 3 млрд долл., тогда как аналогичный показатель по всей группе развивающихся стран возрос в 4,2 раза.

Для решения своих проблем страны Тропической Африки и впредь нуждаются в существенной поддержке со стороны международного сообщества. При этом критически важным для государств региона являются продолжение начатых в 1980-е годы мероприятий по снижению их внешней задолженности и предоставление им на долговременной и предсказуемой основе международной финансовой помощи на нужды структурных преобразований в экономике.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. В каком направлении после достижения политической независимости развивалась структура производства, структура промышленности?
2. Почему существует устойчивая связь между динамикой мировых цен на сырье и темпами экономического роста стран Тропической Африки?
3. Раскройте характер участия стран Тропической Африки в мирохозяйственных связях.

РАЗДЕЛ VI. СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

ЛЕКЦИЯ 35. СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ: ОБЩИЕ ЧЕРТЫ И ОСОБЕННОСТИ

План:

1. Место стран с переходной экономикой (СПЭ) в мировой экономике.
2. Динамика развития и факторы экономического роста СПЭ.
3. Отраслевая структура экономики стран ЦВЕ.
4. Государственная экономическая политика стран ЦВЕ.
5. Внешнеэкономические связи стран ЦВЕ.

Ключевые слова: *переходная экономика, разгосударствление, приватизация, иностранные инвестиции.*

В конце 1980-х гг. в мире возникла новая группа стран, получившая название ***стран с переходной экономикой.*** В эту группу входят бывшие социалистические страны — члены СЭВ и бывшие республики СССР, включая Узбекистан и Россию, которые вступили на путь рыночных преобразований. Несмотря на существенные различия в формах и темпах преобразований, экономика этих стран имеет много общих черт, важной из которых является решение стратегической задачи — разгосударствление и приватизация государственной собственности. В большинстве СПЭ на этом пути сделаны значительные успехи. Другим важным элементом рыночных преобразований в СПЭ является переход к открытой экономике, состоящий в переориентации их на внешнеэкономические связи. Большое внимание уделяется также привлечению в экономику этих стран иностранного капитала, в первую очередь западного. Особо в этом направлении приуспели такие страны, как Венгрия, Чехия и Польша.

Бывшие республики СССР, а ныне новые независимые государства СНГ в своих внешнеэкономических связях также повернулись в сторону стран дальнего зарубежья (Запада), поставляя в эти страны сырье, топливо и полуфабрикаты. Вмес-

те с тем, в области привлечения западного капитала, данные страны добились меньших успехов, чем страны Центральной и Восточной Европы.

Место стран с переходной экономикой (СПЭ) в мировой экономике, динамика развития и факторы экономического роста. Страны Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), к которым относятся: Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Словакия, Румыния, Чехия, бывшая Югославия, находятся в состоянии перехода от централизованно-управляемого хозяйства к рыночной экономике. Постсоциалистическая трансформация представляет собой многофакторный процесс, предполагающий изменение функций основных субъектов экономической системы, развитие рыночных механизмов и преобразование отношений собственности.

Реформирование экономики в странах ЦВЕ первоначально базировалось в основном на реализации концепции "шоковой терапии", подразумевающей быстрое обеспечение финансовой стабилизации и либерализацию цен, создание многообразия форм собственности, расширение прав экономических субъектов, открытие внутреннего рынка. Однако практика показала, что переход к рыночным отношениям требует более длительной и постепенной трансформации всего комплекса макро- и микроэкономических преобразований. Поэтому впоследствии рассматриваемые страны перешли к долгосрочной стратегии экономических преобразований, предусматривающей структурную перестройку, развитие финансовых рынков, решение проблемы занятости и социальной защиты прав человека.

Следует заметить, что страны этого региона более сорока лет были главными партнерами Советского Союза, и с этой точки зрения ход экономических реформ в рассматриваемых государствах, их результативность не могут не влиять на развитие народного хозяйства России и на взаимоотношения с ней. Кроме того, накопленный странами ЦВЕ опыт практических мер по формированию рыночной среды может быть полезен для государств, осуществляющих переход от централизованной планируемой экономики к рыночному хозяйству.

Удельный вес рассматриваемых стран в мировом ВВП в середине 1990-х гг. составил 2–2,5%. В мировом экспорте региону отводится 3,4%, в мировом импорте — 4,5%. Производство электроэнергии в этих странах составляет 3,9%; добыча каменного угля — 9,1% мирового уровня.

Одним из важнейших показателей успехов экономических преобразований является экономический рост. По темпам экономического роста лидером в 1997 г. была Польша —

5,5%. За ней следуют Словакия — 4,5%, Чехия — 4%, Венгрия — 2%.

Одним из факторов высокого прироста ВВП является внутренний инвестиционный и потребительский спрос. Именно благодаря приросту инвестиций на 21,6% и потребительского спроса на 7,2% Польша добилась особенно впечатляющих успехов. При этом рост потребительского спроса был связан с повышением среднего уровня реальной заработной платы на 6,1%.

Польша стала первым государством Центральной и Восточной Европы, вступившим на путь трансформации командной экономики в свободный рынок. Этот переход начался в крайне тяжелых условиях высокой инфляции, дефицита потребительских товаров и очень высокой концентрации производства. Польская экономика вошла в 1990-й год как одна из самых слабых в Центральной Европе, но в новое тысячелетие страна вступила как одна из самых сильнейших.

С 1990 г. произошла существенная реструктуризация ресурсов: динамичная экспансия торговли и услуг и резкий спад в строительстве, сельском и промышленном производстве. Это переместило структуру польской экономики ближе к странам со средним уровнем развития.

Мощная программа реформ вскоре дала свои результаты. Освобождение цен сначала вызвало их резкое повышение, а затем позволило им найти свой естественный уровень. В 1990 г. инфляция подскочила до 686%, чтобы уменьшиться до 43% в 1992 г. и затем последовательно снижаться до 1,9% в 2002 году.

Несмотря на успехи, стабилизационная программа, тем не менее, ввергла страну в глубокую, хотя и не продолжительную рецессию. Однако уже в 1992 г. Польша была единственным государством региона, которое получило реальный рост ВВП. Возрождение стало фактором в 1993 г., когда ВВП увеличился на 3,8% — наивысший в то время показатель прироста в Европе. В 2002 г. рост составил 1,4%. ВВП на душу населения в Польше достиг около $10,6 тысяч.

Со времени вступления в Европейский союз в 2004 году, польская экономика переживает очень неплохие времена. Польские фермеры и промышленники многое выиграли от вступления их страны в ЕС, получив доступ к рынку с более чем 450 миллионами потенциальных покупателей. Кроме того, Польша получает больше прямых иностранных инвестиций, чем любая другая центрально-европейская страна, чему в немалой степени способствует наличие здесь дешевой и высококвалифицированной рабочей силы.

Инвестиции являются основным фактором роста в Польше. Они возрастали в фиксированных ценах в 1992 г. — на 0,4%; в 1993 г. — на 2,3%; в 1994 г. — на 7,1%; в 1995 г. — на 10%; в 1996 г. — на 12%.

Что касается Словакии, то она, в основном, завершив приватизацию и реструктуризацию банков, заложила основу длительного экономического подъема. Проводя радикальную налоговую реформу и основательно изменяя социальную систему, Словакия становится в Центральной Европе наиболее привлекательным местом для инвесторов. С 1 января 2004 г. в стране действует единая ставка на доходы, корпорации и добавленную стоимость, составляющая 19%. Ликвидируются налоги на наследство и дарение. Прямые иностранные инвестиции в СР с населением в 5,4 млн человек возросли с 2 млрд (1999 г.) до 10 млрд долл. США (2004 г.).

Фактором, стимулирующим экономический рост Чехии, явилось увеличение инвестиций в основной капитал частного сектора. Увеличение розничного оборота происходило благодаря росту реальных доходов населения за счет предоставления услуг иностранным туристам, а также доходов от торговли.

В Венгрии основными факторами экономического роста были увеличение экспорта и наличие значительного притока иностранных инвестиций. По этому показателю страна занимает лидирующее место среди стран ЦВЕ. Объем иностранных инвестиций в Венгрии в 1997 г. составил 18 млрд долл. США.

В последние годы в структуре капиталовложений стран ЦВЕ происходил процесс снижения удельного веса централизованных инвестиций при одновременном повышении доли инвестиций государственных и кооперативных предприятий.

Значительные изменения происходят и в условиях финансирования инвестиций. Эти изменения затрагивали прежде всего области кредитования и осуществлялись в рамках реформы банковской системы (ужесточение условий получения кредитов, отмена приоритетных (льготных) кредитов, включая инвестиционные). Рынок ценных бумаг постепенно стал приобретать все более важную роль в финансировании инвестиционной деятельности предприятий.

В 1990-е годы западные компании активно инвестировали в страны Центральной и Восточной Европы, но в 2003 г., по данным Организации экономического сотрудничества и развития, прямые иностранные инвестиции в Чехию сократились до $2,6 млрд с $8,5 млрд в 2002 г., в Польшу — до $4,2 млрд с $5,7 млрд, в Венгрию — до $2,4 млрд с $3,9 млрд. В определенной степени это объясняется стагнацией

в экономике Западной Европы, однако отражает и частичную потерю новыми членами ЕС преимуществ, связанных с низкой стоимостью производства. В 2003 г. зарплаты в Чехии выросли на 6,8%, в Венгрии — на 7%, в Польше — на 2,2%. Между тем средняя зарплата в России и на Украине, по данным ЕБРР, составила в прошлом году соответственно 40% и 19% от польской.

Необходимым условием экономического роста являются трудовые ресурсы. Анализ прироста населения в странах ЦВЕ показывает, что уровень рождаемости там является недостаточным даже для простого воспроизводства. Единственной страной, где традиционно растет рождаемость, является Албания.

В результате снижения уровня рождаемости в большинстве стран ЦВЕ в последнее десятилетие темпы роста трудоспособного населения сократились. Вследствие этого произошло уменьшение притока в народное хозяйство трудоспособной молодежи и увеличение доли лиц пенсионного возраста (17% общей численности населения).

В некоторых странах (Польша, Венгрия) сложилась так называемая система двойной или повторной занятости населения, которая предполагает развитие кооперативного сектора и индивидуальной трудовой деятельности, а также совместительство. Такая система способствует решению проблемы привлечения в народное хозяйство дополнительной рабочей силы.

В начале 1990-х гг. 50–70% населения имело дополнительные источники дохода от неформальной занятости. Например, в Болгарии и Румынии существенную стабилизационную роль сыграло личное подсобное сельское хозяйство, в Чехии — ежегодные государственные программы, направленные на поддержку мелких и средних предпринимателей.

Тем не менее в странах ЦВЕ весьма остро стоит проблема безработицы, обусловленная прежде всего сокращением занятости на государственных предприятиях.

В целях уменьшения безработицы проводятся попытки приостановки или замедления банкротств предприятий, влекущих за собой массовое высвобождение рабочей силы. Для этого принимаются специальные программы, связанные с осуществлением помощи предприятиям-банкротам со стороны государства путем освобождения от возврата кредитов, взятых на развитие производства, скупки долгов предприятия государством, отсрочки погашения разного рода ссуд и др.

В 1995 г. количество безработных в рассматриваемых странах составило более 6 млн чел. Так, в Польше уровень безработицы составляет более 2,8 млн чел. (свыше 15% экономически

активного населения), в Болгарии — 16,5%; в Венгрии — 12,6%; в Румынии — 9,3%; в Словакии — 13,7%; в Чехии — 2,9%.

Отраслевая структура экономики. Структурная перестройка экономики является необходимым условием перехода к рыночному хозяйству. Внутренняя необходимость этого определяется потребностью в развитии новейших технологий, создании прогрессивных отраслей и конкурентоспособных изделий, соответствующих нынешнему этапу научнотехнического прогресса.

Промышленность. Структура промышленности стран ЦВЕ в период социализма и сотрудничества в рамках СЭВ[1] была чрезмерно утяжеленной. Приоритет отдавался прежде всего отраслям тяжелой промышленности и машиностроению.

Доля промышленности в ВВП накануне реформ 1988 г. составляла в Румынии — 61%, в Болгарии — 58%, в Чехословакии — 57%, в Польше — 52%, в Венгрии — 36%.

В настоящее время структура ВВП стран региона с небольшими отклонениями распределена следующим образом: доля промышленности от 25 до 33,2%, сельского хозяйства — от 6,6 до 12%, строительства — от 7 до 11%. Спад промышленного производства в пореформенный период больше всего сказался на отраслях тяжелой промышленности, в которых отмечалось самое значительное сокращение производства. Это было связано, с одной стороны, с наличием в странах нерентабельных крупных предприятий, сбыт продукции которых был ориентирован на Советский Союз и другие государства СЭВ. С другой стороны, практически исчезли прежние источники сырья и рынки сбыта, а также возможности получения дотаций от государства. В тяжелом положении оказались отрасли высоких технологий, в том числе электроника, которые не смогли выдержать конкуренцию с более дешевой и качественной продукцией Запада. Самыми устойчивыми отраслями промышленности оказались те, которые были ориентированы на потребительский спрос, — текстильная, пищевая, деревообрабатывающая, полиграфическая. Хотя на первом этапе хозяйственных реформ потребительский спрос на продукцию этих отраслей резко сократился, в последние годы наступила его стабилизация. Кроме того, перечисленные от-

---

[1] СЭВ (Совет Экономической Взаимопомощи) — международная экономическая организация социалистических стран. Членами СЭВ являлись Болгария, Венгрия, Вьетнам, Германская Демократическая Республика, Куба, Монголия, Польша, Румыния, СССР, Чехословакия. Образован в 1949 г. Прекратил свое существование в 1991 г.

расли не нуждаются в больших инвестициях, а благодаря дешевой рабочей силе имеют возможность конкурировать с Западом. Однако необходимо учитывать, что устойчивость этих отраслей проявилась не в росте производства, а в меньшем его сокращении по сравнению с другими.

Вместе с тем, обращает на себя внимание наметившаяся тенденция выравнивания или сближения отраслевой структуры промышленного производства стран ЦВЕ. Используемая в странах техника постепенно приобретает устойчивый энергосберегающий характер. Характерным является возникновение и выделение новых видов производств и за счет этого непрекращающийся процесс дифференциации производства. Усиливается диверсификация промышленности, развитие взаимообмена между производствами.

Структурная перестройка происходит прежде всего в *машино-строительной промышленности,* где наблюдается заметное увеличение инвестиций в целом и особенно в НИОКР. В результате развития техники и технологии изменяются основы и структура традиционных отраслей, развиваются новые наукоемкие отрасли (производство автоматики, радиоэлектроники, ЭВМ, робототехники, космической и лазерной техники).

Качественные изменения происходят в металлургии. Они выражаются в увеличении выпуска высококачественной стали и более экономичных профилей прокатных изделий. Особенно существенных успехов в этом направлении добились Чехия и Польша.

Происходит реорганизация некоторых отраслей промышленности. Так, в Польше с конца 1995 г. началась реорганизация угольной промышленности, которая в течение многих лет входила в число наиболее депрессивных отраслей.

Сельское хозяйство. Главными задачами аграрной политики, проводимой в странах ЦВЕ, являются достижение устойчивого и динамичного роста производства сельскохозяйственной продукции и полное обеспечение продуктами питания населения.

В сельском хозяйстве региона занято 25% рабочей силы, оно обеспечивает 8% его ВВП. В агропромышленных комплексах рассматриваемых стран сосредоточено от 20 до 30% их основных производственных фондов и трудовых ресурсов, производится от 25 до 40% валового общественного продукта.

В настоящее время в сельском хозяйстве стран ЦВЕ активно происходит процесс изменения структуры аграрного производства, быстрыми темпами развиваются рыночные отно-

шения с полной или частичной либерализацией цен и полной хозяйственной самостоятельностью товаропроизводителей, трансформируются отношения собственности на землю и структура хозяйств, производящих аграрную продукцию.

В вопросах перехода аграрной сферы к рынку государства ЦВЕ занимают в основном схожие позиции. Однако подходы к темпам и масштабам разгосударствления, выбору тех или иных форм приватизации в сельском хозяйстве у них во многом различны.

В *Венгрии* возможность купли-продажи земли была предоставлена Законом "О земле" от 1987 г. (с поправками от 1988 и 1989 гг.). Этот закон способствовал передаче части земельного фонда в частную собственность и развитию земельного рынка. В настоящее время в качестве кардинальных преобразований в сельском хозяйстве Венгрии рассматриваются реформа форм собственности на землю (при приоритете частной собственности) и содействие организации на этой основе крестьянско-фермерских хозяйств. Одновременно происходит сокращение государственной поддержки и закупок у сельскохозяйственных кооперативов, их реорганизация и ликвидация убыточных подразделений. Успехи в развитии сельского хозяйства Венгрии во многом ассоциируются с усилением внимания к развитию не только крупных сельскохозяйственных предприятий, но и мелкого производства, приусадебных и подсобных хозяйств населения.

Весьма интересен опыт развития сельскохозяйственного производства в условиях перехода к рынку в *Польше*. Ее агропромышленный комплекс производит 1/4 ВНП, в нем работают 31% общего числа занятых и размещается 35% основных производственных фондов. Население Польши 36% своего дохода расходует на продукты питания. Семейные и индивидуальные хозяйства всегда являлись стержнем польского сельского хозяйства. В индивидуальном (частном) секторе на протяжении длительного времени производилось 75–80% его продукции, было сосредоточено более 2/3 сельскохозяйственных угодий. Изменения аграрной политики в Польше осуществлялись с учетом ориентации на окупаемость затрат, эффективное ведение сельскохозяйственного производства при сбалансированности уровня доходов сельского и городского населения. С 1982 г. поэтапно совершенствуется структура индивидуальных хозяйств, повышается эффективность сельскохозяйственного производства.

Результатами рыночной политики в сельском хозяйстве Польши являются: "вымывание" нерентабельных хозяйств,

активизация рынка земли как фактора производства; изменение структуры сельскохозяйственного производства; перелив части производственных факторов в сферу инфраструктуры и сервиса — переработку аграрной продукции и обслуживание сельских хозяйств. Происходит повышение удельного веса относительно крупных (более 10 га обрабатываемой земли) крестьянских хозяйств в их общем количестве.

Сокращаются "организованные" (государственные) закупки сельскохозяйственной продукции.

В *Чехии* и *Словакии* проводится большая работа по возвращению в сельскохозяйственный оборот временно не обрабатываемых земель. Ведение фермерского хозяйства поощряется посредством отмены подоходного налога с владельцев. Основной формой сельскохозяйственного производства остаются крупные хозяйства. Поощряется их многоотраслевое развитие, вплоть до создания промышленных предприятий, в том числе производящих средства производства для сельского хозяйства и других отраслей экономики.

Единственной сферой экономики стран региона, для которых был характерен экономический рост с самого начала их экономических реформ, была *сфера услуг*, главным образом, финансовых и производственных, а также бытовое обслуживание населения. Кроме того, между национальными экономиками существуют различия в проведении структурной политики, степени развития промышленного потенциала, отраслевой структуре и доле промышленности в создании национального дохода (в частности, наличии неодинаковых фондов накопления).

Проводимая государственная политика социальных преобразований в странах ЦВЕ свидетельствует о том, что по сравнению с Россией основная часть их населения гораздо в меньшей степени испытывает снижение жизненного уровня и ухудшение качества жизни.

Страны Центральной и Восточной Европы расходуют на социальные выплаты долю ВВП, находящуюся на уровне соответствующих показателей развитых западноевропейских государств. Так, в Польше в 1993 г. доля социальных расходов в ВВП составляла 21%, в Венгрии — 22,5%; в Чехии — 14,6%. Отчисления на социальное обеспечение в названных странах самые высокие в мире.

Государственная экономическая политика. Одной из центральных задач государства при переходе к рыночной экономике является либерализация цен, разгосударствление и приватизация государственной собственности. Решаются эти за-

дачи с использованием различных средств, методов и подходов, отражающих специфику конкретных условий в разных странах. Формирование различных по объему рынков также происходит весьма неравномерно.

В странах ЦВЕ был взят курс на ценовую либерализацию, которая сводилась к постоянному расширению групп товаров и услуг, в отношении которых функционировал режим свободных цен. Происходила постепенная взвешенная отмена валютных ограничений. Как показывает практика, страны, в которых был применен режим централизованного валютного курса (например, в Чехии использовалась его жесткая фиксация, в Венгрии и Польше применялась "ползучая привязка"), смогли избежать нарастания инфляции и сумели обеспечить большую устойчивость и стабильность экономики.

Исключительно важным для развития рыночной экономики является *формирование субъектов рынка* — свободных товаропроизводителей, которые могут быть свободными тогда, когда являются собственниками не только производимой и продаваемой продукции, но и используемых ими средств производства. Плюрализм рыночных субъектов выражается в разнообразии форм собственности и видов хозяйственных предприятий. Исходя из этого, во всех странах ЦВЕ в центре внимания оказался *вопрос о трансформировании собственности.*

Речь шла не только об изменении характера государственной собственности и соответствующем преобразовании самих государственных предприятий, но и о законодательном закреплении равных условий развития других ее форм, прежде всего государственной, кооперативной (коллективной), частной и смешанной.

Важным моментом явилось и то, что государства ЦВЕ четко определили границы приватизации, обозначив ту часть собственности, которая остается в руках государства.

На начальном этапе господствовала иллюзия, что иностранный капитал станет главным средством приватизации. Однако надежды не оправдались. Возможно, исключением стала Венгрия, где каждое четвертое предприятие является совместным. В 1990–1992 гг. иностранные инвесторы, получив пакет разнообразных финансовых льгот, приобрели в Венгрии государственную собственность на сумму 1,3 млрд долл. США, обеспечив таким образом 70–80% поступлений в госбюджет от приватизации. Иностранный капитал на льготных условиях приобрел контроль над такими отраслями, как бумажная, цементная, полиграфическая, сахарная, табачная, ли-

кероводочная, строительство автомобильных дорог, производство бытовых холодильников и пр. Такое положение отнюдь не всегда приводило к подъему производства, поскольку на место бывших государственных монополий приходили иностранные монополии.

В странах ЦВЕ процесс приватизации проходил в рамках трех этапов — "малой", "большой" и "реприватизации". *"Малая" приватизация*, охватившая государственную собственность в сфере торговли, обслуживания и мелкой промышленности, осуществлялась за наличные деньги и преследовала цель изъять определенную часть непокрытых товарами денежных доходов населения, устранив тем самым их инфляционное давление на экономику.

Так, в 1992 г. в Чехии и Словакии был принят Закон "О поддержке малого и среднего предпринимательства". Закон изменил порядок налогообложения, кредитования и субсидирования малого бизнеса, предусмотрел создание институциональных структур в поддержку развития частного предпринимательства.

Основной формой финансовой помощи мелким и средним предпринимателям, включившимся в специальные государственные программы, с 1992 г. стало льготное кредитование посредством гарантирования кредитов и субсидирования процентных ставок платежей по ним.

Процесс *"большой" приватизации* проходил в странах ЦВЕ менее динамично, что было обусловлено отсутствием необходимых денежных средств у населения, низкой доходностью приватизируемых предприятий, слабым притоком иностранных инвестиций.

Точные данные о числе приватизированных предприятий привести невозможно, поскольку везде, за исключением Венгрии, к их числу статистика относит даже те, которые стали акционерными обществами со стопроцентным или преобладающим участием государства. Поэтому официальные данные относительно доли частного сектора в странах ЦВЕ (от 40 до 60% ВВП) следует считать чрезмерно завышенными.

Проведение *"большой" приватизации* осуществлялось на основе передачи значительной части государственной собственности гражданам стран ЦВЕ бесплатно. Смысл "ваучерной" приватизации в Чехии, Румынии, Польше, Болгарии состоял в получении гражданами именных приватизационных купонов (ваучеров). Это положение, безусловно, снизило возможность проведения финансовых махинаций. Кроме того, ваучеры были делимы, т. е. собственник мог обменять их на

акции разных предприятий. Государство осуществляло строгий контроль над процессом создания и функционирования инвестиционных (приватизационных) фондов.

"Большая" приватизация в Чехии и Словакии производилась в три этапа (так называемые "волны приватизации"), первый из которых завершился в 1992 г., второй — в 1994 г., третий — в 1996 г. Тогда же было ликвидировано Министерство приватизации.

Доля частного сектора в создании ВВП этих стран составила 56,5%; в том числе в промышленности достигла 60%; в сельском хозяйстве — 90%; в строительстве — 90%; в торговле — 87%. Поступления в фонд национального имущества от приватизации составили 21 млрд крон. Статус государственной собственности сохранили железные дороги, почта, телеграф и некоторые другие предприятия, имеющие общественное значение.

В целом до 1997 г. специалисты оценивали купонную приватизацию в Чехии как весьма успешную. Однако в дальнейшем положение изменилось.

На самом деле приватизация была проведена формально, и государство сохранило контрольные пакеты акций в наиболее крупных банках, контролировавших деятельность крупнейших инвестиционных фондов и предприятий, которые являлись их акционерами. Получалось так, что государство держало все в своих руках.

Бывшая Социалистическая Федеративная Республика Югославия (СФРЮ)[1], с ее более чем 40-летним опытом самоуправления, ориентировалась прежде всего на передачу общественных предприятий в собственность рабочих коллективов с одновременной индивидуализацией права собственности путем продажи акций отдельным работникам. На основе федерального закона в процесс приватизации включилось каждое третье предприятие. Многие из них преобразовались в акционерные общества. Однако этот процесс вскоре был приостановлен в результате распада Югославии и принятия в каждой республике собственных законов о приватизации.

"Реприватизация" означает возвращение имущества или возмещение ущерба его бывшим собственникам или наследникам. Так, в апреле 1991 г. в Венгрии был принят специальный закон о компенсации пострадавшим от национализации

---

[1] На сегодня это государство разделилось на пять самостоятельных суверенных государств — Боснию и Герцеговину, Хорватию, Словению, Македонию, Сербию и Черногорию.

в послевоенный период. По этому закону право на компенсацию получают лица, лишившиеся своей собственности после 8 июля 1949 г. Аналогичные законы были приняты в бывшей Чехословакии, в Польше, Румынии.

Внешнеэкономические связи. Переход стран ЦВЕ к рыночным отношениям ознаменовал собой создание принципиально новой системы управления внешнеэкономической деятельностью. Главная задача этой системы состояла в создании условий для реализации политики "открытой" экономики (в отличие от замкнутой, которая была характерна для рассматриваемых стран в период существования СЭВ).

Правительства стран региона стремятся использовать внешнеэкономические связи прежде всего для ускорения экономического роста, повышения научно-технического уровня производства и увеличения благосостояния трудящихся масс.

Реформы управления внешнеэкономической деятельностью включают в себя ликвидацию системы государственной монополии на внешнеэкономические связи, предоставление права выхода на внешние рынки всем хозяйствующим субъектам, использование преимущественно косвенных регуляторов (таможенных пошлин, налогов, процентов), переход к конвертируемости национальных валют.

Право выхода на внешние рынки любого юридического лица без каких-либо ограничений привело к резкому росту числа участников внешнеэкономической деятельности стран ЦВЕ. Если в конце 1980-х гг. государственных внешнеторговых фирм насчитывалось там в пределах полусотни, то в 1995 г. их стало: 4 тыс. в Болгарии; 11 тыс. в Венгрии; 2,5 тыс. в Румынии и 1,5 тыс. в Чехии.

Общей чертой в системе управления внешнеэкономическими связями является высокая степень либерализации экспорта и импорта. Например, в Чехии государственному лицензированию подлежат около 15% экспорта, в Румынии — 20%.

Большое внимание уделяется расширению экспорта изделий машиностроения, что требует повышения технического уровня производства и снижения его издержек. Доля продукции машиностроения в общем *экспорте* стран ЦВЕ составляет от 30 до 60%, в их экспорте в развитые страны — 7–10%.

В *импорте* большая доля внешнеторгового оборота отводится машинам и оборудованию, которые составляют от 30 до 70% всего импорта. Важными статьями импорта являются — нефть, каменный уголь, железная руда, чугун, цветные металлы.

В период первых лет экономических преобразований особенно большое место в импорте стран региона занимала про-

дукция сельского хозяйства. В дальнейшем, в результате подъема национальных сельскохозяйственных производств, ввоз сельскохозяйственного сырья и продовольствия уменьшился.

Произошла смена *внешнеэкономического курса* государств, что выражается в переориентации их внешнеэкономической политики на страны Запада и на сближение с ЕС. В 1992–1993 годах все страны региона стали ассоциированными членами Европейского Союза. Вступили в действие договоры о сотрудничестве с ЕАСТ. Все страны ЦВЕ являются членами ВТО.

1 мая 2004 г. в Европейский Союз (ЕС) вступило десять новых стран. Среди вновь вступивших в ЕС государств четверка стран Центральной Европы (так называемая Вишеградская четверка: Венгрия, Польша, Словакия и Чехия) ближе по характеру своей модели макроэкономического развития к традиционным социально ориентированным экономикам континентальной Европы, в то время как Словения и государства Балтии (Литва, Латвия, Эстония) во многом стараются копировать опыт неолиберального развития.

Румыния же напоминает огромную стройку, которая должна быть завершена к согласованному сроку ее вступления в Европейский союз в 2007 г. Повсюду кипит работа. Торопливо проводятся реформы. Все больше иностранных инвесторов убеждается в том, что курс реформ необратим и предстоящее членство в ЕС повышает привлекательность страны как места вложения капиталов.

Иностранные инвестиции в 2004 г. впервые превысили отметку в 2 млрд евро. В этом лучшее подтверждение того, что Румыния находится на верном пути, избавляясь от своей дурной славы "дикого запада Юго-Восточной Европы". Она превращается в привлекательное место для размещения промышленности, открытое взорам мировой общественности. Улучшению представлений о Румынии послужило то, что французский автомобильный концерн Renaut на своем румынском заводе Dacia ныне производит дешевые автомашины для растущих рынков в Восточной Европе, Азии и Латинской Америке. Австрийский нефтяной концерн OMV приобрел румынскую нефтяную компанию Petrom и, наконец, немецкий концерн Eon принимает участие в бизнесе на румынском энергетическом рынке.

Вместе с Румынией в 2007 году в ЕС должна вступить и *Болгария*. ВВП этой страны растет: в 2000 г. на 5,8%, в 2001 г. — на 4% и в 2002 г. — на 4,2%, что намного выше показателей экономического роста стран Западной Европы. За тот

же период ежегодная инфляция снизилась с 11,4% до 3,8%, а валютные резервы увеличились с 3,5 млрд долл. до 4,7 млрд долл. Внешний долг уменьшился с 11,2 млрд долл. до 10,9 млрд долл. Эти макроэкономические тенденции — свидетельство прогресса и подтверждение ускоренного движения к процветающей рыночной экономике.

Заявку на вступление в ЕС подали и другие балканские страны, а именно: Хорватия и Македония.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы основные направления реформирования экономики в странах ЦВЕ в условиях перехода к рыночным отношениям?
2. В чем заключается экономическая роль и функции государства в регионе в условиях его перехода к рыночным отношениям?
3. Каковы характерные черты и направления структурной перестройки в отдельных странах ЦВЕ?
4. Каковы основные направления формирования системы кредитно-денежного регулирования и особенности организации банковской системы в постсоциалистических странах?

ЛЕКЦИЯ 36. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ СТРАН СОДРУЖЕСТВА НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ

План:

1. Предпосылки образования СНГ.
2. Краткая характеритика стран СНГ.
3. Место СНГ в мировой экономике.
4. Основные направления и результаты рыночных преобразований в странах — членах СНГ.
5. Внешнеэкономические связи и интеграционные процессы в рамках СНГ.

Ключевые слова: *международная экономическая интеграция, хозяйственные связи, либерализация экономики, приватизация, межгосударственные экономические организации.*

Предпосылки образования СНГ. Распад СССР и свертывание деятельности СЭВ в 1991 г. привели к серьезному изменению условий развития бывших союзных республик.

Оба эти события существенно различались по масштабам нанесенного ущерба и усилиям, необходимым для его преодоления. Если потеря рынка стран СЭВ могла быть и в значительной степени была смягчена еще достаточно мощным до этого единым народнохозяйственным комплексом бывшего СССР, то разрыв межреспубликанских связей компенсировать оказалось значительно сложнее.

Экономические связи в бывшем СССР превосходили по интенсивности связи между странами Европейского Союза. В Советском Союзе в межреспубликанский обмен было вовлечено более 20% валового национального продукта, ЕС — 14%.

Вновь образовавшиеся государства вступили в трудный этап становления национально-государственных суверенитетов и радикальной трансформации экономических систем. Воссоздание общего экономического пространства стало значимым стабилизирующим положение фактором.

Организационной основой этого процесса явилось образование Содружества Независимых Государств (СНГ). Оно представляет собой добровольное объединение суверенных стран как самостоятельных и равноправных субъектов международного права в целях регулирования международно-правовыми средствами, межгосударственными договорами и соглашениями политического, экономического, гуманитарного, культурного, экологического и иного сотрудничества государств-участников. СНГ не обладает наднациональными полномочиями.

Содружество создано в соответствии с Соглашением Республики Белоруссии, Российской Федерации и Украины от 8 декабря 1991 г. (г. Минск), которые, будучи государствами — учредителями СССР, в 1922 г. взяли на себя право констатировать прекращение его существования как субъекта международного права и геополитической реальности и объявили об образовании СНГ. 21 декабря 1991 г. в г. Алма-Ате был подписан Протокол к этому Соглашению, зафиксировавший участие в СНГ Азербайджанской Республики, Республики Армения, Республики Казахстан, Киргизской Республики, Республики Молдова, Республики Таджикистан, Республики Узбекистан и Туркменистана. В декабре 1993 г. к нему присоединилась Грузия.

Штаб-квартира Содружества находится в г. Минске.

В январе 1993 г. страны-участницы приняли Устав СНГ, фиксирующий принципы, сферы, правовую базу и организационные формы деятельности этой организации с учетом

практического опыта функционирования СНГ с момента его создания.

Принципами взаимоотношении в рамках СНГ провозглашены нормы, отвечающие международному праву: уважение государственного суверенитета, равенство участников Содружества, неотъемлемое право на самоопределение, признание территориальной целостности государств и нерушимости государственных границ, невмешательство во внутренние и внешние дела друг друга и отказ от применения силы, уважение прав человека и основных свобод для всех, добросовестное выполнение принятых на себя обязательств по документам Содружества и др.

СНГ открыто для присоединения к нему (с согласия всех его членов) других государств, разделяющих цели и принципы Содружества и принимающих на себя обязательства, вытекающие из Устава. Правила функционирования Содружества демократичны: взаимодействие участников равноправно и осуществляется через координирующие институты; решения принимаются консенсусом; любое государство может заявить о своей незаинтересованности в том или ином вопросе и не участвовать в работе на данном направлении; предусмотрен статус ассоциированного членства для участия государства в отдельных проектах сотрудничества и статус наблюдателей в органах Содружества. Уставом не предусматривается каких-либо специфических санкций за нарушение договоренностей кроме обозначенных в самом общем виде мер, допускаемых международным правом.

Высшим органом Содружества является Совет глав государств, учрежденный для обсуждения и решения стратегических вопросов деятельности государств-участников в сферах их общих интересов. В целях координации сотрудничества органов исполнительной власти государств-участников функционирует Совет глав правительств. Организационно-техническая подготовка деятельности указанных Советов и осуществление некоторых других организационных и представительных функций возложены на Исполнительный секретариат СНГ.

Для решения вопросов сотрудничества в отдельных областях и разработки рекомендаций для Советов глав государств и глав правительств созываются совещания руководителей соответствующих государственных органов. Уставом СНГ предусмотрены: Совет Министров иностранных дел, Совет Министров обороны, Совет Командующих пограничных войск, Комиссия по правам человека.

Опыт функционирования института Содружества Независимых Государств убедительно доказывает, что в сложившихся после распада СССР условиях он, наряду с двусторонними переговорами, зарекомендовал себя весьма эффективной организационной формой цивилизованного решения на межгосударственном уровне следующих *неотложных задач:*

- завершения процессов экономического и государственного размежевания (раздел активов и пассивов бывшего СССР, собственности, установление государственных границ и согласованного режима на них и т. д.);
- разработки механизма взаимных торгово-экономических отношений на принципиально новой, рыночной и суверенной основе;
- восстановления в экономически обоснованных пределах разрушенных в результате распада СССР межреспубликанских хозяйственных и производственно-технологических связей;
- цивилизованного решения гуманитарных вопросов (гарантии прав человека, трудовых прав, миграции и др.);
- обеспечения систематических межгосударственных контактов по экономическим, политическим, военно-стратегическим и гуманитарным вопросам.

Благодаря институтам СНГ удалось избежать сколько-нибудь серьезных конфликтов при разделе собственности бывшего СССР. К настоящему времени этот процесс в преобладающей своей части завершен. Основным принципом при этом стал "нулевой вариант", предусматривающий раздел собственности по ее территориальному размещению. Что касается активов и пассивов бывшего СССР, то правопреемницей по его международным обязательствам стала Россия, к которой, соответственно, отошла и зарубежная союзная собственность.

Особое значение имеет восстановление разорванных межреспубликанских торговых и кооперационных связей. Этот разрыв крайне негативно сказался на экономике государств СНГ и серьезно усугубил структурный кризис. По самым скромным оценкам, в России этот фактор повлиял на спад не менее 1/3 производства. Еще больший ущерб был нанесен нашим партнерам по СНГ, экономика которых, в сравнении с Россией, значительно менее самодостаточна. Поэтому задача формирования нового интеграционного механизма приобрела жизненно важное значение.

Ниже будет дана краткая характеристика стран — членов СНГ (за исключением России и Узбекистана, которые рассматриваются в самостоятельных лекциях).

Белоруссия. Полное название — Республика Беларусь. Государственное устройство — президентская республика. Страна разделена на 6 областей: Брестскую, Гомельскую, Гродненскую, Минскую, Могилевскую и Витебскую. Столица — Минск. Впервые независимость Белоруссия была провозглашена 25 марта 1918 года, но почти сразу (1 января 1919 г.) была утеряна. После распада СССР в 1991 г. Белоруссия вновь обрела независимость. Конституция 1994 г. принята на референдуме 24.11.1996 года. Национальный праздник — 3 июля — День независимости. Исполнительная власть представлена президентом (глава государства) и премьер-министром, возглавляющим правительство — Совет Министров. Законодательная власть — Национальное Собрание, состоящее из Палаты представителей и Совета Республики. Наиболее влиятельные политические партии: Объединенная демократическая партия Белоруссии, Белорусская социал-демократическая партия (Грамада), Белорусский народный фронт (Адраджэнне), Партия коммунистов Белоруссии.

Основные отрасли промышленности: автомобилестроение и тракторное машиностроение, химическая, приборостроение, радиоэлектроника, легкая, пищевая, производство военной техники. Сельское хозяйство специализируется на выращивании зерновых культур, картофеля, овощей, производстве мяса и молока. Валовой национальный продукт в 2004 г. составил $ 20,9 млрд, ВНП на душу населения — $ 2120. На экспорт, в основном в страны СНГ, поставляются грузовые автомобили, тракторы, металлорежущие станки, средства вычислительной техники, химическая продукция, шины, льноволокно, картофель, мясная и молочная продукция, товары народного потребления. Основную долю импорта составляют топливно-энергетические ресурсы, металлопрокат, стальные трубы, текстиль. Денежная единица — белорусский рубль (BR).

Общая протяженность железных дорог составляет 5 570 км, включая электрифицированные. Автодороги имеют протяженность 98 200 км. Белоруссия имеет свой речной флот, судоходные реки — Западная Двина, Припять, Сож, Днепр.

Участие в международных организациях СБСЕ, ЕЭК, МАГАТЭ, МОТ, ИНМАРСАТ, МОК, МСЭ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОИС, ВМО.

Украина. Государственный строй — республика. В составе страны — 24 области и Республика Крым (на правах автономии). Столица — Киев. Независимость Украины была провозглашена 24 августа 1991 г. после распада СССР. 24 августа

— национальный праздник. Исполнительная власть находится в руках президента (главы государства) и премьер-министра, возглавляющего Кабинет Министров. Высший законодательный орган — Верховный Совет (однопалатный парламент). Наиболее крупные политические партии: Народный Рух Украины, Украинская республиканская партия, Демократическая партия Украины, Партия демократического возрождения, Украинская крестьянско-демократическая партия, Народная партия Украины.

Украина располагает целым рядом развитых отраслей промышленности, среди которых — черная металлургия (производство стали и готового проката), цветная металлургия, машиностроение, энергетическое машиностроение и электротехническая промышленность, приборостроение, станкостроение, радиоэлектронная промышленность, авиационная промышленность, тракторостроение, судостроение, сельхозмашиностроение, химическая промышленность. Сельское хозяйство специализируется в основном на производстве зерна, технических культур, а также животноводстве. Основные сельскохозяйственные культуры: пшеница, кукуруза, ячмень, просо, гречиха, сахарная свекла, подсолнечник, лен, картофель. Развиты также овощеводство, плодоводство, виноградарство, бахчеводство. После разрыва экономических связей с бывшими советскими республиками экономика страны переживает серьезный кризис. ВНП в 2004 г. составил $ 60,3 млрд (ВНП на душу населения — $ 1260). Денежная единица — гривна. Важнейшие торговые партнеры: бывшие республики СССР, Германия, Польша, Чехия, Китай, Италия, Швейцария.

Общая протяженность железных дорог — 22 800 км, автодорог — 273 700 км, внутренних водных путей — 4 500 км. Главные порты страны: Николаев, Одесса, Херсон, Севастополь.

Участие в международных организациях: СБСЕ, СЕ, ЕЭК, МАГАТЭ, МВФ, ИНМАРСАТ, МОК, МСЭ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВМО.

Молдавия. Полное наименование — Республика Молдова. Государственный строй — республика. Столица — Кишинев. В 1990 г. два района, входящих в состав Республики Молдова, — Гагаузская Республика и Приднестровская Молдавская Республика — объявили себя независимыми, однако они не признаны мировым сообществом. Независимость Молдавии была провозглашена 27 августа 1991 г. Этот день отмечается как национальный праздник — День независимости. Исполни-

тельная власть принадлежит президенту (главе государства) и Кабинету Министров во главе с премьер-министром. Высший законодательный орган — однопалатный парламент (Верховный Совет). Наиболее крупные политические партии: Аграрно-демократическая партия, Социал-демократическая партия, Христианско-демократический народный фронт, Демократическая партия.

Ведущая отрасль промышленности — пищевая, развиты тяжелая и легкая отрасли промышленности. Многоотраслевое сельское хозяйство обеспечивает 40% ВНП (вино и табак — одни из важнейших экспортных товаров). ВНП в 2004 г. составил $ 2,6 млрд (ВНП на душу населения — $ 710). Денежная единица — лей. Важнейшие торговые партнеры: Россия, Украина, Узбекистан, Румыния, Германия.

Общая протяженность железных дорог — 1 150 км, автодорог — 20 000 км.

Участие в международных организациях МАР, МОТ, МВФ, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, МСЭ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВПС, ВОЗ, ВОИС, ВТО.

Казахстан. Полное наименование — Республика Казахстан. Государственный строй — президентская республика. Страна разделена на 19 областей. Столица — Астана. О своей независимости Казахстан объявил 16 декабря 1991 г. после распада Советского Союза. Глава государства — президент, назначающий правительство. Законодательная власть осуществляется однопалатным парламентом — Верховным Советом. Политические партии: Союз Народное единство Казахстана (СНЕК), Социалистическая партия Казахстана, Национально-демократическая партия Желтоксан, Партия национальной независимости Казахстана Алаш, Народный конгресс Казахстана.

После распада СССР в экономике Казахстана наблюдался глубокий спад производства, вызванный нарушением хозяйственных связей и функционирования финансовой системы. Однако благодаря неплохой производственной базе и значительным запасам сырья экономика Казахстана по ряду показателей находится в лучшем положении относительно других стран СНГ (по разведанным запасам свинца, висмута, цинка страна занимает первое место среди государств — членов СНГ, по запасам меди, бокситов, нефти, фосфоритов, молибдена, кадмия — второе). ВНП в 2004 г. составил $ 33,8 млрд (ВНП на душу населения — $ 2260). Наиболее развитые отрасли промышленности: цветная и черная металлургия, гор-

нодобывающая, машиностроение, нефтепереработки и нефтехимия. Развитое сельское хозяйство позволяет получать значительные объемы зерновых культур, Казахстан является крупным производителем шерсти, хлопка, картофеля. Денежная единица — тенге. Главные торговые партнеры: Россия, Украина, Узбекистан, Китай.

Общая протяженность железных дорог — 14,5 тыс. км, автодорог — 189 тыс. км.

Участие в международных организациях АзБР, ТКК, ЕБРР, ЭСКАТО, МАГАТЭ, ИКАО, МБР, ИМО, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, МОК, МСЭ, СБСЕ, МВФ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ВОЗ, ВОИС, ВМО, ВТО.

Киргизия. Полное наименование — Республика Кыргызстан. Государственный строй — республика. Независимость Киргизия получила в 1991 г. после распада СССР. Национальный праздник — 31 августа — День независимости. Исполнительная власть принадлежит президенту (главе государства) и правительству во главе с премьер-министром. Законодательная власть осуществляется однопалатным парламентом. Наиболее крупные политические партии: Демократическое движение Кыргызстана (ДДК), Республиканская партия Кыргызстана, Ата-Мекен, Эркин Кыргызстан, Партия коммунистов Кыргызстана.

Экономика находится на этапе перехода к рыночным формам хозяйствования. В стране активно реализуется программа экономических реформ, осуществляется приватизация государственного имущества. Наиболее развитые отрасли промышленности — цветная металлургия, машиностроение, легкая и пищевая. Ведущие отрасли сельского хозяйства — животноводство (овцеводство, коневодство, скотоводство), хлопководство, производство плодоовощных, бахчевых культур, табака. ВНП в 2004 г. составил $ 2,1 млрд (ВНП на душу населения — $400). Денежная единица — сом. Среди главных торговых партнеров: Россия, Украина, Узбекистан, Казахстан и другие страны СНГ.

Общая протяженность железных дорог — 370 км, автодорог — 30 300 км.

Участие в международных организациях АзБР, ЕБРР, ЕЭК, ЭСКАТО, ФАО, МБРР, ИКАО, МАР, МБР, ИФАД, МФК, МОТ, МВФ, МОК, МСЭ, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВОЗ, ВОИС, ВТО.

Туркмения. Полное наименование — Республика Туркменистан. Государственный строй — президентская респуб-

лика. Столица — Ашгабат. Независимым государством Туркменистан стал 27 октября 1991 г., после распада Советского Союза эта дата отмечается как национальный праздник — День независимости Туркменистана. Глава государства — президент, назначающий премьер-министра (главу Совета министров). Высший законодательный орган — Меджлис (однопалатный парламент). Единственная зарегистрированная политическая партия — Демократическая партия Туркменистана (ДПТ).

ВНП Туркменистана составил в 2004 г. $ 6,6% млрд. (ВНП на душу населения — $1340). Основа промышленности — нефте- и газодобывающая, а также нефтеперерабатывающая отрасли. В сельском хозяйстве выращиваются хлопчатник, фрукты, овощи. Основные экспортные товары — хлопковолокно, дизельное топливо, мазут, ковры ручной работы. Среди важнейших торговых партнеров — Россия, Украина, Узбекистан, Казахстан, Азербайджан, Турция. Денежная единица — манат.

Общая протяженность железных дорог — 2 120 км, автодорог — 13 000 км.

Участие в международных организациях СБСЕ, МБРР, МВФ, ООН, ЮНКТАД.

Таджикистан. Полное наименование — Республика Таджикистан. Государственный строй — республика. В составе страны — две области (Ленинабадская и Хатлонская) и Горно-Бадахшанская автономная область. Столица — Душанбе. Независимость Таджикистана была провозглашена 9 сентября 1991 г., ставшего национальным праздником — Днем независимости. Исполнительная власть принадлежит президенту (председателю Верховного Совета) и Совету министров во главе с премьер-министром. Высший законодательный орган — Верховный Совет. Наиболее известные политические партии: Партия свободного труда, Коммунистическая партия, Народная партия Таджикистана.

Экономика Таджикистана, аграрно-индустриальной страны, переживает глубокий кризис, вызванный гражданским конфликтом. ВНП в 2004 г. составил $1,8 млрд (ВНП на душу населения — $280). Правительство декларирует курс на переход к рыночным формам хозяйствования, однако в экономике продолжает преобладать государственное регулирование. Среди наиболее развитых отраслей промышленности — легкая, химическая, цветная металлургия, машиностроение, пищевая. В сельском хозяйстве Таджикистана ведущая

отрасль — хлопководство (хлопковолокно — один из важнейших экспортных товаров), также развито шелководство, садоводство, овощеводство и виноградарство. Главные торговые партнеры: Россия, Казахстан, Украина, Узбекистан, Туркмения. Денежная единица — рубль.

Общая протяженность железных дорог — 480 км, автодорог — 29,9 тыс. км.

Участие в международных организациях СБСЕ, ООН, ЕБРР, ОЭС, МВФ.

Азербайджан. Полное наименование — Азербайджанская Республика. Государственное устройство — президентская республика. В состав страны входит 1 автономная республика Нахичевань, все остальные районы находятся под прямой юрисдикцией республики. Столица — Баку. Независимость Азербайджан впервые получил 28 мая 1918 г., затем 28 апреля 1920 г. Азербайджан стал Советской Социалистической Республикой Азербайджан, вновь независимость провозглашена 30 августа 1991 г. Национальный праздник — 28 мая — День Республики. Глава государства — президент, назначающий премьер-министра. Законодательная власть представлена Милли меджлисом — постоянно действующим парламентом. Главные политические партии: Народный фронт Азербайджана (НФА), Партия национальной независимости, Мусават, Азербайджанская народная партия, Азербайджанская крестьянская партия.

Азербайджан является индустриально-аграрной страной. ВНП в 2004 г. составил $ 7,8 млрд (ВНП на душу населения — $950). Основа народного хозяйства — нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, с которой тесно связано развитие других отраслей, в первую очередь химической, машиностроения, электротехнической, черной металлургии. По размеру посевных площадей на первом месте зерновые культуры: пшеница, рис, озимый ячмень. Среди технических культур — хлопчатник и табак. Садоводство и виноградарство также занимают важное место в сельском хозяйстве, кроме этого выращиваются субтропические культуры (хурма, гранаты, инжир), возделывается чай. Денежная единица — манат. Главные партнеры — страны СНГ.

Общая протяженность железных дорог — 2 090 км, автодорог — 36,7 тыс. км. Главный морской порт — Баку.

Участие в международных организациях ЕБРР, ТКК, ЕЭК, ЭСКАТО, МБРР, ИКАО, МБР, СНГ, СБСЕ, МВФ, Организация неприсоединившихся государств, ООН, ЮНЕСКО, ЮНКТАД, ВМО, ВОЗ.

Армения. Полное наименование — Республика Армения. Государственный строй — демократическая республика. Столица — Ереван. Армянская Республика, образованная 29 ноября 1920 г., вошла в состав СССР 30 декабря 1922 г., а 1991 г. Верховный Совет республики принял Декларацию о независимости Армении. Национальный праздник — 28 мая — День независимости. Глава государства — президент, исполнительная власть также принадлежит Совету Министров во главе с премьер-министром. Однопалатный парламент - Верховный Совет. Наиболее влиятельные политические партии: Армянское общенациональное движение, Либерально-демократическая партия, Республиканская партия, Христианско-демократическая партия, Дашнакцутюн, Национально-консервативная партия, Партия национального возрождения.

Главные отрасли промышленности: цветная металлургия, машиностроение и металлообработка, химическая, легкая (текстильная и кожевенно-обувная), пищевая, производство стройматериалов. В сельском хозяйстве занят 31,2% рабочей силы, выращиваются цитрусовые, хлопчатник; развито молочное животноводство, на винодельческих заводах производятся известные сорта коньяка и вин. ВНП в 2004 г. составил $3,4 млрд (ВНП на душу населения — $1120). Денежная единица — драм. На экспорт поставляются машины и транспортное оборудование, черные и цветные металлы, химикаты. Основные торговые партнеры — страны СНГ.

Общая протяженность железных дорог — 840 км, автодорог — 11,3 тыс. км.

Участие в международных организациях ЕБРР, ЕЭК, ЭСКАТО, ФАО, МБРР, ИКАО, МАР, ИФАД, МОТ, МВФ, МОК, МСЭ, НАП, ИНТЕЛСАТ, ИНТЕРПОЛ, СБСЕ, ООН, ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВОЗ, ВМО, СНГ.

Грузия. Полное наименование — Республика Грузия. Государственный строй — президентская республика. Страна разделена на 66 административных районов, в состав Грузии включены также две автономные республики: Абхазская и Аджарская (Юго-Осетинская автономная область упразднена центральными властями в декабре 1990 г.). Столица — Тбилиси. Независимость Грузия получила 9 апреля 1991 г. после распада Советского Союза. Национальный праздник — 9 апреля — День независимости (1991 г.). Глава государства — президент, назначающий премьер-министра. Законодательная власть представлена однопалатным парламентом. В Грузии насчитывается более 40 политических организаций и

движений, наиболее влиятельные из которых — Демократический союз Грузии, Народный фронт Грузии, Христианско-демократический союз, Республиканская партия, Партия монархистов.

Грузия — аграрно-индустриальная страна, богатая полезными ископаемыми. Однако последствия разрыва экономических связей с республиками бывшего СССР, политической нестабильности и войны с Абхазией негативно отразились на экономике Грузии. Во многих отраслях промышленности, наиболее развитые из которых пищевая, легкая, машиностроение, черная металлургия, цветная металлургия, химическая, топливная, — наблюдается спад производств. ВНП составил в 2004 г. $4,7 млрд (ВНП на душу населения — $1040). Плодородные почвы благоприятствуют развитию сельского хозяйства. Около половины всех посевов в Грузии приходится на зерновые культуры, выращиваются также картофель, овощи, виноград, фрукты, в том числе цитрусовые. Однако наиболее хозяйственное значение имеют чайные плантации, составляющие одну из важнейших статей экспорта. Около 30% валовой продукции сельского хозяйства приходится на животноводство (крупный рогатый скот, свиньи, овцы). В стране имеются ценные источники минеральных вод. Денежная единица — лари. Главные торговые партнеры Грузии: Россия, Турция, Армения, Азербайджан.

Общая протяженность железных дорог — 1 570 км, автодорог — 33,9 тыс. км. Главные морские порты — Батуми, Поти.

Участие в международных организациях СБСЕ, МВФ, МБР.

Место СНГ в мировой экономике. По оценкам специалистов Межгосударственного экономического комитета (МЭК), на долю государств СНГ в настоящее время приходится около 10% мирового промышленного потенциала, порядка 25% запасов основных видов природных ресурсов. По производству электроэнергии страны Содружества находятся на четвертом месте в мире (10% мирового объема).

Вместе с тем, трудности этапа становления национально-государственных суверенитетов и коренной трансформации экономических систем вызвали глубокий кризис, следствием чего стало значительное падение объемов производства стран. В результате в 1998 г. ВВП стран СНГ по сравнению с концом 1980-х гг. составлял всего 55%. По выпуску промышленной продукции Содружество переместилось со второго места в мире на пятое. По объему ВВП на душу населения оно находится в конце первой сотни. На этапе 1990-х гг.

страны СНГ утратили более 300 технологических направлений и производств, в том числе аэрокосмическое, робототехнику, информатику, биотехнологию, производство новых материалов.

Важным показателем, характеризующим место региона в мировой экономике, являются масштабы товарообмена. Несмотря на то, что с обретением самостоятельности государства СНГ существенно активизировали свои внешнеэкономические связи с "третьими" странами, доля стран-членов в мировой торговле составляет только 2%, а в мировом экспорте — 4,5%. Нарастают неблагоприятные тенденции в структуре товарооборота: преобладающей статьей экспорта стали сырьевые и топливно-энергетические ресурсы, импортируется преимущественно продукция обрабатывающих отраслей и потребительского назначения.

Основные направления и результаты рыночных преобразований. Необходимой предпосылкой постепенного преодоления кризисных явлений в странах СНГ стали проводимые там экономические реформы, направленные на формирование рыночной среды. При этом, в зависимости от конкретных условий и социально-экономического положения, глубина и темпы системных преобразований в отдельных государствах на начальном этапе существенно различались. Например, если в России и Киргизии доминировали (хотя и не всегда последовательно) элементы "шоковой терапии", то в других странах азиатского региона, а также в Белоруссии создание рыночных механизмов происходило более плавно.

Несмотря на сохраняющиеся между отдельными странами различия в механизмах функционирования экономики, в целом можно констатировать, что к настоящему времени в государствах Содружества заложены основы рыночного хозяйства. При этом основным инструментом институциональных преобразований явилась приватизация собственности, находящейся в руках государства. Наиболее интенсивно этот процесс протекал в России, Киргизии, Казахстане и Молдавии.

Все более заметной экономической силой становится частное предпринимательство, в том числе малое. Так, в 1998 г. доля государств в розничном товарообороте лишь в Белоруссии и Туркмении превысила 25%, в большинстве же стран она не превышает 2–8%. В то же время, в связи с естественными трудностями этапа становления, главенствующие позиции в экономике в целом частный сектор занимает лишь в Киргизии, Молдавии, Таджикистане, Туркмении и Узбекиста-

не. Особенно остро стоит проблема формирования правовой базы, способной обеспечить благоприятные условия для развития предпринимательства.

Учитывая серьезнейший (почти вдвое) спад производственной активности в начале 1990-х гг., страны Содружества остро нуждаются в увеличении темпов экономического развития, которое сдерживается отсутствием финансовых средств как у государства, так и у промышленных предприятий. Доля накопления, по сравнению с долей потребления, сократилась.

В этих условиях существенно возрастает значение иностранных инвестиций. В ряде стран они стали основным источником развития: в Грузии в 1997 г. на их долю пришлось 57% общего объема инвестиций, в Азербайджане — 71%.

Эволюция отраслевой структуры промышленности стран СНГ в целом характеризуется негативными моментами. Даже в государствах с прежде развитыми отраслями с высокой степенью обработки (Россия, Белоруссия, Украина) доля производимой ими продукции сократилась в пользу сырьевых отраслей. Удельный вес топливно-энергетического комплекса в общем объеме промышленного производства увеличился: в Белоруссии — до 19,7%, на Украине — до 24,6, в России — до 29,5, в Казахстане — до 38,7, в Азербайджане — до 68,3%.

Сложившееся положение в основном объясняется двумя факторами: стремлением молодых государств получить валютные поступления от экспорта сырья и слабой конкурентоспособностью национальной обрабатывающей промышленности.

В условиях формирующейся рыночной экономики государств Содружества относительно динамично развивается сфера услуг, прежде всего за счет расширения ее ассортимента. Доля отраслей, производящих услуги, в ВВП в настоящее время колеблется от 27% в Армении до 56% в Казахстане.

Однако дальнейшее развитие сферы услуг все более упирается в ограниченный платежеспособный спрос населения. Поэтому, если стоимостные объемы платных услуг возросли за счет роста цен и тарифов (в первом квартале 1998 г. по сравнению с апрелем 1997 г. примерно на 20%), реальные их объемы остались на том же уровне, а в ряде стран даже сократились (в Молдавии, России, на Украине за тот же период на 1–6%).

Одним из негативных последствий системных преобразований в странах Содружества явилась инфляция, отличающа-

яся исключительно высокими темпами. Так, в течение 1992–1996 гг. индекс потребительских цен вырос на Украине в 42,5 тыс. раз, в Белоруссии — в 39,6, в Армении — в 26,4, в Казахстане — в 21,6, в Таджикистане — в 15,4, в Азербайджане — в 13,5, в России — в 2,2, в Молдавии — в 1,5, в Киргизии — в 0,94, в Узбекистане в 1992–1995 гг. в 4,7, в Туркменистане в 1992—1994 гг. — в 4,2 тыс. раз.

Как правило, инфляционные процессы достигали апогея на этапе наиболее радикальных преобразований: в России — в 1992 г., в Армении, Киргизии, Молдавии, Таджикистане и на Украине — в 1993 г. в Азербайджане, Белоруссии, Казахстане и Узбекистане — в 1994 г. И хотя в последующие периоды темпы роста потребительских цен замедлились, инфляционная тенденция сохраняется. В первом квартале 1998 г. среднемесячный прирост инфляции составил: в Азербайджане — 0,7% (в соответствующем периоде 1997 г. — 1,1%), в Армении — 1,5 (1,8), в Белоруссии — 3,5 (6,5), в Грузии — 0,6 (1,0), в Казахстане — 1,0 (1,3), в Киргизии — 1,4 (2,4), в Молдавии — 0,6 (1,3), в России — 0,9 (1,6), в Таджикистане — 1,4 (7,8), на Украине — 0,7% (1,1%).

Важным направлением формирования национальной государственности стало создание самостоятельных валютно-финансовых систем. Национальные валюты введены в России (1992 г.), Армении, Белоруссии, Казахстане, Киргизии, Молдавии, Туркмении (1993 г.), Азербайджане, Узбекистане (1994 г.), Грузии, Таджикистане (1995 г.), на Украине (1996 г.). В подавляющем большинстве государств Содружества проявляется тенденция понижения курса национальных валют по отношению к доллару США. Самые негативные последствия для экономики стран СНГ имел финансовый кризис 1998 г. Его результатом явилось значительное падение курсов национальных валют, особенно в Белоруссии — в 2,1 раза, в Киргизии — на 46,4%, в Молдавии — на 74%, в Таджикистане — на 30,6%, на Украине — на 52,3%.

В сложившейся ситуации государства Содружества принимают энергичные меры (в том числе совместного характера) по стабилизации экономики и созданию условий устойчивого развития.

Неотъемлемые элементы новых финансовых систем в странах СНГ — коммерческие банки. В условиях снижения объемов прямого государственного финансирования они призваны решать вопросы кредитования экономики. Однако в условиях финансового кризиса их возможности осуществлять эту функцию весьма ограничены.

В ряде стран (Россия, Киргизия) важным инструментом мобилизации финансовых ресурсов в целях развития производства стали фондовые биржи. Масштабы их деятельности определяются прежде всего достигнутой глубиной процессов приватизации.

С серьезными проблемами сталкиваются страны СНГ при формировании государственных бюджетов, что во многом обусловлено неудовлетворительной собираемостью налогов — основы их доходной части.

Радикальные системные преобразования породили целый спектр проблем социального характера. В новых экономических реалиях наблюдалось снижение уровня жизни населения. Особенно отчетливо это проявилось на этапе либерализации цен, рост которых существенно превышал рост заработной платы. Во второй половине 90-х годов вследствие усиления социальной составляющей в экономической политике государств темпы роста денежных доходов превысили темпы роста цен. Средняя заработная плата составила в апреле 1998 г. в Азербайджане 43 долл. США (в апреле 1997 г. — 28 долл.), в Армении — соответственно 28 и 21, в Белоруссии — 107 и 74, в Казахстане — 124 и 106, в Киргизии — 40 и 31, в Молдавии — 51 и 41, в России — 172 и 157, в Таджикистане — 9,7 и 9,2, в Узбекистане — 58 и 49, на Украине — 91 и 92 долл. США. Практически во всех странах СНГ наблюдаются задержки по выплате заработной платы. В весьма сложных экономических условиях государства предпринимают шаги по упорядочению заработной платы и ее индексации.

Новым явлением для стран СНГ стала безработица. В целом по СНГ, по данным на конец 1996 г., численность официально зарегистрированных безработных составляет 3,7 млн чел. В сентябре 1997 г. уровень официальной безработицы (отношение численности безработных, зарегистрированных в службах занятости, к численности экономически активного населения) исчислялся в Азербайджане в 1,3%, в Армении — в 10,6, в Белоруссии — в 3,1, в Грузии — в 2,4, в Казахстане — в 3,9, в Киргизии — в 3,2, в Молдавии — в 1,6, в России — в 2,9, в Таджикистане — в 3,1, в Узбекистане — в 0,4, на Украине — 2,4%, Для решения этой проблемы в государствах СНГ реализуются мероприятия по обеспечению занятости, в частности налажена профессиональная переподготовка граждан.

Внешнеэкономические связи и интеграционные процессы в рамках СНГ. Курс государств Содружества на формирование открытой рыночной экономики и либерализацию внешнеэкономической деятельности создает предпосылки для их

включения в мировое хозяйство. В начале 1998 г. на взаимную торговлю стран СНГ приходилось 30% их экспорта и 38% импорта, в то время как на третьи страны — соответственно 70% и 62% (17,6 млрд долл. и 14,0 млрд долл. США). При этом 91% экспорта стран СНГ в страны остального мира приходится на Казахстан, Россию и Украину, а 87% импорта из этих стран — на Белоруссию, Казахстан, Россию и Украину.

С разрывом взаимных хозяйственных связей и падением производства в начале 90-х гг. позиции стран СНГ на мировом рынке существенно ослабли. Дезинтеграция не только не расширила возможности внешнеэкономических связей с "третьими" странами, но и еще более затруднила их.

Структура экспорта государств Содружества на мировом рынке остается архаичной, имеет сырьевую направленность, что не позволяет им занять там достойное место. Чтобы изменить сложившееся положение, нужна радикальная структурная перестройка в экономике, для проведения которой требуются значительное время и огромные инвестиционные ресурсы. Производители стран СНГ, за редким исключением, не способны выдержать конкуренцию с фирмами развитых стран даже на своих внутренних рынках. Экспансия последних стремительно нарастает и сочетается с политикой жесткого протекционизма в отношении товаров из Содружества.

Серьезные трудности полноправного вхождения в мировое сообщество предопределяют большую актуальность углубления и совершенствования сотрудничества в рамках СНГ.

На рубеже 1992–1993 гг. центростремительные тенденции во взаимоотношениях стран СНГ существенно усилились, закономерным результатом чего явилось подписание в сентябре 1993 г. Договора о создании Экономического союза. Реализация предусмотренных им мер составляет основное содержание современного интеграционного этапа развития Содружества Независимых Государств.

Потребность в реинтеграции прежде всего предопределена достигнутой в предшествующие десятилетия глубокой технологической взаимозависимостью и многосторонней взаимодополняемостью национальных народнохозяйственных комплексов. Налаженная система разделения труда, устойчивая территориальная специализация и разветвленные кооперационные связи, при которых в выпуске готовых изделий зачастую участвуют многие предприятия, имеющие ныне различную государственную принадлежность, объективно требуют тесного интеграционного взаимодействия как в межотраслевом, так и во внутриотраслевом разрезах.

Не менее серьезным стимулом к интеграции для стран СНГ является потребность сохранить свой совокупный и чрезвычайно емкий рынок. Анализ структуры взаимного товарообмена дает веские основания для вывода, что отказ от подавляющей части его позиций, с учетом реальных возможностей переориентации на рынки третьих стран и импортзамещения, или неосуществим в обозримой перспективе, или вообще экономически нецелесообразен.

Кроме того, формирование народнохозяйственного комплекса СССР как единого целого имело своим результатом создание в республиках значительного числа крупных предприятий-монополистов, ориентированных на удовлетворение общих хозяйственных потребностей. Их нормальное функционирование находится как в интересах страны пребывания, так и в интересах стран-потребителей.

Значительный потенциал интеграции предопределен и тем, что государства Содружества в совокупности обладают мощной и комплексной сырьевой базой, включая практически все виды стратегического сырья. В условиях современной неустойчивой международной обстановки ее совместное использование представляет собой фактор, существенно укрепляющий их экономическую безопасность.

В силу технологической отсталости рынок взаимной торговли стал для государств СНГ и, по всей видимости надолго, основной сферой сбыта готовой продукции и в первую очередь — машиностроительной. Однако и тогда, когда структурная перестройка в странах обеспечит достаточную конкурентоспособность производимых ими товаров на мировом рынке, рынок СНГ не только не утратит своих преимуществ, но и получит новые импульсы к дальнейшему развитию, причем не только количественному, но и качественному — за счет обогащения ассортимента и повышения уровня взаимопоставляемой продукции.

Не последнюю роль в долгосрочной приоритетности региональной интеграции играют географическая близость и наличие мощной совместно созданной как единое целое инфраструктуры — прежде всего транспорта и связи. Нарушение единства системы управления ею практически исключает для каждого из партнеров возможность эффективной ее эксплуатации. Поскольку каждая из стран Содружества заинтересована в гарантированном и безопасном функционировании всех транзитных магистралей, независимо от государственной принадлежности обеспечивающих их экспортно-импортные кон-

такты с третьими странами, наиболее оптимальное решение — воссоздание общего транспортного пространства.

Начавшиеся интеграционные процессы основаны на такой благоприятной предпосылке, как весьма развитый совокупный научно-технический потенциал государств СНГ, рациональное использование которого в национальных границах представляется вместе с тем довольно проблематичным.

Благодаря конструктивному взаимодействию партнеров по СНГ за истекший период в основных чертах удалось заложить систему организации сотрудничества, приспособленную к обслуживанию их экономических отношений на рыночных принципах. При этом используется вся совокупность известных в мировой практике форм внешнеэкономической деятельности.

Интеграционные процессы в Содружестве Независимых Государств одновременно развиваются на трех уровнях: в масштабах всего СНГ (Экономический союз), на субрегиональной основе (Таможенный союз Белоруссии, Казахстана, Киргизии, Таджикистана и России, Центральноазиатское содружество) и через систему двусторонних отношений.

Возникновение многоуровневой модели обусловлено наличием у партнеров широкого спектра интересов друг к другу, реализация которых предполагает использование разнообразных форм и направлений интеграции.

Прежде всего это общие интересы, которые каждая из стран СНГ имеет по отношению ко всем остальным участникам Содружества. С учетом глубокой многосторонней взаимозависимости и взаимодополняемости национальных хозяйственных комплексов они прежде всего заключаются в создании условий, необходимых для нормального процесса воспроизводства.

Системные преобразования в странах Содружества являются фактором, определяющим суть и направленность трансформации взаимных связей. Экономические реформы выдвигают на передовые рубежи международного сотрудничества хозяйствующие субъекты, прямое взаимодействие которых, независимо от форм собственности, составляет основное содержание современных интеграционных процессов. Поэтому главной для государств СНГ задачей становится формирование условий для развития, углубления и совершенствования сотрудничества на микроуровне.

Наряду с общими интересами для стран Содружества значимы и субрегиональные интересы, реализация которых возможна в рамках отдельных, сравнительно небольших и территориально близких групп государств.

Появление в русле общего процесса интеграции очагов с повышенной интенсивностью взаимодействия — весьма распространенное в мировой практике явление, основанное на "принципе изменяемой геометрии". В Содружестве под ним понимается "разноскоростная интеграция". Гибкость и разнообразие интеграционных форм дают партнерам возможность в опережающем порядке и эффективно решать комплекс задач, связанных с углублением и совершенствованием сотрудничества. При этом обязательным условием должно быть не нанесение ущерба интересам других стран СНГ, не входящих в субрегиональные объединения.

Особое место в системе организации взаимного сотрудничества на нынешнем этапе и на предстоящую перспективу занимают двусторонние связи, базирующиеся на интересах, которые каждая из стран СНГ имеет по отношению к другим отдельно взятым членам Содружества. Такие интересы обусловлены производственной специализацией, сложившейся ранее в рамках системы межреспубликанского разделения труда.

Важнейшей функцией двусторонних отношений между государствами Содружества является также и то, что через их механизмы осуществляется практическая реализация многосторонних договоренностей и, в конечном счете, достигаются конкретные, материально значимые результаты сотрудничества. В этом заключается значительная специфика СНГ по сравнению с другими интеграционными объединениями мира.

Решению задач обслуживания вышеназванных групп интересов соответствуют два дополняющих друг друга вида организационно-правовых механизмов: многосторонний (Экономический союз, субрегиональная интеграция) и двусторонний. Как показывает практика, такая модель наиболее оптимальна для современного этапа сотрудничества государств СНГ.

Основной задачей многосторонних механизмов является формирование рамочных условий, обеспечивающих реализацию общих и региональных интересов стран Содружества. Это достигается путем разработки и заключения на межгосударственном и межправительственном уровнях многосторонних договоров и соглашений, направленных на развитие интеграции в различных областях совместных интересов.

В рамках всего СНГ в настоящее время действует порядка 900 международных договоров на многосторонней основе, охватывающих широкий круг вопросов торгово-экономического, финансово-кредитного, производственно-технического, оборонного и социально-гуманитарного характера.

Экономический союз создается путем поэтапного движения по пути углубления сотрудничества во всех сферах общей заинтересованности.

Во исполнение договора о создании Экономического союза осуществляется практическая реализация одного из важнейших предусмотренных им направлений — формирование *Таможенного союза.*

Таможенный союз позволяет снять искусственные барьеры на путях взаимного товарообмена, возведенные на этапе суверенизации, в виде отмены на взаимной основе тарифных и нетарифных ограничений, налогов и сборов на экспорт продукции.

Упрощается порядок и процедуры таможенного оформления грузов и пограничного контроля за перемещением через границу товаров, услуг и граждан, сокращаются расходы на транзит товаров вследствие применения условий, принятых для национальных перевозчиков. В результате формирования общего экономического пространства в несколько раз возрастает емкость рынка сбыта, что создает благоприятные возможности для оптимизации масштабов производства.

Напряженные бюджеты стран-участниц освобождаются от расходов на укрепление между ними границ. Упразднен таможенный досмотр на протяжении почти 9 тыс. км, ликвидировано более 150 таможен, таможенных постов, автомобильных и железнодорожных пропускных пунктов.

Не менее важно и то, что, помимо создания на взаимной основе максимально благоприятного режима торговой и хозяйственно-экономической деятельности, Таможенный союз предоставляет возможности повышения эффективности сотрудничества с третьими странами и международными организациями. Нескоординированная внешнеэкономическая деятельность не только не дает односторонних выгод, но и приносит прямые убытки.

Темпы роста экспортно-импортных операций между странами Таможенного союза превышают показатели их внешней торговли с другими странами СНГ. В 1997 г. объемы товарооборота России с Белоруссией возросли примерно на 40%. Доля стран — участниц Таможенного союза в общем объеме внешнеторговых операций в рамках Содружества составляет около 53%.

Не менее важным направлением совершенствования торгово-экономического сотрудничества стран СНГ является создание действенного *механизма платежно-расчетных отношений.* На нынешнем этапе в рамках двусторонних отноше-

ний решаются такие ключевые вопросы, как введение взаимной конвертируемости и поддержание стабильности, национальных валют, их котировка на внутренних валютных рынках, ведущая к устранению множественности курсов, взаимное предоставление прав на использование национальных валют для оплаты поставок товаров и услуг.

В дальнейшем странам Содружества потребуются унификация законодательной и нормативной базы, обеспечение единства финансового документооборота, согласование денежно-кредитной политики. Все это — основополагающие предпосылки возникновения единого валютного рынка. Важное значение имеет также внутренняя финансовая стабильность каждого государства — участника.

Целый пакет многосторонних соглашений, предусматривающих значительное углубление интеграции, в настоящее время реализуется в сфере материального производства. Это Соглашения о сотрудничестве в области машиностроения (24 сентября 1993 г.), строительства (9 сентября 1994 г.), химии и нефтехимии (9 сентября 1994 г.), о товарообороте и производственной кооперации в области машиностроения на взаимоувязанной основе (9 декабря 1994 г.).

Задачи развития и укрепления экономических и научно-технических связей государств СНГ в агропромышленной сфере определены Соглашением о межгосударственных взаимоотношениях по вопросам агропромышленного комплекса, подписанным в марте 1993 г. Одобрена Научно-техническая программа сотрудничества стран СНГ по фундаментальным и приоритетным прикладным проблемам развития агропромышленного производства до 2000 г., определены головные научные учреждения, которым поручено сформировать координационные советы по каждому направлению научных исследований. Все эти меры призваны способствовать стабилизации и развитию агропромышленного производства.

В соответствии с заключенными на правительственном уровне многосторонними, а также двусторонними соглашениями в области транспорта и связи партнеры по Содружеству на принципах взаимности обеспечивают на своей территории благоприятные условия функционирования всех видов транспорта и связи, осуществляющих перевозки пассажиров и грузов между странами СНГ и транзитом по их территории.

Ввиду крайней остроты проблемы модернизации производственного аппарата в промышленности, сельском хозяйстве и инфраструктурных отраслях особое значение имеют многосторонние Соглашения о сотрудничестве в области ин-

вестиционной деятельности (24 декабря 1993 г.) и о создании общего научно-технологического пространства (3 ноября 1995 г.). Первое соглашение предусматривает устранение возможности дискриминации инвесторов из стран СНГ по сравнению с национальными инвесторами, второе — содержит комплекс организационно-экономических мер, направленных на возрождение мощного совокупного научно-технического потенциала путем интеграции. В частности, намечены меры и определены приоритеты проведения согласованной политики в области науки и техники.

Одним из наиболее сложных и перспективных направлений совершенствования взаимного сотрудничества является создание механизма взаимодействия на микроуровне. В связи с подписанием многостороннего Соглашения о содействии в создании и развитии производственных, коммерческих, кредитно-финансовых, страховых и смешанных транснациональных объединений (15 апреля 1994 г.) со всей остротой встала проблема формирования благоприятных организационно-экономических условий для интеграции хозяйствующих субъектов отдельных стран. Уже на первом этапе его реализации выявлены значительные трудности (в частности, при формировании финансово-промышленных групп), обусловленные прежде всего серьезным расхождением в методах проведения реформ в отдельных странах, несовершенством (а подчас и отсутствием) соответствующей правовой базы.

Все это объективно требует последовательной работы по взаимной адаптации внутренних хозяйственных механизмов и национальных законодательств. В решении этой проблемы ключевую роль призваны сыграть *Межпарламентская ассамблея СНГ* и *Межгосударственный экономический комитет.*

Созданный на многосторонней основе задел в организационно-экономическом механизме интеграции в СНГ предоставляет широкие возможности ее развития через систему двусторонних отношений. Дополнительные импульсы к этому дает не только возрастающее число коллективных проектов в различных отраслях материальной сферы, разворачивающихся в ходе своей реализации в "веер" двусторонних договоренностей и обязательств, но и острая необходимость оптимизации взаимных связей. Последняя, за исключением случаев многосторонней внутриотраслевой технологической кооперации, возможна лишь в двустороннем порядке.

Такая работа предполагает, в частности, одномоментный или постепенный (с тем, чтобы не нанести ущерб интересам

партнеров) отказ от неэффективных направлений сотрудничества, выбор его "опорных" направлений и оптимальных организационных форм, способствующих научно-техническому прогрессу (производственная и научно-техническая кооперация, совместные инвестиции, транснациональные объединения и др.), а также создание условий для их реализации.

На двусторонней основе легче обеспечить выполнение обязательств по взаимным поставкам, погашению задолженности по кредитам, пользованию транзитными магистралями и решение других весьма значимых для сотрудничающих стран вопросов.

Формирование системы двусторонних отношений государств СНГ осуществляется с помощью механизмов соответствующих договоров и соглашений *по двум основным направлениям. Первое направление* составляют договорно-правовые документы, регламентирующие развитие сотрудничества между Россией, с одной стороны, и другими государствами СНГ — с другой. Оно обусловлено в первую очередь тем, что система межреспубликанского разделения труда в бывшем СССР имела своим центром Россию. Именно на нее была и в значительной степени остается ориентированной преобладающая часть внешнеторгового оборота большинства стран Содружества. Поэтому достаточно оперативное заполнение организационно-правового вакуума, возникшего с распадом СССР, было в интересах как России, так и ее партнеров по Содружеству.

Второе направление — это оформление двусторонних отношений государств СНГ между собой. Если процесс создания договорно-правовой основы их сотрудничества с Россией в главном практически завершен, то двусторонние связи без ее участия еще находятся в стадии организационного становления, хотя в последнее время эта работа значительно активизировалась.

Содержание заключаемых партнерами договоров и соглашений отражает их обоюдную заинтересованность в углублении взаимодействия в экономике, науке, технике, производстве, решении социально-гуманитарных и других актуальных для них вопросов. Прослеживается также тенденция к переводу торгово-экономических связей на долгосрочную основу, что создает благоприятные предпосылки для развития интеграции. В частности, начата работа по реализации Программы экономического сотрудничества между Россией и Украиной, рассчитанной на 10 лет.

В целом СНГ имеет все необходимые предпосылки для превращения в высокоэффективное интеграционное объеди-

нение современного типа, повышения своей геополитической роли в мире. Этому во многом призвана способствовать завершающаяся в настоящее время глубокая реформа организационно-правовых основ Содружества, результатами которой станет "запуск" зоны свободной торговли и упорядочение системы управления.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Каковы объективные предпосылки образования СНГ?
2. Дайте характеристику экономического потенциала государств — участников СНГ.
3. Назовите основные направления рыночных преобразований в странах СНГ.
4. Каковы основные направления развития внешнеэкономической деятельности стран Содружества?
5. В чем заключаются особенности организации взаимного сотрудничества государств — участников СНГ?

ЛЕКЦИЯ 37. РОССИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

План:

1. Предпосылки интеграции Российской Федерации в мировую хозяйственную систему.
2. Либерализация внешнеэкономической деятельности и создание нового механизма управления внешними экономическими связями.
3. Россия в международных экономических организациях.
4. Новая расстановка сил в мире и позиции России в мировом хозяйстве.

Ключевые слова: *экономический кризис, трансформационный спад производства, интеграция, либерализация хозяйственного механизма, международная конкуренция.*

Предпосылки интеграции Российской Федерации в мировую хозяйственную систему. В современном мире России приходится как бы заново утверждать свои позиции. Чисто формально, например, с точки зрения решения проблем внешнего долга, Россия является правопреемницей СССР. Но фактически прежние позиции утрачены. Вместе с тем, создавая рыночную экономику, Россия стремится войти в мировое хо-

зяйство как равноправный партнер, намеревающийся соблюдать и уважать международно-правовые основы мирового сообщества. Нынешний старт России в мирохозяйственные отношения осуществлен с позиции не совсем благоприятной, так как ее социально-экономическое развитие характеризуется кризисом. Главное, что стоит выделить в современной позиции России — существенное повышение роли внешнеэкономического фактора.

Российская Федерация является самой крупной по территории — 17,4 млн км^2, с населением примерно 148 млн чел. (6-е место в мире). Общеизвестно, что в ее недрах находятся огромные природные ресурсы. Особенно велики запасы угля и углеводородного сырья (до 20% объема мировых запасов). Развал СССР и серьезный спад, которым характеризуется нынешняя экономическая ситуация в России, предопределили иные позиции в мировом хозяйстве. В течение 1990–1998 гг. объем ВВП сократился примерно на 40%, составив в 1999 г. около 0,8 трлн долл. США.

Следует отметить, что структура производства в целом — индустриальная (доля промышленности в ВВП — 64%), но основное место принадлежит топливно-энергетическим отраслям (64% в структуре промышленного производства). Такой расклад предопределял прежде и предопределяет в настоящее время структуру российского экспорта.

В силу обильного ресурсного обеспечения, больших масштабов хозяйствования, а также особой внешнеполитической линии СССР занимал весьма скромные позиции в мировой торговле. Они были несопоставимы с тем, какой вес имел СССР по абсолютным экономическим показателям и роли во внешнеполитических делах. Доля СССР в мировой торговле в 1980-е годы едва превышала 1%. В середине 1980-х годов доля экспорта в объеме ВВП составляла примерно 7–9%. Это положение характеризовало автаркический характер советской экономики, где внешнеэкономические связи играли исключительно подчиненную роль. В этом отношении СССР серьезно проигрывал царской России, доля которой в мировой торговле начала XX века была заметно выше — около 4,5%.

В процессе перехода к рынку роль внешнеэкономического фактора существенно возросла, хотя, как было отмечено, экономическое развитие страны характеризовалось существенным спадом. Однако новые цели, новые задачи, наконец, иной характер экономической системы заставил рассматривать внешнеэкономические связи как существенный фактор экономического роста.

Формирование основ рыночной экономики объективно потребовало реализации открытой внешнеэкономической политики. Без внешнего рынка России было бы очень сложно разрешить проблему товарного дефицита, наполненности внутреннего рынка. Обращение к импорту позволило существенно смягчить остроту первых месяцев переходного периода.

В современных условиях внешнюю экономику следует рассматривать в качестве важного системо- и структурообразующего фактора развития российской экономики. В 1997 г. экспортная квота (с учетом внешних связей с ближним зарубежьем) составляла 16,5%. Особенность нынешних внешнеэкономических связей в том, что в их структуре имеется весьма крупная зона развития — отношения со странами ближнего зарубежья. На нее приходится около 60% объема внешнеэкономической деятельности. Объем внешнеторгового товарооборота Российской Федерации в 1998 г. превысил 132,4 млрд долл. При этом экспорт составил 75 млрд долл., импорт — 57,4 млрд долл. Это выше уровня советской внешней торговли 1990 г. на 20% и на 40% превышает уровень 1992 г. Рост объема внешнеэкономической деятельности за последние годы отражает изменения в экономической ситуации в стране.

Финансовый кризис, разразившийся в августе 1998 г., кардинально изменил экономическую обстановку в России. Период 1996–1997 гг. отмечен подавлением инфляции. Но снижение уровня инфляции в 1998 г. до 12% в год носило несколько искусственный характер, что было связано с поддержанием валютного курса на уровне 6 руб. за доллар. С помощью системы ГКО-ОФЗ это удавалось делать до весны 1998 г. Сокращение золотовалютных резервов и резкое падение мировых цен на нефть и нефтепродукты вынудили российское правительство объявить о замораживании выплат по внешним обязательствам и девальвации рубля. Это привело к сокращению импорта многих жизненно важных товаров. Вместе с тем девальвация рубля стимулирует рост экспорта. Однако сложная финансовая ситуация в стране не позволила экспорту выйти на должный уровень развития и существенно потеснить импорт.

Проводимые правительством меры по финансовой стабилизации не создали необходимых предпосылок для движения финансовых средств в материальное производство. Тем самым прирост объема промышленного производства в стране за 1998 г. едва превысил 0,3%. Это значит, что об экономическом росте серьезно говорить нельзя. Кроме того, в ряде отраслей продолжается падение объемов производства. Все

это не может создавать нормальных условий для развития экспортного потенциала России. Структура внешнеэкономических связей по-прежнему неблагоприятна. Не менее 75% объема структуры экспорта составляет топливно-сырьевая продукция, в том числе нефть и природный газ, на цветные металлы приходится около 56% экспорта. В годы реформ доля природных ресурсов страны, направляемых на экспорт, возросла. Однако 2004 год прошел для российской экономики под знаком неожиданно благоприятной ценовой конъюнктуры на мировых товарных рынках. Среднегодовые экспортные контрактные цены на топливо выросли за год примерно на 20%, цветные металлы подорожали почти на 30%, а черные металлы — на 65% по отношению к уровню предыдущего года. В результате стоимость российского экспорта (около 70% которого приходится на топливо и металлы) достигла 182 млрд долл., что на треть больше, чем в 2003 г.

В условиях внешнеторгового бума важнейшими для российской экономики в 2004 году были следующие тенденции. Во-первых, это замедление темпов роста ВВП (6,9% прироста против 7,3% в 2003 г.) на фоне улучшения коньюнктуры мировых сырьевых рынков. Во-вторых, быстрое расширение внутреннего спроса. Причем не только инвестиционного (по этому параметру 2004 и 2005 гг. схожи), но и, прежде всего, развертывание настоящего потребительского бума. Если в 2003 г. расходы домашних хозяйств выросли на 7,5% (что, конечно, тоже немало), то в 2004 г. — на 12,8%. Потребительский бум и быстрое наращивание инвестиций могли бы стать прочным фундаментом для российской экономики. Могли бы, но не стали, поскольку из-за низкой конкурентоспособности отечественной продукции львиная доля прироста внутреннего спроса была удовлетворена за счет импорта. Россия стала "локомотивом" для тех стран, которые поставляют продукцию на внутренний рынок, но сколько-нибудь заметно оживить сектор отечественных предприятий, работающих на российский рынок, не удалось. Этот сектор вырос на 2,3% к прошлому году (а его вклад в прирост ВВП попрежнему остается на уровне около 1 процентного пункта), тогда как экспортный сектор увеличил объемы выпуска на 11,3%, а его вклад в прирост ВВП составил 5,5 процентных пункта, т. е. в 5 раз больше вклада предприятий внутреннего сектора.

Замедление темпов экономического роста со стороны спроса обусловлено недостаточно высоким темпом роста инвестиционной активности на внутреннем рынке, а со стороны

предложения — снижением уровня конкурентоспособности производимой российскими производителями продукции.

Снижение инвестиционной активности в секторе крупного и среднего бизнеса в 2004 г. стало следствием отсутствия прогресса в борьбе с инфляцией и обострения противоречий между бизнесом и правительством в сфере прав собственности, что усилило инвестиционные риски и снизило позитивный эффект от роста экспортных цен.

Либерализация внешнеэкономической деятельности и создание нового механизма управления внешнеэкономическими связями. Либерализация внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации осуществлялась в рамках реализации первоочередных мер перехода к рынку. Начало этому процессу положил Указ Президента Российской Федерации от 15 ноября 1991 г. "О либерализации внешнеэкономической деятельности". На основе указа внешнеэкономическая деятельность могла осуществляться любыми организациями, фирмами и предприятиями свободно, в заявительной форме. Тем самым разрушились последние остатки государственной монополии на внешнеэкономическую деятельность. Была сломлена и валютная монополия государства. В 1992 г. Россия вступила в МВФ и стала формировать внутренний валютный рынок. Субъекты внешнеэкономической деятельности получили право на осуществление операций с инвалютой. Следует отметить, что разом рухнувшие ограничения и запреты создали условия для бесконтрольного, неучтенного вывоза различной продукции за рубеж, включая ценное стратегическое сырье и материалы. Такая ситуация способствовала развитию внутренней конкуренции среди экспортеров и не содействовала повышению эффективности внешнеторгового обмена. Государство в одночасье перестало контролировать объемы и направления экспорта и импорта, за исключением тех направлений, которые были предопределены долгосрочными межгосударственными соглашениями.

В первые годы реформы государственный контроль за осуществлением внешнеэкономической деятельности был ослаблен. Экспортеры и импортеры принимали решения, исходя из своих частных интересов. Поэтому общегосударственные интересы, интересы внешнеэкономической безопасности России часто отступали на задний план. В 1992–1993 гг., когда еще внутренний рынок страны не был наполнен в достаточной мере, многие организации и фирмы ввозили в обмен на сырье и материалы продовольствие, одежду, товары культурно-бытового назначения зачастую не самого высокого ка-

чества. Такие операции давали огромные доходы (по 400–600% нормы прибыли), но оборачивались потерями прежних позиций на рынках машинотехнической и наукоемкой продукции. Ведь гораздо проще было экспортировать сырую нефть, бензин, цветные и редкоземельные металлы, чем торговать высокотехнологичным оборудованием.

В первые годы реформы, к сожалению, не была выработана единая концепция развития внешнеэкономических связей России. Она стала складываться несколько позже, когда правительство спохватилось и начало разработку перспективной концепции. Новый механизм управления внешними связями создавался постепенно. Его создание отличала крайняя непоследовательность мер, которые в целом не формировали единую систему и нередко противоречили друг другу. Меры по обвальному открытию внутреннего рынка чередовались с жесткими административными ограничениями.

Значительной вехой в выработке единой внешнеэкономической политики государства явился Закон Российской Федерации "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности" от 7 июля 1995 г. В нем четко обозначены определяющие контуры долговременной внешнеэкономической политики страны, ясно выражена цель — защита экономического суверенитета и обеспечение условий эффективной интеграции экономики России в мировое хозяйство. Кроме того, закон определил компетенцию различных субъектов Российской Федерации в осуществлении внешнеэкономической деятельности на определенном уровне. В законе ясно прописаны основополагающие меры, составляющие содержание систем государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

В сложившейся системе управления внешнеэкономическими связями первостепенное значение имеют решения Президента Российской Федерации, Государственной Думы, правительства. Конкретным органом, непосредственно управляющим внешними связями, является Министерство торговли, которое отвечает за разработку и реализацию внешнеэкономической политики, за осуществление мер по регулированию внешнеэкономических связей. Функции Министерства экономики и торговли на местах выполняют уполномоченные в республиках, краях и областях России, а также торговые представительства за рубежом.

Важную роль в структуре управления занимает Государственный таможенный комитет (ГТК), осуществляющий реализацию единой таможенной политики. Деятельность ГТК находится в рамках Таможенного кодекса, который действует

в стране с 1994 г. в соответствии с общими международными принципами, действующими в мировой торговле. Важную регулирующую роль выполняет Федеральная служба Российской Федерации по валютному и экспортному контролю, созданная в 1993 г. Эта служба осуществляет общегосударственную политику в области организации контроля за соблюдением законов в сфере валютных и экспортно-импортных операций. За этой службой сохраняется задача препятствовать "бегству" капитала из России. За 1992–1999 гг. из России ушло не менее 100 млрд долл.

Немалое значение в системе регулирования внешнеэкономических связей имеет Центральный банк Российской Федерации. Он осуществляет единую политику валютного курса рубля, поддерживая его уровень, представляет интересы страны в центробанках других стран, в международных финансово-кредитных организациях. Центробанк контролирует осуществление валютных операций коммерческими банками и другими организациями — агентами внешнеэкономической деятельности через выдачу лицензий на ведение валютных операций.

В системе управления внешнеэкономическими связями вырабатывались соответствующие административные и экономические меры: во-первых, обеспечение отечественным фирмам доступа к рынкам зарубежных стран; во-вторых, создание благоприятного торгово-политического режима в отношениях с зарубежными контрагентами; в-третьих, формирование эффективной системы защиты интересов РФ на мировом рынке через валютный, таможенный и экспортно-импортный контроль; в-четвертых, защита экономических интересов страны на базе достижения договоренностей со странами — кредиторами России, с международными валютно-финансовыми организациями.

Постепенно в стране формируется классический инструментарий внешнеторговой политики, свойственной экономике рыночного типа. Таможенные пошлины составляют основу внешнеторгового регулирования импорта. Существовали и экспортные пошлины, регулирующие вывоз продукции за рубеж, однако постепенно этот "рудимент" несовершенных рыночных отношений преодолевался. Вместе с тем существуют нетарифные инструменты. Они действуют в качестве административных мер ограничения импорта (квоты, лицензии, компенсационные пошлины, технические и потребительские стандарты). Эти меры сочетаются с использованием экономических средств, направленных на стимулирование экспорта. К ним относятся целевые кредиты, государствен-

ные закупки, страхование экспортных кредитов и инвестиций, налоги и сборы.

Россия в международных экономических организациях. В современных условиях Россия как участник внешнеэкономической деятельности и активный функционер мирового хозяйства как бы заново пересматривает свои позиции участия в мирохозяйственных отношениях. Россия вторично входит в систему мирового хозяйства, только на общих основаниях, признавая все существующие правила игры, полностью уважая все международно-правовые акты и договоренности. С уходом в прошлое конфронтационных отношений в мире повышается значение механизмов многосторонних взаимодействий. Участие России в международных организациях, присоединение к многочисленным многосторонним конвенциям и соглашениям позволят ей занять соответствующее место активного и равноправного участника мирового хозяйства.

Ныне Россия участвует в 300 международных организациях. Огромно значение ООН и системы международных экономических организаций, действующих под ее эгидой. Важнейшая роль в этой системе принадлежит Экономическому и социальному совету ООН (ЭКОСОС). Этот орган своей многогранной деятельностью охватывает все спектры социально-экономических проблем. В рамках ЭКОСОС существует множество комиссий и комитетов, занимающихся конкретными направлениями. В большинстве этих органов активно работают российские специалисты, как на постоянной основе, так и в качестве приглашенных экспертов. Примерами таких органов являются: Комиссия по социальному развитию, Комитет по природным ресурсам, Комиссия по статистике, Комиссия по науке и технике, Комиссия экспертов по международным стандартам учета и отчетности и многие другие.

Подразделениями ЭКОСОС являются комиссии, осуществляющие функции координации действий в области социально-экономического развития отдельных континентов. Таких комиссий — пять: Европейская экономическая комиссия, в деятельности которой уже в течение 16 лет СССР, а затем Россия, принимает активное участие; Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО), членом которой является и Россия; Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК); Экономическая комиссия для Африки (ЭКА); Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (ЭСКЗА).

Российские организации и учреждения активно действуют в работе специализированных фондов и программ ООН: Про-

грамма экономического роста и развития, Детский фонд, Фонд по народонаселению, Всемирная продовольственная программа. Сотрудничество с этими фондами ООН открывает немалые потенциальные возможности для России в деле получения технического и организационного содействия развитию российской экономики и регионов. Следует обратить внимание на характер и степень участия России в таких крупных и представительных международных организациях, как Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), Международная организация труда (МОТ), Международная организация гражданской авиации (ИКАО), Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН. Старейшей из всех является МОТ, созданная еще в 1920 г. Ее деятельность направлена против дискриминации на защиту труда и занятости, в области защиты прав, затрагивающих социально-трудовые вопросы. Российские специалисты были инициаторами многих элективных программ, предназначенных для условий стран Азии, Африки и Латинской Америки.

Весьма активно российские деятели здравоохранения участвовали в разнообразных международных программах ВОЗ. Это касается работы комиссий по борьбе с инфекционными заболеваниями, охране материнства и детства, охране здоровья и планированию семьи. Для интересов России непосредственно большое практическое значение имеет работа Международной программы по медицинским последствиям чернобыльской аварии, Программы действий по основным лекарственным средствам, Программы по гигиене окружающей среды и др.

Долгое время СССР игнорировал международные соглашения, которые регламентировали условия международной торговли. В частности, СССР не был участником Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., а также Генерального соглашения по торговле и тарифам (ГАТТ). В первых двух Россия стала участвовать с 1992 г. Вступление России в ГАТТ (с 1995 г. — Всемирная торговая организация — ВТО) представляется делом весьма нелегким, хотя страна в принципе разделяет устав ВТО и готова его выполнять. Главное, что затрудняет возможность непосредственного участия России в ВТО, — это проведение в стране такой реформы внешнеэкономического механизма, которая существенно снижала бы уровень таможенного тарифа на импорт, создавала бы серьезные льготы для свободного импорта многих товаров.

Средний уровень таможенного обложения в России оценивается примерно в 18 % средней импортной цены. В то же время рекомендации ГАТТ/ВТО предписывают его участникам значительно либерализовать условия мировой торговли, обеспечив уровень таможенного обложения до 4–6%. Степень готовности вступить в ВТО затрудняется тем, что резкое снижение пошлин на импорт товаров в Россию противоречит мерам по развитию собственного производства. В сложных условиях переходного периода отечественное производство нуждается в защите от чрезмерной импортной конкуренции. Правительство России предлагает некие компромиссные варианты, которые обеспечивали бы некоторое снижение уровня тарифов, но при этом позволили бы сохранить приоритетное развитие внутреннего производства. Основной смысл вступления России в ВТО в том, чтобы получить доступ российского экспорта к мировым товарным рынкам.

Огромное значение имеет факт вступления России в международные валютно-кредитные организации, действующие под эгидой МВФ. Вхождение России в МВФ (1992 г.) открыло для нее новые, более эффективные возможности участия в мирохозяйственном процессе. Благодаря этому участию страна получила возможность пользоваться кредитами МВФ, а также кредитами МБРР.

В 1992 г. МВФ предоставил России резервный кредит на сумму 4,1 млрд долл. США, который был использован на нужды стабилизации курса рубля. В 1993 г. страна получила так называемый кредит системных преобразований в объеме 3 млрд долл. США, направленный на финансирование структурных преобразований. Наибольшее значение имел факт предоставления России расширенного кредита в 1996 г. на срок 7 лет в объеме 10,4 млрд долл. США с целью проведения качественных структурных мероприятий. Их предоставление непосредственно увязывалось с характером и целями действующей экономической политики правительства.

Весомое значение имеет сотрудничество России с МБРР и системой организаций Всемирного банка, обеспечившее возможности получения немалых кредитных сумм. Они направлялись на финансирование конкретных отраслевых программ развития российской экономики. В 1992 г. был получен реабилитационный кредит на сумму 600 млн долл. США для поддержки машиностроительного комплекса. В 1993 и 1997 гг. были получены угольные займы для реструктуризации угольной промышленности. Всего подобных кредитов за период 1993–1997 гг., направленных на финансирование от-

дельных отраслей хозяйственной деятельности, Россия получила в объеме около 9 млрд долл. США. Использование полученных средств даст возможность осуществить меры по технической и организационной реконструкции ряда отраслей экономики, создать задел для развития их экспортной базы.

Новая расстановка сил в мире и позиции России в мировом хозяйстве. В мировой политике и мировой экономике за последние 7–10 лет произошли существенные перемены. Они касаются расстановки основных сил. Изменения этой обстановки создали предпосылки для качественных преобразований в структуре мирохозяйственных отношений.

Распад мировой социалистической системы, ликвидация Совета Экономической Взаимопомощи в 1991 г., развал СССР и образование на его основе независимых государств существенно видоизменили геополитическую расстановку сил в современном мире. Главное изменение состоит в том, что завершилось конфронтационное противостояние "капитализм — социализм". Бывший социалистический лагерь теперь сближается с миром капитализма. Некогда господствующее деление мира на три основные части: Запад (развитые капиталистические государства), Восток (социалистические страны), Юг (развивающиеся государства) утратило свое значение. Ныне можно говорить о биполярном мире. В нем противо-стоят богатые государства Запада и бедные государства стран Азии, Африки и Латинской Америки. Россия, страны СНГ, а также восточноевропейские государства занимают, в известной мере, промежуточную позицию.

Геополитическое положение России в современном мире двойственно. Она выступает правопреемницей Советского Союза на мировой арене. С точки зрения прошлого значения СССР, Россия должна занимать место великой державы, т.е. оказывать существенное воздействие на все важнейшие процессы, происходящие в мире. Вместе с тем военно-политическая и экономическая роль России в сравнении с СССР неизмеримо ниже. Раньше эта роль в гораздо меньшей степени определялась экономическим потенциалом и в гораздо большей — военным. Поскольку в новых условиях значение военно-политического потенциала существенно ослабло, Россия может занять позиции мировой державы, только завоевав авторитет проведением внешнеполитических акций с положительным общественным резонансом и достигнув высокого уровня экономического развития.

Размер территории и численность населения, огромный природно-хозяйственный потенциал, обладание современным

ракетно-ядерным оружием создают принципиальные основы для развития России как великой державы. Выступая правопреемницей СССР в ООН и многих других международных организациях, Россия по праву претендует на высокое положение в мире. Не случайно ведущие государства мира признали ее в качестве равноправного участника мировой "восьмерки".

Сложнее обстоит дело с оценкой положения России как участницы мирохозяйственных отношений. Россия утратила значительную часть потенциала СССР: треть территории, более 40% населения, более 30% объема производственных фондов. Распад СССР и переход к рынку обусловил серьезный экономический кризис, который охватил все сферы российской экономики. Это непосредственно сказалось на утрате многих внешнеэкономических позиций в мировом хозяйстве, которые прежде контролировались советскими хозяйственными организациями и предприятиями.

Россия унаследовала 70% объема внешнеэкономических связей СССР. Причем в течение 1991–1993 гг. товарооборот сократился еще на 20%. Только с 1994 г. стал наблюдаться рост объема внешней торговли России. В 2003 году положение России в системе внешнеторговых связей существенно улучшилось. Ее внешнеторговый оборот приблизился к 200 млрд долл. Но в целом по его общему объему она замыкает вторую десятку стран, в то время как по выпуску промышленной продукции занимает пятое место в мире, по производству ВВП — десятое. Доля страны в мировом экспорте за годы реформ сократилась вдвое, а его структура стала почти такой же, как у развивающихся стран.

В последние годы резко сократилось присутствие России на многих важных товарных рынках. Утрачиваются некогда господствующие позиции на рынках стран Восточной Европы (бывших стран СЭВ), на многих рынках развивающихся и развитых стран. В середине 80-х годов СССР занимал ведущие позиции на 26 рынках готовых товаров, а также господствовал на рынке вооружения. В конце 80-х годов СССР принадлежали 38% этого рынка, а США — 20%. Что касается настоящего времени, то например Соединенные Штаты продали развивающимся государствам в 2004 году вооружений на 6,9 млрд долл., что составляет долю в 31,6% от всех мировых контрактов. Отметим, что в 2003 году доля США на рынке вооружений составляла 43,1%.

Россия же является вторым из сильнейших игроков на этом рынке. В 2004 году Россия продала вооружений на 5,9

млрд долл., тогда как в 2003 году продажи составили 4,3 млрд. Доля России на всемирном рынке вооружений составляет 27,1 процента от общего числа продаж, против 28,1 процента в 2003 году.

Основной рынок продажи российского оружия — страны Азии. С 2001 по 2004 год на этом рынке было совершено 82 процента от общего числа сделок российского оборонно-промышленного комплекса. США же, напротив, заключили со странами Азии лишь 26 процентов сделок по продаже вооружений. Интересы США шире представлены на Ближнем Востоке, где заключены 66 процентов соглашений.

Таким образом, Россия обладает значительным потенциалом, позволяющим ей занять достойное место в системе мирового хозяйства. Многое будет зависеть от направленности и содержания структурных преобразований, от того, насколько удастся сохранить огромный научно-технический потенциал. Это обеспечит необходимый импульс развитию отраслей машиностроения, химии, производства наукоемких технологий. Приоритетное развитие этих отраслей позволит побороть неблагоприятные диспропорции в национальном хозяйстве, состоящие в том, что продукция добывающих отраслей превосходит объем производства обрабатывающих отраслей.

Другим важным фактором, способствующим укреплению позиций России на мировых рынках, является эффективная внешнеэкономическая политика. Ее содержание, как уже было отмечено, касается выработки действенных средств стимулирования внешнеэкономических связей. Здесь главное место должно принадлежать таможенным тарифам. Кроме того, внешнеэкономическая политика должна выработать четкие приоритеты своего воздействия. Среди этих приоритетов наиболее важными являются: существенное улучшение структуры внешнеэкономических связей в пользу продукции наукоемких отраслей, достижение равноправного уровня торговли с развитыми странами Запада, возвращение российских экспортеров на многие некогда утраченные позиции в мировой торговле.

Существенным элементом улучшения позиций России в мировом хозяйстве является решение проблем урегулирования внешней задолженности. Вступление России в Лондонский и Парижский клубы серьезно способствует решению этой сложной проблемы. Внешний долг России на начало 2004 г. составлял около 119 млрд долл. В то же время, только задолженность всех африканских стран перед СССР — Россией исчислялся примерно в 30 млрд долл. Платежи по

этим долгам за 2000–2001 гг. составили 250–300 млн долл. (включая поставки товаров, переоформления долга в инвестиции, другие ценные бумаги, продажу его части на вторичном долговом рынке и т. п.). Урегулирование долговых вопросов делает Россию реально кредитоспособной и обеспечивает благоприятные условия для укрепления внешнеэкономического потенциала.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Как можно охарактеризовать место и роль России в современном мировом хозяйстве?
2. Охарактеризуйте экономический потенциал России. В чем состоит его уникальность?
3. Оцените эффективность российской финансовой системы. Какова роль России в мировой финансовой системе?
4. Какова динамика развития внешнеэкономических связей России и процессов расширения ее участия в системе международных экономических организаций?

ЛЕКЦИЯ 38. РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

План:

1. Модель "открытой" экономики Узбекистана как основа интеграции страны в мировую хозяйственную систему.
2. Внешнеэкономическая деятельность Узбекистана: современное состояние и перспективы.

Ключевые слова: *открытая экономика, экономическая интеграция, либерализация внешнеэкономической деятельности, сравнительные конкурентные преимущества.*

Республика Узбекистан — молодое независимое государство, расположенное в Центральной Азии. Территория страны — 448,9 тыс. км^2, население около 26 млн человек. Столица — город Ташкент.

Узбекистан является членом СНГ, организации "Центральноазиатское сотрудничество" и Шанхайской организации со-

трудничества. С начала рыночных реформ в Узбекистане проводится курс на создание открытой экономики, широкую интеграцию страны в мирохозяйственные связи.

Модель "открытой" экономики Узбекистана как основа интеграции страны в мировую хозяйственную систему. Практика современного мирового экономического развития убедительно свидетельствует о том, что эпоха однозначной ориентации на собственные силы при развитии национальных экономик уходит в прошлое. Такой курс становится тормозом экономического и социального развития. Это связано с нерациональным использованием национальных ресурсов, что, в конечном итоге, затрудняет продвижение к рыночной экономике в условиях усиления экономической взаимозависимости стран, количественные показатели мирохозяйственных воспроизводственных связей национальных экономик достигают существенного уровня, свидетельствуют об их диверсификации, органически встраиваются в условия расширенного воспроизводства, составляя одну из неотъемлемых предпосылок его пропорциональности. Так, отношение объема внешней торговли к ВВП, характеризующее тесноту связи национальных экономик с мировым рынком, в конце 1990-х гг. составляло: у США — 24%; Нидерландов — 100%; Канады — 73%; России — 42%; Китая — 40%; Гонконга — 285%; Индии — 27%; Египта — 46%; Израиля — 69% и т. д. Доля внешнеторгового оборота в ВВП Узбекистана на момент обретения независимости колебалась в пределах 10–12%.[1]

Таким образом, даже с количественных позиций нормальный процесс расширенного воспроизводства в национальной экономике без учета внешнеэкономического фактора практически невозможен. Выход экономики Узбекистана из сложного положения, вызванного распадом хозяйственных связей с бывшими республиками СССР, ее стабилизация, достижения научно-технического и социального прогресса на уровне мировых стандартов, обоснованная структурная и инвестиционная политика сегодня невозможны без органического "встраивания" внешнеэкономического фактора в воспроизводственный процесс в национальном народнохозяйственном комплексе республики. Последнее же, как показывает мировой опыт, достигается с помощью реализации на практике модели "открытой экономики".

Само понятие "открытая экономика" прошло определенный путь развития по мере углубления интернационализа-

[1] *А. М. Алимов.* Внешнеэкономическая деятельность Республики Узбекистан: взгляд в будущее. — Т.: Узбекистон, 1992, с. 6.

ции хозяйственной жизни. В первые послевоенные два десятилетия под "открытостью" подразумевали определенное значение (как правило более 10%) экспортной и (или) импортной квоты. При этом общего мнения о странах, которые можно включить в анализ, не существовало: одни авторы говорили о "малых европейских странах" (Швейцария, Дания и т. п.), другие — о всех западноевропейских странах и Японии.

По мере развития и совершенствования международных экономических связей усложнялось и само понятие "открытая экономика": к этому разряду стали причислять страны, у которых (помимо значительной экспортной и импортной квот) высоко и отношение импорта или экспорта капитала к ВНП.

На современном этапе большинство зарубежных экономистов под "открытостью" экономики подразумевает развитие "трех ключевых каналов", связывающих национальные экономические системы: торговлю товарами, движение капиталов и взаимообмен национальных валют. Именно эти связи имеют важное значение при исследовании результатов макроэкономических политик в открытой экономике, которые отличаются от результатов этих политик в закрытой системе. Основное внимание при этом уделяется исследованию ограничений, которые интернационализация хозяйственной жизни накладывает на использование традиционных рычагов макроэкономического регулирования национальных хозяйственных систем, таких как денежно-кредитная и бюджетная политика государства.

В круг вопросов, рассматриваемых в концепциях "*открытой экономики*" входят следующие: какое воздействие на платежный баланс и валютный курс оказывает "управление" совокупным спросом; что обусловливает международное движение краткосрочных капиталов; каково влияние перелива "горячих денег" на национальную денежно-кредитную систему; как связаны между собой интернационализация финансовой сферы и инфляционные процессы в отдельных открытых экономиках; какое воздействие на ход внутреннего экономического цикла и ценовую динамику оказывают внешнеэкономические показатели, такие как экспорт, импорт, платежный баланс.

Из приведенного перечня вопросов можно сделать вывод, что отличительной особенностью концепций "открытой экономики" является их приспособленность к конкретным нуждам государственного регулирования экономики; они нередко используются как теоретическая основа проведения правительствами стран тех или иных стабилизационных мероприятий.

"Открытая" модель экономического и социального развития Узбекистана, несет в своем потенциале преимущества, которые заключены в следующем:

1. С возрастанием доли ВНП, поступающей в международный оборот, страна получает качественно новую возможность ускорять и увеличивать (за счет использования преимуществ всемирного разделения труда) прирост своего национального дохода сверх возможностей отечественного производства. Соответственно, внешнеэкономические связи в ее национальном хозяйстве начинают играть роль важного, интенсивного фактора экономического роста.

2. Общение с мировым хозяйством позволяет форсированно развивать в стране те механизмы и институты рынка, которые в ее экономике пока слабы или отсутствуют. Это в первую очередь касается конкуренции, приватизации, фондового рынка, кредитования и страхования, а в более широком смысле" способствует формированию в Узбекистане подлинно многоукладной экономики, снятию полярных различий в системах собственности между ним и остальным миром.

3. Перевод прежних межреспубликанских поставок на общепринятую в мире коммерческую основу (в рамках формирующейся новой системы межгосударственных экономических отношений в рамках СНГ) освобождает их от внешнеэкономических наслоений прежних распределительной и ценовой составляющих рухнувшей командно-административной системы. Соответственно, вскрываются резервы повышения эффективности узбекистанской внешней торговли.

4. На базе нового, рыночного баланса потребностей и ресурсов на рынке СНГ облегчается выбор Узбекистаном своей новой, независимой структурной политики, отвечающей национальным интересам и состоящей в том, что страна перестала быть ресурсно-сырьевой составляющей бывшего Союза. В итоге складывается возможность формирования новой внешнеэкономической специализации Узбекистана при постепенном снижении в его экспорте доли продукции сырьевых отраслей и неуклонном повышении доли стоимости, добавленной обработкой.

5. При достигнутой внешнеэкономической квоте в ВНП Узбекистан приобретает уже не только декларативно-политический, но и непосредственно хозяйственный интерес, происходящий из изменившихся геополитических реалий, к участию в деятельности международных экономических и финансовых организаций, использованию их помощи для реализации своих государственных экономических интересов сразу на многосторонней основе.

Вместе с тем, "открытая экономика" остается "единством противоположностей", ибо она существенно меняет воспроизводственные и структурные пропорции народного хозяйства, имеет свои уязвимые места и потому не может пониматься абсолютно, как некая "панацея от всех бед" в сложный и трудный переходный к рыночным отношениям период. И главным здесь является неготовность в настоящее время промышленности Узбекистана в массе своей к коммерческой деятельности вообще и к международной конкуренции в частности и в особенности. Импорт пока "побивает" отечественную продукцию почти на всех участках спроса, особенно потребительского, выступает как эталон качества в складывающейся в Узбекистане своеобразной "космополитической модели" потребления.

Не знавший ранее цикличности в своем плановом развитии, Узбекистан в условиях "открытости" экономики будет подвержен непосредственному влиянию циклов всемирного хозяйства, причем нынешняя неиндустриальная структура его экспорта будет реагировать на такие циклы особенно болезненно.

На наш взгляд, гашение названных и других негативных внешних конъюнктурных импульсов, способных вызвать цепную реакцию в экономике и макроэкономическую нестабильность в национальном народнохозяйственном комплексе, требует создания развернутого и отлаженного механизма управления внешнеэкономическими связями в рамках эффективно функционирующего внешнеэкономического комплекса Узбекистана, к созданию которого республика приступила буквально с первых дней обретения суверенитета.

Иными словами, необходимы, во-первых, четкая интерпретация самого понятия "открытая экономика" применительно к специфике Узбекистана и, во-вторых, понимание такой "открытости" не как одноразового акта в стиле "шоковой терапии", а как процесса, имеющего свою этапность, управляемость, а также определенную селективность вплоть до избирательной защиты отдельных секторов хозяйства и видов производств.

Наиболее общие подходы к формированию концепции "открытой экономики" в Узбекистане определяются пятью принципами внешнеэкономической деятельности республики, сформированными Президентом Республики Узбекистан И. А. Каримовым, а именно:[1]

---

[1] *И. А. Каримов.* Узбекистан — собственная модель перехода на рыночные отношения. — Т.: Узбекистон, 1993, с. 79.

♦ открытость во внешних отношениях вне зависимости от идеологических воззрений;

♦ равноправное и взаимовыгодное сотрудничество, невмешательство во внутренние дела других стран;

♦ всемерный учет взаимных интересов при верховенстве своих национально-государственных интересов;

♦ установление и развитие как двух-, так и многосторонних внешних связей на основе полного доверия, углубления сотрудничества в рамках международных экономических и финансовых организаций;

♦ соблюдение общепринятых норм международного права и последовательный переход на международные стандарты.

"*Открытость*" экономики по-новому ставит и проблему обеспечения *экономической безопасности* Республики Узбекистан. В новых условиях проблемой безопасности страны при "*открытости*" экономики становится общая политическая стабильность (как в самом государстве, так и за его пределами, в первую очередь, в регионе его расположения, т. е. региональная безопасность, каковой для Узбекистана является безопасность в Центральной Азии), рост и конкурентоспособность ее экономики, равно как и переход на новую структуру внешнеэкономических связей, устойчивую против циклличных колебаний мирового рынка.

На пути к экономической "открытости" Узбекистан могут ждать и политические осложнения. Главным из них является то, что зарубежная финансовая помощь на развитие реформ в республике имеет свои пределы и, отнюдь, не равнозначна согласию многих стран мира (в первую очередь, индустриально развитых стран "восьмерки") видеть Узбекистан по-настоящему великой промышленной и торговой державой Евразийского континента и, как следствие этого, конкурента на мировом рынке. Поэтому с определенного этапа, можно прогнозировать также появление внешних препятствий на пути интеграции республики в мировую экономику.

Внешнеэкономическая деятельность Узбекистана: современное состояние и перспективы. Важное место в собственной модели социально-ориентированной рыночной экономики Узбекистана "принадлежит развитию и укреплению внешнеэкономической деятельности, определению направлений интеграции республики в мирохозяйственные связи"[1].

В условиях построения экономики "открытого типа" с развитой системой внешнеэкономических связей важно, чтобы каж-

[1] *И. А. Каримов.* Узбекистан — собственная модель перехода на рыночные отношения. — Т.: Узбекистон, 1993, с. 79.

дое государство нашло свое место в международном разделении труда, свою "нишу" в мировой хозяйственной системе, ибо эпоха однозначной ориентации на собственные силы, о чем уже говорилось выше, уходит в прошлое. Такой курс, в конечном итоге, становится тормозом национального экономического и социального развития, связан с нерациональным использованием ресурсов, затрудняет продвижение к рыночной экономике. Сегодня трудно представить страну, даже с большой территорией, многомиллионным населением, разнообразными ресурсами, которая могла бы развиваться без постоянных и масштабных экономических связей с другими странами.

Не составляет исключения и Республика Узбекистан, которая с момента обретения государственного суверенитета в августе 1991 г. проводит независимую внешнюю, в том числе внешнеэкономическую политику в качестве самостоятельного субъекта международного права. Целью этой политики является достижение действительной открытости экономики Узбекистана и интеграции ее в мировую экономическую систему.

На момент обретения независимости, согласно Программе международных сопоставлений (ПМС) ООН, Узбекистан занимал в мировой экономике: по численности населения 42-е место в мире, по объему произведенного ВВП — 59-е. Тем самым был сделан вывод, что по масштабам национальной экономики Узбекистан сопоставим с Израилем, Вьетнамом, Северной Кореей и Болгарией, имеющими аналогичные или близкие показатели.[1]

В настоящее время Узбекистан располагает 0,33% трудовых ресурсов и производит 0,5% аграрной и 0,1% промышленной продукции всей планеты, дает 0,06% мирового экспорта.[2]

Участие Республики Узбекистан в международном сотрудничестве и мировом разделении труда определяется ее природно-экономическими, транспортно-географическими и культурно-историческими предпосылками и возможностями. Узбекистан обладает огромным потенциалом природных, в первую очередь минерально-сырьевых ресурсов, располагает значительным производственно-экономическим и людским потенциалом и занимает стратегически важное геополитическое положение как на Евроазиатском континенте, так и на "Великом шелковом пути", возрождение которого состоялось в наши дни. Именно с этих позиций и надо рассматривать роль и место Узбекистана в международном разделении труда.

---

[1] Мир в цифрах в 1991 году. — М.: Планета, 1992, с. 126.

[2] Экономическое обозрение, 2001. № 4 (20), с. 8.

Большие потенциальные возможности Узбекистана для самостоятельного выхода на международный рынок хотя и не были идеальными, но имели значительные резервы для ускорения. Среди факторов и условий, способствующих интенсификации внешнеэкономических связей республики, как неоспоримые выделяются следующие:

- значительные запасы земельных, минерально-сырьевых и растительных ресурсов, а также уникальные почвенно-климатические условия, благоприятные для развития сельского хозяйства как сырьевой базы перерабатывающей промышленности АПК;
- сложившаяся инфраструктура национального народнохозяйственного комплекса, накопленный крупный научный потенциал, позволяющий широко вовлекать республику в мирохозяйственные связи;
- значительный экспортный потенциал;
- производственный потенциал, позволяющий при соответствующей кооперации и совместных инвестициях в довольно короткое время организовать производство конкурентоспособной продукции высокой степени готовности;
- сравнительно низкая (по мировым оценкам) стоимость рабочей силы;
- стабильная политическая обстановка в республике, являющаяся хорошим гарантом для инвестирования иностранного капитала, взаимовыгодного внешнеэкономического сотрудничества.

Перестройка системы внешнеэкономических связей Республики Узбекистан после обретения ее государственного суверенитета предполагала качественно новый подход к использованию мирового опыта экономического и внешнеторгового сотрудничества. Это касалось методов как государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, так и делового партнерства узбекистанских предприятий с иностранными компаниями.

С обретением Узбекистаном государственной независимости условия его внешнеэкономической деятельности коренным образом изменились. Происходят важные преобразования, направленные на либерализацию внешнеэкономической деятельности, повышение роли связей со странами ближнего (СНГ) и дальнего зарубежья в экономическом и социальном развитии государства, на активное и всестороннее включение его в систему международного разделения труда.

За короткий промежуток времени Узбекистану удалось значительно повысить свой политический и торгово-экономичес-

кий рейтинг на международной арене. Республика стала полноправным членом ООН, вступила в Международный валютный фонд, Мировой банк реконструкции и развития, Организацию экономического сотрудничества (ЭКО), подписала соглашение с Комиссией Европейского Сообщества о техническом содействии. Заключены межправительственные соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с Индией, Китаем, Турцией, Венгрией, Южной Кореей, Малайзией, Пакистаном, ФРГ, Австрией и др. странами. Также подписаны протоколы о товарообороте и кредитные соглашения с такими государствами, как Турция, Испания, КНР, Индонезия, Индия и др.

Укрепилась экспортная база республики: объем экспорта в 2004 г. составил почти 4,8 млрд долл. США против 870 млн долл. США в 1991 г., т. е. вырос почти в 5,6 раза. Доля экспорта хлопка-волокна сократилась до 18,0% (с 63% в 1992 г.), зато удельный вес продукции с более углубленной обработкой вырос. Иными словами, было положено начало процессу поэтапного формирования полноценного внешнеэкономического комплекса независимого суверенного государства, стала налаживаться работа различных внешнеэкономических ведомств и служб, в частности, создано мощное Министерство внешнеэкономических связей (МВЭС) РУз[1], Торгово-промышленная палата, открыты научно-исследовательский Институт стратегических и межрегиональных исследований при Президенте Республики Узбекистан и учебный Университет мировой экономики и дипломатии. Получают развитие новые формы экономического сотрудничества с зарубежными партнерами, расширились возможности прямого выхода на внешний рынок производителей продукции и услуг.

При этом внешнеэкономическая политика Узбекистана, включающая выбор стратегии его участия в международном разделении труда, привлечение иностранных инвестиций внешних кредитов, развитие экспортной базы и импортзамещающих производств, рассматривается как важнейший элемент структурных преобразований в экономике. Без них невозможно создание подлинно независимой экономики Узбекистана, дополняющей его политический суверенитет. К сожалению, анализ сдвигов, происшедших в экономике республики за годы независимости, свидетельствует о том, что происходящие процессы пока не привели к полной структурной перестройке национальной экономики. Здесь уместно вспом-

[1] Ныне преобразовано в Министерство по внешним экономическим связям, ивестициям и торговле (МВЭСИиТ)Руз.

нить, что к рациональной структуре хозяйственного комплекса западная экономика пришла более чем за столетие.

Постсоветским новым независимым государствам, к числу которых относится Узбекистан, вовсе не обязательно "идти по следу", т. е. точно воспроизводить уже сделанное в мировой экономике, повторяя все случайные отклонения и причудливые зигзаги истории ее развития. Имеются примеры, в частности, новых индустриальных стран (НИС) Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур и др.) с очень быстрым преобразованием структуры национальных экономик на основе перехода от традиционных форм внешнеэкономических связей (торговля) к более глубокому и комплексному международному сотрудничеству в области производства, инвестиций, науки и техники.

В этой связи на первый план выдвигается вопрос об укреплении собственной экспортной базы республики, наращивания ее экспортного потенциала. Сырьевые отрасли — на сегодня это наиболее очевидный экспортный "ресурс", который уже сегодня может быть использован во внешнеэкономических связях (сельское хозяйство, горнодобывающая промышленность, топливно-энергетический комплекс). Однако здесь есть серьезная опасность стать на долгие годы сырьевым придатком развитых стран (как в рамках СНГ, так и в мире), попасть в русло их экономической политики. Следовательно, при усилении интеграции в мировое хозяйство экономика Узбекистана будет находиться под сильным воздействием двух прямо противоположных факторов: с позиций сегодняшнего дня наиболее легко зарабатывать валюту на экспорте сырья и полуфабрикатов, с позиций же долгосрочной перспективы, напротив, целесообразнее делать ставку на развитие "финишных отраслей", производящих готовую продукцию, добиваться повышения ее качества, соответствия мировым стандартам с тем, чтобы сделать ее конкурентоспособной на рынках Центральной Азии, СНГ, всего мира, что, в конечном счете, создаст необходимые предпосылки для интеграции республики в мирохозяйственные связи.

Мировая практика наглядно продемонстрировала, что интернационализация хозяйственных процессов в мире подготовила условия для перехода к новому этапу международных отношений — этапу экономической интеграции отдельных государств и создания крупных межгосударственных региональных объединений, значительно расширяющих сферу хозяйственной деятельности и позволяющих отдельным нацио-

нальным экономикам легче адаптироваться к условиям международного разделения труда, их интеграции в единое мировое рыночное хозяйство.

Наиболее яркий и показательный тому пример — процессы региональной экономической интеграции в послевоенной Европе, положившие начало созданию сегодня такого наиболее развитого в мире регионального экономического объединения, как Европейский Союз (ЕС), известный ранее под названием "Общий рынок".

К настоящему времени можно констатировать, что цели данного интеграционного сообщества осуществлены. На основе указанной интеграции в Западной Европе сформировано единое экономическое пространство как развитая, важная часть мирового хозяйства. На основе маастрихских соглашений страны — члены ЕС вступили в новую, высшую фазу экономической интеграции — полной интернационализации своей экономической деятельности, внесения соответствующих изменений в политическую организацию всей Западной Европы и создания Европейского Союза (ЕС).

Необходимо отметить, что экономика бывшего СССР и всех союзных республик, его составляющих, а ныне суверенных, независимых государств давно является неотъемлемой частью мировой экономики, пусть и относительно изолированной и менее развитой. Продолжающийся распад некогда существовавшего единого экономического пространства СССР и пока слабо реализованные попытки новой экономической интеграции в рамках СНГ негативно сказываются и на состоянии мирового хозяйства. Мировой опыт подсказывает, что выходом является путь региональной экономической интеграции новых независимых государств как друг с другом, так и с другими странами мира. Для Узбекистана — это такой путь интеграционного экономического объединения со странами ближнего (СНГ) и дальнего зарубежья, который явится шагом, с одной стороны, в формировании нового экономического пространства, а с другой, посредством развития и совершенствования внешнеэкономической деятельности со странами дальнего зарубежья — интеграции непосредственно в мирохозяйственные связи, мировую систему рыночного хозяйства.

Практика сотрудничества в рамках СНГ и опыт зарубежных стран показывает, что процесс интеграции в мировую экономику связан со структурными изменениями в экономике интегрируемых стран под воздействием ускорения НТП, развития международной отраслевой и территориальной

концентрации, кооперации и специализации производства, а также формированием нового механизма внешнеэкономических связей как катализатора интеграционных процессов.

Проведенный анализ современного состояния внешнеэкономической деятельности Узбекистана позволяет сделать вывод, что сегодня внешнеэкономические связи стали оказывать определенное влияние на развитие экономики республики, стабилизацию внутреннего рынка, удовлетворение потребностей в товарах народного потребления.

Активизация внешнеэкономической деятельности республики за годы реформ принесла ряд позитивных результатов.

Во-первых, совокупный внешнеторговый оборот Узбекистана значительно возрос (табл. 5) и составил в 2004 г. 8669,0 млн долл. США, в том числе на долю стран ближнего (СНГ) зарубежья приходилось 34,6%, а стран дальнего зарубежья — 65,4% от общего объема товарооборота.

Таблица 5

Динамика внешнеторгового оборота Узбекистана за годы независимости, млн долл. США

Показатели	1992	1994	1996	1998	2000	2002	2004	2004 к 1992
Внешнеторговый оборот (ВТО) В том числе:	1798,6	5299,4	9311,3	6816,9	6212,1	5700,4	8669,0	4,8
экспорт	869,3	2689,9	4590,2	3528,2	3264,7	2987,0	4853,0	5,6
импорт	929,3	2604,5	4721,1	3288,7	2947,4	2713,4	3816,0	4,1
Сальдо ВТО (+, –)	–60	+80,4	–130,9	+239,5	+317,3	+273,6	+1037,0	—

Источник: Отчетные данные Госкомстата РУз.

Заметные изменения претерпела структура импорта: за период 1992–2004 гг. закупки продовольственных товаров уменьшились и составили 68% в совокупном импорте против 46,4% в 1992 г. и, напротив, удельный вес импорта машин и оборудования увеличился почти в 9 раз и составил почти 46,0% от общего объема импортных поступлений (табл. 6)

Таблица 6

Динамика товарной структуры экспорта и импорта Республики Узбекистан за 1992–2004 гг.

Показатели	1992	1994	1996	1998	2000	2002	2004
ЭКСПОРТ, всего В том числе:	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Хлопок-волокно	62,8	48,9	36,3	38,6	27,5	22,4	18,1
Химическая продукция, минеральные удобрения	6,1	3,1	2,3	1,5	2,9	3,0	4,7
Цветные и черные металлы	9,2	4,4	3,4	5,1	6,6	6,4	8,6
Машины и оборудование	7,0	5,6	2,8	4,1	3,4	3,9	7,4
Энергоносители	6,7	26,1	5,7	7,9	10,3	8,1	12,3
Продовольственные товары	2,5	3,5	7,7	3,2	5,4	3,5	3,9
Услуги и прочие	5,7	8,4	41,8	39,6	13,7	52,7	45,0
ИМПОРТ, всего В том числе:	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Химическая продукция, пластмассы и изделия	5,6	7,5	12,7	12,4	13,6	15,1	12,5
Цветные и черные металлы	8,8	8,3	6,5	9,2	8,6	8,0	10,3
Машины и оборудование	5,2	15,4	35,0	47,2	35,4	41,4	46,0
Энергоносители	13,3	25,9	1,0	0,5	3,8	1,3	2,1
Продовольственные товары	46,4	32,6	29,0	15,6	12,3	12,5	6,8
Услуги и прочее	20,7	10,3	15,8	15,1	8,5	21,7	22,3

Источник: Отчетные данные Госкомстата РУз.

Во-вторых, выход на внешний рынок значительного числа самостоятельно хозяйствующих субъектов, обусловленный либеризацией внешнеэкономической деятельности, способствовал приспособлению элементов республиканской экономики к системе мирохозяйственных отношений, что расши-

ряет реальные предпосылки для формирования рыночной экономики.

В-третьих, самостоятельное осуществление республикой внешнеэкономической деятельности стимулировало создание новых управленческих и организационно-хозяйственных структур: начата разработка правовой и нормативной базы, регулирующей внешнеэкономическую деятельность республики, формируется широкая сеть инфраструктуры внешнеэкономического комплекса и подготовки кадров для внешней торговли, дипломатов и экономистов-международников.

Однако, несмотря на достигнутые положительные результаты, внешнеэкономические связи, на наш взгляд, пока еще недостаточно полно и эффективно используются для содействия решению наиболее важных и острых социально-экономических проблем, возникающих в республике в период рыночного реформирования ее экономики. Причин здесь несколько.

Во-первых, пока не произошел коренной сдвиг в структуре внешней торговли и приоритетах внешнеэкономической деятельности республики: в структуре экспортного производства по-прежнему доминирующие позиции остаются за сырьевыми товарами и, прежде всего, за хлопком, а также недостаточно используется богатейший туристический потенциал.

Во-вторых, отсталая (по мировым стандартам) технология и низкий технический уровень используемых средств производства, особенно в обрабатывающих отраслях промышленности республики, сказываются на конкурентоспособности производимой продукции и являются существенным сдерживающим фактором дальнейшего развития экспортной базы.

В-третьих, принятые решения по части совершенствования внешнеэкономической деятельности сводятся к административно-организационным мероприятиям и не подкреплены достаточно действенными мерами экономического порядка (а в условиях рыночных отношений им отводится главная роль).

В-четвертых, министерства, ведомства, концерны, акционерные общества, предприятия всех видов собственности и фирмы, которым законодательством Узбекистана предоставлено право внешнеэкономической деятельности, зачастую не могут им эффективно воспользоваться из-за отсутствия действенных экономических стимулов, недостаточного знания требований и законов мирового рынка, слабой организационной и кадровой подготовленности.

Исходя из сказанного, следует считать, что Республике Узбекистан, как суверенному государству с развивающейся эко-

номикой "открытого типа", следует более активно развивать все прогрессивные формы и направления внешнеэкономической деятельности исходя из объективной закономерности углубления международного разделения труда, необходимости расширения и повышения активности деловых взаимовыгодных контрактов с зарубежными странами, соблюдая при этом принцип совместимости национальной экономики с законами и характером мирового рынка.

Наиболее перспективными формами внешнеэкономической деятельности республики в этих условиях, учитывая специфику ее природно-экономического потенциала, являются: развитие экспортной базы и экспорторасширение с одновременным проведением импортзамещающей политики; использование помощи международных экономических и финансовых организаций рыночным реформам и структурной перестройке национальной экономики, иностранного частного капитала для создания совместных предприятий (СП) и финансово-промышленных групп (ФПГ); формирование свободных экономических зон, зон приграничной торговли и т.п.; международное научно-техническое сотрудничество; развитие международного туризма; создание нового механизма внешнеэкономической деятельности республики в новых условиях хозяйствования.

Все перечисленные приоритетные направления внешнеэкономической деятельности суверенного Узбекистана имеют своей конечной целью создание в ходе реализации предпосылок и условий интеграции экономики республики с мировым рыночным хозяйством, в том числе и со странами-членами СНГ и Центральной Азии.

Хозяйственное взаимодействие новых государств в рамках СНГ осуществлялось одновременно с процессами политического самоопределения бывших союзных республик СССР как субъектов международного права. С этим было связано формирование их государственных и таможенных границ, деление бывшей союзной собственности, долгов, активов, различного имущества, выработка национального законодательства самостоятельной внешней оборонной, экономической и социальной политики суверенных государств.

Решение задач стабилизации экономической ситуации на приемлемом уровне затруднялось тем, что экономика государств СНГ обладала чрезвычайно высокой степенью взаимозависимости и любое несогласованное или поспешное решение немедленно влияет не только на само государство, принявшее его, но и на экономику других стран Содружества.

Сейчас, пока на территории постсоветского экономического пространства еще сильны центробежные силы и пока еще на смену реинтеграционным процессам в рамках СНГ не пришли (несмотря на создание такой важной объединяющей структуры как Межгосударственный экономический комитет) процессы подлинной, цивилизованной интеграции, необходимо решить проблему вхождения Узбекистана, в числе других государств — членов СНГ, в мировое экономическое сообщество, мирохозяйственные связи. Одним из важнейших направлений внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан является создание оптимальной модели ее регионально-страновой ориентации, призванной укрепить экономическую безопасность республики, обеспечить стабильность на ее границах, создать благоприятные условия для внешнеэкономической деятельности и обеспечить реализацию накопленного потенциала сотрудничества. Для этого необходимо рассмотреть вопрос о политико-экономических интересах Республики Узбекистан во внешнеэкономических связях со странами ближнего и дальнего зарубежья.

Сегодня необходимо максимальное использование имеющихся связей Узбекистана с государствами — членами СНГ и в первую очередь Центральноазиатского региона. Экономика республики десятилетиями ориентировалась на интеграцию в "единый народнохозяйственный комплекс СССР" и всякие попытки мгновенно переориентировать существующие экономические связи (исходя лишь из политических соображений) усугубляют и без того сложную ситуацию перехода экономики республики к рыночным отношениям. Определенная зависимость по химическим и нефтепродуктам, лесу, средствам производства, продовольствию, наличие рынка сбыта продукции Узбекистана в этих отраслях обусловливают необходимость развития экономических отношений с новыми независимыми государствами — бывшими республиками СССР в качестве приоритетной сферы внешнеэкономической политики Республики Узбекистан как суверенного, независимого государства.

Из стран СНГ наиболее сильна экономическая взаимосвязь Узбекистана и России: Россия зависит по многим позициям от поставок хлопка-сырца на ее текстильные предприятия, а Узбекистан — от ряда продукции российских предприятий, ее лесоматериалов и др. Все это объективно определяет сохранение между ними разносторонних экономических связей, которые еще больше расширились после подписания полномасштабного договора о сотрудничестве двух стран.

Географическая близость, историческая и культурная общность, однотипность структуры экономики, во многом схожие проблемы в ее развитии обусловливают более тесное сотрудничество Узбекистана в рамках СНГ со странами Центральноазиатского региона (Казахстаном, Киргизией, Туркменией, Таджикистаном) в решении общих проблем рыночного реформирования экономики и интеграции национальных хозяйственных комплексов в Центральноазиатское Экономическое Содружество (ЦАЭС), преобразованное в 2002 г. в организацию "Центральноазиатское сотрудничество" (ОЦАС).

Внешнеэкономическая политика Республики Узбекистан по отношению к индустриально развитым странам Запада и Востока (США, Англия, Франция, ФРГ, Канада, Италия, Япония) должна строиться, на долгосрочной основе с целью привлечения иностранного капитала преимущественно в виде целевых инвестиций. Узбекистан представляет потенциальный интерес для западных инвесторов благодаря своим богатым природным ресурсам, возможности их переработки на месте, наличия дешевой рабочей силы. Вместе с тем, незаинтересованность западных фирм в передаче современных технологий без значительных для себя финансовых привилегий и их стремление не создавать себе (в данном случае в лице Узбекистана) конкурента на освоенных рынках, а также территориальная отдаленность являются факторами, сдерживающими установление более тесных экономических связей республики со странами Америки и Европы.

Экономический и технологический "бум" в странах Юго-Восточной Азии, в первую очередь в Японии и так называемых "новых индустриальных странах" (Южная Корея, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Гонконг и др.), имеет существенное значение при создании различных форм совместного предпринимательства с партнерами из нашей страны.

Территориальная близость определяет экономическую эффективность развития внешнеэкономических связей с Китаем, Индией, Ираном, Афганистаном, Пакистаном, Турцией. Узбекистан уже вошел в трансазиатскую региональную Организацию Экономического Сотрудничества (ЭКО), в рамках которой среднегодовой прирост промышленной продукции на базе обновления технологического цикла приближается к уровню развитых стран.

В рамках ЭКО возможно создание международной транспортной системы с выходом в Мировой океан, что имеет для Узбекистана важное значение, в том числе и при создании свободных экономических зон. Узбекистан, в свою очередь,

представляет интерес для названных азиатских стран как рынок сбыта продукции, подрядчик строительства ирригационных систем, поставщик сельскохозяйственного оборудования, продукции химической промышленности, электроэнергии, некоторых видов технологий.

Большое накопление свободного капитала в богатейших арабских странах (ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия и др.), близость национальных и культурных традиций позволяют установить тесные экономические связи Узбекистана с этими государствами и их региональным экономическим объединением — Арабским общим рынком, активно привлекать его капитал в экономику республики.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Охарактеризуйте роль и место Узбекистана в современном международном разделении труда.
2. Дайте характеристику экономического потенциала Узбекистана. В чем состоит его уникальность?
3. Каковы основные черты и особенности узбекской модели "открытой" экономики?
4. Какова динамика развития внешнеэкономических, в том числе внешнеторговых связей Узбекистана и расширения его участия в процессах международной экономической интеграции?

РАЗДЕЛ VII. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

ЛЕКЦИЯ 39. ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

План:

1. Сущность глобализации и глобальных проблем мировой экономики.
2. Проблемы ресурсов в современной мировой экономике.
3. О взаимосвязи экологии и развития общества в XXI веке.
4. Проблемы разоружения и конверсии.

Ключевые слова: *глобализация мировой экономики, глобальные проблемы, экология, продовольственные ресурсы, разоружение, конверсия.*

Сущность глобализации и глобальных проблем мировой экономики. Глобализация мировой экономики — сложная, многоаспектная проблема, охватывающая множество явлений и процессов. Из множества понятий глобализации следует выделить два наиболее очевидных:

1. Общепланетарный масштаб интернационализации мировой экономики как логический результат постоянно расширяющегося взаимодействия национальных экономик, когда это взаимодействие приобрело вид транснационализации, т. е. их взаимного проникновения и переплетения.

2. Универсализация (гомогенизация) экономической жизни, которая под влиянием обмена людьми, товарами, знаниями, культурными ценностями все более тяготеет к единым общемировым стандартам, принципам и ценностям.

Глобализация экономики, как и ее основа — интернационализация хозяйственной жизни — происходит на двух уровнях. Первый уровень — это уровень стихийно-рыночного протекания глобальных процессов в условиях, когда производителями стали транснациональные корпорации (ТНК). Второй уровень — это уровень межгосударственных форм, ком-

пенсирующих утрату или ограниченность возможностей со стороны государства регулировать стихийно-рыночные проявления глобализации.

Таким образом, развитие мировой экономики, начиная с последней четверти XX века, складывается под растущим влиянием глобальных или общемировых проблем. Возникновение этих проблем — очевидное проявление такого феномена как глобализация всемирного хозяйства, протекающая в конфликтной, проблемной и противоречивой форме.

Глобальные проблемы касаются всего человечества, затрагивают интересы и судьбы всех стран, народов и социальных слоев. Они приводят к значительным экономическим и социальным потерям, а в случае обострения могут угрожать самому существованию человеческой цивилизации. Для своего решения эти проблемы требуют сотрудничества в общепланетарном масштабе, а также совместных действий всех стран и народов.

Конец XX в. привел к широкому переосмыслению путей общественного развития. Концепция экономического роста, которая подходит к анализу материального производства с экономической точки зрения, была применима, пока природные ресурсы казались неисчерпаемыми в силу ограниченного воздействия производственной деятельности человека. В настоящее время общество приходит к пониманию того, что экономическая деятельность является лишь частью общечеловеческой деятельности и экономическое развитие должно рассматриваться в рамках более широкой концепции общественного развития. Все более важное значение приобретают проблемы природной среды и ее воспроизводства, религиозные, моральные, философские ценности, проблемы безопасности, мира и др. Рассмотрим некоторые глобальные проблемы мирового экономического развития.

Проблемы ресурсов в современной мировой экономике. В современном мире неуклонно расширяется потребление природных ресурсов. Растут также отходы производства и потребления. Увеличиваются затраты на борьбу с загрязнением окружающей среды. В итоге общество должно постоянно увеличивать ту долю национального дохода, которая компенсирует затраты на извлечение природных ресурсов и охрану среды обитания человека. Это вызывает ограничение темпов экономического роста и ухудшает качество жизни населения. Можно ли переломить подобную тенденцию? Ответ требует рассмотрения ряда проблем и, в первую очередь, вопроса о том, насколько дефицитны природные ресурсы.

В мире действительно существует ряд природных ограничений. Так, если брать оценку количества топлива по трем категориям: разведанные, возможные, вероятные, то угля хватит на 600 лет, нефти — на 90, природного газа — на 50, урана — на 27 лет. Иными словами, все виды топлива по всем категориям будут сожжены за 800 лет. Предполагается, что к 2010 г. спрос на минеральное сырье в мире увеличится в 3 раза. Уже сейчас в ряде стран богатые месторождения выработаны до конца или близки к истощению. Аналогичное положение наблюдается и по другим полезным ископаемым. Если энергопроизводство будет расти сегодняшними темпами, то все виды используемого сейчас топлива будут истрачены через 130 лет, т. е. в начале XXII в.

Кроме энергетических ресурсов, крайне актуальным является обеспечение человечества продовольствием. Прав ли был Т. Мальтус, утверждавший, что Земля не в состоянии прокормить быстро растущее население планеты? Для ответа на этот вопрос требуется проанализировать ряд статистических и фактических данных. По некоторым подсчетам в ближайшие 40 лет население Земли увеличится до 10 млрд человек. Между тем из 149 млн км^2 суши пригодными для сельскохозяйственной обработки считаются только 45 млн км^2, при этом обрабатывается менее 1/3 этих земель. Согласно расчетам английского географа Л. Стэмпа, даже при нынешних методах обработки земли можно обеспечить продовольствием 10 млрд человек. Но человечество крайне непроизводительно использует обрабатываемые земли. Достаточно сказать, что средний мировой урожай различных культур обычно в 3 раза меньше максимально достигнутого урожая в том же году, а максимально достигаемые урожаи, как считают специалисты, могут быть в 5–10 раз выше.

И все же вряд ли правомерно говорить о дефиците природных ресурсов на нашей планете. Человечество вовлекло в хозяйственный оборот меньшую часть ресурсов Земли: глубина разрезов не превышает 700 м, шахт — 2,5 км, скважин — 10 тыс. м. Наконец, основные резервы сбережения ресурсов заключаются в модернизации отсталой технологии, из-за которой не используется значительная часть природных ресурсов. Так, используемая ныне технология извлекает не более 30—40% потенциальных запасов нефти, а коэффициент полезного использования добытых энергетических ресурсов ограничен 30—35%. В бывшем СССР, например, до 70% воды, используемой в орошаемом земледелии, терялось безвозвратно.

Существуют также и неисчерпаемые ресурсы — такие, как энергия ветра и солнца, морских приливов и др. Почему же

человечество использует преимущественно традиционные, ограниченные ресурсы и не обращается к новым, безграничным возможностям? Определим несколько основных причин сложившейся ситуации. Во-первых, недостаточный уровень развития науки и техники не позволяет, например, утилизировать энергию морских течений и приливов. Во-вторых, огромны затраты по организации новых технологий. Многие проекты, технически реализуемые уже сейчас, тем не менее, не реализуются из-за недостатка средств у каждой отдельной страны. Так, существующий сейчас проект орошения Африки и Австралии посредством транспортировки айсбергов, технически осуществимый уже сейчас, требует объединения усилий мирового сообщества. Наконец, слабая экономическая заинтересованность в применении новых технологий консервирует старые методы. Подобное положение было характерно, например, для добывающих отраслей бывшего СССР, где из-за низкого энергетического КПД многих технологий терялось более 50% добываемого топлива и 2/3 вырабатываемой электроэнергии. Таким образом, дефицит природных ресурсов связан в значительной степени с неэффективной добычей и переработкой этих источников.

Человечество имеет реальную возможность преодоления "дефицита ресурсов" на основе новейших достижений науки и техники, рационального их использования.

Проблема рационального использования природных ресурсов вызывает не менее сложную проблему сохранения среды обитания человека.

Взаимосвязь экологии и развития общества в XXI веке. Экономика ("умение вести дом") и экология ("наука о доме") — однокоренные слова. От умения управлять экономикой зависит состояние среды обитания человека.

Экологическое состояние Земли ученые определяют в настоящее время как катастрофическое. Рассмотрим общие контуры проблемы.

Мы уже говорили о быстром росте населения и встающей отсюда проблеме продуктов питания. За последние 30 лет "зеленая революция" увеличила производство зерна в 2,5 раза. С 1984 г. прироста зерновых не наблюдается, происходит прекращение роста урожайности и сбора зерновых культур в зернопроизводящих странах, таких как США, Китай, ряд стран СНГ. Связано это не только с отсутствием новых технологий для увеличения производства зерновых культур, но и с истощением почвы — гумуса. Природа создает один сантиметр чернозема за 300 лет, а человек расходует это богатство

со скоростью одного сантиметра в три года, омертвляя землю засолением почвы, химией и т. п.

Не менее серьезная проблема складывается в настоящее время и с пресной водой, запасы которой составляют лишь 3% от общих водных запасов, причем три четверти пресной воды заморожены в Арктике и Антарктиде. Подземные воды составляют 1/5 часть общих запасов воды, 1% которых циркулирует в реках, озерах, болотах, облаках. Между тем состояние крупных рек мира таково, что получение воды, пригодной для питья, требует использования дорогостоящих технологий. Во многих районах Земли 80% всех болезней вызваны недоброкачественной водой. Уже сейчас задачу снабжения питьевой водой Лос-Анджелеса американские ученые считают проблемной.

Еще недавно воздух считался неисчерпаемым источником. Однако сегодня, когда происходит катастрофическое истребление леса, процессы, происходящие здесь, не вселяют оптимизма. Известно, что большую часть кислорода дают Земле тропические леса. Между тем каждую секунду вырубается лес с площади, равной футбольному полю. В результате такого хищнического истребления через 40–50 лет в Южной Америке и Африке, как считают ученые, не останется тропиков. Последствия этого могут быть поистине катастрофическими: эрозия почвы, исчезновение различных видов живых организмов и растений и, наконец, планетарные изменения климата.

Существенный "вклад" в экологическое загрязнение планеты вносят отходы от производственной деятельности человека, а также бытовые отходы. Отходы — это дым и газ из труб, выхлопные газы автомобилей, химикаты и др. Лишь углекислого газа в атмосферу ежедневно выбрасывается 5 млрд тонн — почти по тонне на каждого жителя Земли.

В результате человечество столкнулось с проблемой уничтожения озонового слоя планеты. В феврале 1992 г., после ряда экспериментов, ученые США заявили, что в Северном полушарии возможно уменьшение озонового слоя на 30–40% уже к весне 1992 г. Австралийские же ученые утверждают, что каждый процент потери озонового слоя влечет за собой рост раковых заболеваний на 2%. В июне 1992 г. в Рио-де-Жанейро состоялась Всемирная конференция по климату, задачей которой было объединение усилий человечества в решении данной проблемы. Особую озабоченность проявляет общественность Европы, поскольку наибольшая угроза уменьшения озонового фильтра может пройти между 20-м и 50-м градусами северной широты, что затронет наиболее населен-

ные территории Европы, а также Америки. Большие загрязнения ряда регионов приводят к новому социальному явлению — увеличению эмигрантов из особо неблагополучных экологических зон. В конечном итоге, если не остановить нарастающую тенденцию загрязнения окружающей среды, может произойти глобальная экологическая катастрофа, связанная с потеплением климата планеты. Таковы реальности.

Остановить этот процесс может только общество, которое как важнейшую задачу должно поставить вопрос о формировании экологического мировоззрения. В настоящее время ведется борьба за сохранение окружающей среды во многих странах в виде движения "зеленых". Главным оружием этого движения является формирование общественного мнения, агитация против приобретения потребителем экологически грязных продуктов и товаров, борьба за экологически грамотные проекты т.п. Общественное сознание, которое складывается вокруг экологических проблем, способно остановить многие неразумные решения. Достаточно вспомнить, что именно общественное движение в свое время приостановило строительство Нижнеобской ГЭС, по проекту которой затапливались 132 тыс. км^2. площади, которая дает сейчас нефть и газ. Именно общественность поставила вопрос и пресекла проекты переброски части стока северных рек в Волгу, сибирских рек в Арал, каналов Дунай — Днепр, Волга — Чограй, проекты строительства нескольких АЭС.

Важнейшей задачей государства и общества является создание обоснованного природоохранительного законодательства. В США, например, произошел резкий поворот от загрязнения окружающей среды к интенсивному ее восстановлению. Примером может служить восстановление Великих озер, сохранение реки Миссисипи.

На Международной конференции по охране окружающей среды, которая проходила в США в январе 1989 г., было предложено создать всемирный "Зеленый фонд", средства которого будут использоваться на тушение и предотвращение экологических пожаров планеты. Основными источниками финансирования проектов по охране окружающей среды являются платежи за природные ресурсы, штрафы за загрязнение окружающей среды и нерациональное использование природных ресурсов, государственные централизованные капитальные вложения, целевые налоги, добровольные взносы и др. Однако главным источником средств является, как отмечали участники конференции, сокращение затрат на вооружение и использование их для решения экологических проблем.

Проблемы разоружения и конверсии. Человечество тратит на вооружение огромные средства. Так, с 1950 по 1987 г. общемировые военные расходы составили около 19 трлн долл. США (в постоянных ценах). Реальная цифра военных расходов бывшего СССР составила в 1989 г. 77,3 млрд руб. Международный институт стратегических исследований в Лондоне привел другую цифру — 200–220 млрд руб., или 43–48% всех расходов (459 млрд руб.) госбюджета 1989 г. США ежегодно расходуют на эти цели около 300 млрд долл. США.

Доля военных расходов в валовом национальном продукте составляет: в США — менее 6%, в ФРГ — около 3%, в Японии — 1%. Число занятых в военной промышленности достигает: в США — 3,35 млн, в ФРГ — 290 тыс., в Швеции — 28 тыс. чел.

Новое политическое мышление, утвердившееся на мировой арене, остро поставило проблему перехода от экономики вооружения к экономике разоружения, или проблему конверсии военного производства. Что же такое конверсия? Конверсию можно определить как последовательный переход ресурсов, производственных мощностей и людей из военной в гражданскую сферу.

Однако на пути конверсии существуют экономические и социальные барьеры. Уже два столетия специалисты спорят, является ли военное производство движущей силой или тормозом развития экономики. Долгие годы создавалось мнение о том, что средства, вложенные в военно-промышленный комплекс, стимулируют экономику, поскольку являются стабилизатором рыночного спроса, обеспечивают загруженность производственных мощностей, создают рабочие места, стимулируют научно-технический прогресс. Однако в последние годы появляется все больше исследований, подтверждающих, что военные расходы тормозят экономическое и технологическое развитие.

Опровергается сегодня и утверждение, что конверсия вызовет рост безработицы, что крайне важно, поскольку в США, например, около 6,5 млн человек имеют работу и доходы благодаря заказам Пентагона. Вместе с членами семей это составит почти 20 млн человек. Между тем многочисленные исследования экономистов показывают: на создание одного рабочего места в военном производстве требуется больше (по некоторым подсчетам в 4 раза) капитальных вложений, чем в гражданском производстве. Так, каждые 10 млрд долл. США создают на 40 тыс. рабочих мест меньше в военном производстве, чем, если бы эти деньги были направлены в гражданские отрасли, или 1 млрд долл. США, израсходован-

ных Пентагоном, приводит к появлению примерно 48 тыс. рабочих мест, а затраченные в сфере здравоохранения — 76 тыс., в системе образования — 100 тыс.

Безусловно, нельзя отрицать, что разработка военной техники привела к появлению технологических новшеств в авиации и в других областях жизни общества. Однако, по данным ООН, в мирных целях используется не более 1/5 исследований в военной технике. Если же учесть, что этими разработками, дающими эффективность лишь на 20%, занято 40% всех ученых и инженеров, то становится очевидным, что военные программы становятся тормозом научно-технического прогресса человечества.

Переключение ресурсов на мирные цели отвечает жизненным интересам всех государств. Достаточно сказать, что использование лишь 1/10 части мировых военных расходов на решение глобальных проблем, организация совместных международных действий в этой сфере положили бы конец массовому голоду, неграмотности, болезням, позволили бы преодолеть нищету и отсталость сотен миллионов людей, предотвратить экологическую катастрофу на Земле. Средств, которые сегодня расходуются в мире на военные цели лишь в течение одного дня, хватило бы для финансирования десятилетней программы обеспечения чистой питьевой водой большей части населения планеты.

Проведение конверсии вызывает необходимость решения ряда проблем. Конверсия связана со структурной перестройкой экономики. Со сложностями структурной перестройки экономики многие страны сталкиваются постоянно, меняя устаревшую продукцию на выпуск новых товаров. Перевод же предприятий на выпуск гражданской продукции потребует, как считают специалисты многих стран, правительственной помощи по типу помощи фирмам, где происходит крупная модернизация производства. В России созданы государственный инвестиционный банк конверсии и соответствующие инновационные банки, которые финансируют перепрофилирование предприятий и социальные программы для работников данных предприятий,

Не менее важной является проблема повышения экономической эффективности военной промышленности. Привилегии в снабжении сырьем и материалами, завышенные издержки производства, гарантированный сбыт продукции, высокий уровень монополизации приводят к получению неоправданно высокой прибыли в этих отраслях и к снижению их конкурентоспособности на коммерческом рынке. Снижение

уровня привилегий оборонных предприятий, которое началось в ряде западных стран, является важным условием их выживания в рыночной экономике. Подготовке конверсии способствует и процесс диверсификации, увеличение доли гражданского производства в деятельности оборонных предприятий. Это достигается посредством приобретения новых компаний, имеющих опыт работы в гражданских отраслях, и направлением расходов на НИОКР в невоенные области. В России предполагается формирование в районах с высокой концентрацией конверсируемых военных производств технополисов и технологических парков с привлечением специалистов и капиталов из других стран.

Крайне важен экономический аспект разоружения. Так, по взаимному соглашению, Россия должна уничтожить 2,5 тыс. ядерных боеголовок, США — 500; Пентагону придется избавиться от 8 тыс. ядерных боезапасов тактического оружия, России — от 16 тыс. и т. д. Американцам для уничтожения около 4 тыс. боеголовок в течение семи лет потребуется израсходовать примерно 300 млн долл. в год. Для РФ это бремя будет намного тяжелее. Перспектива "решительного разоружения" вскрыла проблему, которую не готовы решать сегодня ни США, ни Россия. Речь идет о дорогостоящих материалах, которые в перспективе могут стать неисчерпаемыми источниками энергии. В настоящее время нет технологии превращения высокообогащенного урана в топливо для АЭС, термоядерный синтез — это дело далекого будущего. Значит, потребуются хранилища для этого материала. По экспертным оценкам, России необходимо иметь пять специальных складов для хранения расщепляющихся материалов. Ориентировочная стоимость каждого — 500 млн долл. США. Программа ликвидации отравляющих веществ предполагает расход в несколько миллиардов рублей (по ценам 1991 г.). Для уничтожения тысяч танков, орудий, бронетехники потребуется не менее 80 млрд руб. Все это вызывает неоднозначные оценки конверсии во всех государствах, имеющих военное производство. В США, например, среди негативных аспектов конверсии на первое место выдвигают необходимость перехода около 600 тыс. квалифицированных специалистов в производство с более низким уровнем технологии.

Вряд ли правомерна оценка ВПК только как "пожирателя" хозяйственных ресурсов. Доля гражданской продукции на оборонных предприятиях России достаточно высока. Так, в 1990 г. удельный вес выпуска отдельных товаров ВПК составил: станки — 15%; установки для добычи нефти и газа —

32,4%; трамваи — 86,4%; плиты бытовые электрические — 72,2%; вычислительная техника — 85%; алюминиевый прокат — 93%; радиоприемники, телевизоры, видеомагнитофоны, швейные машинки, фотоаппараты — 100%; холодильники — 92,7%. Все это говорит о больших возможностях использования научно-производственного потенциала ВПК.

Как считают специалисты, многие предприятия оборонной промышленности не пригодны для массового изготовления простых и дешевых изделий, поэтому технологические характеристики гражданских изделий должны быть идентичны характеристикам конверсируемого производства. Это позволило бы сохранить научный и производственный потенциал, иметь минимальные затраты на организацию производства новых изделий, получить достаточную рентабельность. При проведении конверсии крайне важно правильно определить специализацию оборонных предприятий, что позволит выпускать конкурентоспособную продукцию.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что понимается под глобальными проблемами современной мировой экономики?
2. В чем состоит суть ресурсной проблемы в современной мировой экономике?
3. Почему для развития современной цивилизации экологические проблемы приобрели особое значение?
4. Чем диктуется необходимость разоружения и конверсии в мировом масштабе в XXI веке?

ГЛОССАРИЙ

Абсолютное преимущество (absolute advantage) — способность страны производить один или несколько товаров с меньшими издержками по сравнению с другими странами.

Автаркия (autarky) — политика, ориентированная на закрытость национальной экономики от внешнеэкономических воздействий.

Адаптивные ожидания (adaptive expectations) — формирование ожиданий экономического агента относительно будущего значения переменных величин, происходящее на основе экстраполяции тенденций развития процесса в прошлом.

Адвалорный тариф (ad valorem tariff) — таможенная пошлина, устанавливаемая в процентах к стоимости импортируемых товаров.

Активный торговый баланс (favourable balance) — превышение экспорта страны над ее импортом.

Активы (assets) — деньги, ценные бумаги, банковские депозиты, недвижимость и другие объекты собственности экономических агентов.

Анализ издержек и выгод (cost-benefit analysis) — один из основных инструментов экономического анализа, предполагающий соотношение прямых и косвенных затрат с индивидуальными и общественными выгодами.

Антидемпинговая пошлина (antidumping duty) — временный сбор, вводимый импортирующей страной в целях компенсации потерь от товарного демпинга в размере разницы между ценами товара на внутреннем и мировом рынках.

Арбитраж (arbitrage) — получение прибыли путем присвоения разницы в ценах при продаже товаров, валюты и других активов на различных рынках.

Бартер (barter) — товарный обмен, совершаемый без помощи денег.

Бегство капитала (capital flight) — легальный и нелегальный перевод капиталов за рубеж резидентами страны.

Валютное замещение (currency substitution) — использование иностранной валюты вместо местной валюты или параллельно с ней в качестве средства обращения.

Валютный контроль (exchange control) — правительственная политика, направленная на ограничение вывоза национальной валюты и противодействующая ухудшению платежного баланса. Обычно применяется при завышенном курсе местной валюты.

Валютная интервенция (exchange market intervention) — покупка (продажа) иностранной валюты Центральным банком,

который стремится поддержать фиксированный валютный курс или воздействовать в нужном направлении на плавающий валютный курс.

Валютные ограничения (exchange controls) — правительственные меры, регламентирующие операции с валютами других государств.

Внешние валютные рынки (foreign exchange market) — рынки, на которых осуществляется международная торговля и обмен иностранных валют.

Внешняя экономия от масштаба (external economies of scale) — снижение удельных издержек производства товара, вызванное изменением масштабов производства в отрасли.

Внутриотраслевая торговля (intra-industry trade) — международная торговля дифференцированной продукцией одной отрасли. Например, обмен между Италией и Германией отечественными марками автомобилей.

Внутренняя мобильность факторов производства (internal factor mobility) — свободное передвижение факторов производства между отраслями и регионами страны.

Внутренняя экономия от масштаба (internal economies of scale) — снижение удельных издержек производства товара, вызванное ростом объема производства фирмы.

Возрастающая отдача от масштаба (increasing returns to scale) — производственная ситуация, при которой объем производства возрастает более высокими темпами по сравнению с издержками.

Всемирный банк, Мировой банк (World Bank) — международная финансовая организация со штаб-квартирой в Вашингтоне, которая оперируя заемными средствами, оказывает помощь развивающимся странам в форме кредитов и технической помощи.

Выигрыш от торговли (gains from trade) — преимущества, получаемые страной в результате ведения торговли с другими странами.

Выигрыш от специализации (gains from specialization) — преимущество, получаемое страной, когда в ходе международной торговли она специализируется на производстве товаров, по которым располагает абсолютным или относительным преимуществом.

Гипотеза сходства предпочтений (preference similarity hypothesis) — созданная С. Линдером теория, объясняющая международную торговлю продукцией обрабатывающей промышленности между странами с примерно одинаковым уровнем душевого дохода сходством предпочтений потребителей.

Граница производственных возможностей (production possibility frontier) — кривая, отражающая различные альтернативные комбинации двух товаров, которые страна в состоянии произвести при полном использовании всех производственных ресурсов и применении лучших технологий.

Девальвация (devaluation) — снижение фиксированного обменного курса местной валюты по сравнению с иностранной по решению правительства или Центрального Банка.

Демпинг (clumping) — реализация товара на внешнем рынке по ценам ниже себестоимости или внутренней цены. Различают постоянный, спорадический и хищнический виды демпинга.

Джей-кривая (J-curve) — кривая, отражающая зависимость между валютным курсом и динамикой сальдо торгового баланса, конфигурация которой напоминает букву *J*.

"Добровольное" ограничение экспорта (voluntary export restraint — VER) — одна из форм нетарифных торговых ограничений, при которой одна из стран побуждает другую к "добровольному" ограничению экспорта.

Дочерние компании (subsidiary) — компании, в которых многонациональные фирмы владеют более чем половиной капитала.

Естественное преимущество (natural advantage) — способность страны производить какой-либо товар с относительно низкими издержками благодаря климатическим условиям или из-за обладания природными ресурсами.

Закон единой цены (law of one price) — закон, выражающий связь между обменными курсами и ценами в местной валюте на одинаковые товары в различных странах. Согласно этому закону международная разница в ценах на сходные товары сглаживается в результате торговли. Например, при обменном курсе 1 доллар равен 6 рублям чашка кофе в Нью-Йорке будет стоить 1 доллар, а в Москве — 6 рублей. Данный закон составляет основу паритета покупательной способности.

Закон сравнительного преимущества (law of comparative advantage) — сформулированный Д. Рикардо закон, в соответствии с которым основанием для возникновения и развития международной торговли является разница в издержках производства товаров, независимо от абсолютной величины этих издержек.

Закрытая экономика (closed economy) — экономика, не имеющая связей с зарубежными странами.

Запретительный тариф (prohibitive tariff) — высокий уровень ставки тарифа, который делает экономически невыгодным импорт товаров.

Защита молодых отраслей (infant industry argument) — один из аргументов сторонников политики протекционизма, в соответствии с которым новые отрасли нуждаются в защите с помощью тарифа вплоть до обретения ими подлинной конкурентоспособности на мировом рынке.

Земля (land) — фактор производства, под которым в экономической теории понимаются разнообразные природные ресурсы, используемые в производственной деятельности (земля, леса, пастбища, полезные ископаемые и др.).

Золотой стандарт (gold standard) — денежная система, утвердившаяся в Европе сразу же после окончания наполеоновских войн и господствовавшая вплоть до Первой мировой войны. При золотомонетном стандарте денежная единица страны имела определенное, установленное законом золотое содержание, а банкноты свободно разменивались на золото.

Излишек потребителя (consumer surplus) — выгода, получаемая потребителем и возникающая из-за того, что он покупает товары не по цене спроса, а по равновесной цене.

Излишек производителя (producer surplus) — выгода, получаемая производителем вследствие того, что он продает свою продукцию на рынке по равновесной цене, а не по цене предложения.

Инвестиции (investment) — часть национального дохода, направляемая на производство инвестиционных товаров в стране. Валовые инвестиции — это общие расходы на новые товары производственного назначения, а чистые — их часть, предназначенная для расширения капитала.

Инжиниринг (engineering) — одна из форм международной передачи технологий, включающая широкий круг мероприятий по разработке технико-экономического обоснования проекта, проведению консультаций, надзора, испытаний и обслуживания оборудования.

Инновации (innovations) — использование изобретений для создания новых процессов и методов, производства.

Иммиграция (immigration) — въезд иностранцев в страну на постоянное место жительства.

Импорт (import) — покупка товаров и услуг за рубежом.

Капитал (capital) — фактор производства, используемый в процессе производства для создания товаров и услуг. Функционирует в производительной, денежной и товарной формах.

Капиталоемкий товар (capital-intensive commodity) — Товар, требующий для своего производства относительно больше капитала, чем труда.

Квота (quota) — количественное ограничение импорта (экспорта), устанавливаемое на определенный срок.

ЕС-классификация развивающихся стран — существуют классификации, разработанные ООН, ОЭСР и Мировым банком. ООН делит страны на три группы: 44 — наименее развитые, 88 — развивающиеся и 13 — нефтедобывающие страны — члены ОПЕК. Классификация ЭСР включает 61 страну с низким уровнем душевого дохода (в 1990 г. — менее 600 дол.), 73 страны со средним уровнем дохода, 11 новых индустриальных стран и 13 стран — членов ОПЕК. Классификация Мирового банка включает 125 стран (развитых и развивающихся) и подразделяет их на четыре группы: с низким уровнем дохода, средним, выше среднего и высоким.

Комбинированный тариф (compound tariff) — таможенная пошлина, устанавливаемая путем сочетания адвалорного и специфического тарифов.

Конвертируемость валюты (convertibility of currency) — способность валюты данной страны свободно обмениваться на валюты других стран и выступать во всех операциях без ограничений. Различают полную и ограниченную конвертируемость.

Копирайт (copyright) — форма правовой защиты авторских прав, запрещающая копировать и воспроизводить главным образом произведения искусства и литературы.

Кривая предложения (offer curve) — кривая, отражающая рост предложения по мере роста цены товаров.

Кривая спроса (demand curve) — кривая, изображающая количество товара, на который предъявлен платежеспособный спрос в зависимости от меняющейся цены.

Либерализация торговли (trade liberalization) — устранения препятствий и ограничений на пути международной торговли.

Линия BB (BB line) — комбинация процентной ставки и внутреннего объема производства, которая обеспечивает равновесие платежного баланса.

Линия IS (IS line) — линия, отражающая множество равновесных состояний на рынке товаров и услуг.

Линия LM (LM line) — линия, отражающая множество равновесных состояний денежного рынка.

Лицензионное соглашение (licensing agreement) — основная форма международной передачи технологий, в соответствии с которой лицензиар предоставляет разрешение на использование в определенных пределах своих прав на технологию другой стороне (лицензиату).

Макроэкономика (macroeconomics) — часть современной экономической теории, объектом изучения которой является национальная экономика в целом и ее крупные составляющие.

Международные валютные резервы (international reserves) — золото, свободно конвертируемая валюта и другие активы, которые можно использовать для расчета с другими странами и международными организациями.

Международный валютный фонд — МВФ (International Monetary Fund — IMF) — международная финансовая организация, созданная в 1944 г. по решению конференции в Бреттон-Вудсе. Важнейшая задача МВФ сегодня — контроль за колебаниями обменных курсов валют в целях поддержания равновесия платежных балансов.

Международная передача технологий (international technology transfer) — межгосударственное перемещение научно-технических достижений, осуществляемое на коммерческой или безвозмездной основе.

Международная макроэкономика (international macroeconomics) — раздел международной экономики, изучающий модели открытых экономик и закономерности развития мирового хозяйства в целом.

Международная микроэкономика (international microeconomics) — раздел международной экономики, изучающий закономерности межстранового перемещения товаров и факторов производства, а также их рыночные характеристики.

Международная мобильность факторов производства (international factor mobility) — свободное перемещение факторов производства между странами.

Международное разделение труда (international division of labour) — специализация производства между отдельными странами на производстве определенной продукции.

Международное разделение факторов производства (international division of factors) — исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах.

Международный рынок (international market) — часть национальных рынков, ориентированная на заграницу.

Международная торговля (international trade) — совокупность внешней торговли всех стран мирового сообщества.

Международное техническое содействие (technical assistance) — помощь, оказываемая мировым сообществом развивающимся странам и странам с переходной экономикой в области технологии, продуктов и управления.

Международные финансы (international finance) — раздел международной экономики, изучающий иностранные валютные рынки, платежный баланс и его согласование.

Международная экономика (international economics) — самостоятельная часть современной экономической теории, изучающая закономерности взаимодействия национальных экономик: движение потоков товаров, услуг и платежей внутри мирового сообщества, экономическую политику, определяющую и регламентирующую эти потоки и их воздействие на общественное благосостояние.

Межотраслевая торговля (inter-industry trade) — международная торговля гомогенной продукцией различных отраслей.

Меркантилизм (mercantilism) — теоретическая концепция XVII — XVIII вв., сторонники которой рассматривали ограничение импорта и стимулирование экспорта как путь увеличения богатства страны.

Миграция рабочей силы (labour force migration) — перемещение трудоспособного населения из одних стран в другие на длительный срок, вызванное причинами экономического, политического, религиозного и иного характера.

Микроэкономика (microeconomics) — часть современной экономической теории, объектом изучения которой является экономическое поведение домохозяйств и фирм в национальной экономике.

Мировой рынок (world market) — сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, существующая на базе международного разделения факторов производства.

Многонациональная корпорация (multinational corporation) — фирма, которая: 1) продает свою продукцию более, чем в одной стране; 2) имеет производство в двух и более странах; 3) имеет собственников-резидентов различных стран. Фирма считается многонациональной, если отвечает хотя бы одному из перечисленных признаков.

Модель жизненного цикла продукта (product cycle model) — модель создана в конце 1960-х годов Р. Верноном. Каждый новый продукт проходит ряд стадий своего жизненного цикла. Новые виды продукции создаются в промышленно развитых странах с применением квалифицированного труда, а впоследствии их производство осваивается другими странами с менее квалифицированной рабочей силой.

Монетный паритет (mint ratio) — отношение официальной стоимости весовой единицы золота к официальной стоимости такой же единицы серебра.

Монополистическая конкуренция (monopolistic competition) — рыночная структура, представленная многими мелкими фирмами, производящими дифференцированную продукцию.

Невидимая рука рынка (invisible hand) — термин, введенный А. Смитом, суть которого в том, что не встречающее ограничений стремление индивидуума к собственной выгоде автоматически приводит к максимизации выгоды обществом в целом.

Нейтральность денег (neutrality of money) — положение экономической теории, суть которого в том, что изменение количества денег в обращении приводит только к изменению уровня цен, но не влияет на реальные переменные.

Неконвертируемая валюта (inconvertibility) — валюта, которая не обращается на внешних валютных рынках.

Неомеркантилизм (neomercantilism) — политика, в соответствии с которой страна явно стремится к активному торговому балансу для достижения какой-либо политической или социальной цели.

Нетарифные торговые ограничения (nontariff trade barriers) — многообразные ограничения на пути движения международных потоков товаров и услуг за исключением тарифов (квоты, субсидии, добровольное ограничение экспорта, демпинг, экологические, санитарные и прочие нормы).

Неторгуемые товары и услуги (nontraded goods and services) — товары и услуги, которые потребляются там, где они произведены. Неторгуемые товары и услуги не являются объектом международной торговли.

"Ноу-хау" (know-how) — предоставление технического опыта, секретов производства, информации и пр. Предмет "ноу-хау", будучи использован в производстве, создает известные преимущества, хотя и не обеспечен патентной защитой.

Обменный курс (exchange rate) — соотношение между валютами двух стран при их обмене.

Обменный курс по кассовым операциям (spot rate of exchange) — обменный курс валют для сделок, которые будут заключены в течение 48 часов.

Обменный курс по срочным операциям (forward rate of exchange) — обменный курс валют, используемый для сделок, которые состоятся в будущем.

Обслуживание долга (debt service) — сумма процентов и основной части внешнего долга, подлежащих оплате.

Общественная кривая безразличия (community indifference curve) — кривая, отражающая множество комбинаций двух товаров,

которые обеспечивают обществу один и тот же уровень благосостояния.

Операции на открытом рынке (open market operations) — купля-продажа ценных бумаг Центральным банком страны.

Оптимальный тариф (optimum tariff) — тариф, который строится на основе максимизации выигрыша крупной страны от торговли путем улучшения условий торговли.

Опционный контракт (options) — контракт, дающий право, но не обязанность приобрести валюту или ценные бумаги по установленной цене в будущем в определенный срок.

Открытая экономика (open economy) — национальная экономика, связанная с зарубежными странами механизмами импорта, экспорта и финансовых операций.

Относительная цена товара (relative commodity price) — цена одного товара, выраженная в цене другого товара. Она равна альтернативным издержкам первого товара и задается абсолютным наклоном границы производственных возможностей.

Относительная цена фактора производства (relative factor price) — отношение цены одного фактора производства к цене другого фактора.

Официальный обменный курс (official exchange rate) — курс продажи и покупки местной валюты Центральным банком.

Парадокс Леонтьева (Leontief paradox) — такое название получили результаты изучения В. Леонтьевым структуры послевоенного экспорта и импорта США, которые противоречили теории Хекшера-Олина.

Парижский клуб (Paris Club) — группа правительственных кредиторов, занимающаяся реструктуризацией двусторонней государственной задолженности развивающихся стран.

Паритет покупательной способности (purchasing power parity) — отражает долговременную связь между инфляцией и обменными курсами валют различных стран. В абсолютной форме он утверждает, что курс обмена валют равен отношению их уровней цен, выраженных в стоимости потребительской корзины. Относительная форма паритета покупательной способности говорит, что процентные изменения валютных курсов равняются разности национальных темпов инфляции.

Пассивный торговый баланс (unfavourable balance) — превышение импорта над экспортом страны.

Пассивы (liabilities) — требования, выставленные фирме или юридическому лицу.

Патентное соглашение (patent agreement) — международная торговая сделка, по которой владелец тента уступает свои права на использование изобретения покупателю патента.

Плавающий обменный курс (floating exchange rate) — валютный курс, складывающийся под влиянием спроса и предложения.

Платежный баланс (balance of payments) — отчет о результатах финансовых сделок страны с внешним миром за определенный период времени.

Политика свободной торговли (free trade) — политика, позволяющая международной торговле развиваться преимущественно под влиянием свободных сил спроса и предложения.

Полная специализация (complete specialization) — использование всех производственных ресурсов страны для производства только одного товара, предназначенного для международной торговли. Обычно имеет место при постоянных издержках.

Портфель (portfolio) — совокупность активов экономического агента.

Портфельные инвестиции (portfolio investments) — финансовая операция по приобретению акций, облигаций и других ценных бумаг за рубежом, оплачиваемая в местной валюте. Портфельные инвестиции снижают степень риска за счет диверсификации капитала, но не дают инвестору реального контроля над приобретенной собственностью.

Принимающая страна (host country) — страна, на территории которой осуществляются прямые зарубежные инвестиции.

Приобретенное преимущество (acquired advantage) — способность страны производить какой-либо товар с более низкими издержками благодаря применению передовых технологий.

Проекты "под ключ" (turnkey projects) — контракт на строительство предприятия, которое передается за установленную плату владельцу, когда достигнута полная готовность к эксплуатации.

Производственная функция (production function) — функция, увязывающая оптимальную величину произведенного продукта с объемом применяемых факторов производства.

Протекционизм (protectionism) — система ограничений на пути международных потоков товаров и услуг, вводимых государством в целях защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции.

Процент (interest) — цена, уплачиваемая за пользование заемными средствами.

Процентная ставка (interest rate) — плата заемщика кредитору в процентном выражении к сумме кредита сверх номинала полученного кредита.

Прямые зарубежные инвестиции (direct investments) — реальные инвестиции в предприятия, землю и другие инвестиционные товары за рубежом, позволяющие инвестору контролировать объект размещения капитала.

Рациональные ожидания (rational expectations) — формирование ожиданий относительно будущего значения экономических переменных, происходящее на основе всей доступной агенту информации, что позволяет ему не совершать систематических ошибок.

Ревальвация (revaluation) — повышение обменного курса валюты, осуществляемое по решению правительства.

Реэмиграция (re-emigration) — возвращение эмигрантов на родину.

Роялти (royalty) — одна из форм выплаты вознаграждения при торговле лицензиями, которая представляет собой периодические отчисления, установленные в процентах от фактически полученной прибыли или объема продаж, при коммерческом использовании лицензии.

Рынок спот (spot market) — рынок немедленной поставки валюты.

Сальдо заемных операций (базовый трансферт) (basic transfer) — равно разнице между чистым притоком капитала и выплатами процента по общей сумме долга. Сальдо заемных операций свидетельствует о чистом притоке или оттоке валюты из страны в результате внешних заимствований.

Сальдо текущего счета платежного баланса (current account balance) — сальдо торгового баланса, дохода от реализованных услуг и односторонних платежей.

Специальные права заимствования (special drawing rights — SDRs) — особый тип международной валюты, используемый только для расчетов между государствами. Созданы МВФ в 1970 г. как дополнительное к золоту и доллару средство регулирования меж-дународных платежных балансов.

Специфический тариф (specific tariff) — ставки специфического тарифа, выраженные в твердой сумме за единицу веса или объема импортируемых товаров.

Ссуда, заем, кредит (loans) — предоставление денег кредитором заемщику на определенный срок и под определенный процент.

Страна базирования (home country) — страна, на территории которой находится головное предприятие многонациональной компании.

Счет операций с капиталом (capital account) — раздел платежного баланса, отражающий движение частных иностранных инвестиций, государственных даров и займов.

Тариф (tariff) — налог на импорт, экспорт или транзит зарубежных товаров, устанавливаемый правительством.

Теорема Хекшера-Олина (Heckscher-Ohlin theorem) — страны стремятся экспортировать те факторонтенсивные товары, в производстве которых они используют относительно избыточные производственные ресурсы, и импортировать товары, для производства которых требуются относительно дефицитные для них ресурсы.

Технология (technology) — фактор производства, под которым в экономической теории понимается совокупность технологически применяемых знаний.

Товарная марка (trademark) — одна из форм правовой защиты технологий, представляющая собой помещаемый на продукции фирмы рисунок, графическое изображение, инициалы основателя (владельца) фирмы и т. д.

Торговля на основе различий предпочтений (trade based on differences in tastes) — теория, объясняющая международную торговлю исключительно разницей во вкусах и предпочтениях потребителей отдельных стран.

Торговый баланс (trade balance) — соотношение экспорта и импорта страны за определенный отрезок времени, обычно за год.

Торговая политика (commercial policy) — правительственная политика, имеющая своей целью изменение товарных потоков, в частности ограничение импорта.

Труд (labour) — фактор производства, под которым понимается физическая и умственная деятельность человека, направленная на получение полезного результата.

Трудоемкий товар (labour-intensive commodity) — товар, требующий для своего производства относительно больше труда, чем капитала.

Трудовая теория стоимости (labour theory of value) — теория, созданная в рамках классической школы политической экономии, согласно которой стоимость или цена товара определяется трудом, затраченным на его производство.

Управление портфелем (portfolio management) — управление активами и пассивами экономического агента в целях достижения максимальной прибыльности имущества.

Уравнение Фишера (Fisher equation) — номинальные процентные ставки за вычетом ожидаемой инфляции равны реальным процентным ставкам, которые одинаковы в отдельных странах.

Условие Маршалла-Лернера (Marshall-Lerner condition) — валютный рынок стабилен, если сумма коэффициентов эластичности экспорта и импорта больше единицы. Если сумма этих коэффициентов меньше единицы, валютный рынок нестабилен, а обменные курсы подвержены сильным колебаниям.

Условия торговли (terms of trade) — соотношение индексов экспортных и импортных цен. Различают товарные или чисто бартерные условия торговли, а также доходные и факториальные условия торговли.

"Утечка умов" (brain drain) — миграционные потоки специалистов и людей с высшим образованием обычно из развивающихся стран в развитые.

Факторы производства (factors of production) — ресурсы или затраты, необходимые для производства товаров или услуг.

Филиал (branch) — предприятие, принадлежащее прямому инвестору.

Финансовые рынки (financial markets) — совокупность рыночных институтов, направляющих поток денежных средств от собственников сбережений к заемщикам.

Форвардный контракт (forward contract) — соглашение о купле-продаже валюты на определенную дату в будущем по цене, зафиксированной в момент составления контракта.

Фьючерный контракт (futures contract) — соглашение о продаже или покупке товаров или финансовых инструментов в оговоренный срок по цене, установленной при заключении контракта.

Хеджирование (hedging) — система заключения срочных контрактов и сделок, учитывающая вероятные изменения валютных курсов в будущем с целью избежать неблагоприятные последствия этих изменений.

Ценные бумаги (securities) — акции, облигации и другие финансовые инструменты, обращающиеся на финансовых рынках.

Ценовая дискриминация (price discrimination) — практика установления различных цен на однородную продукцию, не связанная с качеством товара или уровнем издержек.

Чистая теория торговли (pure theory of trade) — раздел международной экономики, анализирующий условия и выгоды от торговли на основе позитивного метода.

Чистые потери (deadweight-loss) — потери в излишке потребителя или производителя, которые не компенсируются ничьей прибылью.

Чистый экспорт (net exports) — экспорт товаров и услуг за вычетом импорта.

Экономия от масштаба (economies of scale) — условия, характеризующиеся снижением средних затрат в длительном периоде по мере укрупнения фирмы. Часто возникают в отраслях, где велики постоянные издержки.

Экспорт (export) — продажа товаров и услуг за границу.

Экспортная субсидия (export subsidy) — одна из форм нетарифных ограничений торговли, при которой правительство в явном или замаскированном виде субсидирует отечественных производителей в целях стимулирования своего экспорта и неявной дискриминации импорта.

Экю (European currency unit) — европейская коллективная валюта, рассчитанная на базе валютной корзины 12 стран. Вес, приданный каждой валюте, отражает относительную долю отдельных стран в ВНГТ Европейского сообщества.

Эластичность (elasticity) — мера реакции одной переменной на изменение другой, выраженная как отношение процентных изменений.

Эмбарго (embargo) — полный запрет на торговлю со страной.

Эмиграция (emigration) — выезд трудоспособного населения за границу на постоянное место жительства.

Эффективность распределения ресурсов (allocative efficiency) — способ распределения ресурсов, обеспечивающий производство максимально возможного объема продукции при данном объеме ресурсов и применении ресурсосберегающей техники и технологии.

Эффект увеличения размеров рынка (effects of increased market size) — увеличение емкости рынка монополистической конкуренции под влиянием международной торговли, в результате чего потребителям становится доступен гораздо более широкий выбор товаров по меньшим ценам, чем в условиях автаркии.

СОКРАЩЕНИЯ

Русск.	Англ.	Пояснение
АзБР	AsDB	Азиатский банк развития
АЗПАК*	ASPAC	Азиатско-Тихоокеанский союз
АНЗЮС*	ANZUS	Тихоокеанский пакт безопасности (*Австралия, Новая Зеландия*, США)
АСЕАН*	ASEAN	Ассоциация государств Юго-Восточной Азии
АфБР	AfDB	Африканский банк развития
БМР	BIS	Банк международных расчетов
ВКТ	WCL	Всемирная конференция труда
ВМО	WMO	Всемирная метеорологическая организация
ВОЗ	WHO	Всемирная организация здравоохранения
ВОИС	WIPO	Всемирная организация интеллектуальной собственности
ВПС	UPU	Всемирный почтовый союз
ВТО	WTO	Всемирная организация торговли
ВФДМ	WFDY	Всемирная федерация демократической молодежи
ВФП	WFTU	Всемирная федерация профсоюзов
ВФПА	WFEA	Всемирная федерация просветительских ассоциаций
ГАТТ	GATT	Генеральное соглашение по тарифам и торговли
ЕАСТ	EFTA	Европейская ассоциация свободной *торговли*
ЕБРР	EBRD	Европейский банк реконструкции и развития
ЕИБ	EIB	Европейский инвестиционный банк
ЕКА	ESA	Европейское космическое агентство
ЕКП	ETUC	Европейская конфедерация профсоюзов
ЕЭК	ECE	Европейская экономическая комиссия
ЕС	EU	Европейский союз
ИКАО*	ICAO	Международная организация гражданской авиации
ИМКО*	IMCO	Межправительственная морская консультация

Русск.	Англ.	Пояснение
ИМО*	IMO	Международная морская организация
ИНМАРСАТ*	INMARSAT	Международный консорциум спутниковой связи для морской навигации
ИНТЕРПОЛ*	INTERPOL	Международная организация уголовной полиции
ИСО*	ISO	Международная организация по стандартизации
ИФАД*	IFAD	Международный фонд сельскохозяйственного развития
КБР	CDB	Карибский банк развития
КОКОМ*	COCOM	Комитет по координации экспорта стратегических товаров в коммунистические страны
ЛАГ	LAS	Лига арабских государств
МАГАТЭ	IAEA	Международное агентство по атомной энергетике
МАР	IDA	Международная ассоциация развития
МБР	IDB	Межамериканский банк развития
МБРР	IBRD	Международный банк реконструкции и развития
МВФ	IMF	Международный валютный фонд
МКА	ICA	Международный кооперативный альянс
МОК	IOC	Международный олимпийский комитет
МОТ	ILO	Международная организация труда
МСЭ	ITU	Международный союз электросвязи
МТП	ICC	Международная торговая палата
МФК	IFC	Международная финансовая корпорация
МЭА	IEA	Международное энергетическое агентство
НАП	NAM	Национальная ассоциация промышленников
НАТО	NATO	Североатлантический оборонительный союз
НАФТА	NAFTA	Североамериканская ассоциация свободной торговли
ОАГ	OAS	Организация американских государств
ОАЕ	OAU	Организация африканского единства
ОАПЕК*	OAPEC	Организация арабских стран — экспортеров нефти

Русск.	Англ.	Пояснение
ООН	UN	Организация Объединенных Наций
ОПЕК	OPEC	Организация стран — экспортеров нефти
ОЭС	OEC	Организация экономического сотрудничества
ОЭСР	OECD	Организация экономического сотрудничества и развития
СБСЕ	CSCE	Совет по безопасности и сотрудничеству в Европе
СГЦА	UEAC	Союз государств Центральной Африки
СЕАТО*	SEATO	Организация договора Юго-Восточной Азии
ТКК	CCC	Товарно-кредитная корпорация
УВКБ	UNHCR	Управление верховного комиссариата ООН по делам беженцев
ФАО*	FAO	Организация ООН по продовольствию и сельскому хозяйству
ЦЕРН*	CERN	Европейский союз по ядерным исследованиям
ЭКА*	ECA	Экономическая комиссия ООН для стран Африки
ЭКЛАК*	ECLAC	Экономическая комиссия ООН для Латинской Америки и Карибского бассейна
ЭКМЕ*	ECME	Экономическая комиссия ООН для стран Ближнего Востока
ЭКОВАС*	ECOWAS	Экономическое сообщество государств Западной Африки
ЭКОСОС*	ECOSOC	Экономический и социальный совет ООН
ЭСКАТО	ESCAP	Экономическая социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана
ЮНЕП*	UNEP	Программа ООН по окружающей среды
ЮНЕСКО*	UNESCO	Комитет ООН по вопросам образования, науки и культуры
ЮНИДО*	UNIDO	Организация ООН по промышленному развитию
ЮНИСЕФ*	UNICEF	Детский фонд ООН
ЮНКТАД*	UNICTAD	Конфедерация ООН по торговле и развитию

* подобные сокращения были заимствованы от сокращенных названий этих организаций на английском языке.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Основная литература

1. *Каримов И. А.* Надежные гарантии нашего сотрудничества. — Т.: Узбекистон, 1996.
2. *Каримов И. А.* Узбекистан — собственная модель перехода на рыночные отношения. — Т.: Узбекистон, 1993.
3. *Каримов И. А.* Узбекистан на пороге XXI века: угрозы безопасности, условия и гарантии прогресса. — Т.: Узбекистон, 1997.
4. *Каримов И. А.* Узбекистан по пути углубления рыночных реформ. — Т.: Узбекистон, 1995.
5. Поставновление КМ РУз «О дальнейшей активизации сотрудничества с Канадой» от 30 августа 1999 г.
6. Постановление КМ РУз «О мерах по углублению экономического и торгового сотрудничества с ФРГ» от 30 апреля 2001 г.
7. Постановление КМ РУз «О дальнейшем развитии экономического сотрудничества между Республикой Узбекистан и Японией» от 4 мая 1999 г.
8. Постановление КМ РУз «О комплексной программе Республики Узбекистан по реализации соглашения о партнерстве и сотрудничестве СПС между Республикой Узбекистан и Европейскими Сообществами и их государствами-членами» от 3 августа 1999 г.
9. Постановление КМ РУз «О мерах по развитию дальнейшего сотрудничества с США» от 4 апреля 2002 г.
10. Постановление КМ РУз «О мерах по развитию дальнейшего сотрудничества с Японией, США» от 8 августа 2002 г.
11. *Абдурахманов К. Х., Додобаев Ю. Т., Рузиев Д. Т.* Международные инвестиции: Курс лекций. — Т.: Филиал РЭА, 2003.
12. *Авдокушин Е. Ф.* Международные экономические отношения: Учебное пособие. 6-ое изд., переработ. и доп. — М.: Маркетинг, 2001.
13. *Басова Т. Е.* Практикум по курсу "Мировая экономика". — М.: Финансы и статистика, 2001.
14. *Булатов А. С.* Мировая экономика: Учебник. — М.: Юристъ, 2001.
15. *Гладков И.С.* Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие. 3-е изд., перераб. и доп.- М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2003.-296 с.

16. *Додобаев Ю. Т., Победина М.П.* Мировая экономика: Учебн. пособ. — Фергана: ФНЦ, 1996.
17. *Додобаев Ю. Т., Рахимов Г. А.* Международные экономические отношения. — М.: КУНПЦП, 1998.
18. *Елецкий Н.Д., Корниенко О.В.* Мировая экономика: Экспресс-справочник для студентов вузов. Изд-е 2-е, испр. и доп.- М.: ИКЦ «МарТ»; Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2005.-304 с.
19. *Ломакин В. К.* Мировая экономика: Учебник для вузов. / 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ, ДАНА, 2001.
20. Международные экономические отношения. В 2-х томах. Под ред. *Р. И. Хасбулатова.* — М.: Новости, 1994.
21. Мировая экономика: Учебник. / Под ред. *А. С. Булатова.* — М.: Юристъ, 2001.
22. Мировая экономика: Учеб. пособие для вузав / Под ред. проф. И.П.Николаевой.- 3-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.-510 с.
23. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник. / Под ред. *В.П Колесова* и *М. Н. Осьмовой.* — М.: Флинта, 2000.
24. Мировая экономика: Введение во внешнеэкономическую деятельность: Учеб. пособ. для вузов / Под ред. *А.К. Шуркалина* и *Н. С. Цыпиной.* — М.; Логос, 2000.
25. *Раджабова З. К.* Мировая экономика: Учебник. / 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2002.
26. *Сергеев П. В.* Мировая экономика: Учебн.пособ. — М.: Юристпруденция, 1999.
27. *Симионов Ю.Ф., Носко Б.П., Гильяно А.А.* Мировая экономика и международные экономические отношения. Серия «Высший балл».- Ростов н/Д: Феникс, 2003.- 384 с.
28. *Спиридонов И. А.* Мировая экономика: Учебн.пособ. — М.: ИНФРА-М, 2002.
29. Страны мира: Энциклопедич. справочник. — Смоленск: Русич, 2001.
30. *Тэор Т. Р.* Мировая экономика: Пособие для подготовки к экзамену. — СПб.: Питер, 2001 (Серия "Завтра экзамен").
31. *Хасбулатов Р. И.* Мировая экономика: теория, принципы, политика. В 2-х томах — М.: Экономика, 2001.
32. *Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: учеб.- М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005.- 248 с.
33. Экономическая теория: Учебник для студентов вузов. / Колд, авт.: *К. Х. Абдурахманов* и др. / Под ред. *В. И. Видяпина, Г. П. Журавлевой, С. С. Гулямова, М. Ш. Шарифходжаева* и *К. Х. Абдурахманова.* — Т.: Шарк, 1999.

Дополнительная литература

1. *Абдурахманов К. Х., Шарифуллина Т. А.* Экономика и социология труда: Учебн. пособ. — М.: РЭА, 2002.
2. *Абдурахманов О.К.* Налоговые системы зарубежных стран: монография.- М.: Издательство «Палеотип», 2005.- 356 с.
3. *Абдурахманов О.К.* Налоговые системы стран с переходной экономикой: монография.- М.: Издательство «Палеотип», 2005.-376 с.
4. *Алимов А. М.* Внешнеэкономическая деятельность Узбекистана: взгляд в будущее. — Т.: Узбекистон, 1992.
5. *Андрианов В.Д.* Россия в мировй экономике: Учебн. пособ. — М.: Владос, 1998.
6. *Антропов В.В.* Социальная рыночная экономика: путь Германии. — М.: Экономика, 2003.
7. *Бедринцев А. К.* Узбекистан в мирохозяйственных связях: интеграционное взаимодействие // Мировая экономика и международные отношения, 1999, № 2.
8. Богомолов О.Т. Анатомия глобальной экономики. — М.: Академкнига, 2003.
9. *Бок Зи Ку.* Экономика Японии. Какая она? — М.: Экономика, 2002.
10. *Воронцов А. В.* Республика Корея: Социально-экономическая структура и торгово-экономические отношения. — М.: РАН, 1998.
11. Год планеты: Политика. Экономика. Бизнес. Банки. Культура. / Под ред. О.Н. Быкова. — М.: Республика, 2000.
12. Доклад о мировом развитии в 2002 году: Создание институциональных основ рыночной экономики. / Пер. с англ. — М.: Весь мир, 2002.
13. *Долгов С. И.* Глобализация экономики: новое слово или новое явление. — М.: Экономика, 1999.
14. *Зиядуллаев Н. С.* СНГ: дорога в третье тысячелетие. — М.: РИЦ ИСПИ РАН, 2002.
15. История мировой экономики. / Под ред. *А. И. Макаровой*. — М.: Закон и право, 1995.
16. Капитализм на Востоке во второй половине XX века. — М.: Наука, 1995.
17. *Каримова Г. И.* Политико-экономические реформы в Узбекистане: реалии и перспективы. — Т.: Узбекистон, 1995.
18. *Касымов А. М., Васькин И. Н.* Основные направления внешней политики Республики Узбекистан. — Т. Узбекистон, 1994.

19. *Киреев А. П.* Международная экономика: Учебн. пособ. для вузов. В 2-х ч. — М.: Международные отношения, 2001.
20. *Ли Цзи Шен, Казаринова О. В.* Экономические реформы в Китае. — М.: Дело, 2002.
21. *Линдерт П. Х.* Экономика мирохозяйственных связей. / Пер. с англ. — М.: Прогресс-Универс, 1992.
22. Международные экономические отношения: Интеграция. Учебное пособие для вузов. — М.: Банки и биржи; ЮНИТИ, 1997.
23. Международные экономические отношения: Учебник под ред. *В. Е. Рыбалкина.* — М.: ЮНИТИ, 2004.
24. Мировая экономика: тенденции 90-х годов. — М.: Наука, 1999.
25. *Мирсаатов М. М., Беркинов Б. Б., Баратова Д. М.* Развитие международных экономических отношений в условиях формирования многоукладной экономики в Узбекистане. — Т.: ИРИЦ ГКИ РУз, 1996.
26. Национальные и международные статистические справочники по вопросам развития экономики, внешней и мировой торговли.
27. *Пебро М.* Международные экономические, валютные и финансовые отношения. / Пер. с фр. — М.: Прогресс — Универс, 1994.
28. *Портер М.* Международная конкуренция: Конкурентные преимущества стран. / Пер. с англ. — М.: Международные отношения, 1997.
29. *Расулев А. Ф., Бедринцев А. К., Акилов А. Г.* Узбекистан: внешнеэкономическая деятельность и интеграция в мировое хозяйство. — Т.: Узбекистон, 1996.
30. Рынок и открытая экономика. / Под ред. *В. А. Чжена.* — Т.: Шарк, 1996.
31. *Сакс Дж.* Макроэкономика: глобальный подход. / Пер. с англ. — М.: Дело ЛТД, 1996.
32. *Селищев А. С., Селищев Н. А.* Китайская экономика в XXI веке. — СПб.: Питер, 2004.
33. *Спиридонов И. А.* Международная конкуренция и пути повышения конкурентоспособности экономики России: Учебн. пособ. — М.: ИНФРА-М, 1997.
34. Узбекистан в мировой экономике. / Сост.: *Бекмурадов А. Ш., Хачиев Г. А.* — Т.: Фан, 2001.
35. Узбекистан: 10 лет по пути формирования рыночной экономики. / Под ред. *А. Х. Хикматова.* — Т.: Узбекистон, 2001.
36. *Уткин А.* Американская стратегия для XXI века. — М.: Логос, 2000.
37. Экономика внешних связей России. / Под ред. *А. С. Булатова.* — М.: ВЕК, 1995.

38. Экономика США. / Под ред *В. Б. Супяна*. — СПб.: Питер, 2003.
39. Экономика Узбекистана и стран СНГ: цифры и комментарии. / Сост.: *Гулямов С. С.*, *Расулев Д. М.*, *Хачиев Г. А.* — Т.: Фан, 2001.
40. Экономическая интеграция в Азиатско-Тихоокеанском регионе. // Мировая экономика и международные отношения, 1995, №9.

Информационно-технические средства

http://www.e-diplomatik relation.htm
http://www.afer.uz.
http://www.gov.uz.
http://www.mfa/uz.
http://www.Teithtws.ru/iiz/articalt. phtmlid=109
http://www.e-management.ru/2-create-theoy. htm
http://news.accoonf.ru/?id=15406
http://rian.ru/economy/20050721/40944896.html
http://rusref.nm/ru/china2.htm
http://siteresources.worldbank.org/DATASTATISTICS
http://www.development diplomatic. ru
http://www.7news.ru/more.cfm?id=8797
http://www.carnegie.ru/ru/print/48256-print.htm
http://www.econ.pu.ru/files/05_1129559495.pdf
http://www.infohouse.us/doc/usa/americaneconomy
http://www.inform.kz/showarticle.php?lend=117708
http://www.mcds.ru/default.arp?Mode-
http://www.megakm.ru/Tourizm.asp?TopicNamber=295
http://www.panasia.ru
http://www.sakhipa.ru/?row=31552

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....3

РАЗДЕЛ I. **МИРОВАЯ ХОЗЯЙСТВЕННАЯ СИСТЕМА**

Лекция 1. Мировое хозяйство — целостная система.....6
Лекция 2. Образование и развитие мирового хозяйства...12
Лекция 3. Мировой воспроизводственный процесс.....30
Лекция 4. Связь и транспорт в мировом хозяйстве.....37
Лекция 5. Сбережения и накопления в мировом хозяйстве.....41
Лекция 6. Механизм мирового хозяйства.....46

РАЗДЕЛ II. **МИРОВЫЕ РЫНКИ**

Лекция 7. Международные рынки капиталов.....53
Лекция 8. Международный долговой кризис.....57
Лекция 9. Производство продовольствия и продовольственная безопасность.....63
Лекция 10. Минеральное сырье в мировом хозяйстве.....70
Лекция 11. Обработанные товары в мировом хозяйстве.....78
Лекция 12. Население в мировом хозяйстве.....82

РАЗДЕЛ III. **МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ЕГО КАЧЕСТВО**

Лекция 13. Темпы и пропорции мирового экономического роста.....100
Лекция 14. Качество мирового экономического роста...108
Лекция 15. Мировой экономический рост и социальный прогресс.....113

РАЗДЕЛ IV. **ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ**

Лекция 16. Общая характеристика промышленно развитых стран.....120
Лекция 17. Внутренние рынки промышленно развитых стран.....126
Лекция 18. Промышленно развитые страны в мировом хозяйстве.....134
Лекция 19. Экономическая политика промышленно развитых стран.....139
Лекция 20. США в мировой экономике.....145

Лекция 21. Япония в мировом хозяйстве.....158
Лекция 22. Европейский союз в мировом хозяйстве.....169
Лекция 23. ФРГ в мировом хозяйстве.....176
Лекция 24. Ведущие страны "большой восьмерки".....185

РАЗДЕЛ V. **РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ**

Лекция 25. Общая характеристика развивающихся стран.....199
Лекция 26. Внутренние рынки развивающихся стран.....205
Лекция 27. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве.....211
Лекция 28. Основные направления экономической стратегии и политики развивающихся стран.....218
Лекция 29. Основные направления экономической политики КНР.....224
Лекция 30. Индия в мировом хозяйстве.....238
Лекция 31. Бразилия в мировой экономике.....249
Лекция 32. Южная Корея в мировой экономике.....257
Лекция 33. Арабские страны.....273
Лекция 34. Страны Тропической Африки в мировом хозяйстве.....302

РАЗДЕЛ VI. **СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ**

Лекция 35. Страны с переходной экономикой Центральной и Восточной Европы: общие черты и особенности.....312
Лекция 36. Экономическое положение стран Содружества Независимых Государств.....326
Лекция 37. Россия в мировой экономике.....350
Лекция 38. Республика Узбекистан в мировой экономике.....363

РАЗДЕЛ VII. **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА**

Лекция 39. Глобальные проблемы мирового экономического развития и пути их решения.....381

Глоссарий.....391

Сокращения.....405

Список рекомендуемой литературы.....408

Учебное издание

КАЛАНДАР ХОДЖАЕВИЧ АБДУРАХМАНОВ
ЮСУБЖАН ТАДЖИБАЕВИЧ ДОДОБАЕВ
ОМОНУЛЛОХОН МИДХАДОВИЧ АХМЕДОВ
ОЛИМ КАЛАНДАРОВИЧ АБДУРАХМАНОВ

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебное пособие для студентов высших учебных заведений

Издательско-полиграфический творческий дом «O'qituvchi»
Ташкент – 2006

Редактор *О. Вульф*
Художественный редактор *Т. Каноатов*
Технический редактор *Т. Грешникова*
Корректор *В. Тараненко*
Компьютерная верстка *Е. Степановой*

ИБ 8732

Подписанно в печать с оригинала-макета 24.01.2006. Формат $60\times90^{1}/_{16}$. Кегль 10 н/шпон. Гарн.Школьная. Печать офсетная.
Усл.п.л. 26,0. Изд.л. 25,5 Тираж 1000. Заказ №6

Издательско-полиграфический творческий дом «O'qituvchi» Узбекского агентства по печати и информации. Ташкент, 129. Ул. Навои, 30. // Ташкент, массив Юнусабад, ул. Мурадова, дом 1.
Договор № 14-11-06

М 64

Мировая экономика: Учеб. пособие для студентов вузов /К.Х. Абдурахманов, Ю.Т. Додобаев, О.М. Ахмедов, О.К. Абдурахманов; М-во высш. и среднего спец. образования РУз., Фил. Рос. экон. акад. им. Г.В. Плеханова в г. Ташкенте.– Т.: Изд. полигр. творч. дом «O'qituvchi», 2006.- 416 с.

1. Абдурахманов К.Х. и др.

ББК 65.5 я73



65.5
М640

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА



"O'QITUVCHI"